S637
SM-341

Сибирское Краевое Управление Наркомвнуторга.

М-341

Материалы

Сибирского Краевого С'езда

ПО МАСЛОДЕЛИЮ.

гор. Ново-Николаевск

21—24 Ноября 1924 года.

ложно это сказать или
...язана для решающей». В этом
...говорящими фразами. «Нельзя сказать
...лов и сатрапов,—г. Рубакин отрицает
...ие другие причины «решают» дело,
...од» может быть, кроме того, который указыва
...-демократы—классовой борьбы пролетариата
...глотов *. Никаких указаний, однако, не дел
...очем, может быть, автор именно нижеследующе
...ет за указание? Как это ни забавно бы бы
...друзей народа» всего надо ждать.

Приходят в упадок, как мы видели, прежде
...ства слабые, у которых мало земли» — именно
... надела. «Типичные же хозяйства государств
...ьян при 15,7 дес. надела отличаются ус
...ю... Правда, для получения такого дохода (ч
... руб.) они приарендовывают еще по 5 дес., к
...вает только, что им нужно».

...чему же сводится эта «поправка», присоединя
...итализму пресловутое «малоземелье»? К том
...то мало имеет, и того лишаются, а имущи

637 (57)
Р.С.Ф.С.Р.
Н.К.З.
637
С 637.2/57/
Л-34

ПРОГРАММА

СИБИРСКОГО КРАЕВОГО СОВЕЩАНИЯ

ПО МАСЛОДЕЛИЮ.

г. Новосибирск, Красный проспект
б. д. Государственный.
Тел. № 11-38.

1. Доклад об итогах маслозаготовок в 1924 году. Докладчик тов. ЛЕВЗНЕР.

2. Состояние молочного скотоводства в Сибири, меры к его развитию и участие в этом деле маслозаготовителей (организация зоотехнических опытных станций и проч.). Докладчик тов. ПОПОВ.

3. Технические мероприятия по улучшению качества и по повышению продукции Сибирского маслоделия. Докладчик проф. КОЧЕРГИН.

4. План маслозаготовительной кампании на 1925 год. Докладчик тов. СТАРОСТИН.

5. Принципы кооперирования маслоделия и влияние кооперации на его развитие. Докладчик тов. МАРКОВ.

5а. Организация контроля по производству и экспорту масла и установление его стандарта. Докладчики проф. КОЧЕРГИН и ПОПОВ.

6б. Итоги потерь сибирского Маслоделия при реализации масла на заграничном рынке в 1924 году вследствии неправильной стандартизации масла. Содокладчик тов. БЛОХИНЦЕВ.

7. Значение Сибирской Сельско-Хозяйственной Академии в культуртехнике молочного дела Сибири. Докладчик тов. ЦИНГОВАТОВ.

8а. Организация железнодорожного и водного транспорта по перевозке масла. Докладчики проф. ВВЕДЕНСКИЙ и тов. НОЗДРИН.

8б. Перевозка масла Северным Морским Путем. Содокладчик тов. РЫБИН.

9. Использование холодильников при маслозаготовках и экспорте. Докладчик тов. РЕТТЕЕЛЬ.

Новосиб. 638
35 853
Биржевой Товар
Зап.-Сиб. краевая библиотека
№ 7080

СОСТОЯНИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В СИБИРИ, МЕРЫ К ЕГО РАЗВИТИЮ И УЧАСТИЕ В ЭТОМ ДЕЛЕ ЗАГОТОВИТЕЛЕЙ.

/ Статистические данные о количестве молочного скота в Сибири в настоящее время. Состояние молочного скотоводства: содержание, кормление, разведение, и главнейшие нужды. Мероприятия Земорганов по улучшению и развитию молочного скотоводства. Участие маслозаготовителей в деле улучшения и развития молочного скотоводства./

ТЕЗИСЫ К ДОКЛАДУ "СОСТОЯНИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В СИБИРИ, МЕРЫ К ЕГО РАЗВИТИЮ И УЧАСТИЕ В ЭТОМ ДЕЛЕ МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЕЙ".

I. В настоящее время, по сравнению с 1923 годом, Сибирь имеет значительное увеличение молочного скота, и в особенности, ремонтного молодняка, что нужно признать обстоятельством весьма важным и благоприятным. С развитием паро-травополья и увеличением кормового балланса страны дальнейший количественный рост сибирского молочного скотоводства обеспечен.

2. Качественная сторона сибирского молочного скотоводства, характеризующаяся мало-продуктивностью, малорослостью и позднеспелостью сибирского молочного скота, как следствие его примитивного содержания, неправильного и скудного кормления и плохого воспитания, не отложно требует принятия экстренных мер к ея улучшению.

Такими мерами, вытекающими из главнейших и неотложных нужд сибирского скотоводства являются: I/ Улучшение содержания скота, путем устройства теплых скотных дворов, 2/ Улучшение кормления и 3/ Снабжение молочных стад хорошими быками производителями путем отбора и одобрения, устройства бычьих случпунктов, племенных рассадников, конкурсов выращивания племенного молодняка и проч.

3. В целях придания этим мерам массовый характер, необходимо самое широкое распространение элементарно-технических знаний и умений и создание у самого населения экономического стимула для улучшения своего скотоводства.

4. Широкое распространение элементарных зоотехнических зна-

ний и умений достигается путем организации показательных мероприятий / показательного кормления, показательного воспитания молодняка, устройством показательных телых скотных дворов и проч./ создание же необходимого экономического стимула - организацией постоянного и выгодного сбыта молока путем устройства кооперативных масло и сыро - заводов.-

5. Развитие товарного маслоделия в Сибири является сильнейшим экономическим стимулом к развитию и улучшению молочного скотоводства. Одно должно обуславливать другое и идти параллельно.

6. Кооперативные маслодельные заводы, коих имеется сейчас в Сибири более 2.500, являясь постоянными рынками сбыта крестьянского молока, должны являться в тоже время центрами, вокруг которых сосредотачиваются главнейшие показательные мероприятия и улучшения, поднимающие продуктивность молочного скота.

7. Создание рынков сбыта крестьянского молока путем расширения сети кооперативных маслозаводов и организация вокруг последних тех или иных скотоводческих кооперативов, составляют основу работы по улучшению Сибирского молочного скотоводства в чем одинаково заинтересованы как сама молочная кооперация так и все маслозаготовительные организации.-

8. Контрольный Скотоводческий Союз, где производится правильное кормление, отопление скотных дворов, подбор и правильное выращивание молодняка и проч., есть самая простая и в то же время самая жизненная скотоводческая организация, а потому на организацию Контрольных Союзов при маслозаводах должно быть обращено максимум внимания, как маслоцентра, так и других маслозаготовителей.

9. Проведение мероприятий культурно-просветительного характера, выставок, курсов, бесед, чтений и проч. также должно входить в сферу деятельности молочной и сель.-хоз. кооперации, поскольку та и другая сторона заинтересованы в широком распространении зоотехнических знаний.-

10. Наконец, обследование и изучение как самого Сибирского скота, так равно и наиболее правильных и рентабельных способов его кормления, содержания и разведения на опытных скотоводческих станциях и племхоз. есть необходимое и весьма важное звено в

целях зоотехнических мероприятий, в осуществлении коих также должны принять непосредственное участие маслоцентр и другие маслозаготовительные организации.-

II. Организация контрольных Союзов проводится молочной кооперацией на первых порах, при помощи с.-х. кредита в дальнейшем - на средства самого кооперативного населения. Организация культурно-просветительного характера - на средства молочной кооперации, при широком использовании льгот и премий по единому с.-х. налогу. Организация зоотехнических станций - на совместные средства молочной кооперации, маслозаготовительных организаций и земорганов. Наконец, в самом содержании зоотехнического персонала молочная кооперация и масло-заготовители должны принимать определенное участие своими средствами.-

12. В целях расширения мероприятий по улучшению молочного скотоводства в Сибири и постановки этого дела на прочное основание, необходимо образовать специальный и постоянный зоотехнический фонд, который составляется на ежегодных определенных отчислений от оборота маслозаготовительных организаций, не менее 1% и поступает в под"отчетное распоряжение земорганов на содержание и содержание зоотехнической сети и широкую организацию мероприятий культурно-просветительного и показательного характера.

ПЛАН МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЬНЫХ КАМПАНИЙ ПО СИБИРИ НА 1925 ГОД НА СИБИРСКОМ СЪЕЗДЕ ПО МОЛОЧНОМУ ДЕЛУ 20/XI 1924 ГОДА.

г. Ново-Николае

I. МЕТОДЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДОЙНОГО СКОТА 1925 ГОДА.

А. Выяснение основного контингента дойного молочного стада - более молодых групп-нетелей по сравнительному анализу данных учета 1924 года с данными 1923 г. не дают оснований для определения количества экземпляров, поддержащих переводу, как результат недоучета стада в 1923 году.

Ранняя стельность нетелей позволяет перевести в стадо коров 1925 г. всех нетелей по учету 1924 года.

Б. Вследствии большого обеспечения коровьего стада прошло

дителями в 1924 году предполагать увеличение яловости коров в 1925 году нет оснований, и в основу отхода от общего количества коров нужно положить среднюю яловость по Сибири 1924 года с оставлением погуб. берских делений.

В. Выбраковка коров должна быть определена 10% отношением. Весь отход от стада коров должен быть определен 17%. Но, принимая во внимание, возможность недоучета коров органами статистики, отход к убою должен быть понижен на 5%.

Общее увеличение дойного стада коров 1925 года, по сравнению с 192 годом по учету от него отходов яловых, ремонтных и падежу коров, определяется в 11,9.

II. ВАЛОВОЙ СБОР МОЛОКА В 1925 ГОДУ И ОСТАТОК ЕГО НА ПЕРЕРАБОТКУ МАСЛА.

Отсутствие у СКУ НКВТ и маслозаготовительных организаций, как и у Сибзогуправления и Статуправления данных по удою сибирской коровы, основанных на длительном и массовом наблюдениях, не дают оснований точного определения удойности и в основу ея определения нужно положить ряд данных по удою последнего момента, показанных в ориентировочных планах Райсоюза, представленных Маслоцентру и итогах бюджетных обследований Сибстатуправления. Основываясь на среднем удое Центров маслоделия и определяя его от 48-51 пуда и остальных губерний от 30-40 пуд. в год-валовой сбор молока по Сибири должен быть определен в 97.404.946 пуд.

В основу определения продовольственной нужды в молочных продуктах должны быть положены данные Сибстатуправления, а в основу расхода молока на выпойку телят фактически его расход в зависимости от общего потребления в крестьянских хозяйствах.

Определяя продовольственную необходимость в среднем 5,6 пуда на душу населения в год и корковую 1,3 пуда на одного теленка-общий расход молока выразится цифрой 47.800.483 пуда, а излишек от него в 49.404.463 п

III. ТОВАРНАЯ ПРОДУКЦИЯ МАСЛА В 1925 ГОДУ. ПОТРЕБНОСТЬ ГОРОДСКОГО НАСЕЛЕНИЯ. ВЫВОЗ.

Отсутствие данных, основанных на длительном и массовом наблюдениях как в СКУ так и у маслозаготовителей не дают возмож-

ности точного определения среднего выхода масла.

Ориентировочный ряд данных плановых предположений Райсоюза и данных Сибстатуправления позволяют установить средний выход для Сибири от 21 до 25 пудов, что при переводе остатка молока, товарную продукцию масла по всей Сибири определит цифрой 2.272.667 пуд. Центры маслоделия и губернии Томская, Енисейская и Оротия, согласно технической возможности переработки масла имеющейся там сетью заводов, дадут I.939[illegible]

Учитывая возможность развития новой сети заводов и увеличение товарной продукции масла за счет сокращения питания населения данные цифр нужно полагать как минимум, определив максимум до 2.300.000 пуд.

Внутри Сибирская потребность, согласно данных ЦРК горнаселения определяется 120.000 пудов. Наличность масла к вывозу-I.819.323 пуда.

IV. ПОСОРТОВОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ МАСЛА, КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН.

Посортовое распределение продукции предполагается: I с.-70%, II.с.-22%, III с.-8%. Календарный план итогов производственного процесса предполагает поступление масла в порядке: Январь-2%, Февраль-3%, Март-7%, Апрель-7%, Май-12%, ИЮНЬ-20%, Июль-21%, Август-15%, Сентябрь-7%, Октябрь-3%.

V. СЕБЕСТОИМОСТЬ ПУДА МАСЛА И ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ ВСЕЙ ПРОДУКЦИИ. ТОВАРНЫЕ ИЗЛИШКИ МАСЛА ПО СИБИРИ.

В основу определения себестоимости пуда масла должен быть положен принцип полного обхвата всего производственного процесса в целом не на основе рыночной стоимости элементов расхода, а на основе их себестоимости внутри крестьянских хозяйств, выработке, куда следует отнести:

I. Расход по содержанию коров в крестьянских хозяйствах в год и от среднего удоя и себестоимость пуда масла.

II. Заводская переработка масла с учетом.

III. Предпринимательская прибыль.

IV. Себестоимость пуда масла.

Учет вышеуказанных факторов производства дает основание опре-

делить себестоимость пуда в процессе его заводской переработки в 13 руб. 21 коп.;а стоимость всей товарной продукции масла по Сибири в 30.037.241 рубль(30.037.241 р.)

VI. МАСЛОЗАВОДЫ СИБИРИ.

Производительность маслозаводов Сибири выше товарного излишка масла.

Кооперативные заводы составляют 92,7% всех заводов.

Частные, или вернее " дикие " - 7,3%.

VII. СТРОЕНИЕ И ДВИЖЕНИЕ ЦЕН СИБИРСКИХ, ЦЕНТРАЛЬНЫХ И ЗАГРАНИЧНЫХ РЫНКОВ ПО КАМПАНИИ 1924 ГОДА, КАК ОСНОВА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ЦЕН НА 1925 ГОД.

Движение лондонских цен указывает на несоответствие заготовительных цен.

Движение лондонских цен в соотношении моментов отгрузки указывает на не полный учет момента отгрузки.

Кон"юнктура хлебного рынка не позволяет предполагать повышение цен на масло внутри республик. рынка.

Лимит, как реальный учет соотношения стоимости продукта в процессе производства по корректуре рыночных цен.

VIII. ОСНОВНОЙ КОНТИНГЕНТ заготовителей определяется участием в маслозаготовительной кампании на 25 год следующих организаций:

Маслоцентр

Сибхлебопродукт

Госторг (Маслоэкспорт)

Сибторг

Аркос.

IX. Основываясь на опыте кампаний 24 года, давшей ряд резких переломов в разгаре ее - в основу определения потребного количества тары должен быть положен учет ее от минимума товарного излишка с отходом 10% за счет березовой клепки и органическая необходимость в будущем иметь клепку своего Союзного производства.

ПРИНЦИПЫ КООПЕРИРОВАНИЯ МАСЛОДЕЛИЯ И ВЛИЯНИЕ КООПЕРАЦИИ НА РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОГО ХОЗЯЙСТВА СИБИРИ.

I. Развитие маслоделия в Сибири.

I/ Маслодельная промышленность в Сибири начала занимать видное место в сельском хозяйстве лишь с 900 года и, по мере развития маслоделия это хозяйство стало делать уклон в сторону разведения молочного скотоводства и его содержания за счет разных полевых культур.

2. Причинами, давшими толчек к столь широкому применению в сельском хозяйстве молочного дела, были:

а/ Богатейшие природные пастбищные угодия, благоприятствующие разведению молочного скотоводства.

б/ Переход от домашнего способа переработки молока к машинному (заводскому) благодаря чему получался большой доход от маслоделия.

в/ Применения кооперативных начал в области переработки молочных продуктов и сбыта их.

3. В результате молочное хозяйство стало приобретать большое значение в хозяйстве сельского населения, имея в этом один главных источников своих доходов.

Рост и значение маслодельной промышленности можно характеризовать следующими данными по перевозкам. Так, например, в из Сибири было вывезено заграницу до 4 с половиной миллионов пудов масла на на 55 миллионов рублей.

Данные сибирской железной дороги за 1913 год, по перевозкам выражаются в следующих суммах:

Районы вывоза	в тысячах рублях		в %	
	хлеб	масло	хлеб	масло
Тобольская губ.	7.066,2	6.180,7	53,4	46,6
Акмолинская "	8.072,8	11.677,1	38,4	61,6
Томская "	8.394,0	25.829,0	24,6	75,4
Итого:	23.534,0	43.686,8	35.0	65,0

Таким образом масло в этот год давало денег крестьянину почти вдвое больше, чем он получал от экспортируемого хлеба, несмотря на то, что Сибирское масло на заграничных рынках расценивалось гораздо ниже чем масло других стран.

II. Значение кооперативного маслоделия.

I/ Пионерами маслоделия являлись частные предприниматели, но по мере заинтересованности в работе заводов по переработке молока частно предпринимательские заводы быстро начали сокращаться, за счет их стала развиваться кооперативная молочная промышленность путем об"единения единоличных хозяйств вокруг маслодельной артели. Выгодность кооперативной переработки молока характеризуется даже теми незначительными данными, которые можно усматривать из отчетов маслодельных артелей. Так в Бийском районе за 1905 г. по маслодельным артелям молоко окупилось в среднем 51 коп. за пуд. Частные же заводы расчитали сдатчиков лишь по 44 коп.

853

С организацией маслодельных артелей ход развития кооперативного молочного дела представляется в следующем виде.

2/ В 1896 году маслодельных заводов было 29 из коих артельных было только 5, но с 1900 года начинается усиленная кооперативная работа и уже к 1903 году число маслодельных предприятий насчитывалось 2130 из них артельных - 100. Однако все артельные заводы, свою продукцию, проводили через частного посредника. Лишь только в 1907 году был организован Сибирский Союз маслодельных Артелей, поставивший задачей об"единение маслодельных артелей с целью:

а/ организации правильного сбыта на выгодных для производителей началах.

б/ улучшение техники производства.

в/ развитие молочного скотоводства.

г/ оборудование холодильников и транспорта.

3/ Сибирский Союз маслодельных артелей наладивший непосредственный экспорт масла заграницу и производивший вначале через свою систему лишь от 4 до 10% продукции масла Сибири - в 1916 году занял в общей заготовке масла первенствующее значение, пропустив через свою систему 92.6% всей продукции.

4/ Сибирское маслоделие в прошлом, кооперированное в то время на 70%, являлось в хозяйственной жизни населения Западной Сибири крупным экономическим фактором, влияющим на на благоосостояние огромного края и кроме того в обороте внешнего экспорта сибирская маслодельная продукция занимала 75% всего экспортируемого масла заграницу.

III. Состояние молочной промышленности в настоящее время.

I/ Но кризис пережитый народным хозяйством в период войны и революции тяжело отразился на молочном хозяйстве всей страны вообще и Сибири в частности. Прежде всего пострадала сама основа молочного хозяйства, молочный скот сократился к 1924 г. в общем на 30%, а по губерниям это сокращение, по данным Сибстатбюро выражается в следующих цифрах:

Губернии	Количество коров в 1917 г.	Количество коров в 1923 г.	убыль количество	убыль %
Алтайская	613.984	388.092	255.892	37
Ново-Николаев.	452.100	300.854	151.246	33
Омская	743.100	495.936	247.164	33
Томская	212.053	242.556	30.523	82
Енисейская	358.440	333.230	25.210	8
Иркутская	214.900	152.733	62.167	30
Итого:	2.594.557	1.913.401	681.156	30%

Параллольно с количественным уменьшением молочного скота падало его качество и производительность. По статистическим данным живой вес крупного рогатого скота в 1920 г. равнялся 14 п., а в 1921 и 1922 г.г. вес его доходил в среднем до 12 п. Если в 1910 г. удой в среднем на корову был 42-45 п., то в 22-23 он падал до 30-35. Число быков производителей в 1921 г. по сравнению с 1917 г. сократилось почти вдвое, благодаря чему, по некоторым районам яловость коров доходила до 60%.

Точно также изношенность заводов служит причиной падения общей продукции масла и его качества, состояние их к настоящему моменту характеризуется следующими данными, полученными из обследования Сибкрайсоюза и Сибсельскосоюза:

Губернии	Число обследованных заводов.	Из них: построенн. до 1910 г. требующих полной замены новым.		Построенн. в 1910 г. до 1915 г. треб капит. ремонта.		Построенн. позднее треб. частичного ремонта.	
	Числа	%	Числа	%	Числа	%	Числа	%
Омская	1096	-	295	27,0	392	36,0	409	37,3
Н.-Никол.	787	-	213	27,0	284	36,2	290	36,8
Алтайская	624	-	167	26,7	224	35,9	233	37,4
	2.507	-	675	27,0	900	36,0	936	37,0

3/ В зависимости от этих условий общий об"ем производства масла начиная с 1917 года прогрессивно падал, своего кульминационного положения это падение достигло в 1922 г., когда общий сбор масла выразился лишь 395.000 пудов, т.е. 11% заготовок 17 года, и стоимость сибирского масла на лондонском рынке упала до 83, тогда как в 1912 оно там расценивалось в 90 по отношению к датскому маслу принятому в обоих случаях за 100.

IУ. Мотивы к созданию молочной кооперации.

I/ Новая экономическая политика вызвала усиленное движение в области восстановления молочной промышленности. Уже к началу 1924 г. мы имели, по разным районам, маслодельных артелей.....902

маслодельных заводов при Потребобществах и с.х. товариществах.....1963

разных маслозаводов и артелей..... 201

Итого 3066

2/ Наличие такого количества производственных маслодельных единиц с общей производительностью около одного миллиона пятьсот тысяч пудов масла и 60.000 пуд. сыра показывает, что процесс восстановления молочной промышленности вполне вызрелся и сельское население к маслоделию проявляет значительный интерес. Но распыленность отдельных производителей, низкая их культурность и бедность средств, а также и стремление заготовителей масла взять от производителей его продукцию, как можно дешевле и количественно больше не создавая тем самым стимула заинтересованности-служили тормазом в деле развития маслод.-молоч.х-

отсюда становится совершенно очевидной необходимость создать такие условия и обстановку, при которых эта отрасль хозяйства получила бы возможность развиваться и совершенствоваться. Кроме того, учитывая и то положение, какое наше масло заняло на внешнем рынке - следует работу в области молочного хозяйства, уточнить и углубить, рационализировать производство, удешевить его и продукты, выбрасываемые на внешние и внутренний рынки, производить в стандартное состояние.

3/ Но эти задачи могут быть выполнены лишь только с применением кооперативных начал и при организации понятных и приемлемых для крестьянского населения, а равно и концентрирования всей работы в одном аппарате молочной кооперации, могущей сосредоточить все внимание сил и средств на этой работе.

4/ Необходимость создания специального вида молочной кооперации отмечено также резолюцией I3-го С"езда РКП, где говорится, что " в области С/х. кооперации должно быть обращено особое внимание на развитие уже складывающихся форм производственно-сбытовых об"единений / Маслоцентр, льноценрт и т. п. /, на организацию артельных и коллективных видов сельского хозяйства изыскивать для поощрения участников этих хозяйств всякого рода премии поощрения и льготы.

5/ Об"единения молочной промышленности в Сибири получили уже широкое развитие и по отдельным районам они выражаются в след.:

С О Ю З Ы.	Кооперативные			Других	Всего
	Маслоартели	м/завод при с/х т-в и по об-в	Итого		
I. Юго-Западный					
Омский.....	I2I	79	200	I0	2I0
Славгородский	25	93	II8	5	I23
Тюкал.Назыбаев.	88	62	I50	I2	I62
2.Север.-Запад.					
Тарский.....	II9	64	I83	I0	I93
Татар.Чанов....	267	II9	402	20	422

3.Средняя					
Н.-Николаевск.....	60	380	440	I5	455
Каменский.....	46	I42	I88	I5	203
Каинский.....	I36	77	2I3	I0	223
4. Южный.					
Алтайский.....	II	339	350	48	398
Бийский.....	6	I4I	I47	I8	I65
Ойротский.....	-	34	34	-	34
Семипалатинский...	-	I98	I98	8	206
5. Восточный.					
Томский.....	-	I62	I62	30	I92
Енисейский район..	3	77	80	-	80
	902	I963	2865	20I	3066

6. Произведенные выше данные с несомненностью устанавливают, что молочная кооперация уже имеет твердую и обширную под собой базу. Эту базу необходимо теперь же развивать и укреплять по определенному рационального плану.

У. Принципы кооперирования маслодолия и значение кооперации в восстановлении молочного хозяйства.

I/ Основными моментами такого плана, определяющими формы и принципы кооперирования маслоделия являются:

а/ схема построения молочной кооперации.

б/ методы хозяйственной работы.

в/ культурные мероприятия направленные на восстановление молочного хозяйства.

2/ Особенности Сибири вызывают необходимость признать схему построения молочнойкооперации в виде 4-х ступеней заключающих в себе:

а/ маслодельная артель.
б/ районный союз.
в/ Сибирский Краевой Союз.
г/ Всероссийский молочный центр.

3/ Первичной ячейкой молочной кооперации является маслодельная артель с присущими ей производственными предприятиями / маслодельный завод и проч./ Вокруг этой артели об"единяются, как единоличные, так и коллективные молочные хозяйства. При этой же ячейке организуются и ею же руководятся все культурные вспомогательные предприятия связанные с молочным хозяйством, как-то:

случные пункты, контрольные союзы и т.п. Сеть маслодельных артелей и маслозаводов строится на основе экономической целесообразности и с таким расчетом, чтобы в одном селении была только одна артель, имеющая характер исключительно производственно-бытовой организации с устранением из сферы своей деятельности торговых, кредитных и др. операций.

4/ Все маслодельные артели об"единяются в специальные молочные союзы, район деятельности которых, определяется районом экономического тяготения населения и примерными административными границами. Союзы осуществляют свою руководящую роль молочным хозяйством района через маслоартели на основе разработанных ими и утвержденных Краевым Союзом планов.

5/ Установление общего направления и руководство маслоделием и молочным хозяйством на территории Сибири принадлежит Краевому молочному Союзу, который проводит свои мероприятия через систему входящих в него районных Союзов.

Роль же Всероссийского Центра молочной кооперации сводится к Об"единению работы во всероссийском масштабе.

6/ Успешность об"единения молочного хозяйства в стройную систему во многом зависит от тех методов работы, какие будут установлены всеми степенями молочной кооперации.

В основном методика работы ее сводится к тому, что бы путем проведения ряда организационных и хозяйственных мероприятий создать материальную заинтересованность отдельных хозяев, для чего необходимо:

а/ построить аппарат молочной кооперации наиболее экономным, выгодным для населения.

б/ создать и оборудовать сеть маслозаводов в соответствии с требованиями современной техники молочного дела, привлечь опытных мастеров маслоделия, снабдить заводы доброкачественными материалами и припасами.

в/ организовать и провести сбыт продукции маслозаводов на более выгодных для производителя комиссионных началах, состоящих в том, что полная стоимость вырученной суммы от продажи масла возвращается производителям за вычетом незначительного процента на организационные расходы.

г/ организовать специальные маслохранилища, предохраняющие от порчи продукты производства.

д/ ходатайствовать перед соответствующими органами кредит на восстановление молочного хозяйства и целесообразно дать ему назначение и правильно распределить по районам.

7/ Мерами культурного воздействия, влияющими на успешность кооперирования маслоделия, а также и развития его могут быть:

а/ проведение ряда курсов, лекций, выставок, конкурсов и т.п.

б/ организация культурно-хозяйственных подсобных предприятий или первичных кооперативов, как-то: контрольных союзов, случных пунктов, показательного кормления и пр.

в/ создание путем отчисления из прибылей специальных фондов на кредитование для покупки коров однокровных и совершенно не имеющих коров хозяйств.

8/ Осуществление вышеуказанных мероприятий и внедрение в сознание населения кооперативных начал должно повлечь за собой:

а/ развитие общественности среди населения.

б/ привитие социалистических методов ведения хозяйств.

в/ повышение интереса к молочному хозяйству появляющемуся в связи с повышением дохода от него.

г/ улучшение качества и увеличение количества молочного скота.

д/ правильное содержание скота дающего при этих обстоятельствах большое количество молока.

е/ улучшение качества молочных продуктов и их количества в зависимости от применения улучшеных способов переработки молока и общего увеличения молочного скота.

ж/ в связи с развитием молочного хозяйства должна повыситься и общая доходность сельского хозяйства.

VI. Заключение. 1/ Осуществление государством мероприятий направленных на восстановление и поднятие молочного хозяйства может быть достигнуто при условии об"единения единоличных хозяйств в производственные кооперативные единицы, через которые и должны будут проводиться эти мероприятия.

2/ Кооперирование молочного хозяйства должно проходить при полной поддержке общественных и государственных организаций.

3/ Широкий и деятельный успех в направлении воздействия молочной кооперации на сельское хозяйство возможен только при условии проведения всей работы ея в полном соответствии с общим планом восстановления и развития земледелия края. Поэтому деятельность системы молочной кооперации должна быть полно и тщательно увязана с органами НКЗ и протекать при полном их плановом руководстве.

4/ В целях же рациональной постановки экспорта масла, достижения максимальных выгод при реализации его на внешних и внутренних рынках, а также в целях установления единого фронта в

Кор. со стремлением частного капитала овладеть продукцией молочной промышленности, устранение конкуренции - является необходимым определить правильное взаимоотношение между системой молочной кооперации и госзаготовителями.

Основными положениями к установлению этих взаимоотношений должно явиться:

а/ согласование планов заготовительной работы и взаимной информацией о ходе заготовок.

б/ совместное установление размеров кредитов и авансов, выдаваемых маслоартелями.

в/ согласование работы по снабжению маслоартелей принадлежностями маслоделия и оборудованием.

г/ отказ от организационного обслуживания маслоартелей со стороны госорганов и сосредоточение этой работы в руках молочных союзов.

д/ участие госорганов в расходах молочной кооперации на организацию курсов маслоделия и др. культурных предприятий способствующих развитию молочного хозяйства.

X " X

ТЕЗИСЫ к докладу " Технические мероприятия по улучшению качества и повышению продукции Сибирского масла" на Сибирском Слете по молочному делу в г. Ново-Николаевске 20- Ноября 1929 года.

I. Техника и экономика молочного дела вообще и маслоделия в частности, в силу особенностей производства и свойства продуктов, крайне тесно и неразделимо , между собой, связаны, являясь проявлением одной и той же сущности. В молочном деле техника производства определяет экономику и, наоборот, экономика определяет технику.

2. Меры и мероприятия по улучшению техники маслоделия не мыслимы без улучшения экономики, т обратно - улучшение экономики маслоделия неосуществимо без улучшения техники во всех ея частях и даже звеньях. Два живых полюса единой сущности - техники и экономики маслоделия - в свою очередь определяются и качественно и количественно процессом производства и процессом распределения продуктов - остальные многочисленные факторы укладываются и доминируются в системе этих полюсов.

3. Понижение производственной мощи Сибирского маслоделия за 1919-1921 год до 10-15 % против своего размера сопровождалось чрезвычайным расстройством техники и понижением качества продуктов. Если организационная работа Сибирского маслопроизводства шла быстрым темпом в ширь и медленно в глубь, то темп работы и успех ия по улучшению качества масла был и признавался слишком медленным и неподатливым. Очевидно, между высотой техники масла и сыропроизводства и качеством продуктов этих производств имеется высшая точка напряжения и схождения, тем более сложно достижимая, чем выше к ней приближаются. Параллельно с трудностями достижения высшего предела удешевляются расходы на единицу продукта. Наше сибирское маслоделие существовавшее при примитивном животноводстве и примитивном оборудовании, имея тенденцию поднятия техники до достигаемого для него уровня, и после упадка начало вновь улучшаться / с 1923г/ и приближаться до уровня довоенной техники и качества продуктов, но тем не менее еще остается значительная разница, наиболее трудно достижимая.

4. В целях наметки мероприятий и плана их проведе ия по улучшению техники качества масла и повышения количества его, необходимо исходить из роальных возможностей действительного их осуществления как со стороны личных технических сил так и со стороны устройства помещений маслозаводов, их оборудования, снабжения водой, припасами и материалами, а также, в равной мере, и со стороны улучшения производства основного исходного материала - молока.

Каждая отдельная часть техники / элемент / практически нолдно считать равнозначной в системе, а мероприятия по улучшению техники должно вестись более менее параллельно всем отделам ея.

5. Проведения мероприятий по улучшению техники маслопроизводства одновременно на всех заводах потребует оборотных денежных средств, в силу чего за недостатком средств, план выполнения необходимо расчитать для восстановления до довольного уровня на пять лет и для дальнейшего усовершенствования тоже пять лет, кроме того возможно применить очередность по заводам и те из них, где обеспечена возможность проведения, поставить в первую очередь. Все затраты по улучшению быстро окупаются.

6. Меры улучшения маслодела наиболее доступны для крупных маслозаводов. но так как в Сибири для организаций молочных фабрик не имеется об"ективных условий. неизбежно. на первых порах. придется сосредоточить меры технического улучшения на крупных и средних с годовым производством от 600 до I.000 масла и более.

7. В настоящее время большинство маслозаводов обслуживается мастерами без надлежащей подготовки – самоучками далеко не удовлетворяющими свою роль и значение в производстве. Кадр мастеров – самоучек необходимо в ближайшее время. заменить мастерами исключительно школьными или курсовыми.

Далее. потребуется служебный быт мастеров в артелях регулировать инструкциями. твердо проводимыми в жизнь районными центрами.

8. Для создания кадров сведущих мастеров желательно учредить школы по молочному хозяйству и скотоводству по одной на каждую губернию. Но так как открытие новых школ в ближайшее время трудно ожидать. главное внимание неизбежно приходится сосредоточить на проведение курсов для подготовки мастеров маслоделия. что вполне осуществимо по одним курсам в год на район на 30 курсантов. Обучение на курсах должно быть безплатным по специальным программам. Курсы должны иметь два отделения – старшее и младшее. Окончившие младшее отделение / 2-3 месяца / получают право быть помощниками мастера маслоделия.

9. При Сибакадемии. располагающей масло-сыро заводом. совхозом. скотом. кафедрой. кабинетами. лабораторией и специалистами по молочному делу. надлежит организовать , за счет молочной кооперации, и маслозаготовителей. как основные. так и подготовительные курсы инструкторов и техников по молочному хозяйству на 30 слушателей сроком 2-3 с половиной месяца. Эта мера особенно важна в настоящее время. когда квалифицированных инструкторов мало.

I0. Обеспечение маслоделия Сибири специалистами высшей квалификации в настоящее время более менее обеспечено тем. что Р м.Х.И. имеет ежегодно выпуск в 40 – 70 человек и Сибакадемия около I5. Учитывая специфичность условий Сибирского молочного хозяйства необходимо выпуск специалистов при Сибакадемии по

сить до 40 человек, создав, общими усилиями, молочно-хозяйственное отделение при Сибакадемии.

II. Для рабочих мало-сыро заводов желательно ежегодно устраивать 2-3-х недельные курсы элементарного, упрощенного типа, где бы они могли исключительно теоретически ознакомиться с процессом производства в целом и со своей работой на заводах. Эти курсы могут служить роль подготовительных для курсов мастеров маслоделия.

I2. Средства для курсов маслоделия - для мастеров и инструкторов - отпускаются масло-кооперацией, заготовляющими организациями и земорганами в равных частях, считая, что курсы для мастеров обойдутся I000 рублей и курсы для инструктрров 5500 руб. каждые. Курсы для рабочих и молзаводов устраиваются и содержася районными организациями. Программа курсов, состав преподавателей, учебная обстановка и вся постановка курсов должны быть, по возможности, однотипичными.

I3. Применение премий за высшее качество масла мастерами, выставки масла и конкурсы масла на качество имеют свое большое значение, но меры эти следует проводить по отношению благоустроенных маслозаводов и, далее, прилагать их без каких либо снисхождений и далее, но за разовые и специальные экспонаты, а за постоянство - один-три сезона - производства продуктов. Введение контроля действий машин, для чего необходимы походные лаборатории для инструктора и техника, и всего процесса производства - ревизия техники производства с учетом производства - начиная с марта и по октябрь осуществлять ежегодно не менее одного раза в месяц.

I4. Отмечая неблагоустройство и ветхость большинства маслозаводов, является необходимость привести их в технически годное состояние, осуществив в ближайшее время необходимый ремонт зданий завода - стен, полов, потолков, крыш, окон, подполья, стоко печей и пр. На ремонт изыскивать средства местное или возбуждать ходатайства о гарантированном льготном кредите. Выполнение ремонта маслозаводов вести в плановом порядке в каждом районе и там, где необходимо производить перестройку и планировку их. Здания заводов непригодные закрывать административными распоря

ниями.

I5. Постройку новых зданий заводов желательно производить из кирпича с цементными полами, а где это совершенно невозможно, обязать строителей сооружать заводы на каменном или бутовом фундаменте. Планировка новых зданий заводов должна быть типичной, однородной, с запасом площади, особенное внимание обращать на ледник и маслохранилищную камеру.

I6. Для выработки 3-4 типичных проэктов масло- сыро заводов с материальными сметами к ним об"явить конкурс с премиями в I200, I000, 800 рублей. Выработку условий конкурса просить взять на себя Сибземотдел, он же рассматривает проэкты, утверждает их и оплачивает присужденные премии.

I7. Все маслозаводы не позже января обязаны отремонтировать ледники и маслохранилища и не позже февраля запасти лед. Расходный лед должен быть запасен отдельно в буртах, ямах или особых хранилищах. Рекомендавать маслозаготовительным организациям оказывать содействие маслозаводам по строительству, имея на своих складах строительные материалы и принадлежности.

I8. Разнообразие источников воды и на многих заводах недоброкачественная вода применяемая для маслоделия, особенно в летнее время и весеннее, загрязняет масло и вносит нежелательную микрофлору, требует решительного технического вмешательства к обеспечению маслозаводов пригодной водой путем улучшения источников или путем очистки воды от примесей. Мерам улучшения воды должен предшествовать анализ ее в лабораториях. Несовершенное водоснабжение Сибирских маслозаводов необходимо заменить лучшими и рекомендавать этот фактор техники маслоделия усовершенствовать безотлагательно.

I9. Снабжение маслозаводов машинами, оборудованием, посудой, приборами для анализа, термрметрами, запасными частями к машинам должно быть планомерно и достигнуто в течении 2-3 лет такое состояние, что бы маслоделие не ощущало недостатка ни в количестве ни в качестве их. Не исключая возможностей производства некоторых предметов снабжения у себя неизбежно придется получение остальных вести из заграницы с тем, чтобы преметы были пригодны для Сибирских условий, стоили дешевле и имели возможно меньше нас

ладных расходов. Список предметов, их размер и прочее должно быт выработано для всех снабжающих организаций однообразный, считая таковой руководящим.

20. Соль, как показали последние 2-3 года, отличалась крупными недостатками по качеству и составу и не была пригодна для маслоделия, кроме того оно была высокой по цене. Необходимо рекомендовать Сольтрестам к будущему сезону маслоделия выработать ту соль, какая требуется для маслоделия и необходимо удешевит стоимость соли.

21. Начиная с 1925 года на всех маслодельных заводах ввести чистые культурные закваски, самоквас должен быть изгнан из техники, это тем более достижимо, что изготовление обеспечено как лабораторией Сибакадемии так и В.М.-Х.И. и эта мера совершенно не ощутительна своими расходами.

22. Маслоделие Сибири должно быть обеспеченным буковой клепкой из заграницы и в то же время обратить внимание на производство буковой клепки на Кавказе. В виду особого технического значения пергамента, требуется обеспечить маслоделие плотным пергаментом, и последний необходимо стандартизировать.

23. Во всех местах Сибири ввести единообразную систему сортировки масла как по баллам, так и по сортам, не допуская различных обходов и уклонений от этой общепринятой системы.

24. Обязать маслозаготовителей и кооперативные организации в пунктах заготовки масла улучшить свои маслохранилища и гужевую доставку масла со складов на станции желездороги.

25. Ввести санитарно-гигиенический надзор за производством масла и сыра на заводах и в местах хранения при заготовительных пунктах.

26. Для уяснения и согласования системы оценки, расценки и сортировки масла на заграничных рынках, необходимо командировать специальное лицо для всестороннего изучения этого дела, очень важного для Сибири технического фактора с тем, чтобы была составлена и напечатана возможно подробная монография как специально о сибирском масле, так и колониальном и других.

По отделу повышения производства масла.

/ Увеличение маслопродукции /

27. Повышение количества производства масла в настоящих текущих условиях может быть в двух направлениях:

I/ Повышение маслопроизводства в действующих масло- районах.

2/ Вовлечение крестьянских хозяйств в производство в тех местах, где таковое не восстановилось или не имело места.

Признавая, что количество производства масла зависит от сбыта и его условий и от условий производства молока, необходимо всемерно стремиться, чтобы и то и другое было доходно выгодным для крестьянского хозяйства.

28. Исходя из реальных возможностей достижения увеличения производства масла необходимо:

а/ Завоевать утраченное место на заграничных рынках, ныне занятое другими более мощными странами. Завоевание рынка возможно постепенно и с большими затруднениями, путем улучшения качества, сортировки, вовлечением больших оборотных средств, понижением тарифа и налогов, накладных расходов, прибылей от сбыта, сухостью масла, контролем и удовлетворением требований внешних и внутренних рынков.

б/ снятием налогов и разверсток с молочного скота и другими мерами поощрения скотоводства.

в/ длительными и постепенными мерами могут служить мероприятия по улучшению молочного животноводства и в особенности содержания, кормления и воспитания приплода.

г/ организовать издание Сибирского журнала по молочному хозяйству и животноводству в размере одного – двух печатных листов, два раза в месяц, изыскав средства на издание от маслозаготовителей и подписной платы.

29. Учредить при ГЗУ специальный инструктаж специалистов не только в молочных губерниях, но и в тех, где вообще возможно развитие молочного хозяйства.

30. Предоставить возможно более широкую самодеятельность крестьянскому хозяйству не только в отношении производства, но и в отношении сбыта молпродуктов, устраняя всякого рода ограничения, местную политику, монополию и т.п.

31. Рекомендавать, где окажется возможным ввести, пастериза-

32. Рекомендавать вводить в культуру бобовые кормовые травы бобовые зерновые растения и масличные ~~снабжая маслоартели~~ на ~~льготных условиях семенным~~ материалом.

Проф. Ст. Кочергин.

ТЕЗИСЫ К ДОКЛАДУ " ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ И ЭКСПОРТУ МАСЛА И УСТАНОВЛЕНИЕ ЕГО СТАНДАРТА. "

I.

В целях улучшения качества вырабатываемого на маслозаводах и экспортируемого заграницу масла необходима организация контроля, как по самому производству масла на маслозаводах, так и по его экспорту.

2.

Организация контроля масла и установление его стандарта возлагается на молочные лаборатории, согласно утвержденному о них положению / параграф 4 п.п. I-й, 2-й и 3-й / при чем контроль за качеством вырабатываемых на молочных заводах продуктов, производится лабораториями по особой конструкции Наркомзема.

3.

Для осуществления контроля по производству и экспорту масла в Сибири необходимы молочные лаборатории в Омске, Барнауле, и Ново-Николаевске, что предусмотрено и планом Наркомзема.

4.

Положение с молочными лабораториями в Сибири, т.е. в Омске, Ново-Николаевске и Барнауле неудовлетворительно и требует срочных мер к урегулированию этого вопроса, как со стороны организационной, так и со стороны материальной.

5.

Молочная лаборатория в Омске находится при Сибакадемии хорошо оборудована, но функционирует слабо по причине отсутствия средств. Годовая смета I8.8I2 руб.I2 коп. из коих 6.095 руб. организационных расходов и I2.7I6 руб. операционных. Денег ни откуда не получает. В том же Омске находится молочная лаборатория при ГЗУ, в качестве отделения при общей с.-х. лаборатории ГЗУ. Оборудована недочтоточно и никаких специальных работ не ведет.

Молочная лаборатория в Барнауле является отделением общей с.х. лаборатории ГЗУ. Оборудована недостаточно, работает очень слабо за отсутствием средств. Годовая смета 26.697 руб.30 коп. денег почти ни откуда не получает.

Молочная лаборатория в Ново-Николаевске в проэкте при холодильнике. Устройство оборудования определяется в 28.000 руб.

В целях урегулирования вопроса с молочными лабораториями в Сибири необходимо Маслоцентру и другим маслозаготовителям принять определенное участие своими материальными средствами в содержании Омской и Алтайской молочных лабораторий и устройстве молочной лаборатории в г. Ново-Николаевске при Холодильнике.

ТЕЗИСЫ ПО ВОПРОСУ ВВЕДЕНИЯ СТАНДАРТА МАСЛА В СИБИРИ.

Проблема введения стандарта масла в Сибири имеет ввиду разрешение следующих задач:

I. Организацию контроля над выполнением требований стандарта - А/ при производстве масла Б/ при приемке масла В/ при отправке масла на рынок Г/ при распределении на местах потребления

II. Установление законодательным путем стандарта, контроля и ответственности за невыполнение.

III. Предварительная разработка вопросов I и II с научной, экономической и торговой точек зрения.

IУ. Средства на разработку, введение и организацию по осуществлению стандарта.

У. На какие виды масла следует установить тот или иной стандарт.

УI. Следует ли вводить в стандарт проблему сортировки и браковки масла.

УII. Многочисленные вопросы деталей каждой части, значение которых для дела не менее важны, чем сама проблема

Проф. Кочергин.

ТЕЗИСЫ К ДОКЛАДУ " СТАНДАРТ ЭКСПОРТИРУЕМОГО СЛИВОЧНОГО МАСЛА ИЗ ЗАПАДНОЙ СИБИРИ."

I. К экспорту из Зап. Сибири как на внутренние рынки, так и на заграничные допускаются все виды сливочного коровьего масла, если оно соответствует нижеследующим стандартным требованиям:

ПРИМЕЧАНИЕ: 1. Под наименованием " коровье масло " признается только то масло, которое содержит только жир коровьего молока, без примеси каких либо других жиров или жироподобных веществ
2. Под наименованием " сливочное масло " приз-

нается только то, которое получается из сливок натурального коровьего молока.

2. Экспортируемое коровье масло не должно содержать более 15 % воды, менее 82 % коровьего молочного жира и более 3 % поваренной соли - хлористого натра, при чем поваренная соль должна быть вполне растворенной.

3. Сливочное коровье масло не должно содержать каких либо консервирующих веществ, кроме хлористого натра в соленых видах масла.

4. Сливочное коровье масло может иметь допускаемые законом безвредные для здоровья потребителей красящие вещества.

5. Сливочное коровье масло изготовляется от здоровых коров с соблюдением установленных технических правил производства и с соблюдением санитарно-гигиенических требований.

6. Качество масла стандартом не устанавливается, но в случаях оценки масла, рекомендуется производить оценку экспертами по стобальной системе с I, II, III сортами.

7. Масло должно быть укупорено в боченки установленного образца из букового дерева, вместительностью около 50 килограмм или в ящики емкостью в 25 килограмм.

Масло должно быть обернуто плотным доброкачественным пергаментом, соответственно правилам техники производства масла.

8. На дне каждого боченка снаружи должен быть положена не исчезающей краской трафарет:

I/ Вес брутто, тара и нетто.

2/ Наименование маслозавода и его регистрационный номер.

3/ Марка экспортирующей фирмы и ея текущий номер боченка или ящика с маслом.

9. В случае контроля экспортного масла контрольными государственными органами, на боченках или ящиках с маслом, удовлетворяющим требованиям стандарта, ставится контрольный трафарет или накладывается контрольная марка.

I0. Сливочное коровье масло не удовлетворяющее предельных норм по составу стандарта, признается фальсифицированным, не подлежащим экспорту и продаже оптом и в розницу на местных рынках, кроме того масло, ниже III сорта, недоброкачественное или фаль-

сифицированное посторонними жирами или опасное для здоровья и жизни потребителя. также не подлежит экспорту. а производители. хранители и продавцы такого масла. кроме конфискации такового. несут в высшем размере уголовную ответственность по Кодексам С.С.С.Р.

Проф. Кочергин.

ИТОГИ ПОТЕРЬ СИБИРСКОГО МАСЛОДЕЛИЯ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ МАСЛА НА ЗАГРАНИЧНОМ РЫНКЕ В 1924 ГОДУ. ВСЛЕДСТВИЕ НЕПРАВИЛЬНОЙ СТАНДАЛИЗАЦИИ МАСЛА.

" Сибирское маслоделие. вследствии неправильной стандализации масла. потеряло . при вывозе его заграницу. в прошлом заготовительном сезоне.около 30 % стоимости от всей вывезенной заграницу продукции.Сибирского масла ". т.е. около шести миллионов рублей / 6.000.000 / Суммы этой было бы вполне достаточно почти на полное возстановление Сибирского маслоделия.-

ТЕЗИСЫ К ДОКЛАДУ " ЗНАЧЕНИЕ СИБИРСКОЙ С.Х. АКАДЕМИИ В КУЛЬТУР-ТЕХНИКЕ МОЛОЧНОГО ДЕЛА СИБИРИ "

I. Сибирская С.-Х. Академия находит. что в рядедкиногообразных мероприятий по улучшению Сибирского маслоделия роль сельскохозяйственного ВУЗ"а. имеющаго кафедру молочного дела и подготовляющего специалистов по молочному хозяйству высшей квалификации для работ и деятельности в области Сибирского маслоделия - является значительной и для Сибири необходимой.

2. Сибирская с.-х. Академия. желая пойти на встречу интересам техники молочного хозяйства. побуждает свою лабораторию изготовлять культурную закваску для экспортного масла и производить технические анализы и исследования. выражая желание о включении этой лаборатории в сеть государственных лабораторий по контролю масла. сыра. молока и т.д. В виду трудности. без оборотных средств. лаборатории Сибакадемии войти в толщу молочнохозяйственной жизни Сибири. Сибакадемия обращается к С"езду

и его членам за содействие в их начинаниях, именно в распространении закваски, изготовляемой лабораторией и присылке материалов для аналитических исследований. Кроме того, Академия выражает желание, что бы молочная лаборатория ея была признана Центральной для Западной Сибири, получив права и смету гослаб.

3. Для более близкой культурной работы в маслоделии, Сибакадемия предлагает личные силы своих профессоров, преподавателей и научных сотрудников, а также масло-сыро завод, кабинеты и лаборатории для проведения, как образовательных, так и повторительных курсов для инструкторов и техников по молочному хозяйству. Курсы расчитаны на 30 слушателей, сроком 2 месяца по специальной теоритической и практической программе. Стоимость содержание курсов за счет организаций, командирующих на курсы своих работников.

4. Согласившись на то, что культурные страны / в том числе даже Швейцария Швеция, Финляндия / имеют специальные высшие учебные заведения по молочному делу для Сибири по недостатку средств и сил желательно было бы открыть в Сибакадемии специальные отделение молочного дела, на которое желающие студенты, по прослушании первых 5-6 триместров, могли бы переходить на следующие триместры, как специализирующиеся по молочному делу и там заканчивать специальное образование.

5. Сибакадемия находит, что с введением в Сибири бальной оценки и сортировки масла наблюдаются чрезвычайно разнообразные способы и приемы оценки масла экспортами на местах, вредно отражающиеся на цене масла - необходимо ежегодно устраивать специальные курсы для подготовки экспортов, при чем наиболее удобным эти курсы, за счет маслозаготовителей устраивать при Сибакадемии.

6. Сибакадемия выражает желание, что бы все печатные издания Кооперации, включительно до статистического материала, присылались в библиотеку и лабораторию Сибакадемии.

7. Сибакадемия считает необходимым массовое распространение знаний по молочному делу и молочному животноводству среди крестьянского населения через Земорганы, Сельско-хозяйственные Тресты, кооперацию и через культурно-просветительную работу

различных организаций в подшевных селениях.

3. Сибакадемия, являясь молодым с.х. ВУЗ"ом трехфакультетного состава и не располагая достаточными средствами, чтобы полно обеспечить учебными пособиями преподавания, обращается к С"езду и его членам с просьбой оказать поддержку для приобретения учебных пособий, приборов, аппаратов, литературы, реактивов и т.п. для усовершествования преподавания молоного дела, необходимо, чтобы эта помощь была ежегодно регулярной в размере до 1000 руб.

Кроме того, Сибакадемия выражает желание о безвозмездной передачи ей молочной установки " БАЛТИК", находящаяся в гор. Омске в распоряжении маслокооперации и не использованной ей в течении нескольких лет.

ТЕЗИСЫ К ДОКЛАДУ " ОРГАНИЗАЦИЯ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА ПО ПЕРЕВОЗКЕ МАСЛА.

I. Статистический обзор перевозок масла в кампанию 1923 и 24 год. указывает на быстрый темп развития маслодельной промышленности Сибири, которая дала на рынок до 2.077.000 пуд. свободного остатка товарной маслопродукции, превысив перевозки этой же продукции сравнительно с 1922 - 1923 г.г. на 302,4%.

2. Неправильный подход к учету животноводческого сельского хозяйства в 1923 году, в результате недоучет в выработке маслопродукции, вызвавший преуменьшение предварительных заявок на перевозку свободного остатка товарного масла и как следствие - дозаготовка льда транспортом.

Очередная задача краевых рссорганов найти правильные пути к выяснению перспективы животноводческого хозяйства, дабы на ближайший хозяйственный год точно выявить размеры свободных остатков маслопродукции и их распределения по территории и предоставить этим транспорту возможность подготовить на 1925 год леденные перевозочные ресурсы в размерах, не менее действительно потребности.

3. К увеличению площади изоляционных оснований для ледяных бунтов и ремонту ледохранилищ и эстокад для сохранения льда

от непроизводительного таяния и усиления фронта льдоснабжения меры приняты. Состояние их современному движению холодильных перевозок следует признать соответствующим.

4. Парк изотермических вагонов, занимающий в холодильном транспорте самое видное место, поддерживается текущим ремонтом и конвенционном осмотром в об"еме программы Центра. Качественное и количественное состояние его, к началу кампании будущего года будет удовлетворять об"ему перевозок скоропортящихся продуктов.

5. Скорейшее доставление скоропортящихся продуктов от заготовителей к потребителям, должно составлять основную задачу Холодильного Транспорта всего в целом считая и гуж. Для достижения этого, намечено принятие ряда конкретных мер, обеспечивающую быстрейшую перевозку продуктов, как например, установлени ускоренных холодильных маршрутов, переустройство старых и открытие новых льдопунктов. Одновременно требуется установление твердых предельных температур масла, и осмотр его на выдержку перед отправлением.

6. Для оборудования Сибирской магистрали сетью пристанционных маслохранилищ, как устройств, способствующих сохранению от порчи в пути при гужевом подвозе и хранении на станциях необходимо побудить заготовляющие органи рассмотреть этот вопрос, не уклоняясь далее от его практического разрешения.

7. Результаты опытной перевозки Сибирского масла указывают на необходимость улучшения техники производства масла, без чего нельзя достигнуть возможного сохранения его качеств при железнодорожной перевозке.

I. Устройство ледников и маслохранилищ в следующих маслозаготовительных пунктах: в Усть-Нарымской пристани и в городе Камне с пропускной способностью в 100.000 пудов каждый в навигационный период.

2. То-же на пристанях Елгашинской и Таёжной с пропускной

способностью в 75.000 пудов каждый в течении навигации.

3. Оборудование ледника хранилища в гор. Омске- пункте передачи экспорта масла на железную дорогу.

4. При возможной перевозке масла водой из Иртышского бассейна в Тюменский холодильник- приспособление не менее двух барж ледников для этой цели, с заготовкой на промежуточных пристанях льдохранилищ для пополнения льдом идущих с маслом судов.

Указанные выше мероприятия потребуют солидной затраты ородств.

5. Работы по оборудованию барж-ледников и устройство ледников-хранилищ предполагается закончить в текущий зимний период с тем, чтобы маслозаготовители с начала навигации могли в полной мере их использовать при экспортировании масла.

ТЕЗИСЫ К ДОКЛАДУ "ЭКСПОРТ МАСЛА И ХОЛОДИЛЬНИКИ".

I. Как в военное время, так и теперь восстановление и развитие в дальнейшем Сибирского маслоделия должно базироваться, главным образом, на экспорте масла заграницу и в первую очередь в Англию.

За время нашего семилетнего (1916-1923 г.) отсутствия, русский ввоз масла в Англию почти целиком был вытеснен усилением ввоза английскими доминионами, участие которых в общем ввозе масла в Англию увеличилось с 20% в 1914 г. до 64 % в 1919 году, при чем заокеанское масло по технике выработки, условиям доставки и хранения и вообще по соответствию всем требованиям английского рынка – стоит несравненно выше русского. Поэтому дальнейшая судьба Сибирского маслоделия в значительной степени зависит от того- сумеем ли мы конкурировать на мировом рынке с заокеанским маслом.

2. В отношении техники производства Сибирское маслоделие уже до 1914 года достигли значительных успехов: большинство из них выпускали продукт высокого качества. В настоящее время, за недостатком опытных мастеров, и вследствии недоброкачественности некоторых подсобных материалов и изношенности оборудования производственная техника несколько понизилась, но [illegible]

временное и поддается улучшению в ближайшее время.

3. Самым больным местом Сибирского маслоделия являются условия хранения и перевозки масла, при чем главный дефект нашей маслодельной промышленности заключается в неполном использовании холодильного дела.

4. Масло, являясь продуктом кроропортящимся, требует как для своего хранения и перевозки, так и при самом производстве- применения искуственного охлаждения.

5. Сохранение маслом своих качеств, как высокоценного продукта, возможно лишь при низких температурах его хранения или перевозки.

6. Соблюдение низких температур при перевозке имеет особое значение для Сибирского масла, так как ввиду отдаленности Сибири от заграничного рынка, оно ,прежде чем попасть на заграничный рынок, находится в пути 30-45 и свыше дней.

7. Поскольку условия гужевой перевозки масла к станциям жел. дороги и пристаням в ближайшее время не поддаются коренному улучшению, необходимо с одной стороны из районов, отдаленных от железной дороги, из которых при гужевой подвозке масла безусловно значительно понижается в своем качестве- направлять таковое исключительно на внутренний рынок, а с другой - полностью и правильно использовать для экспортного масла те холодильные устройства, которые в Сибири имеются в виде холодильников и железнодорожного холодтранспорта, дабы правильным применением холодильной техники законсервировать масло и предохранить его от дальнейшей порчи в продолжении долгого пути из Сибири в Лондон.

8. Расчеты маслоэкспортеров, что вагон-ледник охладит масло, основаны на недоразумении: вагон-ледник является только изотермическим, т.е. он только поддерживает / если он сам исправный/ определенную температуру, если в него загружен охлажденный продукт, а при загрузке оттепленного продукта он его не охлаждает, / сам оттепляется. Неправильное использование сложной техники холодильного дела узаконили такое глубокое ненормальное явление, как погрузка в вагон-ледник теплого / с температурой плюс 5° С и выше / масла.

Этим объясняется, что масло, поступившее летом 1924 г. /Май-

Сентябрь / из Сибири в ленинградские холодильники / сведения имеются о I.I45 вагонах / имело среднюю температуру в плюс I0° С. поднимаясь в отдельных случаях до плюс 20°С и в лучших случаях понижаясь до плюс 6°С., т.о. все масло имело температуру, при которой оно в дороге безусловно, значительно теряло свои ценные качества.

9. Только предварительное охлаждение масла в холодильниках с механическим охлаждением, обеспечивает правильное хранение масла в течении неопределенно- продолжительного времени и является основной предпосылкой удовлетворительной работы вагона-ледника. Маслоэкспортеры, сберегая несколько копеек в тарифе за предварительное охлаждение, теряют на английском рынке рубли на пуде, из-за прогрессирующей порчи в пути неохлажденного масла.

I0. В Сибири такими холодильниками являются Бийский, Барнаульский и Ново-Николаевский. Эти холодильники могут захолодить масло до минус I2°С. Емкость их: Барнаульского - 36-40.000 п. Бийского - 98-I00.000 пудов и Ново-Николаевского-96-I00.000 п. кроме этого, при последнем имеется маслохранилище с температурой в-0°С на I20.000 п.

II. Срок необходимый для захолаживания масла в холодильнике до температуры -6°С равняется 6-8 дням. Если взять средний срок оседания масла в холодильниках в I0-I5 дней, то ежемесячная пропускная способность холодильников выражается: Барнаульского - 55.000-60.000 пудов, Бийского - 200.000-300.000 пудов и Ново-Николаевского - 200.000-300.000 пудов, т.е. ежемесячная пропускная способность всех Сибирских холодильников равна 450.000-600.000 пудов масла. Считая для заготовок масла основными четыре летних месяца - пропускная способность Сибирских холодильников за заготовительный период равна I.800.000 - 2.400.000 пуд. масла т.е. цифре, до которой заготовки экспортного масла дойдут еще не за один год

I2. Имевшиеся в прошлом значительные препядствия к использованию Сибирских холодильников маслозаготовителями - устранены. Тарифы на хранение масла значительно понижены и равны- за первую неделю, включая сюда взвешивание при приемке и выпуске

груза – 8 коп. и за каждую последующую неделю по 3 коп., причем для государственных и кооперативных организаций с указанной цены делается скидка в 10 %, т.е. фактически тариф за первую неделю – 7,2 коп. и за последующие – 2,7 коп. за хранение п пуда масла. При этом масло выпускается из холодильников, в зависимости от заявления грузовладельца, температурой до 3°С. Тарифы эти ниже тарифов НКПС на хранение масла в железнодорожных маслохранилищах с температурой в плюс 4° плюс 10°С, в которых соответствующие тарифы равны 8 и 4 копейкам за неделю.

13. Сибмясохладобиржей заключено соглашение с НКПС об об"явлении Сибирских холодильников заводскими / см. сборник тарифов № 206 от 5/IX-24 г. – тарифный приказ № 2425 /. На основании заводности, скоропортящиеся грузы / в том числе и масло / могут быть остановлены или завезены для хранения в один или несколько холодильников на срок до 160 дней с сохранением права на исчисление плат по прямому, а не ломаному тарифу за все расстояние от станции первоначального отправления до конечной станции назначения, не смотря на остановки для складирования в холодильниках. Правила заводности распространяются не только на случаи завоза масла в холодильники, лежащие на пути направления масла, но и в расположенные в направлении, обратном к станции окончательного назначения.

14. Дабы не задерживать оборота средств тем, что завозимое в холодильники масло лежит мертвым капиталом – достигнуто соглашение с Госбанком о выдаче ссуд под масло, хранящееся в холодильниках ЦКБ, принимая в залог складочные свидетельства холодильников.

15. В интересах Сибирского хозяйства, необходимо в порядке обязательном пропускать все экспортное по Сибири масло до погрузки в вагон – через Сибирские холодильники, также организовать инспекцию для стандартизации экспортного масла, как это имеет место у нашего крупного конкурента на Лондонском рынке – Н.-Зеландии и на какой путь стали даже наши ближайшие соседи – Финляндия, Эстония. Лаборатории маслянной инспекции, осуществляющие химический и дегустационный контроль над экспортным маслом – должны быть открыты при Сибирских холодильниках.

ТЕЗИСЫ К ДОКЛАДУ " ПЕРЕВОЗКА МАСЛА СЕВЕРНЫМ МОРСКИМ ПУТЕМ"

Водный холодильный транспорт имеет много преимущества перед таким же транспортом - железнодорожным. поэтому там. где имеются параллельные пути - железнодорожный и водный. преимущества. при перевозке масла находятся на стороне последнего пути

В частности это относится к Северному Морскому Пути. в период навигационного пользования которым он при надлежащем холодильном оборудовании. является более совершенным и более выгодным для экспорта масла. нежели Сибирская железная дорога.

2. Закупка масла. отправляемого с Карской Экспедицией. совпадает с периодом низких цен на Сибирском рынке. тогда как прибытие его . с этой Экспедицией в Англию совпадает с периодом наиболее высоких цен. поэтому партии масла. отправляемые с Карской Экспедицией могут реализоваться заграницей с наибольшей выгодой для отправителя.

3. Случаи отправки масла из Сибири Северным морским Путем - в 1914. 1915 и 1919 годах.

4. Намечавшийся Комсевморпутем план перевозки масла в 1923 году и пробная перевозка 1924 года.

Технические и финансовые условия этой перевозки.

5. Необходимость постройки судна - рефрижиратора для речной перевозки масла. отправляемого Северным Морским Путем и проект Комсевморпути в этом направлении.

С Т Е Н О Г Р А Ф И Ч Е С К И Й О Т Ч Е Т

СИБИРСКОГО КРАЕВОГО С"ЕЗДА

ПО МАСЛОДЕЛИЮ

Г. Ново-Николаевск 21-24 Ноября 1924 Год.

УТРЕННЕЕ ЗАСЕДАНИЕ

21 Ноября /

Тов. БОТВИННИК. Товарищи. всем вам известно. что маслоделие играет в нашей сибирской экономике одну из первостепенных ролей и. если в период гражданской войны. эта отрасль народного хозяйства. наряду с другими. претерпевала некоторые изменения, шла на убыль. то уже с 21 -22 года мы видим. что она начинает восстанавливаться. Уже в 1923 -24 году мы имеем продукцию масла. исчисляемую приблизительно в 1.600.000 пудов. Если сравнить эту цифру с валовой продукцией сельского хозяйства. то видно. что она занимает 25 % ея. Перспективы будущего года нам рисуются еще более отрадными. Если масло занимает такую видную роль в сибирской экономике как и своим удельным весом на местном рынка. то еще более важное значение оно имеет потом. что является продуктом вывозимым заграницу и если эта роль за ним остается в дальнейшем. то в текущем 24 и в будущем 25 году оно будет занимать еще более заметное положение. поскольку из нашего вывозного балланса выпал хлеб- маслу принадлежит значение. в экспорте. довольно видное. Все это заставляет вас.работников Сибири. придавать особенно важное значение маслоделию. В результате этого обстоятельства мы и имеем настоящее Совещание. которое должно будет под"итожить работу в области маслоделия в прошлом и наметить пути. по которым оно должно пойти в будущем. чтобы. с одной стороны. правильно вести работу и. чтобы с другой. избежать ошибок. которые наблюдались в прошлом кампании. Мы здесь имеем не только практических работников по маслоделию. но и представителей науки. а также органов регулирующих сельское хозяйство и органов торговли и промышленности. На данном Совещании мы имеем сочетание всех сил. направленных к одной цели.- восстановлению маслоделия.

Разрешите приветствовать вас от имени Сибирского Краевого Управления Комзнуторга и Совещание считать открытым.

Прежде чем приступить к деловой работе предлагаю избрать президиум.

/Избирается Президиум. принимается повестка дня и утверждается регламент/ Приступаем к заслушанию информационного доклада: Слово для доклада имеет Т. ЛЕВОНЬР.

ОБ ИТОГАХ ЗАГОТОВКИ В 1924 ГОДУ.

Тов. ЛЕВОНЬР. Я думаю. что мне товарищи совершенно не приходится доказывать огромную важность маслоделья для сибирского хозяйства. как в прошлом так и в настоящем. Всем известна та аксиома. что сибирское хозяйство. будучи оторвано от рынка сбыта. может быть выгодно постольку. поскольку продукты. вырабатываемые им. будут покрывать транспортные расходы. Это обстоятельство совершенно естественно придало сибирскому хозяйству животноводческий характер. ибо судьба нашего зернового хозяйства определяется исключительно железнодорожным тарифом. Когда мы загружаем вагоны хлебом и выплачиваем тарифы равные стоимости этого хлеба. то можно сказать. что для нашего зернового хозяйства перспектива сбыта может быть построена только на месячастии Европейской России, как на недороде. В остальных нормальных случаях мы будем всегда переживать тяжелую хлебную депрессию. Само собой разумеется, что все эти обстоятельства на свой известный отпечаток на сибирское хозяйство и придали ему животноводческий характер. я не буду вдаваться в подробности этой стороны и указывать на роль и другие объективные условия. благоприятствовавшие такому направлению хозяйства я скажу. что невыгодным является одно :-Сибирь сейчас начинает вступать в ту полосу. когда направление хозяйства должно сочетаться с реальными особенностями Сибири. Мы в 19 году почти по пути чрезвычайно близком и родственному Сибири. а между тем было время. когда пути сибирского хозяйства расценивались с иной точки зрения. Для Сибири. если говорить о далеком будущем. в отдаленном будущем важны и больше перспективы развития тяжелой индустрии и сельского хозяйства и поэтому изменения наши в этих областях будут совершенно естественными явлениями свойственными Сибири. Но если подходить к оценке сельско-хозяйственных перспектив. с точки зрения реальных возможностей. то нужно отказаться от этого своеобразного взгляда и нужно встать на путь возрождения сельского хозяйства главным образом. в части восстановления животновод-
ства.

Большинство сибирских работников знает, что мы прошли полосу промышленного романтизма. У нас было много промышленных учреждений, планов. По этот период закончился: сейчас мы ликвидировали эти отдельные мастерства и встали на путь восстановления сель.хоз.Прошлый год в этом отношении является наиболее блестящей страницей в общей истории развития хозяйства. Это, фактически, первый год, когда перед нами на лицо были реальные достижения и поэтому нет ничего удивительного, что маслоная кампания в текущем году привлекла особое внимание работников различных организаций. Ни одна заготовительная операция не имела столько синпатий, не требовала столько энергии, как маслоная кампания. Можно сказать, что наши заготовители масла и заготовительные организации в этом году были именинники: за ними все ухаживали и при одном слове о масле у всех пробуждалось уважение.

Поэтому я думаю, что для нас, сибирских работников, чрезвычайно важно подойти к этой кампании не с той точки зрения, что это очень хорошее дело, выгодное, что мы имеем общие достижения, несомненное, а с точки зрения выяснения отдельных недостатков, которые обнаружились в работе. И вот когда мы подходим к вопросу об организации заготовок масла, мы сталкиваемся с целым рядом связанных между собой проблем. Перед нами стоят следующие важные задачи. Прежде всего, для нас остается не разрешенной задача о восстановлении маслодемия. ори организационного воздействия государства, воздействия на хозяйство в смысле повышения маслонной продукции и еще не имеем и в области разрешения задачи восстановления маслодел мы проделали очень мало. Другая задача, теснейшим образом связанная с этим вопросом, задача организации заготовок. Определение количества заготовляющих организаций, ори взаимных расчетов, условий заготовки, кондиций масла все это представляет сложные явления. Третья задача, стоящая перед нами, задача регулирования на основании общих принципов текущей заготовительной кампании. Четвертая задача касается транспортировки масла. Этот вопрос стоит на высоте, равной самой заготовке, т.к., можно много заготовить доброкачественного масла и испортить его в вагонах. Пятая задача-организация сбыта масла на внутреннем и внешнем рынках. Вот пять проблем, на которых базировалась вся маслоная кампания. Если подходить к разрешению этих задач с точки зрения их важности, то перед нами стоит прежде всего задача восстановления маслодемия. Мы считаем, что общий характер разрешения этой задачи можно получить, приняв

может получить следующую форму. Правда, мы кое что, в этом отношении, сделали: нами на это дело уложено около двух миллионов рублей, путем предоставления долгосрочного кредита, снабжения предметами оборудования, путем улучшения квалификации маслоработников. Кое какие достижения в области организации восстановления маслоделия мы имеем. Но с другой стороны, эта задача, в ряду других, меньше всего была разрешена. Вопросы восстановления маслоделия разрешались в этом году не в плоскости организованного государственного воздействия органов Наркомзема и пр[от]а в плоскости высокой конъюнктуры, которая образовалась в сельскохозяйстве в соотношениях между продукцией зерновой и животноводческой. Между тем, в этом отношении имеется стимул, лежащий вне сферы нашего организационного воздействия и вытекающий из высоких цен масляных и хлебных и избытка масла. Поэтому, в результате минувшей кампании, можно считать, что задача восстановления маслоделия на 99 % не разрешена. Мы знаем такие случаи, когда отпущенные Сибревкомом средства в размере 600.000 руб. не были использованы. Почему они не были использованы, нам пришлось констатировать, что даже не найдены формы обслуживания, организованной помощи сельск-хоз-ва. Где- то что-то делается, отпускаются кредиты, хотят чем нибудь помочь, но все это,- разрозненные попытки, не дающие результата. Перед нами в будущем году, поэтому, стоит ясно выраженная задача определения форм организационной помощи в деле восстановления маслоделия. Если мы встанем на путь разрозненных попыток мы задачи не разрешим, а поэтому, необходимо найти центр, вокруг которого работа группировалась бы, направлялась. По моему необходимо оперативным аппаратам маслодельи сделать наш сельхоз. банк. Формы передачи средств и установление однообразных методов долгосрочного кредитования, это вопрос другой, но совершенно очевидно, что с такими элементами работы, которые были в этом году, нужно покончить. Я думаю, что перед Совещанием встанет серьезная задача определения организационных форм. Эта задача, мало разработанная, в текущем году, становится основной проблемой будущего.

В области второй задачи,-организац и заготовок,- перед нами был целый ряд больших препядствий и мы имели два явно выраженных плана заготовок: с одной стороны - участвуют два вида коо-

рацией, с другой - наши госорганы. Взаимоотношения между ними определялись тем, что кооперация считала себя, по своей природе призванной осуществить в Сибири, маслянную кооперацию, а в силу этого, каждый заготовитель рассматривался ею как подрывающий кооперативную работу / сверху до низу эта борьба прошла красной нитью/.- С другой стороны.- государственные органы, видя перед собой вооруженные выступления кооперации, движимые самозаготовками, выходили за пределы коммерческой этики. Следовательно нужно было решить, считаем ли мы возможным допустить организацию заготовок на основе безконечного количества заготовителей, или ограничим количество их определенным кругом. При этом нужно было иметь в виду, что маслозаготовительная кампания является вторым вопросом, после пушного. На опыте этих последних заготовок мы видели, как агенты приезжали сюда из далеких окраин, мы обнаружили здесь присутствие специальных организаций, включительно до объединения интересов. Затем мы имели тяжелые годы пушного кризиса и думали, что после падения высокой конъюнктуры на пушном рынке, это явление повторится с маслом. Здесь мы столкнулись с вопросом об установлении контингента заготовителей ввиду кооперативных систем и четырех основных государственных органов: Хлебопродукта Сибторга, Госторга и Рыкоса. Каковы взаимоотношения между ними. Если обратить внимание на практическую работу, то мы увидим, что она является лишней характерной чертой того обстоятельства - насколько мы является способными выполнять хозяйственные функции. Борьба за единого союза с Сибторгом, например, пришла к таким формам, когда первый распространяет слухи среди первичных кооперативов о том, что Сибторг есть частная организация, пускающая в оборот фальшивые червонцы. Но этого мало. Когда Хлебопродукт заключает договоры, Райсоюз считает это невозможным, признает кооперативы негодными, затем его назначает перевыборы, перевыборы начинаются, все линуют, устои. Были такие случаи, когда масло отбиралось вооруженной силой. В результате первый период маслянной кампании обнаружил эти недостатки и за дело организации маслянных заготовок пришлось взяться серьезно, начать борьбу с вакханалией договоров. Если госорганы заключают договора, то кооперация часто не знает их и выходит, что если у них масло перекупать нельзя, то у кооперативной системы можно. Поэтому мы предложили Районным Союзам о том, чтобы свои переговоры оформить соглашением и установить взаимные обязательства. Нам

пришлось регулировать эти взаимоотношения. Но принципы взаимоотношений основывались на том, что мы должны будем в этом году признать общее состояние кооперативной системы и финансовых организаций таким, что рассчитывать на монополизацию всех заготовок, избытка масла кооперативной системы не можем. Мы можем рассматривать кооперативную систему как основную заготовительную силу, которая однако не концентрирует в себе всех заготовок. Сейчас едва ли есть необходимость доказывать полную невозможность сосредоточения всей работы в кооперации. Если меня спросят: нужно ли иметь пять заготовляющих организаций, я положительного ответа не дам, меня никто не может убедить, в том числе и минувший опыт, что обязательно необходимо иметь целый ряд приезжих организаций. Когда мы рассматриваем диаграмму работы Госторга и Аркоса и видим цифру в 130.000 пудов или 10% спрашивается неужели эти 10% не могли быть распределены между другими организациями. Конечно, они могли быть распределены. Отрицательные результаты работы большого количества организаций у нас есть. Но во всяком случае, нам придется между проблемой, которая была оставлена в этом отношении первоначально попыткой кооперативной монополии найти компромисс сограничил маслозаготовительной монополизации.

Следующее положение заключается в составлении кондиций масла. Вы знаете эту работу и я не собираюсь оттенять то, что может получиться, когда нет единого масляного стандарта. В прошлом году сорта масла мешались, браковались в одном месте, принимались в другом и в прошлом году кондиционность масла была низка. Установление ясного стандарта в этом отношении внесло бы некоторую определенность. Нужно сказать, что в этом году по вопросу о кондициях масла мы споров не имеем и общее состояние масла более или менее удовлетворительно. Права, в отношении кондиций мы имеем еще одно заинтересованное ведомство - наши холодильники, которые доказывают нам, что масло портится в дороге. Я не знаю о каком масле здесь идет речь, мы не имеем случаев возвращения обратно масла и поэтому мне кажется, что разговоры холодильника вытекают из необходимости загрузки самого холодильника и из сугубо теоретических расчетов. Конечно, можно

определить температуру масла - 6. затем повышение ее и проч. и тогда теоретически выходит, что масло должно придти в испорченном виде. Поэтому я не склонен придавать этим реакциям существенного значения.

Должен сказать, что этот год в области кондиционности масла, отличается большим благополучием.

Затем третий момент организации заготовок заключается в формах расчета. У нас существуют своеобразные формы расчета. В прошлом году, кроме натурального обмена, ничего не было :- мануфактура менялась на масло и проч. и все это считалось нормальным явлением. но теперь встает вопрос о денежном расчете, который является самым актуальным вопросом. Денежный расчет у нас как будто бы организовался, принят. но вопрос о формах расчета в смысле авансе, а платежей и проч. до сих пор остается не ясным. Прежде всего мы имеем два момента. Там организациям, которые действуют на принципе авансирования, как будто бы нужно дать возможность развернуться, снабдить сдатчиков молока деньгами и проч. Это было бы логично, если бы передавали бы в определенная артель, которую бы мы авансировали. Но когда эта артель становится предметом разгоравшейся страсти целого ряда заготовительных организаций, то авансирование ее в таком порядке окончится печально и с убытками. Не приходится говорить о том, что мужик в этом отношении человек понимающий и не собирается останавливаться на государственных организациях, которые ухаживают сейчас за производителями масла. В настоящее время чрезвычайно характерно для общих условий работы то явление, как за каждым производителем масла заготовители бегают и сулят ему все земные блага. Мы имеем данные об агитации, которую ведут работники различных организаций на местах. Поскольку это разговоры.-пол беды, но поскольку мы имеем дело с чрезмерным авансированием приводящем к осложнению долгами, то это приводит к двум отрицательным положениям: прежде всего мы не досчитываемся больших денег, а затем развращаем артели. Но еще есть третье положение: хорошо если дают аванс под будущее масло. Я считаю, что с авансированием нам придется покончить. Я думаю, что если не подлежит сомнению необходимость авансирования маслодельня в отношении ремон-

ка заводов и проч., то это процесс должен быть отдельным. Мы имеем кредитную кооперацию и давайте осуществлять принцип единого авансирования. Как бы там не было, но я сейчас не собираюсь выдвигать перед вами категорической аксиомы, но считаю, что вопрос об авансировании должен быть предметом внимательного суждения, что авансирование должно быть прекращено. Мы сейчас прекратили авансирование целого ряда организаций, но оказалось, что оно продолжается самым благополучным образом, а если вы спросите, вам скажут-не авансируем. Как мы пришли к бонусам, у Госторга не спрашивали, но оказывается, что сейчас бонус, это можно разоблачить, есть тот-же аванс. Я не хочу обвинять ту или иную организацию, а лишь указать на необходимость борьбы на Сибирской периферии со всеми этими явлениями, наблюдающимися в медвежьих углах,-Камне и друг., из которых 90% недоступны для поступления денежков. Таким образом, вопрос об авансировании должен быть поставлен в первую очередь во всей своей широте.

Далее следует вопрос о размерах оплаты масла в момент сдачи его. Этот вопрос связан с системой бонусов. Я думаю, что необходимо заинтересовать производителя в прибылях. В этом отношении комиссионно-кооперативный сбыт, который плохо проходит по системе кооперации, поэтому, наиболее присущ расчетам с маслодельчиками и нам здесь нужно будет отказаться от подхода, который имел место. Как известно в этом году масленая кампания дала бешенную прибыль. Сколько на этом деле мы нажили в этом году? Я считаю, что знаменитые пушные рубли бледнеют и восходит заря масленых рублей. Нам надо поставить вопрос о порядке разделения прибылей с производителями: надо в форме ли комиссионно-кооперативного сбыта, непосредственно, или в форме возврата прибылей после реализации. Но это уже вопрос технический, находящийся в соответствии с экономической организацией той или иной системы. Затем стоит проблема в области заготовок и в части расчетов. Я думаю что вопрос о ценах мы отнесем к вопросу о регулировании. Как решена проблема организации заготовок, я считаю, что эта проблема разрешена на полную, между тем, как в области установления контингента заготовителей и кондиций мы имеем уже твердые принципы. Правда о расчетом у нас дело обстоит не вполне благополучно, ибо многие заготовители

благополучно. но в области контингента заготовителей и кондиций положение удовлетворительное.

Следующей проблемой является организация регулирования. Перед нами стоял вопрос что мы будем регулировать и каков наш перспективы. Чтобы подтвердить блестящие достижения в области статистики, я приведу небольшой пример относительно данных о маслянной продукции:- Нам нужно было получить такие данные от Наркомзема и Сибстатбюро. Обращаемся туда и спрашиваем, чем мы располагаем. Сибземуправление определило нашу вывозную продукцию в 600.000 пудов, а Сибстатуправление - 704.000 пуд. Правда, лучше не досчитать чем пересчитать, но недосчет все же мог отразиться на деле. Я не буду более демонстрировать цифр по этому вопросу и скажу, что мы подходили со всех сторон к Сибстатуправлению и Сибземуправлению, но сговориться не могли и мы решили, посмотрев на потолок: пусть будет 800.000 пуд.и написали на случай две программы - одну на 900.000, а другую на 800.000 пуд. Мы попали немного левее и, во всяком случае, в области подготовительной работы обнаружили полную бодрость:- тут изобилие полное. Я укажу, что в результате мы пережили. Мы заготовили больше чем в прошлом году / у нас теперь уже больше заготовлено/ но тогда мы имели такое движение цен от 7 до 13 руб. Это показывает, что нет никакого регулирования цен. Перед нами поэтому стоял вопрос об определении цен. Как можно их определить теоретически. Калькулируется себестоимость содержания коровы, молока и проч.: подсчитали получилось 15 руб. 65 коп. Следовательно за масло нужно платить минимум 15-16 руб. Но эти расчеты тоже не верны и тогда мы выяснили себестоимость пуда масла - 12-13 руб. Но пока мы занимались этими вычислениями и расчетами рынок делал свое дело: пока у нас происходили заседания, - рынок уже калькулировал себестоимость. Какие были цены на 1 апреля. Раньше цены были очень высокие, доходили до 23 рублей / я не беру их/ когда мы говорили, что это безобразие, то нам товарищи из кооперативной системы отвечали: заплатим и 300.000 руб.Но это значит пустить в трубу всех государственных торговцев. Товарищ Поволоцкий был в деревне и обнаружил, что эта политика дала результаты определенные. Очевидно, что мы эти разговоры должны были

лировать. И вот здесь пред нами стал целый ряд вопросов. Как быть:- устанавливать ли один е сибирские цены или устанавливать их ра онно. Мы здесь приня и следующие основания: решили установить единую сибирскую цену. потому что районирование цен создавало суматоху и путаницу. Коли хлеб концентрируется на станциях и. если вы установите районные цены то. при привычке мужика делать по 50 верст. ему не страшно будет за пятачек уехать на 50 верст дальше и мы получим новое направление хлебных грузов. Сейчас у нас поэтому происходит полная путаница в ценах. Коли так обстояло бы дело с маслом. в ясную солнечную погоду при примитивном устройстве крестьянских телег. то такое путешествие масла могло бы закончиться печально и нужно было устранить это явление. С другой стороны необходимо было благоприятствовать сдаче высоких сортов масла. Мы поэтому встали на путь снижения масляных цен по всем районам начиная с цифр в 16 руб. Средства. при помощи которых мы работали. были главным образом банковский кредит:- выдавались ссуды. выплачивались аккредитивы и когда обнаружились недостатки. можно было в этих условиях привести самого ярого кооператора в недоумение. Мы остановились на цифре в 14 руб., но доходили до 12-10 руб. Так дело длилось до 15 августа и как видите колебание цен было незначительно за исключением Омска. Омск в этом отношении напоминает нечто вроде свободного города. ибо регулирование на него меньше всего распространяется. Чем это об"ясняется. тем ли что он находится на пороге Европы. или другими причинами - не знаю. В общем движение заготовительных цен отличается довольно приличной устойчивостью. Правда. с 10 августа некоторые перебои в работе масляной секции были и первоз в конце кампании обнаружился и в Новониколаевске. Алтайцы, как народ наиболее спокойный. имели наибольшее благополучие. В последнее время, правда. они стараются опровергнуть свое спокойствие и начинают действовать с увлечением. но в общем конъюнктура устойчива. скачков нет. Так регулировались заготовки внутри. Следовательно. основа заключалась в регулировании цен. но при этом было обнаружено. что мы лимитов не имели. Вначале у нас дело шло гладко. Об"ясняется это тем. что планы были расчитаны на максимум

и несколько преувеличены. А когда обнаружилась заготовка в 200р против ожиданий, публика перестала заглядывать в чужие карманы. Как видите, наш сезон мы примерно, таким образом, точно определили. Первые две декады июля представляют льготы, а затем идут первые нарастания, временные отчасти перебои, затем начинается спад кампании, которая сводится к ничтожному количеству. Вот примерное движение кампании. Но регулировать мужика трудно, в части заготовок, по календарному плану, невозможно. Но во всяком случае, нарастание было довольно нормальным и мы имеем относительное благополучие. Таким образом, вопрос о регулировании я считаю проблемой, разрешенной в большей мере, нежели предполагалось, так как взаимоотношения были более или менее устойчивы.

Далее идет задача транспортирования. Сложность этой проблемы заключается не столько в провозной способности железной дороги, сколько в состоянии холодильного парка. На нашем заседании мы подсчитали, что потребуется перевозки 360.000.000.000 пуд. масла. Железная дорога приготовила соответствующее количество ледников, расположенных по станциям. Мы засвидетельствовали свое уважение и решили, что все благополучно. Тем более, что наши статистики относятся к цифрам скептически. Но когда началась кампания и мы стали требовать вагоны, то оказалось, что предположение железной дороги не укладывается в заявки, которые имеются в наличности: прежде всего оказалось несоответственное расположение льда в местах погрузки и районах концентрирования погрузки. Образовались поэтому помехи между погрузкой масла и ледяным потоком. Кроме того, в некоторых местах, произошли пожары, затем была заминка в области возврата вагонов-ледников. Все это создало в конце концов, кризис, подлявший переполох. Если этот кризис не страшен в районе Томской дороги, в частности в Ново-Николаевске, то в районе Омской дороги, где нет холодильника, где масло приходилось оставлять на платформах, положение было катастрофическое. Нам пришлось, поэтому, прежде всего добиться того, чтобы железная дорога доставила туда известное количество вагонов, которые были затребованы через НКПС, и установила максимальный срок возврата вагонов-ледников. Затем, мы имели несчастье с пропускной способностью дороги. Мы предупреждали, что

БИРЖЕВОЕ ТОВАРИЩЕСТВО

имеем два выхода: на Тюмень и Челябинск. Но почему то масло шло на Тюмень:- мы загрузили пропускную способность его в 25 вагонов, а Челябинские ворота оставались открытыми. Кроме того пришлось вагоны распределять между Омской, Томской и Алтайской дорогами. В общем дороги / с I февраля по I октября/ вывезли I.406.000 пуд. В итоге в этом году мы имели три благоприятных обстоятельства: прежде всего, транспорт работал в полном контакте с нами и выполнил значительно больше чем обещал: В этом году мы имеем безупоризненную работу транспорта, увязанную нами и жаловаться нам на него не приходится. Отсюда проистекает следующие выводы: Прежде всего необходимо пересмотреть схему концентрации льда / у нас есть специальные диаграммы /. Железная дорога планомерно разбивала хранение льда, загрузка же дает нам иную кривую. Необходимо поэтому было подсчитать потребное количество подвижного состава и поставить практически вопрос об использовании холодильников. Я считаю, что перед нами стоит задача придания транспортированию большего спокойствия. Мы создали такую суматоху, что тов. ПЯТАКОВ должен был после нас лечится. Поэтому необходимо поставить вопрос об использовании холодильников:- вопрос технический. Наконец перед нами встанет когда-нибудь вопрос об Омской дороге, которую мы не можем оставить без холодильника. Завтра железная дорога не сумеет подать туда вагонов и мы несем колоссальные убытки. Поэтому необходимо там создать примитивное маслохранилище, чтобы иметь возможность сдавать там масло. Таким образом проблему транспортирования мы разрешили в большей мере и довольно благополучно.

Следующая задача - сбыт, увязка нашей работы с московским и заграничным рынками. В отношении внутреннего рынка у нас имеются три диаграммы, характеризующие движение цен в Москве и Ленинграде. Зима прошла под знаком высоких цен на масло, но начиная с I апреля цены стабилизировались, а далее наметилась тенденция падения их / в июне - I6 руб. в Москве и I6 - I7 руб. в Ленинграде /. Таким образом были моменты, когда между заготовительными и сбытовыми ценами начало обнаруживаться противоречие. Пред нами стоит поэтому задача урегулирования внутренних цен. По Ленинграду цены мы имели первого октября - 24 руб. в ноябре - 21-22

руб. пуд масла. Таково положение на внутреннем рынке. Здесь в этом году, мы имеем полную стихию: никакого регулирования практически нет:- мы пережили период колебания:- рынок был то выгоден, то невыгоден. Внешний рынок дает такую картину. Хотя в Лондоне Комвнуторга нет, но закономерность движений цен там значительно больше чем здесь: так с первого апреля по I0 мая стабилизировалась цена I7-I6 руб. соответствующие I4s шеллингам / курс рубля тогда был значительно пониже/. Чем об"ясняется такое спокойствие Лондона, диаграмма этого вам не скажет, но не нужно забывать, что тогда была база, на которой иностранные экспортеры вели переговоры о покупке масла у нас, на которой сейчас состоялись переговоры торговых организаций с нами. Нужно сказать, что мы, народ не искушенный в этих делах, поддавались переговорам. Сейчас лондонский рынок представляет собой важное явление. Я помню, цены были низки и Лондон создавал для нас неблагоприятное положение. Затем, цены стали повышаться. Но вы посмотрите на закономерность повышения цен до I июня: 40 руб. 50 коп.: затем цена повышается на 50 коп. В общем движение цен свидетельствует о том, что они никакого отношения к Сибири не имеют, что мы никакого влияния на движение цен не оказываем, а наоборот. Какие отсюда выводы. Первый вывод заключается в том, что мы не являемся хозяевами сибирского масла, что наши взаимоотношения с иностранным капиталом построены на такой базе, когда он практически делает то, что ему выгодно, а не нам. Я считаю, что есть достаточные основания чтобы сказать, что нам необходимо пересмотреть условия, на которых построены договора с иностранным капиталом, мы можем утверждать, что в области наших отношений с иностранным капиталом не все благополучно. Если мы обратимся к состоянию цен Ленинграда и Лондона на первое октября, то увидим по Ленинграду цифру в 44 руб. и по Лондону в 23 руб. т.е. английский рабочий платит за русское масло дешевле чем русские: Следовательно мы не можем регулировать состояние внутренних цен в России, не можем ослабить Ленинград необходимым количеством масла. Я считаю такое положение невозможным. Для нас началось сокращение поступлений в Ленинград масла: мы устроили торговый дефицит и наши организации подбирали остат-

ки. Мы имеем заявления ленинградских товарищей, которые утверждают, что они не могут получить десятка пудов масла. Эту попытку отыгрываться на ленинградском пролетариате нужно ликвидировать. Это совершенно невозможное явление, и я собираюсь по этому поводу поднять серьезную кампанию. Если мы являемся хозяевами масла, то зачем мы мобилизуем все государственное внимание на маслозаготовках. Мы усиленно боремся с повышением цен, регулируем состояние английской валюты, а у себя не можем удержать рынка, а между тем, роль масла весьма значительно сказывается на заработной плате и других экономических явлениях. Это обстоятельство должно быть нами уничтожено, ибо все выводы отсюда говорят о том, что если есть некоторое благополучие в области регулирования заготовительных цен, есть некоторая устойчивость, то мы совершенно оторвались от сбытовых цен и не являемся хозяевами нашего масла.

Перехожу к вопросу о финансировании. Совершенно очевидно, что вопросы финансирования играли решающую роль, общая сумма стоимости заготовленного масла в I.300.000 пуд. при заготовительной цене в I2 руб. пуд определяется в I5-I6.000.000 руб. сумма же выданного кредита равна I3.465.000 руб. Как видите примерно 75 % стоимости всей маслянной кампании прошло через банк. Каков прямой и косвенный кредит. В порядке прямого кредита выдано 8.500.000 руб. и в порядке косвенного - остальная сумма около 5,000.000 руб. В этом отношении мы в области финансирования. подходя к определению роли иностранного капитала, видим, что он равен приблизительно 30% от уровня всей заготовки, а общая сумма оборотного капитала равна пяти, шести миллионам рублей. Если считать, что деньги обращаются на рынке два с половиной раза, то вся сумма вложенных иностранцами средств тогда будет колебаться между двумя, двумя с половиной миллионами. Если сопоставить эти цифры с отрицательными результатами, то получается чечевичная похлебка, за которую мы продаемся иностранцам:- так ничтожна эта сумма для Госбанка и прочих учреждений. Отпустите кредит и вы получите два с половиной миллиона рублей, освободив нас в этой части от иностранной кабалы. Я считаю, что нам нужно все таки иметь самый элементарный расчет и поэтому перед нами

стоит задача организованной борьбы с этим явлением. Можем ли мы вести борьбу в настоящих условиях. Я думаю, что в теперешних условиях мы не можем вести борьбы, потому что государственный кредит построен неправильно: когда масло прибыло в Новый-порт - тогда и платите деньги: но пока масло будет идти до Нового Порта, кому то нужно деньги в дело вложить. Вот тут то и приходит на помощь иностранный капитал: даст из 6 - 8% берет из 4% и за это удовольствие вы лишаетесь полного права владеть маслом. Если нам удастся разрешить задачу кредитования иностранных портов, тогда вопрос об участии иностранного капитала может быть обусловлен нашим влиянием. По всяком случае тут нам нужно установить определенные позиции. Затем, я хочу указать еще на один момент. Мы все таки не нащупали больных мест. Движение заграничных цен показало как нам выгодно продавать масло в Лондон. Я считаю, что мы должны все таки поставить перед собой задачу изучения заграничного рынка. Но это проблема спорная, хотя нам не вредно подумать в настоящем году над этим вопросом: поскольку есть целый ряд хозяйственных выводов.- Изучение этого вопроса необходимо. Наконец, нам нужно когда нибудь / правда это старая проблема / поставить вопрос о разнице в ценах. Сибирское масло продается вне котировок. Почему лондонские биржевые бюллетени отмечают отсутствие сибирского масла заграницей, когда мы загнали туда 500.000 пуд. Совершенно очевидно, что над этим вопросом нужно подумать.

Подводя итоги я должен сказать, что маслоделие становится реальным фактором в нашем сибирском экспортном хозяйстве. Сейчас маслоделие играет большую роль и можно предполагать, что перспективы будущего года во всяком случае выйдут за пределы 2.000.000 пуд. и таким образом в экспорте в будущем году маслоделие займет видное место. Поэтому перед нами стоит задача лимитирования цен. Должны ли мы отказаться от лимитирования цен. Ни в коем случае. Принцип лимитирования должен быть сохранен. Возможно, нужно пересмотреть вопрос о наших взаимоотношениях с иностранным капиталом, ближе подойти к внутренним рынкам и бороться с недоброжелательными явлениями. Необходимо углубить наше финансирование заготовок в сторону продления иностранного кре-

дитования. Вот мероприятия, которые вытекают для будущей масляной кампании в частности для заготовок и сбыта. В нашем постановлении нужно констатировать отсутствие единства в работе. Нам необходимо найти единый центр через который работа должна проводиться, так или иначе поставить вопрос о концентрации работы. Необходимо чтобы деятельность отдельных заготовителей регулировалась этим органом и необходимо ликвидировать наконец полосу безсистемных авансов: нужно, чтобы мероприятия по восстановлению маслоделия увязывались в едином органе, тем более что значительный опыт минувшей масляной кампании, благодаря тому, что он изучался в процессе работы обнаружил целый ряд весьма интересных данных. Может быть я не обследовал всех явлений, возможно, что многое нами упущено из виду, но во всяком случае перед нами в результате нашей работы встал целый ряд новых проблем. Я думаю, что в дальнейшей работе совещания все эти задачи должны быть проработаны с надеждой, что в будущем году масляная продукция повысится, что находится вне определенности не допустимо и что с другой стороны необходимо в области заготовок, не претендуя быть хозяином английского рынка, постараться быть хозяином сибирского масла. Я думаю, что сибирское хозяйство в будущем имеет полное право на разрешение всех задач, которые будут зависеть во многом от нас.

Тов. РОЗИТ. Я думаю, что здесь много говорить не приходится. Те дефекты в нашей работе, которые отмечены тов. Певзнер безусловно правильны. Я должен сказать, что в масляной секции при Комвнуторге некоторые из них могли быть устранены. Работа масляной секции была благотворна и я думаю, что т.Певзнер сознательно уменьшил предел взяв цену в 12 р., между тем как она не менее 14 р. 50 к. Я хочу еще остановиться на отдельных моментах, выдвинутых докладчиком. По вопросу о едином лимите я считаю, что в области заготовки масла есть некоторый другой подход и все заводы нуждаются во ввозе соответствующего инвентаря, хотя они в общем им по Сибири обеспечены наравне с районами более производящими. Делоне в том, что нужно изменить единый лимит, а в том что у нас недостаток масляных рынков и поэтому громадное значение имела бы организации в известных пунктах маслянных площа-

док по сбыту, что могло бы внести оздоровляющее влияние в обстановку маслозаготовок и дать возможность выступления на рынки. Это положение необходимо осветить, докладчик это, может быть, упустил из виду, а между тем в будущем - оно должно быть на первом месте. Большую ошибку в работе можно усмотреть в том, что мы питаем маслом английского буржуя. Я считаю, что лимиты, которые были установлены, очевидно отставали от рыночных цен Ленинграда, где они держались на высоте I4 - I6 руб. в течении 2-3 месяцев. Если мы в Лондоне в июне, июле и августе ввозили больше чем в другое время, то мы сбивали сибирского крестьянина и давали возможность быть в лучшем положении иностранцам. В это время рыночная кон"юнктура позволяла нам платить за ситец в два с половиной- три раза больше против существовавших у нас цен. Здесь была оглашена цифра в I6 р. 50 к. Эта цена, по которой можно было в действительности продать масло. Далее мы имели организации, о которых говорил докладчик и считали, что нам сейчас невыгодно кормить датского короля, английского буржуя, что, поэтому, необходимо установить большой лимит, но, однако размер лемита был определен в I5 руб. По моему отставание лимитов, в результате нас привело к тому, что мы продавали в несколько раз дешевле, чем могли бы поставить. Отрицать лимитной политики вообще мы не можем, но необходимо установить не предельные лимиты. Как мы можем установить предельный лимит. Если мы не имеем лимита, который бы ограждал интересы сибирского крестьянина. По моему, гораздо целесообразнее, в будущем году, подойти к делу так: установить то, что необходимо платить. Я уже говорил, что точно установить размер мы не можем, но все таки некоторый коррективъ должны внести. Я думаю, что можно установить соответствующие продажные цены для наших внутренних рынков Ленинграда, Москвы и проч. пролетарских центров. Безусловно какой то предел для продажных цен должен быть. Нам нужно заграницу отправить большее количество продукции, так как мы сбывать много на внутренних рынках не можем. Если рыночная кон"юнктура позволит взять больше, то каждый будет платить столько, сколько потребует сибирский крестьянин. В будущем нам придется пересматривать лимитную политику с точки зрения установления минимальных

ЗАПСИБ КРАЙКОМ
НАУЧНАЯ БИБЛИОТЕКА

цен в ограждении интересов пролетарских центров и тогда, по моему, могут быть найдены правильные пути в области регулирования чрез ограничение минимальными лимитами сибирского маслоделия.

Теперь два слова о ненормальных явлениях в прошлом сезоне. Если подобное положение будет существовать в будущем, то, конечно, работать будет трудно. У нас есть факты, которые привели не к восстановлению и укреплению сети, а к разбивке ее на артели. Когда мы поставим вопрос, сколько имеется артелей, об'единенных и не об'единенных и должны ли они войти в кооперативную систему, то перед нами встал вопрос о том, что же будет дальше, с кем мы будем работать и каковы взаимоотношения. Тогда мы констатировали следующие факты, что все артели, работающие с нами разделяются на три группы; первая группа сотрудничает с нами и кооперацией, вторая - работает с союзными отделениями и третья имеет устав, но в союзное об'единение не вошла: наконец получаются исключительно дикие чрезвычайно маленькие организации меньше второй группы. Откуда взялась такая группировка. Нужно сказать что на нас давят союзные об"единения, работа переложена на низовые артели и последние, в интересах маслоделия работать не могли. Если " диких " артелей не будет, я думаю заводы будут дробиться.

Тов. НОДЕЛЬ. Я помню прошлогоднюю компанию: темный осенний вечер, не было тогда Комвнуторга:- Тогда хозяйственная мысль билась вокруг сознания необходимости об"единится и в стенах Госбанка было созвано первое частное совещание, которое предложило более организованный поход к масляной кампании. Тов. Левенер говорил, что государство заинтересовано в этом деле, как финансирующий его орган. Были ли в наличности эти причины или какие нибудь другие, но во всяком случае мы, подводя итоги нашей работе, должны были высказаться вполне определенно и основательно за то, что работа масляной кампании дала многое. Если вспомнить более поздний период, начало ноября 23 года, когда пытались установить продукцию / докладчик это отмечал /, она ожидалась в размере не более 600.000. Для некоторых это казалось тогда не основательным заявлением, но на продукции в 600.000 настаивала кооперация, она говорила: если будет фигурировать эта

цифра. остальных заготовителей нужно снять с рынка. Для того что бы подкрепить свои цифры авторитетом. кооперация. в Сибземуправлении и Сибстатуправлении получило данные: 602.000 и 704.000. По протоколу масляной секции была намечена цифра в 600.000.Поскольку оказалась в начале эта цифра и поскольку монополистические стремления кооперации были велики. был известный риск. что целый ряд организаций устранится с рынка. Но уже 13 февраля оказывается что надо было заняться на первых же шагах работы масляной секции. пересмотром масляной продукции. Хлебопродукт определил свою продукцию на основании данных. которыми он располагал. примерно в 900.000 пуд.. цифра Сибторга равнялась 1.250.000 п., но оно ничем не была обоснована: Сибторг тогда не мог доказать. что может быть принята эта продукция. а по данным с мест можно было ожидать. что продукция 24 года будет равна продукции 23 года. но оказалось. что и он ошибался. Затем. несомненно. мы должны масляной секции оказать должное в том отношении. что в страшном сопротивлении . которое было оказано со стороны кооперации к допущению государственных организаций как заготовителей регулирования отношений она сыграла большую роль. То. что мы в кампанию 25 года вступаем с более точными цифрами и то обстоятельство. что мы располагаем данными от заготовителей. а также то. что мы сейчас имеем в отношении прошлого года.- все это заслуга масляной секции. Теперь относительно ножниц. Я думаю. что мы должны быть хозяевами своего масла. Это. конечно. хорошее пожелание. а что оно в этом году не осуществлено я думаю это не вина заготовителей или масляной секции. Дело в том. что по существующему положению. масляная операция не представляет собой единого процесса целого ряда организаций. которые вынуждены дробить их на две части. Ножницы чрезвычайно характерны для определения оптовых цен в 23 и в 24 руб. / ленинградских и лондонских /. Но как проходила в лондоне реализация масла. Там производилась продажа сибирского масла в розницу и разница в ценах была гораздо глубже. она достигала 10 - 12 руб. вместо 2-х довоенных. В этом году мы имеем опыт и массовые сибирские заготовки дали такой результат: на оптовом рынке была продана партия. У английской фирмы. которая продала в розницу это масло. никто не хотел

покупать. а когда Лондон поднял цены. то 3.000 боченков разошлись в одну неделю. Лондонская биржа отмечает движение сибирского масла и нам необходимо это иметь ввиду. Ножницы между оптовыми и розничными ценами на сибирское масло является действительностью. Виноваты ли в этом заготовители. Я считаю что нет. Госбанк пошел на финансирование маслоопераций. а нам не давал денег. Я говорю. что если Госбанк сумеет сделать в этом году другой подход к делу и довести масло до заграничного рынка сбыта. то это будет одним из реальных достижений и Сибирь будет хозяином своего масла. Далее я думаю. что масляная секция здесь не виновата: если в течении двух месяцев лимит оставался неподвижным. то виноваты в этом все. Поскольку мы. повышая цены. не давали разницы сибирскому крестьянину. постольку нам не хотели надбавить ни Сибторг ни кооперация. В эту сторону должны быть устремлены наши усилия во избежание двух самостоятельных процессов заготовки и сбыта. Что же касается лимитов. то я думаю. что они должны быть сохранены. То. что сделала масляная секция в течении года. уже есть известное достижение. но я считаю. что подход к 24 году был не организован. что мы найдем новые подходы к делу. Если начало кампании дает нам резкое несоответствие в ценах.- масляная секция здесь ни причем. Между нами остался один Сибсельскосоюз, остальные организации успешно окончили свою заготовительную кампанию. Говорилось. что рыночная цена сбыта была в 16 руб.. а на месте платили в 20 руб. это . как будто. не вяжется с данными тов. Певзнер.

Я думаю. что этот год нам сулит новые неприятности. Как будто бы к концу кампании эти неприятности сгладились. но мне кажется. что в этом году мы должны будем возвратиться к опыту прошлого года. Просматривая постановление Омского губисполкома я вижу. что молочная кооперация начинает развертываться в операциях. которые ей не подходят. Все эти положения говорят о том. что опыт прошлого года маслянную кооперацию ничему не научил.

Тов. ЛЯРКОВ. Я считаю. что доклад т. Певзнер охватил основные стержневые моменты. которые определили политику регулирования заготовок, а равно и результат заготовок. Кроме того наметил выявленные очень правильно моменты. на которых нужно

сосредоточить наше внимание, чтобы избежать прецедентов прошлогодней заготовительной кампании. Прежде всего нужно ли нам продолжать попытки регулирования и лимитирования цен. Результаты, которые получились от заготовок 34 года говорят нам как и опыт полученный нами в этом отношении, что лимитирование цен должно быть проводимо незыблемо. Каким образом нужно подходить к установлению лимитов. Мы должны сказать, что теперь у нас есть некоторый материал, данные и опыт для того, чтобы установить более или менее правильные лимитные цены, отвечающие не только возможности удержаться на определенном уровне масляной продукции, но и идти вперед.

Тов. Левзнер и Розит говорили, что определение себестоимости продуктов в крестьянском хозяйстве и аппарате вырабатывающем масло было весьма проблематично в прошлом, но в этом году, я думаю, можно будет подойти к определению себестоимости масла в производстве гораздо лучше и точнее. В этом отношении мне кажется, споров не будет.

Второй момент, который необходимо иметь ввиду, касается учета кон"юнктуры рынков сбыта. Нам придется регулировать сбытовые цены внутри страны главным образом в той части, которая идет на укрепление наших рабочих районов. С учетом этих двух моментов, я думаю можно будет более или менее правильно устанавливать лимиты, которые дадут возможность маслоделию идти вперед. Момент, который вызвал споры в прошлом году, вероятно будет иметь место и в настоящем, чем больше будет заготовителей, тем больше будет нервности и путаницы. Поэтому, если рассматривать контингент заготовителей, то в этом году он, очевидно, должен сократиться поскольку две заготовительные системы прошлого года / Сибкрайсоюз и Сибоельскосоюз / заготовками масла не будут заниматься и останется только пять заготовителей. Если бы возможно было сократить контингент маслозаготовителей понизив до трех в крайнем случае до четырех, то от этого маслозаготовки выиграли бы в смысле установления нормальных взаимоотношений и регулирующим органам легче было бы сосредоточить их в руках меньшего количества маслозаготовителей. Теперь остановлюсь на моменте, который вызвал и ненормальные взаимоотно-

шения и нервность, зачастую, срывавшие лимитирование и регулирование цен, погоню за овладевание продукцией, заключение договоров на авансирование. Самым больным вопросом является вопрос о заключении договоров на авансирование вперед. Я нахожу здесь определенный вред. Если тут есть некоторый элемент полезности / население как будто бы получает авансирование за продукт, которым оно не обладает / то есть и некоторый отрицательный элемент, который является, по нашему мнению – авансирование кооперативными организациями – крестьянства, не соразмеряя продукции и возможности населения. Этим разлагается само население в отношении выполнения своих обязательств. Затем отрицательный элемент заключается в том, что мы, авансируя вперед, даем возможность крестьянскому населению не продавать тех продуктов своего хозяйства, которые крестьяне считают чрезвычайно ценными в своем хозяйстве, в то время как им нужны деньги. От задерживания определенной продукции таким образом товарность крестьянского хозяйства как будто бы не уменьшается, а товарооборот замедляется и денежное обращение сдерживается. Вот отрицательный момент авансирования. Государственный капитал остается в крестьянском хозяйстве, но не приносит пользы. Следовательно по этому пути идти все же нельзя при наличии отсутствия достаточного количества оборотных средств. Мы не являемся хозяевами своего масла.– это докладчиком подмечено определенно. Положение, которое существует, безусловно, не нормальное и нам нужно определить участие заграничного капитала в восстановлении нашего хозяйства. Я думаю, что по этому вопросу, если его поставить, будет трудно говорить о формах и о видах участия заграничного капитала здесь, но нужно сказать все же, судя по тем суммам, которые участвовали в маслозаготовках, ввиде государственного и кооперативного капиталов и заграничных средств, что роль заграничного капитала большого значения не имела. По чем об"ясняется стремление иностранцев участвовать в маслозаготовках. Почему мы не видим такого стремления в других отраслях нашего хозяйства. Это об"ясняется теми прибылями, которые имелись на этом деле. Тов. Певзнер правильно отмечал, что беличьи рубли начинают сменяться масляными. Если иностранному капиталу

нельзя будет получать сверх прибыль . то стремление его в Россию прекратится. Отсюда,- нужно просмотреть основательно вопрос об участии иностранного капитала в заготовках и оградить маслодельную промышленность от получений с нея известной доли прибылей. ввести в дело наибольшее количества русского капитала. который бы способствовал восстановлению м аслодельного хозяйства. Я хочу остановиться еще на вопросе об установлении взаимоотношений маслозаготовителей в будущем году. Я не знаю были ли в прошлом году попытки установить правильные взаимоотношения между маслозаготовителями. или нет. но я думаю. что необходимо не только увязать их оперативные планы.при участии Комбнуторгов, но следовало бы установить некоторые моменты регламентации торговли маслом. В этом году.как будто бы. регламентирование торговли маслом намечается и вопрос об этом как будто бы должен быть поставлен. Тов. Розит выдвинул такое положение, которое коренным образом. может изменить взаимоотношение между маслозаготовителями в лучшую сторону. внести оздоровление: установить определенные площадки открытых бирж для масляной торговли Что мы этим достигаем. Нужно. прежде всего. платить наличными деньгами за масло. которое сюда привезено. с другой стороны. мы . при наличии введения правительственного оценьщика масла. устанавливаем стимул поднятия улучшения качества масла. Таким образом. если мы сумели.в настоящем сезоне. ввести биржевую торговлю маслом на площадках. то взаимоотношения. которые сейчас существуют между кооперацией и госорганами будут совершенно нормальны.

Св. НИКОЛАЕВ.Понятно. что те пять задач на которых остановился тов. Певзнер и заключительные выводы его доклада неоспоримы. если не считать некоторых вопросов. которые до сих пор еще не ясны и на которых нужно было бы остановиться. Самым больным вопросом является вопрос о восстановлении молочного хозяйства. Здесь. как будто бы.главную роль играет кредитование сельского хозяйства. но на этом вопросе докладчик. в общем. не задержался. Он говорил: Сибревком обратил на дело сугубое внимание. отпустил кредит в 600 тыс. руб.. но эти средства не были израсходованы. До сего времени как будто бы нет нового при-

тока сельскохоз. кредита. Я думаю, что здесь причиной является отсутствие, до сих пор, ясности в самой работе всех организаций в деле восстановления сельского хозяйства и в частности в кредитовании маслозаводов. В 23 году, как и сейчас, существовали Сибстатуправление и Сибземуправление и проч. организации, не нигде точных положительных данных о количестве заводов и, о том, что требуется для их восстановления, получить было нельзя, а работу нужно было продолжать. Тогда собрались заготовители и спросили, что имеется, им ответили - есть 1200 заводов. Денежных сумм отпущено не было не потому, что не хотели отпустить, а потому, что некому было отпускать. Были такие моменты, когда потребительская и сельскохозяйственная кооперации обязаны были представлять ходатайства на ссуды и мы из 1200 заводов кредитовали только 400. Это говорит о том, что средства, которые были отпущены только по этой причине не могли быть использованы полностью потому что не было увязки, не знали сколько есть заводов. Теперь , как будто бы, возникает вопрос о долгосрочном кредите. Но , что получилось на практике. На практике получилось такое положение: сметы представлялись самое большее 1000 рублей / за исключением смет некоторых заводов/. Таким образом , если давать крупные суммы, нужен долгосрочный кредит, а если выдавать суммы меньше, нецелесообразно разбрасывать средства. В этом отношении необходимо увязать работу и согласовать имеющиеся у нас цифры. Далее докладчик подчеркнул вакханалию, которая отмечается в области заготовок. Дело не в том, что особенно ухаживали за мужиком, а в том, что ухаживали в то время когда им было выгодно и получилось перерождение крестьянина. Тов. Розит говорит, что были дикие артели потому что кооператоры отнесли избытки на счет низовой кооперации. Я думаю, что для этого была глубокая политическая причина: артели состояли из сметочных мужиков. Вы говорите, что неповинны в перерождении крестьянина. Нет вы тоже повинны: когда Вам выгодно стало сбывать масло, когда вы получили цену нанего с 23 до 13 руб. вы остановились на единых лимитах. Конечно, необходимо лимитировать цены на масло но сказать, что они едины для всей Сибири, я не решусь.

Этот вопрос нам необходимо продумать иначе, пожалуй, получится та же картина, которая наблюдалась во время прежних заготовок. Здесь нужно все учесть, в том числе и транспортирование, которое имеет колоссальное значение. Что же касается контингента заготовителей, то теперь их у нас сокется, очевидно, пять. Тов. Марков говорил: много, следует оставить только трех-четырех заготовителей. Скажите, какое значение имеет пять заготовителей, не все ли равно оставить пять или семь заготовителей. Эти доводы не убедительны. Я думаю, что тот контингент заготовителей, который у нас существует - не вреден. Правда,может быть, заготовители потаскают друг друга за чубы, но для государства и хозяйства это полезно. В заключение я считаю, что доклад, нас лушанный нами, и положение выдвинутое докладчиком, нужно принять.

Товарищ ПОПОВ. Если считать неопровержимой истиной положение, что каждая отрасль промышленности в моменты расцвета ея, зависит всецело от организаций условий наивысшего сбыта, то на этом положении, мне кажется, наиболее важным нам и нужно остановиться. Прослушав доклад тов. Певзнера я, лично, думаю, что в этом отношении, самого главного условия, необходимого для развития маслодельной промышленности в Сибири, а именно условия наивысшего сбыта, нет. Докладчик подчеркнул то обстоятельство, что мы не являемся хозяевами своего масла так как рынок не в наших руках. Я думаю, что он во всяком случае, предоставляет для нас довольно большое поле работы и, что нами может вестись борьба за его овладение, мне кажется, этот момент должен быть положен в основы всех наших усилий, направленных к развитию маслодельной промышленности. Тов. Певзнер указывает нам обстоятельства, в силу которых мы не владеем рынком, и я на них останавливаться не буду. Кроме дефектов и неорганизованности сбыта, заготовок и финансирования, мне кажется, нужно еще обратить внимание на два обстоятельства: прежде всего необходимо иметь ввиду развитие самой промышленности. В этом отношении мы должны поставить первоочередную задачу развитие маслоделия до возможного максимума, что возможно сделать. Сибирь таит в себе большие перспективы и может быть не далеко то время, когда про-

изводительность Сибирского маслоделия увеличится в несколько раз. Если бы мы на лондонский рынок явились с 8.000.000 пуд. масла, а не с 8.000.000 тогда могли бы диктовать цены. Ясно, что Англичане нуждаются в российском масле, так как оно составляет один из главных продуктов питания и весь вопрос только в том, какой удельный вес имеет Россия на Английском рынке.

Затем я имею в виду качество масла. Если в настоящее время Сибирское масло не котируется на иностранной бирже, то это зависит от неудовлетворительного его качества. Поэтому Совещанию нужно обратить внимание на улучшение качества масла, техники, что достигнуть вполне возможно улучшением условий транспортировки, при которых бы масло, прибыв в Англию, не теряло 10%.

Только повышение качества масла заставит английского потребителя с нами считаться и тогда мы не будем находиться в хвосте стран, доставляющих масло в Англию. Развитие производства маслоделия до возможного максимума определяется естественными условиями Сибири, богатства которой далеко не исчерпаны. Мы имеем здесь очень большие возможности. На это указывает увеличение молочного стада, развитие травосеяния и т. д. Мы имеем возможность, через два - четыре года, повысить количество производимого масла в 2 - 3 и больше раз. Как это сделать. Сейчас кооперация утилизирует производительность кооперативов. Нам необходимо стремиться к тому, чтобы в свою систему включить продукцию всего молочного скота. Только тогда, когда мы кооперируем все население, мы можем с Сибирским маслом выступить на Английском рынке. Улучшение маслодельных заводов, техники транспортирования даст нам возможность доставлять масло в Лондон в лучшем виде и это будет вторым обстоятельством, которое повысит ценность масла заграницей и тогда Сибирское маслоделие будет в состоянии не только обслужить внутренний рынок, но и завоюет положение на Лондонском рынке, которое ему по праву принадлежит.

Тов. БЛОХИНЦЕВ. Я хочу обратить ваше внимание на прошлую историю маслоделия. В прошлом Сибирь выбросила на Английский рынок 25% всего масла. Даже при этом положении мы в регулировании лондонских цен играли незначительную роль. В этом году мы выбросили всего 600.000 пуд. масла т.е. не более 5% от общаго

количества. Ясно, что подавляющей роли теперь мы играть не будем, а также и в будущем, если даже выбросим I.300.000 пудов или I0%. Поэтому нам, очевидно нужно идти по другой линии. Если мы в мирное время, не работали самостоятельно и в сбыте не сыграли своей роли, то теперь, не только мы, госорганы, но и кооперация, которая имеет свои средства в Лондоне, не собьет Английских экспорторов. Сбывая, таким образом, масло мы, долгое время, на Английском рынке не будем хозяевами. Тов. Розит обратил внимание на разницу розничных цен между русским, датским и Лондонским рынками. Где же путь по которому мы должны идти. Мы должны сбывать масло организованно т.е. должна существовать единая организация по продаже.

По вопросу о лимитных ценах тов. Певзнер совершенно правильно отметил, что в прошлом году мы имели в этом отношении не значительные достижения. Почему мы сорвались с уровня цен. Потому, что не было контакта с Приуральем. Нам нужно было охватить регулирование цен, во время это не было сделано и получилась разница в ценах. По вопросу о заготовителях, тов. Марков говорил, что заготовителей много, кооперация, по моему, сейчас только формируется и в прошлом году дело обстояло несколько иначе. Пройдет, может быть, полсезона пока наладится дело и нам сейчас нужно просить госорганы, чтобы они помогли провести работу. Здесь говорилось о вреде финансирования первичных кооперативов. Я думаю, что каждая хозяйственная ячейка, фабрика, завод, чтобы не останавливать работы, нуждается в кредите, без кредита не будет развиваться не одно хозяйство. Аванс - это кредитный живой элемент, без которого не одно хозяйство существовать не может. Поэтому, в прошлом году, мы вынуждены были оказывать сильную помощь делу - кредитованием. Мы все прекрасно знаем как к крестьянин подходит к делу: он не пойдет покупать в кредит шубу, а истратит его на укрепление своего хозяйства. Мы выбросили кредит в 400.000 руб. из них I30.000 ушло на семенной хлеб. Если бы не семенной хлеб,- крестьянин принужден был бы тащить молочный скот на рынок и маслоделие, в этом случае, мы не подняли бы. Мы давали сепараторы, сельскохозяйственные принадлежности в кредит. Что это вредно для маслодел[illegible]. Конечно нет.

Тов. Розит говорил, что значительная часть денег ушла на покрытие сельхозналога. Но в противном случае часть сельхозяйственных артелей стала бы ликвидировать за бесценок скот. Поэтому авансирование безусловно необходимо, хозяйство без него существовать не может и от него нам отказываться не следует.

Тов. ТИМКО. Я остановлюсь на лимитировании цен. Сложная обстановка, в которой находимся мы и государственные организации, сейчас такова: 50% прибыли получил иностранный капитал. Нельзя сказать чтобы у нас было лимитирование цен, оно часто выливалось в установление твердых цен и в том случае, когда часть наших крупных заготовителей поглощала почти 50% нашего вывоза. При этом выиграл иностранный капитал. В общем лимитирование цен необходимо, но в настоящей обстановке я считаю, оно является спорным. Тем не менее при существующих взаимоотношениях, которые есть, мы можем повлиять на иностранный капитал. По моему, не нужно стремиться к установлению твердых цен и к лимитированию прибегать очень осторожно. Необходимо, как можно больше привлечь в страну иностранной валюты. Что же касается авансирования, то я полагаю, что оно / здесь пытались некоторые товарищи доказать, что это благоприятное явление/ в такой форме как сейчас происходит, несомненно не желательно, а даже вредное явление. Здесь говорили, что кооперация взыскивает старые долги. Если так авансирование будет продолжаться, то часть авансов, которые сейчас существуют, превратятся в старые долги и их кооперации трудно будет взыскать. Таким образом этот вид аванса вреден и поэтому нужно практиковать плановые кредиты для восстановления маслоделия в зависимости от сдачи масла той или иной организации. Конечно, мы закончили успешно дело, но перед нами, как всегда, будут и тяжелые годы и, после окончания, может быть, неудачного года мы среди заготовителей, не досчитаемся некоторых, но кооперация не уйдет, останется, должна остаться, ибо она не может бросить дело.

/ Список ораторов закрывается, время их ограничивается пятью минутами/.

Тов. БЕЛЯЕВ. Я хочу сказать несколько слов относительно регулирования внешнего рынка. На внутреннем и внешнем рынках

с маслом мы вступаем после 16 года в этом году первый раз. На заседании Комвнуторгов, в Октябре месяце, мы спрашивали, сколько масла нужно для Петрограда и Москвы и прямого ответа на вопрос не получили. Точно также прямого ответа на вопрос, сколько будет заготовлено масла нам не дали. Мы плохо знали внутренний и внешний рынки. Нужно сказать, что регулирование первое время шло таким образом, что у нас ничего не выходило, а когда мы освоились с делом, цены стали расти. Мне думается, что у нас путь еще не намечен. Но вехи, по моему мнению, поставлены. Я думаю, что нам, по примеру Английских доминьонов, придется поставить вопрос о розничных лимитах. Кроме того масло заграницу прибывает в таком виде, что у консервативного Английского покупателя, вызывает сомнение в доброкачественности. На это обстоятельство нужно обратить серьезное внимание. Теперь относительно поднятия цен на внешнем рынке, по моему, оно об"ясняется тем, что в этом году Германский рынок расширился и, что это вызвало, в значительной степени, повышение цен на внешнем рынке, что же касается лимитирования цен, то тов. Тимко и Розит не говорили прямо по этому вопросу. Такая постановка вредна, никуда не годится уже только потому одному, что мы находимся в своеобразных условиях в Советском Государстве и должны цены регулировать. Таким регулятором, несомненно, будет лимит. Говорят: иностранный капитал использует это обстоятельство. На то и щука в море, чтобы карась не дремал, и мы должны определенно сказать, что лимитирование цен необходимо. Затем мне хотелось бы остановиться на вопросе о развитии маслоделия и о восстановлении животноводства. Я думаю, что говорить, что одна организация справится с этим делом, не основательно и всякий, кто владеет деньгами, захочет быть их хозяином. Поэтому проведение мероприятий, через одну какую нибудь организацию по восстановлении маслоделия, для меня являются не приемлемыми. Что же касается регулирования этого дела, то ясно, что восстановление животноводства и средств на это дело должны быть сосредоточены в каком то одном органе. Теперь относительно иностранного капитала. Я думаю, что здесь неправильная постановка вопроса; говорят что иностранный капитал надо гнать вон. Это

курсовая постановка вопроса. Мы достаточно бедны. потребности наши колоссальны и с ними мы будем справляться очень медленно. Таким образом для нас ясно. что иностранный капитал должен быть привлечен к делу. Что же касается условий привлечения. то я думаю. что на денкосниматольство мы не можем идти и должны искать гони деньги на восстановление маслодолия.

Тов. ЗАЙЦЕВ. Я думаю. что прежде чем подходить к маслозаготовкам нам нужно определить количество масла. которое будет выработано на территории Сибири. В частности мы имеем определенный научный подход к этому вопросу. Мы считаем. что Омский губ. всего будет примерно – 700.000 пудов. На Совещании при Комвнуторге мы с этой цифрой согласились. но когда подсчитали заявки. то их оказалось на I.000.000 пудов. Цифра эта. конечно. внушительная и заготовители. которые будут выступать на рынке будут рвать эти 700 тыс. друг у друга. Поэтому Комвнуторги должны на этом вопросе остановиться и должно произойти сокращение заготовителей ибо. если мы выпустим на рынок кромо имеющихся пяти еще пять заготовителей. то между ними начнется такая рвачка и конкуренция и такие срывы лимитов. которые ни чем не остановить. Нужно поэтому распределить продукцию каждой губернии между основными заготовителями. чтобы избежать конкуренции и вакханалии на рынке. Здесь говорили о привлечении крестьянина к рынку и относительно масляных площадок. Положение нами разработано. принято. население оповещено. а масляных площадок нет. Наши масляные площадки оказались на постоялых дворах и пристанях. где заготовители вырывают из рук друг у друга продукт. устраивают целые побоища между собой. Тут никакие масляные площадки нас не спасут. Нужно. следовательно принять меры к тому. чтобы в действительности заготовители согласились. что на этих масляных площадках будет масло. Теперь относительно внутреннего рынка. Я считаю. что Сибкомвнуторг должен обратить внимание на то. чтобы в первую очередь был обеспечен наш внутренний рынок и только после этого на усиленный вывоз масла за границу. Сейчас на кооперацию возлагается задача снабжения. а государственные организации кладут прибыли себе в карман. Я думаю. что необходимо разложить прибыль пропорци-

онально на плечи всех заготовителей, чтобы обеспечить местный рынок и остатки масла вывести заграницу.

Тов. МАТЧИН. Здесь тов. Блохинцев одобрил политику кредитования населения но это отрицательное явление. Татарский уезд имеет 363 завода, из них 116 заводов кредитовались госорганами по три - пять раз. Здесь указывалось, что Омский Губисполком постановил не создавать конкуренции. У нас за конкуренцию некоторые пойдут под суд, потому что, когда об'явили лимиты, цены стали завинчиваться и лимиты были сорваны. По моему, Губисполком вынес правильное решение. Далее в нашем уезде, Сибторг принимал масло первым сортом, а когда произвели экспертизу, получилося 2 - 3 сорт. Так конкурировать не годится. В некоторых местах открыты заезжие дома, из которых не выпускают маслозаготовителей. Такая не нормальная конкуренция неуместна и, чтобы кооперация могла обслуживать население, нужна известная договоренность, и не следует посылать инструкторов в чужие ячейки.

Тов. ПЕВЗНЕР. В основном, как будто бы против вывоза, который я сделал в своем докладе, возражений не было. В частной беседе меня упрекали, что я мало отечитывался и много философствовал. Цифры в 1.300.000 пуд. и 1.350.000 пуд. получены следующим порядком. Падает: 476.000 на Омскую губ., 330.000 на Ново-Николаевскую, 346.000 на Алтайскую, около 30.000 на Томскую, 6.000 на Енисейскую и 10.000 пуд. на Ойротию. С точки зрения подразделения по вывозу, получается такая картина: всего отправлено 1.273.000 / оглашаются цифры / Первое место занимает Сибкрайсоюз / 520.000 / Для того чтобы дополнить этот материал я укажу себестоимость, среднюю заготовительную цену всех этих организаций. Заготовки обошлись: / оглашаются цифры / Таким образом АРКОС платит больше всех. О больше отчетным материалом заниматься не буду и перейду к возражениям, которые мне были сделаны. Прежде всего относительно плача, учиненного тов. Розит. Я думаю, что ему не надо было выступать защитником Сибирского маслодельия против иностранного капитала. Когда он стал особенно содействовать повышению цен на масло. Когда кампания кончилась. В августе месяце, он говорил: позвольте увеличить

цены на масло. А где вы были раньше. Кто получал телеграммы приостановит заготовку. Мы все помним, что тов. Панкратов вел последовательно линию, что он выдержал ее до последнего момента. Когда стали вы благотворителем. В самом конце заготовок. Я думаю, что создавать такую идилию едва ли нужно и. давайте, будем говорить реально. Как бы там ни было заработала не много: кто выступал более или менее самостоятельно, остался с деньгами а кое где вышел очередной налог на Советскую глупость, с нас заработали. Что же касается масляных площадок, то надо установить торговлю на льготных условиях, что составляет задачу Комвнуторгов. В отношении роли кредитования, я уже давал приблизительные цифры, но так как мне бросили здесь упрек, я сообщаю, что средняя стоимость пуда масла - 14 руб., а вся маслянная кампания дает 18.200.000 руб., выдано кредитов на 13.500.000 что составляет 74%. Далее я не собирался указывать на спасительную роль Госбанка, но я думаю, что в основном не подлежит сомнению, что роль Госбанка колоссальна. Затем есть целый ряд положений, выдвинутых тов. Николаевым. Я уже говорил, что на 90% вопрос нужно считать разрешенным. Как вы разрешите его, когда здесь одни говорят, дайте мне, другие говорят тоже. Вы говорили относительно постановления Губисполкома но вы этим вносите хаос. Наркомзем не может провести ни одного мероприятия в области маслоделия и поэтому при активной участии Наркомзема, этот вопрос должен быть об"единен в одном общем русле. Спрашивают: сколько нужно денег и ни у кого фактических данных нет. Я считаю, что это основная проблема. Главным аппаратом финансирования является банк, направляющим Наркомзем. Остальные организации должны группироваться около этих двух стержней и никакого либерализма здесь допущено быть не может. Я скажу даже больше: у нас нет методов, организационных форм. Здесь на совещании тов. Дмитриев говорил, что пока построишь двор, приведешь его в порядок, наступают сроки платежей и приходится продавать то, что было куплено. Выходит, таким образом, что улучшений нет, что нужно продавать последнюю скотину. Этот пример свидетельствует не о том, что плохо работают, а о том, что у

нас нет методов работы. Нельзя думать, что мы отсюда можем кредитовать все заводы. Но нужно забывать, что контроль и проч. это сложный вопрос и на данном собрании о нем придется поговорить основательно. Сейчас меньшее внимание привлек вопрос относительно регулирования иностранного рынка и намечалось несколько положений, прежде всего, бит. количеством. Мы имеем такие данные. В свое время мы выступали с весьма солидным количеством масла, например, в 13 году с 4 с лишком миллионами пудов. Тогда Датское масло составляло 5.500.000 пудов, а наше 4.700.000 пудов и в Лондоне цены были 17 руб. 40 коп. Голландское масло стоило 18 руб. 80 коп. Датское 17 р. 50 к. Выходит, что 4-5 миллионов ничем не покроешь. По сравнению со Ново-Зеландским маслом получилась разница в 2 р. 30 к. Такая разница является не Советской, а довоенной, тут пахнет Сибирским маслом и эта холера импортировалась в довоенных условиях. По этому поводу сот. Большая литература и т. на вопросе останавливаться не буду. Правда, в литературном исполнении, многое пропадает, но основа остается и о количественном спорить не придется: сколько они дадут 1.300.000 пудов или 15%. Сделать вопрос сводится не к тому, чтобы быть количеством, а к тому, чтобы видоизменить взаимоотношения с частным капиталом. Я хочу вам доказать, что роль частного капитала в восстановлении молочного хозяйства ничтожна, что он участвует в общем обороте 3.000.000 рублей и является за эти деньги, хорошем масла. В конце концов мы продаемся за чечевичную похлебку. Я думаю, что валюту должна притекать в страну не в порядке кредита, а в порядке усиленного экспорта масла в Лондон. Я утверждаю, что идя этим путем, мы избавимся от пут иностранного капитала. Поскольку мы говорим, что мы призываем иностранный капитал на помощь, постольку без английского кнута не обойдемся. Но я говорю, что удельный вес английского капитала ничтожен. Шутка сказать: он спасителен от частия. Из - за чего происходит шум. Из-за пустяков, из за ломаных грошей: он вложил в дело полтинник, а нашумел на миллион. Нужно признать, что дело рекламирования нам следует поучиться у англичан. Нам нужно исходить из существа дела, а по суще

ЕУ роль иностранного капитала ничтожна. Эти ножницы весьма показательны. Выступите - ка с этими данными на рабочем собрании. что Вам там скажут. Мы платим за масло 23 руб., а Англичанин 24 руб. Что вы на это ответите. Говорят, надо укрепить борьбу с частным капиталом. Да ведь Вы же сами навязали сюду и говорите, вот приехал благодетель. Тов. Беляев забывает кое какие традиции, говоря, что на результатах прошлой кампании нам надо поучиться. Не удивительно, что у Вас получилось такое сравнение. Что Вы хотите; поставить нас в их положение. Вот скачки: мы продаем масло в розницу, как видите слишком сильны английские кооперативы и нам в розницу продавать масло не приходится. Мы имеем опыт с пушной компанией и я думаю, что нам пора создать себе почву на Лондонском рынке. Затем никто не доказал, что другого климата, кроме Лондонского, нет. Оказывается Германия поглотила довольно порядочное количество масла. Я думаю, что эффект англоамериканского займа скажется на положении Германского рынка. Поэтому я все тезисы выдвигаю на качестве дискуссионных, которые должны лечь в основу целого ряда работ, которые должны наметить переходные формы работы, условия работы иностранного капитала на нашем рынке. В качество сопутствующего момента я выдвинул: распространение Российского кредита до иностранного Порта. Одна фирма, получившая заграницей аванс выдала вексель и заплатила за аванс 8%, а там учли из четырех процентов и заработали рубль на рубль. Поэтому нужно устранить промежуточные инстанции, ненужных посредников. Если, под вексель Государственного Банка, можно кредитоваться. Вот положение, которое я выдвигаю в отношении иностранного капитала. Затем, сами заготовители не знали, сколько им надо масла, а производители масла не знали сколько они его дадут. Следовательно, вопросы внутреннего сбыта масло должны быть поставлены таким образом, чтобы снабжение Петрограда и Москвы не ложились исключительно на одного заготовителя, т.е. нужно поставить вопрос о кредитовании. Этот момент тоже вполне приемлем. Необходимо, чтобы все организации принимали активное участие в заготовках. Мы не использовали своих возможностей, не являемся хозяевами нашего масла и, поэтому должны, по необходимости, сохранить реальные

ценности, которыми мы располагаем и тогда возможно будет время, когда мы будем бить миллионами. Я не стал бы, чтобы в будущем году мы собрали 3.000.000 пудов, потому, что лучше просчитать два миллиона чем не добрать. Это уже не пустяковая цифра и поэтому я думаю, что перед нами стоят проблемы, которые я выдвигаю. Нужны лимиты или не нужны. Не взя же создавать только иллюзию. Так разсуждать, выходит: лимит есть предельная цена, а предельная цена есть твердая цена. Вы говорите, что твердые цены устанавливаем административным путем, а лимиты устанавливают общественно- заготовители. Да они вместе устанавливают а нарушают розь. Возмите положение с березовой клепкой. Договорились, а потом дают то полтинник, то рубль. Со всеми этими вопросами нужно покончить. Когда мы учились работать - это одно дело, но теперь многие из нас кое чему научились и никто не предлагает монополизировать дело за кооперацией и проч. Тов. Марков и Маслоцентр не претендовали на монополию и они претендуют взять сначала только 30 - 40%, примерно половину, остальное дают другим. Тов. Загайнов говорил: дайте все нам. Это же старые доисторические разговоры. Кооперации нельзя передавать все дело, ибо у нее есть большие недостатки, тем более, что это новая организация. Половина рынка передана одной организации. Успеете ли вы сбыть то, что дано вам. Закрепите рынок за собой, через год - два мы дадим еще и тогда Сибторг и прочие органы будут вылетать в трубу. Вообще, нужно сказать, что при попытке обхватить необ"ятное, получаются нецелесообразные результаты. Сейчас мы получили возможность спорить, но мы никогда такой проблемы не выдвигали, мы от предельного плана отступили. У нас, правда, было и есть много ошибок, но от них бы мы должны, во что бы то не стало, избавиться.

/ Тезисы по заслушанному докладу, передаются в Комиссию. Оглашаются приветственные телеграммы. Заседание закрывается/.

/ ВЕЧЕРНЕЕ ЗАСЕДАНИЕ /

21 Ноября.

Тов. БОТВИННИК. Об"являю заседание совещания открытым. В порядке дня доклад тов. ПОПОВА:

Состояние молочного скотоводства в Сибири, меры к его развитию и участие в этом деле маслозаготовителей.

Тов. ПОПОВ. Мой доклад, о состоянии молочного скотоводства, которое является основой земледелия и о мерах его развития. Я позволю себе, сначала, коснуться количественной стороны молочного скотоводства и сделать, на основании статистических данных, имеющихся в нашем распоряжении, соответствующий вывод. По этим данным в текущем году, в области молочного скотоводства Сибири, отмечается одно весьма характерное явление. Общее количество молочного скота в Сибири, по данным Сибстатуправления, увеличилось по отношению к 23 году весьма значительно / на 20 с лишним % / и составляет от 17 года, которое считается более или менее нормальным для Сибири 89 % :- В 17 году было 5193.482 головы всего молочного скота / крупного и молодняка /. Затем шел ряд лет - 20-21 годы, когда молочное стадо Сибири претерпело сильную депрессию, значительно сократилось, и в 23 году количество крупного рогатого скота и молодняка составляло 3.656.121 голову. Вот какое крупное, почти в два раза, сокращение имело место в прошлом. Поворот 1924 года выявился совершенно в другой плоскости: в текущем году, молочное стадо, равняется - 4.610.000 голов, т.е. увеличилось против 23 года на 20%, а в отношении 17 года составляет почти 89 %. Таким образом, мы в 24 году имеем совершенно определенное течение количества молочного стада: абсолютное увеличение взрослого и молодняка. Но, в данном случае, для нас сейчас интересно увеличение возрастных групп стада. Рассматривая это увеличение возрастных групп в настоящем году, мы должны отметить, что в особенности симптоматичным является увеличение количества быков полновозрастных годных к случке. В то время как в 23 году

полновозрастных быков старше 3-х лет было по всей губерниям Сибири - 27.316 голов. В нынешнем году мы имеем 60.353 головы. Таким образом вы видите, что количество взрослых быков-случного периода, возросло в 3 раза. Если это количество быков сопоставить с количеством коров, которое составляет 2.223.000 голов, то на одного быка приходится 37 с небольшим коров. Следовательно вопрос о яловости, который был наиболее острым, теперь, как видите, изжит.

Кроме этого, в увеличении стада, имеет большое значение абсолютное количество коров. Если мы будем рассматривать с этой стороны молочное стадо, то увидим, что количество молочных коров значительно увеличилось против 23 года, так и против 22 и 21 годов, а именно в 23 году насчитывалось молочных коров I.923.942 головы, в 24 году замечается довольно значительное увеличение / 2.238.455голов/, на I6 %. Затем, чрезвычайно интересно и важно отметить, количественное изменение в ремонтном молодняке. Это самая ценная и устойчивая часть молочного стада. Как обстоит дело с ремонтным молодничком, который мы разделяем на бычков от I до 2 лет, подтелков от I до I с половиной и наконец нетелей. Здесь замечается одно характерное явление. Если мы подсчитаем все эти три группы, то мы увидим, что в настоящее время количество ремонтного молодняка, весьма важного с хозяйственной точки зрения, увеличилось на 28 % против 23 года. Теперь мы имеем такую же эволюцию сибирского молочного стада, увеличение в отношении 23 года: коров на I6 %, быков полновозрастных случных почти в 3 раза и увеличение рабочего молодняка на 28 %.

Такова картина состояния молочного стада по Сибири. Если мы обратимся к губерниям Западной Сибири - Алтайской, Омской и Новониколаевской, с развитым маслоделием и губерниям Восточной Сибири - Енисейской, Иркутской и Томской, где маслоделие развито слабо, то и здесь мы имеем такую же картину: анализ молочного стада по районам подтверждает общее состояние увеличения и разница заключается только в том, что рост в настоящем году рабочего молодняка в Восточной Сибири значительное его увеличение здесь в нынешнем году / 38 % / тогда как увеличение молочного

молодняка в Западной Сибири равняется 17.5. В остальном.- как количество коров. так и количество полновозрастных быков и количество телят также увеличилось как в Западной так и в Восточной Сибири. при чем наблюдается усиленный рост ремонтного молодняка в Восточных губерниях. Вот каковы изменения в молочном стаде Сибири. происшедшие в течении настоящего года. Такой численный рост. довольно заметный по возрастным группам. чрезвычайно важен. так как он приближает состояние сибирского молочного стада к довоенному времени. Особенно ценным надо считать увеличение ремонтного молодняка на 28 %. Я оговариваюсь. что здесь может иметь место недоучет данных прошлого года. но если и его принять по внимание – то и тогда мы имеем бесспорный факт увеличения количества ремонтного скота-молодняка. возможно не 28 %. как говорят данные Сибстатуправления. а примерно на 27 %. Если теперь мы посмотрим распределение коров по хозяйственной диференциации. то увидим следующее характерное явление: в 17 г. имелось по Сибири безкоровных хозяйств 7.9 %. в 23 году их было 9 %. в 24 году – 8.3 %. т. е. процентное понижение по сравнению с 23 годом. однокровных хозяйств в 23 году было 47.6 %. в 24 – 44.9 %. Тут замечается некоторое уменьшение. но зато следующие группы хозяйств с 2 –4 и более коровами дают характерную картину увеличения. хозяйства с двумя коровами составляют в настоящее время самую многочисленную группу. в 22 году таких хозяйств имелось 31.8 %. в 23 году – 27.6 %. в 24 – 29.5 %. Трехкоровных хозяйств было в 22 г.–11.8 %. в 23 г.– 9 %/ снижение/. а в 24 г. 9.3 %. Хозяйств с 4 и более коровами в 22 г. имелось 10 %. в 23 г.–6.6 %. в 23 г. – 6.6 %. в 24 г.– 8.9 %. Таким образом. рассматривая обеспечение хозяйств скотом. мы видим. что происходит чрезвычайно интересное и благоприятное явление: с одной стороны уменьшается количество безкоровны хозяйств с другой стороны: увеличивается количество хозяйств с двумя и 4 коровами. Хотя увеличение это незначительно. но тот факт. что оно выявлено известным образом это уже одно чрезвычайно важно для нас. так как показывает. что обеспеченность крестьянских хозяйств молочным скотом идет в сторону увеличения. образования

более мощных в скотоводческом отношении хозяйств. В связи с общим увеличением количества скота это дает довольно утешительную картину состояния молочного стада в Сибири и как будто бы снимает с нас особенную заботу о принятии каких либо экстренных мер. необходимых для развития молочного стада здесь. Может быть в оглашенных цифрах есть погрешности. но они во всяком случае. говорят за то. что численность стада как количественное. так и по возрастным группам имеется в наличности. Теперь. имея ввиду. что у нас выявилась совершенно определенная эволюция молочного стада в сторону увеличения. затем. принимая во внимание. что в настоящее время все хозяйство Сибири перестраивается в направлении наиболее интенсивных форм. а именно развития травопольной системы. характеризующееся. главным образом. в травосеянии. что об"ективные условия этому благоприятствуют. нужно считать вопрос давно назревшим, что парозалежная система уже развилась. что мы принуждены. силой вещей. вступить на путь реорганизации сельского хозяйства и увеличить. таким образом кормовой балланс страны. Если у нас ныне в некоторых губерниях развитие травосеяния идет довольно слабо за отсутствием необходимым трав. то в других губерниях можно отметить довольно заметные достигнутые результаты. например в Омской губ. в нынешнем году введено 125 травопольных крестьянских хозяйств. Отмечается это явление в Ново-Николаевской губ. и на Алтае. Если в дальнейшем мы будем иметь достаточные количество семенных кормовых трав американских. бельгийских. необходимых для увеличения нашего севооборота. то мы будем обеспечены развитием кормового балланса в Сибири. что является основанием к прогрессу молочного скотоводства. Я думаю. что в связи с наметившейся тенденцией увеличение количества молочного стада. с введением травополья есть все основания утверждать. что дальнейший рост сибирского стада обеспечен. Теперь все усилия и все заботы как Земорганов. так и кооперации. да и вообще всех органов связанных так или иначе с развитием сельского хозяйства в Сибири. должны быть направлены в другую сторону. а именно на улучшение качества молочного скота. ибо количественная сторона обстоит благополучно. Если мы касаемся

этой стороны сибирского молочного скота. то тут картина получится довольно печальная. Нужно сказать. что сибирский молочный скот в прошлом. давая сравнительно большое количество масла Сибири / 5.000.000 пуд./ создавая основу благосостояния сибирск. крестьянина. в то же время не пользовался никаким вниманием ни со стороны самих хозяев. ни со стороны прежнего правительства. Никто никогда не обращал внимания на это и сибирский скот является в настоящее время примитивным. самым малопродуктивным скотом. над которым еще придется проделать очень большую работу. Он. при всех его других ценных качествах свежести. жирномолочности и проч. имеет. как нам хорошо известно. очень слабую удойность: в среднем удой сибирск. коровы определяется 40 пуд. в год. Это чрезвычайно малая продуктивность. если иметь ввиду. что ярославка в среднем дает удой в 200 ведер или 175 пудов в год. а холмогорка еще больше. Если сравнить эти русские отродья молочного скота с сибирскими то. конечно. сибирская 15-ти пудовая корова будет стоять на последнем месте. Эта малопродуктивность. малорослость. поздняя спелость сибирского скота. как наследие прошлого - голодовок. плохого содержания. плохого кормления. которые только и видел сибирский скот и создали такие низкие качества его. захудалость и проч.. которые требуют настоятельного их устранения. На эту сторону дела как Земорганы. так и кооперация. при своем возникновении. не могли не обратить внимания. В настоящем году Земорганами совместно с сельско-хозяйственной кооперацией проведена. хотя правда небольшая. но во всяком случае кое какая работа по улучшению качества сибирского скота. Раньше почти никакой работы. над сибирским скотом. не велось. а если она и велась. то имела случайный характер и кроме того была ничтожна по размеру. С нынешнего года замечается перелом. Может быть на этом сказалось развитие маслоделия. но во всяком случае проведено 57 выставок. на которых фигурировали все виды скота. В тоже время в отношении молочного скота проведено 35 трехнедельных курсов. показательных. чрезвычайно важных. Организовано 10 контрольных союзов. произведено 3 скотоводческих обследования. устроено несколько десятков показательных теплых стойл для коров

велись курсы, беседы и проч. использована премия по единому сельхоз. налогу. устроено около 360случных пунктов в разных местностях. Все эти меры сделали свое дело. Их нужно рассматривать как меры показательного свойства. но они. во всяком случае. забросили в население некоторый интерес и познакомили. хотя может быть в очень скромных размерах. с делом. пробудили у него мысль о том. что над этим вопросом нужно задуматься. Сибирский скот чрезвычайно благодарно относится ко всякому улучшению своей участи и отвечает на это повышением своей продуктивности. Из всех мероприятий. которые с 24 года начинают проводиться в жизнь Земорганами. совместно с кооперацией. в особенности мы считаем важными. неотложными и необходимыми!- улучшенное содержание скота. устройство скотных дворов / теплых /. что мы считаем мерами. имеющими показательный характер. Это вполне возможно сделать и во всяком случае избавить сибирскую корову от удовольствия стоять на 40^{0} -м морозе при ветре и еще давать молоко. Одним из мероприятий. без которого невозможно улучшение сибирского скотоводства. является улучшение его кормления. Сибирский скот не избалован в этом отношении. Главный корм его - это сено. солома и только в отдельных случаях он пользуется другим кормом. Метод кормления по нормам. разумеется. имеет колоссальное значение и должен повысить продуктивность скота весьма значительно. Затем третье зло сибирского молочного хозяйства. с которым приходилось бороться и на которое приходилось обращать внимание это- отсутствие хороших быков-производителей. Теперь. когда у нас можно констатировать увеличение количества быков почти в три раза. перед нами стоит другая забота.- выбрать из этого большого количества бычьего материала наиболее хороших производителей. отличающихся племенными качествами. заинтересовать население в этом деле путем премий и т.д. Как показывает работа наших товарищей,- хороший материал у нас есть и нужно только суметь произвести из него через случные пункты выборку. В нынешнем году всего на местах отобрано около 350 быков. но это капля в море. Во всяком случае. эта работа в будущем Земорганами станится. как и кооперацией. на одно из первых мест. Затем. важной мерой в этом отно-

шении является выращивание молодняка. мы не должны забывать. что наряду с использованием материала. который мы имеем. нужно заботиться о том. чтобы это был хороший материал. чтобы население было заинтересовано в выращивании его. В этом отношении в нынешнем году произведены в губерниях - Омской. Алтайской и Ново-Николаевской конкурсы. В будущем году по плану. Земорганы. считая эту меру довольно важной. отводят ей чрезвычайно почетное место. Говоря вообще о племенном материале. в частности. о быках я должен сказать следующее: В данное время у нас такого материала недостаточно и поэтому нужно суметь произвести выбор и правильно его утилизировать. В этой отрасли Сибирь. я думаю. имеет такие же богатства как и в других отраслях. но только эти богатства не использованы. Нам не приходится выписывать производителей с Запада:- Сибирь в них совершенно не нуждается. Если раньше. в течении многих лет. существовало мнение. что для улучшения вообще скота необходимо вливать иностранную кровь иностранных пород. то в настоящее время. после всесоюзной выставки. где было предоставлено около 30-ти отродьев великорусского скота. чрезвычайно интересных. в хозяйственном отношении весьма ценных. всякие споры о том. что нам нужно выписывать иностранный скот сантимонталок и проч..- отпадают. Теперь никто не спорит. что русский скот. в частности сибирский может и должен быть улучшаем так называемым методом " в себе " т.е. собственными своими силами. путем улучшения кормления. содержания. подборе и проч. Вот элементы необходимые для развития молочного скотоводства. которые практикуются теперь как в России. так и в Сибири. в последней в особенности. потому что хотя опыт выписки иностранного скота из заграницы имел место в широких размерах. но насколько нам известно. окончился полной неудачей. ибо необходимо принять во внимание ту основную зоотехническую истину. что вливанием в кровь дело не улучшишь. что необходимо улучшить содержание скота. в то же время не упуская из виду тщательный подбор. Только при наличии этих условий можно с нашим примитивным скотом сделать очень многое. Например у нас есть почтенный ярославский скот.- который лет 30 тому назад представлял из себя совсем не то. что

он представляет сейчас:- он был. конечно. лучше сибирского скота. но весьма разношерстный. разномастный и имел иную продуктивность. Можно сказать. что ярославский скот создал ярославский крестьянин без всякого прилития крови. без всякой помощи иностранного скота. исключительно путем внимательного подбора. ухода содержания. внимательного отношения к нему. Из ярославского примитивного скота создалась прекрасная порода со средним удоем в 200 ведер. с содержанием жира больше 4-х процентов. которая в сущности имеет распространение по всей России. Были разумеется и в Сибири породы. которые знают хорошо иностранцы. Я думаю. что если работа в Сибири пойдет приблизительно. таким же. как в России темпом. при общих дружных усилиях всех заинтересованных в этом деле организаций и учреждений. то может быть через 3-4 десятка лет здесь мы также будем иметь довольно высоко продуктивный. хороший. константный скот. который давал бы не 40 пуд. молока. а может быть сто пудов и больше. Я думаю. что сибирскому молочному скоту принадлежит большая будущность. если к нему приложить известную зоотехническую работу и хотя бы немного улучшить кормление его и содержание. В Сибири есть чрезвычайно важные экономические условия для развития и улучшения скотоводства.- наличие маслоделия. т.е. иначе говоря. органов сбыта крестьянского молока. Все вы отлично знаете. что всякое мероприятие по улучшению скота. его кормления и проч. будет иметь массовый характер. приносить пользу только в том случае. если оно. вообще. докажет населению свою выгодность и целесообразность и если само население будет непосредственно заинтересовано в нем. К сожалению сибирский крестьянин к этому не приучен. Единственным его ресурсом в настоящее время является молоко.-это единственная товарная продукция его хозяйства. Можно сказать. что сибирский крестьянин коровой живет. Вот почему у него всегда наблюдалось стремление развить маслоделие. которое в настоящее время начинает выправляться. Мы имеем сейчас около трех тысяч крупных маслодельных заводов. которые в свою орбиту втягивают более миллиона коров. Я думаю. что в руках наших. в лице молочной кооперации. маслодельных заводов имеется могущественное средство и

экономический стимул к развитию и улучшению сибирского скотоводства. Если мы все эти мероприятия по улучшению кормления, постройки теплых дворов, устройство выстарок и прочие привили бы заводам, то имели бы прочную экономическую базу, потому что каждому хозяину скотоводу выгодно улучшать свой скот и, от этой выгодности он получает непосредственную прибыль в виде реализованной продукции скотоводства. Это для него убедительнее всяких рассказов: иметь вместо 30-ти, 60 пудов молока сибирскому крестьянину весьма интересно. Поэтому я думаю, что нам необходимо будет сейчас все усилия маслодельной кооперации направить к тому, чтобы везде и всюду, путем расширения сети маслодельных кооперативных заводов, создать необходимые условия наивыгоднейшего сбыта крестьянского молока. Мы сейчас видим в Западной Сибири около 3.000 тысяч маслодельных заводов и такие заводы должны быть в Восточной Сибири, где кормовые условия не хуже. На развитие этого дела и на кооперирование населения в Восточной Сибири нужно обратить внимание, ибо является необходимым основным условием дальнейшего улучшения скотоводства. Вот мероприятия, которые в настоящее время, если и не имеют еще определенного планового устойчивого характера, то во всяком случае практикуются и должны иметь место и на них именно должны базироваться наши маслодельные заводы. Говоря о постройке теплых дворов и т.д. мы имеем ввиду определенную систему, нельзя разбрасывать эти мероприятия как и где придется, без всякого отношения к наличным экономическим условиям. Мы полагаем, что наиболее целесообразным будет осуществление мероприятий около маслодельных заводов. Завод должен быть центром, вокруг которого концентрируются такие мероприятия, преследующие повышение продукции скотоводства. Мы утверждаем это на основании собственного опыта. Таким же путем создания сначала сбыта молока, затем методов улучшения скота шла Ярославская губерния, где я работал 13 лет. Там еще в 60-х годах началось развитие артельного маслоделия, которое составляло основную базу улучшения ярославского скота, что теперь должно иметь место и здесь. В Сибири есть на лицо необходимые экономические условия т. е. до некоторой степени организованный сбыт крестьянского молока

в лице маслодольных заводов, мы полагаем, что маслодельные заводы должны являться опорными пунктами для массового улучшения сибирского молочного хозяйства. В них эти мероприятия должны принимать известные организованные формы, могущие заинтересовать население не только в завозе молока на завод, но и в отношении осуществления самих заводов. Я говорю о самой простой жизненной организации, которая имела заграницей большое значение - контрольно-скотоводческом союзе. Я думаю, что должны быть созданы при маслодельных заводах контрольно скотоводческие союзы, которые преследуют не только увеличение продукции скота, но имеют целью подбор, браковку его и т.д., где каждый хозяин, входящий в союз материально заинтересован в его работе. Эти контрольные союзы имеются в Германии, Швеции, есть в настоящее время и в Ярославской губернии, где они имеют чрезвычайно большое распространение. У нас для этого есть благодарная почва, которую нужно только использовать. Правда, мы имеем контрольные союзы, но они разбросаны по территории редкими оазисами. Если трудно сейчас организовать население в такого рода кооперативы, без его заинтересованности в этом, то это легко будет сделать при наличии контрольных союзов. Нужно кооперировать население не только в отношении сбыта, но и в отношении улучшения скотоводства. Если бы мы при трех тысячах имеющихся маслодельных заводах имели бы столько же раскинутых по территории контрольных союзов, то мы могли бы охватить больше миллиона голов, т.е. половину всего молочного стада, которое мы сейчас имеем и тогда бы наши маслодельные заводы не выставляли бы максимум 15 пуд. молока с коровы, а говорили бы об удое в 2-3 раза большем. О контрольных союзах имеется громадная литература в прошлом как заграницей, так и у нас и я на этом вопросе больше останавливаться не буду. Нам в Сибири необходимо использовать маслодельные заводы в направлении организации при них контрольных союзов. Это самая простая, самая здоровая форма кооперативного скотоводства, которая неразрывно связана со сбытом молока на маслодельных заводах. Отметив вопрос об организации контрольных союзов и об использовании маслодельных заводов, я скажу несколько слов о тех перспективах, которые

имеют ввиду Земорганы в деле улучшения молочного скотоводства в будущем году. 25-й год явится первым годом плановой работы Земорганов в этом направлении. Только с будущего года наша агрономическая сеть, которая будет иметь 165 агрономических участков, усилится зоотехническим персоналом и действительно будет и агрономической и зоотехнической сетью. Мы полагаем, что эта сеть должна прежде всего охватить губернии Западные, т.е. губернии с развитым молочным скотоводством, а также и восточные, где для развития скотоводства все условия на лицо. Мы предполагаем, доведя до 70-ти человек штат, распределить его планомерно по сети в соответствии с количеством наших агрономических участков, лежащих в определенных пунктах. Это будет тот необходимый персонал, та рабочая сила, которая нужна для сибирских хозяйств. Без этого мы не можем вести ни культурно-просветительную, ни культурно-показательную и проч. работу и все мероприятия будут идти в направлении широкого распространения зоотехнических знаний не путем рассказов, а путем устройства показательных отделений, инструктирования. Мы на это дело имели 140.000 руб. На последнее место также занимают вопросы обследования и изучение сибирского скотоводства. Я уже сказал, что хотя сибирский скот, в настоящее время, имеет печальную внешность, внутренние его качества известны, известно, что он дает жирное сравнительно молоко. Это говорит о том, что сибирский скот является весьма ценным, интересным, но мы мало знаем о нем, так как Сибирь чрезвычайно обширна и так как здесь скот имеет довольно разнообразный характер. Наконец, приемы кормления и содержание сибирского скота, благодаря местным особенностям, отличны от таких же приемов содержания и кормления российского скота. Это также надо учесть. Словом, здесь мы имеем много неразрешенных наукой и практикой вопросов. Поэтому Земорганы ставят своей задачей необходимость обследования и изучения сибирского молочного скота как на опытных зоотехнических станциях, так и на непосредственно на местах. Эта работа чрезвычайно необходима и без нея мы не будем иметь веры в успешность разработки методов дальнейшего развития сибирск. скотоводства. Вот в общих чертах, те мероприятия, которые проэк-

тируются Земорганами. по мере возможности и средств. провести в будущем году в жизнь. Но это. как видите. капля в море.-Эти 140.000 руб.. которые отпустили нам. дали лишь несколько выставок. ряд мероприятий слишком миниатюрного характера. Нам нужны мероприятия массового характера и здесь именно должна прежде всего придти на помощь молочная кооперация. Я считаю. что оно должна . прежде всего. позаботиться о содержании контрольных союзов. Товарищ ПЕВЗНЕР говорил. что есть большие барыши. а посему было бы целесообразно обратить внимание именно на эти меры. потому. что без улучшения молочного скотоводства говорить о дальнейшем развитии земледелия не приходится. Для того. чтобы поставить дело улучшения скотоводства на прочную ногу. придать ему прочность. определенность. я полагаю. что кооперация должна оказать моральную и материальную поддержку. хотя бы небольшую из своих оборотов. делу улучшения скотоводства и проведения культурных мероприятий в жизнь.

Проф. КОЧЕРГИН. Мы сейчас выслушали. по моему мнению. очень интересный доклад. Ценность его. ..ожет быть. не одинаково всеми нами взвешивается только потому. что мы вопервых.- до некоторой степени чувствуем себя / по крайней море многие из нас / как будто бы в стороне от всех тех фактов. от всех тех явлений. которые изложены докладчиком. Во вторых - мы можем себя резко чувствовать в стороне еще и потому. что вопросы здесь затронутые. являются вопросами действительно в высшей степени серьезными и важными. Важность их доказывается уже тем обстоятельством. что вся графология. которая следует в отношении молочного хозяйства. как такового. проделана по той именно цели. по той именно причине и по той задаче. чтобы этих два важных момента - переработку. сбыт. организацию молочного дела возможно плотнее связать. по крайней мере так как это было до войны и во время ее. Таким образом мы имеем перед собой решительный взгяд на кардинально меняющийся положение. которое остается в глубине истории позади нас:- факт редкого. сильного. неразрывного соединения животноводства и молочного хозяйства. Если раньше смотрели на животноводство в целом. как на средство производства. а в пос-

леднее время раздавались мнения, что это есть - ни более ни менее, как орудия производства молочного дела, то ясно для нас, работающих в недрах крестьянского хозяйства, что мы с этим заявлением согласиться не можем и должны определенно сказать, что это есть действительно одно неразрывное целое и только по нашим специальностям, склонностям и практической работе мы его, до некоторой степени, а может быть даже в резкой форме, искуственно разделяем. Теперь, следовательно, если мы сдвинулись с мертвой точки, которая имела место раньше, то это есть уже начало, до действительно, тесного слияния этих двух областей, которые прежде так резко разделялись и мы, следовательно, должны, как и ранъше, идя по этому пути, совершенствовать это дело по-первых соединения и во-вторых - способствование развитию молочного дела и животноводства, более решительно, более систематически, чем то делалось до нас. Здесь нам докладчик представил целый ряд соображений о том, как это сделать, какие для этого имеются пути, какие намечены вехи, какие пройдены этапы, определил даже срок, но самое существенное не успел изложить. Мне думается, что мы прежде всего, должны были бы перед тем, как вступить на этот путь соединения двух отраслей хозяйства, очень решительно снизить момент производства исходного продукта себестоимость молока. Уже первый докладчик, хотя и вскользь, коснулся этого вопроса и представил нам картину драматического ужаса нашего безсилия. Мне думается, что среди кардинальных задач экономического характера стоит задача определения стоимости самому производителю молока. Я мог бы сослаться даже, в доказательство серьезности этого момента, на постановление бывшего в Вологде совещания по молочному хозяйству, где, после целого ряда дебатов, после целого ряда блестящих данных за и против тезисов, было решено, что себестоимость по затратам на производство молока у нас должна быть не выше себестоимости ее в других странах. И вот, следовательно, у нас есть действительная международная марка для того, чтобы сравнить, что стоит продукт здесь и там по другую сторону океана. Далее я хотел бы отметить еще то обстоятельство, что статистические данные, изложенные докладчиком, являются цен-

ными, являются материалом, цифрами за которыми кроется глубокий смысл. Я остановлюсь на одном важном моменте. Если мы не в состоянии здесь проделать, то на другом с"езде по зоотехнике, должны именно выявить то количество голов скота, считая его продуктивность, его содержание, которое мы могли бы признать от того или другого района нормальным для какого нибудь среднего молочного хозяйства. В этом отношении я позволяю себе думать, что для Сибири с незначительным отклонением, можно принять минимальное количество скота на хозяйство не менее 4-х коров: если менее то это будет уже не молочное хозяйство, а нечто другое. Если выше то это будет более улучшенное сильное молочное хозяйство. Затем, далее у меня есть еще один момент из области животноводства, заключающийся в том, что агрономическая мысль в последнее время, чрезвычайно сильно и с большим успехом пропогандирует, скажу более резко, напирает на то, чтобы в недрах крестьянского хозяйства вкоренилось, вошло под всякими различными мотивами, травосеяние. Но тут возникает вопрос, что же это за травосеяние. Если мы будем культивировать самые сладчайшие злаки, то мы сделаем только ничтожный шаг вперед. Мы сделаем может быть значительный шаг вперед в области полового хозяйства, но этой мерой, в области молочного хозяйства, сделаем очень мало. Нам нужно травосеяние не такого характера:- не травосеяние,- необходимо для севооборота, а иное- в в целях животноводства. Поэтому здесь нужно решительно вмешаться и указать, чтобы травосеяние вводилось именно то, которое удовлетворяло бы в техническом отношении и полеводству и животноводству. Я считаю, что таким травосеянием будет введение мотыльковых растений, ибо наши травы страдают тем, что белковые вещества -/ протеин / в них находится в незначительном количестве. Я сказал бы больше: нужно культивировать не только зеленую массу, клевер или сено, ввиде бобовых растений, но мы должны вести полеводство так, чтобы возделывались кормовые, зерновые травы, /бобовые, масляничные/ которые ввиде отбросов поступают в распоряжение животноводства. Тогда только, мне думается, травосеяние будет полезной мерой. Вторая сторона, содействующая целям полеводства такова. Если мы остановимся лишь на производстве одного сено-

травопольного клина. мы сделаем ничтожный шаг вперед только в области полеводства. Конечно здесь можно много говорить о том, что мы очень мало ценим кормовые средства, выбрасываем, продаем и т.д. и в то же время мало затрачиваем средств на содержание своих животных. В этом отношении, если бы мы действительно признали выдвигаемые первым докладчиком положения о том, что экспортный хлеб задерживается и как будто бы ему трудно развиваться, то здесь мы встретились бы с затруднением на 75 %. Мы этот продукт, пропуская через животный продукт превращаем, в неограниченном количестве, требующийся по спросу продукт животноводства. В отношении воспитания молодняка, телят, какие бы меры мы не проводили, но если эту меру обойдем, то ясно, что все наши усилия, все наши старания и значительные затраты останутся безрезультатны. Этот вопрос должен быть кординально поставлен перед организациями, которые должны ведать молочным животноводством. Теперь есть еще один серьезный вопрос, который осветил докладчик: я говорю о методике разведения скота. Я думаю, что здесь, по глубокому недоразумению, вкралось выражение " в себе ", относящееся к методике принятому, исключительно к разведению породистых животных. К беспородистой группе животных этот термин совершенно не применим. Поэтому здесь у нас должна быть совершенно другая методика, хотя докладчик и пояснил, что разумеется под методикой разведения " в себе ".

Тов. БОТОВ. В результате доклада возникает основной вопрос об изыскании средств на улучшение скотоводства. Я думаю, что перед заготовителями нужно поставить определенные условия, выделить известный процент на постройку показательно - образцовых дворов при образцовых заводах, управление возложить на техническую организацию, а надзор - на агрономическую, что дало бы блестящие результаты. Проф. КОЧЕРГИН говорил о посеве клевера и других трав Я предложил бы обратить внимание не на посев клевера / сена у нас вполне достаточно /, а на разведение корнеплодов, которыми можно кормить молочный скот и овцами. Корнеплоды дают большую урожайность при примитивных способах ведения сельского хозяйства.

Тов. НИКОЛАЕВ. Я остановлюсь прежде всего на контрольных со-

юзах. Мне кажется. что докладчик прав. когда он говорит. что нам не нужно увлекаться высокровными иностранными породами. Если бы мы привлекли высокровный иностранный породистый скот к разведению в наших сибирских условиях. то потребовались бы известные средства и государство на встречу не пошло-бы. Поэтому единственным выходом.самым верным и жизненным. является широкая сеть контрольных союзов. которые необходимы для разведения и улучшения нашего сибирского молочного скота. Я думаю. что этим вопросом Земорганы и другие кооперативные учреждения должны были бы заняться В этом отношении и у нас полнейшая бедность и если есть по этому вопросу кое какая литература. то оно является достоянием не многих. По этому необходимо распространить соответствующую литературу. Это самое простое и доступное мероприятие. У нас. в Ново-Николаевской губернии. в прошлом году. был организован крупный. по условиям Сибири Контрольный Союз. который насчитывает сейчас 12 коммун и развивает дело. По вопросу о травосеянии я не отрицаю. что его вводить нужно. но подходить к нему нужно весьма осторожно. так как у нас в большинстве Сибирских районов есть излишек сена. Кромеэтого в хозяйствах едва ли будет применим метод травосеяния так как крестьянина никакой агитацией не убедишь в полезности его. В отдельных районах. может быть возможно сейчас эту работу начать. но не нужно перегибать палку в другую сторону.

Тов. ПОПОВ. Делая сообщения. я не имел ввиду представить здесь вполне разработанный. определенный конкретный план развития молочного хозяйства на целый ряд лет. Эту работу провести необходимо. но это очень сложная и серьезная работа и я не брал на себя такой смелости в какой подозревали меня выступавшие товарищи. Мое сообщение имело ввиду. отметить главнейшие нужды. вопиющие. удовлетворение которых не терпит ни какого отлагательства. Я считаю. что главнейшими нуждами молочного скотоводства. которое требует немедленной помощи. является устройство теплых дворов. устранение неправильного кормления и проч. Что же мы должны здесь делать Мы должны принять здесь ряд экстренных мер. До сих пор мы делали кое что. но все наши мероприятия носили слабый. административно-

показательный характер. А между тем настоятельно необходимо молочное скотоводство двинуть по пути развития, а вместе с тем развить и маслодельную промышленность. Без этого в качественном и количественном отношении маслоделий не будет развиваться, а наоборот будет свертываться. Вот почему нам необходимо принять именно такие экстренные и важные меры на которые я указал. Я думаю, что нам прежде всего нужно обратить внимание на наши маслодельные кооперативные заводы, которые имеются в наличности и около них сосредоточить все мероприятия по улучшению скотоводства. Я думаю, что это можно сделать:- расходы будут не большие и вопрос только в том, что кем то их нужно обслужить, что нужен персонал, рабочая сила. Для того, чтобы контрольные Союзы правильно работали, при каждом Союзе должен быть контролер, опытный инструктор, который ведал бы всеми этими мероприятиями. Мы имеем средства и возможности получить такой контингент работников. У нас есть высшие учебные заведения, отличная лаборатория, есть Сельско-Хозяйственный Техникум и нужно только расширить преподавание зоотехники, устраивать курсы и т. п. Вот почему я говорю, что мы имеем в руках сильные и могущественные средства в лице наших маслодельных заводов. Только тогда, когда мы свяжем кооперативную переработку масла, скотоводство встанет на прочный путь и тогда мы может быть выступим с 8 миллионами пудов масла, будем солидным экспортером. Здесь профессор Кочергин затронул кормовой, весьма важный вопрос, т.к. без разрешения его-улучшения молочного скотоводства не возможно. Кормовой вопрос в Сибири разрабатывается:- пути, вехи намечены. Я согласен с проф. Кочергиным, что в отношении молочного скотоводства не надо увлекаться травосеянием, а нужно разводить кормовые травы- бобовые и корнеплоды. Совершенно верно в настоящее время это делается. В нынешнем году у нас из 2.500 показательных участков 500 участков было занято кормовыми растениями, корнеплодами, свеклой и проч. Мы знаем, что кормление молочного скота заграницей основано исключительно на корнеплодах. Это, действительно, дешевый и хороший корм, но не надо забывать, что у нас имеется полеводство, площади засорены и чтобы их улучшить необходимо развить травосеяние. С этой целью нужно получить аме-

риканский лырой. который необходим для восстановления плодородия нашей почвы. Впрочем. это не исключает возможности и необходимости введения в севооборот и других растений. имеющих кормовое значение - маслянистых. Кроме пара травополья предполагается расширенный посев культур льна. который теперь имеет в таежных районах большое значение. а в будущем. с введением травопольной системы. будет еще более важным. Что же касается контрольных союзов. то здесь говорилось. что нужно все внимание обратить на создание в Сибири Контрольной сети. Именно этим путем шла Ярославская губерния. которая достигла блестящих результатов и в которой контрольные Союзы в прошлом году имели большое распространение. Собственно целью моего сообщения было обратить внимание маслозаготовителей на кооперацию. на то. что проведение культурных мероприятий по улучшению скота связано с повышением продуктивности и стоимости масла.Поэтому было бы совершенно справедливо. целесообразно и необходимо. чтобы маслозаготовительные организации и кооперация обратили серьезное внимание. У нас много нужд: требуются зоотехнические станции. нужно оборудовать молочные лаборатории и проч. Но все это дело будущего. В настоящее время мы должны сосредоточить все внимание на организации контрольных союзов при артельных заводах в Сибири. которые по естественным условиям являются весьма подходящими для развития молочного скотоводства. Вот какую мысль я хотел провести. Между маслоделием и молочным скотоводством должна быть полная. тесная. неразрывная связь. Маслозаготовители. уделяя часть своих ресурсов на развитие указанных культурных мероприятий. необходимых для повышения уровня скотоводства в накладе не останутся и получат обратно свои ничтожные средства. которые они вложат в дело. сторицей. Вот в сущности все на что я хотел бы обратить ваше внимание; связать все мероприятия в области скотоводства. принять самое активное участие в работе совместно с Земорганами. которые также должны изыскать на это дело свои средства и помочь кооперации осуществить все возможное.

/ Для выработки тезисов образуется Комиссия

мости. в которой техника и экономика находятся в той зависимости. которая. безусловно резко резко отражается на деле. Если у нас экономические возможности.в полном об"еме этого слова. будут продвигать наше маслоделие по пути развития. то мы будем испытывать чрезвычайное облегчение в этой области и. следовательно. техника и экономика будут неразрывно связаны у нас друг с другом и. наоборот. если техника будет сильно страдать. то и экономике мы определенно ничего не выиграем:- там у нас будет сильное неблагополучие. К сожалению мы все это хорошо знаем. но в последнее время. несмотря на это. наблюдалась резкая тенденция заниматься чрезвычайно серьезно вопросом экономики. деталями ея. начиная с вопросов организационных. кончая финансовыми. Между тем. как технике уделялось чрезвычайно мало и недостаточно места. времени и сил для того. чтобы можно было дело совершенствовать. И так. в области экономики у нас дело обстоит не совсем благополучно. Мы это хорошо знаем. имеем целый ряд отзывов о нашем масле. которые являются далеко не такими. какими желали бы мы их иметь. Далее мы отметили. что количественная сторона дела упала очень сильно. что следовательно мы озабочены тем. чтобы поднять эту сторону. Что качество масла очень резко понизилось и следовательно пред нами стоит чрезвычайно трудная. сложная задача исправить то и другое. Пока идеалом в этом отношении для нас является: достигнуть положения. которое. когда то мы имели в области маслоделия и затем ставится определенный вопрос. что мы имеем возможность. хотя бы в виде неопределенных бонусов. к тому чтобы пойти несколько дальше очень быстро усиленным темпом. Я еще хочу сказать. что между количеством масла и его качаством существует. так называемая.точка склона. или критическая точка. Это следовательно такое положение между двумя причинами. когда они достигают максимального напряжения и когда они. как мы выражаемся. сходятся. а затем начинают расходиться. либо количество масла увеличивается. непропорционально быстро. по отношению к качеству. либо качества отстают очень резко от количественного его увеличения. С другой стороны нужно отметить. что чем ближе мы подходим к этой критической точке. к этому критическому моменту в технической области. тем все более и более должны

затрачивать сил и средств на то и на другое, а преимущественно на качество масла. Впрочем эти силы и средства должны быть окуплены и окуплены очень щедро после того, как кульминационный пункт будет превзойден. Таким образом мы приходим к тому убеждению, что качественная сторона масла является равноценной экономической стороне и что мы обязаны поэтому, в равной мере, уделять внимание той и другой. А если мы этого не сделаем, то мы не будем, в дальнейшем, приближаться к критической точке, а наоборот будем отставать, главным образом, качественная сторона, тогда как развитие количества может идти само по себе по энергии хотя и меньшим темпом. Итак, эти два исходных факта являются равноценными. Далее, усвоив это положение, приняв его за аксиому, мы имеем полную возможность действовать более определенно в том или ином направлении. Направление должно быть такое: равномерно друг от друга и параллельно должны идти эти два мероприятия. В отношении экономической стороны дела я не в состоянии что либо изложить и добавить к тому, что здесь было сказано, так-же я не буду касаться организационных вопросов, потому что они тоже хорошо нам известны:- они находятся еще на переломе и мы не знаем как они пойдут далее. Отсюда вытекает, что я должен остановить Ваше внимание на технике молочного дела. В области техники молочного дела устанавливаются некоторые взгляды такого характера, что отдельные составные части техники находятся далеко не в равнозначном положении. Из них некоторые являются важными: другие менее важными, третьи, наконец,-второстепенными, а иные совершенно не заслуживают внимания. Мои соображения достаточно иллюстрируются тем обстоятельством, что здесь раздается твердое мнение, что у нас есть три главных элемента, которые мешают ей в целом: неблагоустройство заводов, отсутствие технических сил и неудовлетворительное транспортирование. Ясно, что в области техники и молочного дела гораздо больше элементов чем перечислено только что, которые между двумя положениями, мною выдвинутыми здесь как раз и распределяются. И вот, если бы мы попытались эти элементы отметить и подчеркнуть более об"ективно, то мы должны были бы сказать, что они разделяются на следующие

три группы. К первой группе относятся личные силы. участвующие в процессе производства масла. далее идет оборудование заводов в целом во всех подразделениях. третью группу технических элементов составляет снабжение заводов всем необходимым. наконец. четвертая группа есть сырой материал- качество молока и отчасти количество его. Если мы. далее остановились бы на анализе этих отдельных технических элементов. то мы быстро пришли бы к тому заключению. что они в данное время находятся на пути к улучшению положения. которое имелось не так давно. Два - три года тому назад. мы стали как будто бы питать надежду на улучшение. сделали значительные шаги. которые убеждают нас в том. что мы находимся в таком положении в отношении элементов техники. когда имеем во первых. желание и во вторых. некоторые средства и даже необходимость к тому. чтобы эти элементы совершенствовать. Все это фиксируется главным образом в том продукте. который. в результате. этой техники мы получаем. Если бы мы на нем остановились. то мы перебрали бы весь материал поступивший к нам и это отняло бы у нас много времени. а поэтому. взиде иллюстрации. я должен привести только следующие данные. Качество самого продукта является индикатором. В то время как мы имели. более или менее определенные массовые данные в отношении качества масла и мы должны были сказать. что эти данные. имевшиеся у нас до войны. в значительной мере для нас утеряны. мало того. что они не выяснились- но они были разрознены. случайно хотя и велики. но тем не менее мы о них определенного ничего не знаем. Ваш покорнейший слуга в этом отношении. приложил много энергии чтобы собрать эти данные. Значительную долю их собрал. но затем в период 19-20 года они были утрачены и теперь мы во всяком случае собрать их не сумеем. Впрочем. в отношении 17-го года есть определенные данные. которые свидетельствуют в целом о следующем: Во время войны была применена не только относительная. но и абсолютная сортировка масла. правда. с некоторыми послаблениями. Но так как мы располагали массовыми цифрами. то эти случайности не имели значения и результат сортировки выразился таким образом: мы имели на всем пространстве Западной Сибири 67.8 % масла [illegible] В то время как мы имели более или [illegible]

настоящего I-го сорта. 21.6 ф - 2-го сорта и наконец. I0.6 ф 3-го сорта. При этом. я должен сказать. что есть сорта масла ниже третьего. которые являются. совершенно не допустимыми в гигиеническом отношении и как масло сии сюда не вошли - отнесены к 4-ой группе так наз. притопочного масла. Если бы мы включили сюда протопочное масло. соотношение было бы несколько инре. но его было бы не более 3-5 ф и таким образом. общий ход характеристики нашего масла цифр не нарушил бы. Теперь. если мы обратимся к сведениям №4 года. то мы должны будем отметить. в отношении качества масла не успели собрать всех данных. но сии все-таки поступают. некоторые из них имелись. но тем не менее сводки по ним не было дано. Я думаю. что при характеристики качества нашего масла в 24 году. вряд ли придется вдаваться в некоторые подробности по первых. потому что мы ими не располагаем в достаточной мере. а затем. я позволю себе думать. что у большинства участников с"езда они имеются. Я располагаю некоторыми отзывами. даже располагаю значительным количеством карточек и копий с них. где отмечены те или другие недостатки масла. но я все-таки не буду занимать и утомлять Ваше внимание цифрами. которые мы все знаем. но. тем не менее. не указать на то. что отзыв об этом масле. которое мы экспортировали. все-таки не совсем для нас благоприятны. Более того. есть такие отзывы. общие заключения. крторые являются не только неблагоприятными. а можно сказать более определенно. совершенно ужасными. При чем. хотя может быть. они не носят характер оффициальный. но все-же они есть. Далее имеются отзывы не только суб"ективные. но и об"ективные в виде балла с примечаниями и расчетами количеств и указанием какие пороки масло имело. Если поддаваться впечатлению этих сведений. можно было бы прийти к такому заключению. что мы находимся в высшей степени тяжелом положении. Я позволю себе выразить сомнение в том. что это положение может быть так охарактеризовано: положение. в этим отношении. не совсем такое. которое могло бы нас удручать. парализовать нашу деятельность. наши надежды. тем более. что отношение к нашему маслу. все-таки. все-таки являлось довольно строгим: к нам относились неу-

молимо строго и поэтому ясно. что все эти цифровые отзывы. особенно не официальные. являются для нас такими. которые мы должны очень близко принять к сведению. но тем не менее. придавать им исключительное значение было бы несправедливо. Теперь. если мы обратимся к характеристике некоторых пороков масла. то мы заметим. что они различаются резко на три группы. Первая группа пороков самая легкая.- это пороки. которые характеризуются как пороки технические. не находящиеся в тесной связи с физическими и химическими свойствами продукта. которые не изменяют продукта. но могут дать импульс к изменению его. Вторая группа.есть группа переходных пороков. которые являются.по своему происхождению.хотя и технического характера. но они относятся к самой старшей группе органичеоких пороков. когда они являются такими. которые портят существо самого масла- неумолимо. неисправимо.

Первую группу пороков мы шаг за шагом можем устранить. вторую группу пороков. я вполне убежден в этом. если будем работать. трудиться. можем также устранить. но третья группа их для нас является ужасающей. ибо она характеризуется такими свойствами. которых мы преодолеть и исправить. в ближайшее время. даже с большим трудом. не сумеем. Среди этих многочисленных пороков одним из главнейших является салистость нашего масла. Все карточки об этом говорят. Дальше следует прогорклость и проч.. т.е. пороки. которые относятся к существу самого продукта. Здесь мы должны установить. где начало этих пороков. каково их происхождение. связаны они с техникой производства или находятся в тесном едине нии с исходным продуктом- молоком. Тем не менее. если мы начали заниматься этим делом. которое является важным. интересным. полезным. то потребовалось бы много времени и технически мы должны были бы выработать масло и т.д.. а между тем у нас. в запасе. есть другое средство.-не выжидать результатов изучения органических пороков. В техническом отношении мы делаем улучшения автоматически. уменьшаем напряженность процесса. количество органических пороков и. таким образом. имеем и в этой области известные достижения. Когда мы будем знать где. отчего развиваются органические пороки. тогда нам будет гораздо легче и проще устра-

нить их. И так, в процессе работы, по улучшению техники, мы отчасти, достигаем самой главной нашей задачи – устранения в производстве масла органических пороков. В этом смысле мы можем сделать целый отрывок. Важнейший вывод из которого заключается в том, что если мы действительно имеем искреннее желание усовершенствовать наше производство в техническом отношении, то за нами благоприятный результат обеспечен, а это есть самое главное. Далее, в какой степени он обеспечен. Мы должны сказать определенно что в начале, мы можем быстро, ужасающие пороки органического характера, в количественном отношении, устранить или ослабить степень напряжения, но чем дальше, тем будут труднее наши достижения в этой области. Вот как обстоит дело с точки зрения общего положения. Теперь мы можем перейти к тем всем известным вопросам, которые я, откровенно говоря, не могу, до некоторой степени, без затруднения, излагать перед вами,– настолько они ясны и определенны. С другой стороны я позволю себе думать, что в тезисах они изложены как будто бы в смысле исчерпывающих количеств, вполне достаточно, но самое главное, что в тезисах они изложены с некоторыми новеллами, теми мелочами, которые, как у нас принято выражаться, бьют в одну точку, а именно, если мы будем выполнять некоторые совершенствования техники, то следовательно устранение ужасающих пороков масла будут идти быстро и те нюансы, которые в реальных отношениях, будут играть доминирующую, преобладающую роль. Таким образом, разрешите мне не излагать всех тех положений, которые указаны в тезисах и остановиться на вопросе о предполагаемом количестве масла в будущем, ясно, что перед нами стоит определенная проблема, хорошо очерченная задача увеличения продукции нашего сибирского масла. Известный вывод можно сделать из того, что официальный доклад на стр. 7-й по отделу « повышение производства масла », характеризует нам большое благополучие динамики животноводства, что мероприятия которые следуют в этой области, нами предпринимаются и, наконец, что мы имеем перед собой, в смысле реорганизации дела, залог определенного успеха. Далее, мне думается, что повышение производства масла может вестись в двух направлениях: в направлении

повышения продукции заводов и крестьянского хозяйства около данного завода. Эта задача может быть легко выполнима, но тем не менее есть другая часть этой общей задачи увеличения производства, которую я считаю гораздо более почетной по своей трудности для крестьянского населения. Она заключается в том, что мы должны все крестьянские хозяйства, где не развито молочное производство, решительным образом вовлечь в процесс производства, ясно, что с некоторой оговоркой:- там где имеется наличие естественных условий. Такими пунктами, мне думается, прежде всего, является наш Север и затем, местности лежащие от него на восток. В этих областях нужно вовлечь крестьянские хозяйства в процесс производства экспортного масла. О том, как это сделать, чего это будет стоить, мне кажется, говорить здесь не уместно. Мы знаем, что на это потребуется, в первое время, незначительные расходы, но важно, чтобы эта возможность не была забыта в сутолке повседневных забот, не были бы упущены из виду отрасли хозяйства, которые ждут от нас определенной помощи. Нужна ведь только инерция и дело пойдет, хотя бы и не успешно при существующем положении вещей и во всяком случае, в дальнейшем положении, дальнейших усилий - успех будет гарантирован. Помимо принятия реальных мер к увеличению производительности наших заводов, все заботы должны быть направлены к тому, чтобы один из важнейших элементов экономики, т.е. рынок, так или иначе, с некоторыми усилиями, может быть с некоторыми потерями, жертвами, постепенно вернуть и завоевать то положение, которое мы имели на нем раньше. Вы хорошо знаете, что мы, ретируясь, с заграничного рынка, уступили место другим, более мощным и в техническом отношении более совершенным странам, которые его и заняли и теперь обратно отвоевать это место представляет большие трудности. На всероссийском совещании в Вологде раздавались совершенно пессимистические голоса и даже в резолюции с"езда попадаются постановления о том, что выполнение этой задачи, для нас, является тягостным, непосильным, что только шаг за шагом, путем значительных напряжений, мы можем достигнуть известного результата. Эти нотки формулировались и, по моему, кроются в двух положениях.

Прежде всего мы должны все таки, развить инерцию количественного производства нашего масла, чтобы в количественном отношении на рынке достигнуть того положения, которое имели раньше, он хорошо характеризовалось цифрами и повторяться поэтому не приходится. Но это одна только сторона. Одна половина физиономии дела. Другая половина заключается в том, что наряду с этим мы должны приложить усилия к тому, чтобы продукт наш, в качественном отношении, пороков не имел, чтобы не было подозрений, что наше масло сальсифицировано, иначе мы вернемся к тому состоянию, которое было в Голландии в 93 году и у нас, когда приходилось направлять на дело колоссальные средства, а между тем у нас не было лабораторий, когда наше масло, как это доказывалось бактериологами, признавалось даже вредным, которое нельзя было допускать на рынок культурных стран. Заграничный рынок, в то время, не имел салистого масла, кроме как от нас, сразу же сделали простой вывод: сибиряки примешали сало. Далее я выразил бы такое пожелание, относящееся к области животноводства: мы должны снять налоги и всякого рода развертки с молочного скота. Если действительно верно, что если это есть наше настоящее золото в смысле валютности, то здесь экспериментировать нечего, ибо устранение налога будет колоссальным толчком к развитию животноводства. Далее, я хотел бы сделать пояснения в отношении последнего пункта,- рекомендовать вводить культуры бобов и кормовых трав и масличных растений, снабжая госартели семенным материалом. Я не буду повторяться, но укажу, что корнеплоды - хорошее кормовое средство, но требует приложения колоссального количества рабочих рук и в смысле хранения их-чрезвычайно обременительны. Таким образом, я умышленно здесь не упомянул об этом, потому что имеется определенная тенденция отрицательного свойства, так как они требуют колоссальных затрат, содержат много воды и мало питательных средств, а поэтому молоко получается бедное. Это доказано опытами в Америке, Германии и Италии, где возможно разведение их, так как имеются большие технические средства. Не возбраняется, разумеется, в этом смысле дополнить мои тезисы. В отношении же разведения таких растений, которые обеспечивали бы

наш скот важнейшими питательными веществами. т.е. протеином / бобовых и других / я настаиваю. Затем. я должен еще отметить. что для рационализации нашего молочного хозяйства и нашего животноводства в целом. мы упустили. как будто бы из виду. одну величину. которая фигурировала всегда в хозяйстве: мы должны. не смотря на неудачи. стремиться к использованию отбросов семеноводства. На этом позвольте мне закончить доклад.

Тов. ТОПОРОВ: Докладчик отмечал. что в количественном отношении маслоделие достигло весьма значительного успеха и, что в отношении техники маслоделия.мы этим похвастаться не можем. Я думаю. что основные тезисы. которые имеются у нас полностью обхватывают все мероприятия. необходимые для устранения недочетов. возражать против них не приходится. Выдвинутые положения нужно принять за основу и наметить пути для устранения недочетов. отмеченных докладчиком.

Тов. БОТОВ. Докладчик говорил о снятии налога с молочного скота. Мы видим. что у нас развитие стада идет очень быстрым темпом и нет особой опасности в том. что количественная сторона скотоводства в дальнейшем развиваться не будет. Весь вопрос должен заключаться не в количественном. а в качественном развитии и едва ли в этом отношении мы будем. в ближайшем будущем. иметь успех. Может быть мы найдем другие формы. которые дадут лучшие результаты . Налог со скота достигает одного рубля и о нем.вероятно. разговоры будут незначительные. Далее мне хотелось бы высказаться по вопросу о перестройке заводов. В сибирских условиях. я думаю. при отсутствии жел. дорожного сообщения во многих местах. прикрепить несколько заводов к одному селу. Но мы встречаемся с вопросом. в чем мы будем перевозить молоко. Пока у нас нет тары. мы безусловно. строить крупные заводы не можем и нам придется работать на мелких заводах. Поэтому нужно в первую очередь построить где то завод. который бы вырабатывал в достаточном количестве и хорошего качества тару. Раньше этот завод был в Кургане. теперь он не работает. Замечается кустарничество и тара стоит очень дорого.

Тов. ПОПОВ. Я полагаю. что улучшение качественной стороны

маслоделия имеет колоссальное значение. но не меньшее имеет значение - увеличение количественной стороны. У нас есть три больных места: во-первых - плохие помещения маслодельных заводов. главным образом скверные ледники. во вторых плохие мастера. в третьих плохой транспорт. главным образом гужевой. На эти три важных обстоятельства нужно обратить серьезное внимание. Несколько слов относительно помещений. заводов и ледников. никто не будет отрицать. что если помещение представляет собой баню. самый хороший мастер. при отличном оборудовании завода. не получит хорошего масла. ибо нельзя соблюсти элементарных правил гигиены. Пока Сибирские заводы не примут приличный вид. не будут переустроены. улучшение качества масла невозможно. Вот почему этот вопрос интересовал раньше известные круги и вот почему ныне этот вопрос был поднят Зомуправлением в Сибплане и Сибревкоме. Был предложен проэкт. где говорилось. что маслодельные заводы. в зависимости от их мощности. или пропускной способности. должны строиться с соблюдением определенных минимальных требований в гигиеническом отношении. Говорилось. главным образом. не об открытом типе заводов. а о минимальных требованиях. которые необходимо соблюдать при постройке маслодельных заводов. В настоящее время на переустройство заводов отпускаются довольно значительные средства. Сибирское Общество С.Х. Кредита выделяет около полутора миллионов рублей специально на постройку новых и ремонт старых заводов. Пользуясь этим обстоятельством. нам нужно определенно высказаться в том смысле. чтобы все артели. получив субсидии. обязаны были провести определенные мероприятия. Этот вопрос Сибревком передал на заключение местных Губисполкомов. Мы должны сказать. признавая необходимость переустройства маслодельных заводов в Сибири. приведение их в надлежащее санитарное состояние. издать обязательное постановление о том. чтобы каждый маслодельный завод. при получении ссуды. соблюдал определенные требования. Маслодельные заводы должны иметь обязательно выгребные ямы. простой ледник и пооч. Если минимальные требования не будут соблюдены заводами. трудно будет ожидать улучшения качества масла. В отношении мастеров нужно при-

нять экстренные меры. использовать имеющиеся лаборатории. приблизить их к жизни. создать при заводах курсы. не допуская мастеров практике пока они не прошли курсов. тогда заводы будут в более или менее приличном виде. Техника Сибирского маслоделия выйдет из печального состояния. в котором она находится. что и будет одним из условий. нашего успеха на внешнем и внутреннем рынках.

Тов. ТИМКО. Здесь говорилось. что в настоящем году мы вывезли I.200.000 пудов масла. что наше масло. по сравнению с Датским составляет 30 р. В первом году. когда Сибирское масло появилось на иностранном рынке. существовало соотношение из 90:I00. Затем. в довоенное время в I4 году это соотношение достигло 85р Наши представители имели разговор с Проф. Томсен в Лондоне. который дал такой отзыв: Сибирское масло имеет качество. которое не присуще другим маслам - ароматичность. Но не смотря на то. что наше масло более ароматично мы вообще не добрали 6.750.000 р. т.е. мы отдали бесплатно масла 337.000 пудов. Если мы сравним наши операции с Ново-Зеландскими. Аргентинскими и проч..то увидим. что мы не добрали 3.200.000 руб. т.е. I50.000 пудов масла. Положение ужасающее и на эту сторону мы должны обратить серьезное внимание. Какие недостатки имеет масло в этом году. Важнейший недостаток.- плесень. дающая до 30 %. Далее идет тара. В этом году мы испытывали в этом отношении чрезвычайный голод. Вывозили масло в ящиках. березовых боченках. буковых боченках. Плоские обручи не выдерживали и I0 % масла приходило заграницу в разбитом виде. Кроме того масло. в значительном проценте. достигает места назначения в перегретом виде и виноваты тут транспорт или завод установить трудно. Далее у нас иногда бывает в одном боченке несколько сортов масла. Сортировка очень пестра. в одном вагоне 70 % хорошего и 30 % плохого масла. Попробуйте продать его за хорошее Далее идут технические недостатки масла. о них я повторяться не буду. они все устранимы. Почему мы до сих пор ничего не могли сделать. В такой обстановке. когда все бегают за мужиком. разве можно говорить серьезно о браковке масла. Мы должны самым решительным образом установить правительствен-

ный протераж. тогда мы в течении 2 – 3 лет все недостатки масла устраним. На протераж и на выработку стандарта нужно обратить внимание. В Москве центральное Экспортное бюро при Наркомвнешторге на это уже обратило внимание.

Тов. ПОПОВ. Я не знаю. в состоянии ли Сибирское масло сравниться с датским. но несомненно. по отзыву специалистов. известных улучшений в производстве достичь можно. Сибирская Академия поэтому и останавливается на двух моментах. Действительно. в 20-21 году масло было хороших мастеров. Они были или мобилизованы или раз"ехались по местам и на смену им явились или пржние подмастерья. или лица подготовленные на курсах. Я думаю. что целый ряд пороков масла был бы устранен. если бы мы имели соответствующих мастеров. Если бы нам удалось путем подготовки. получить квалифицированных работников. обновить состав.- дело улучшения качества масла несомненно сдвинулось бы с места. Из всех мероприятий. которые здесь предлагаются. практически. более приемлемое это мереприятие. как не связанное с большими затратами средств. Не секрет. что наши доверенные больше интересуются делом сбыта масла. а не надлежащей постановкой техники производства. Их помощники ничего не знают и дело не двигается с места. Имея мастеров маслоделия-. можно было бы внедрять в население основные понятия о производстве масла и прочие элементарные сведения. которые дали бы возможность улучшить качественную сторону масла. Вторая задача. сопряженная с большим расходом. которую можно осуществить в ближайшие годы.- подготовкой экспертов. Приемка масла у нас из рук вон плоха:- 100 бальная система превратилась бог знает во что и нам необходимо иметь контингент сотрудников. который на научных конкретных основаниях мог бы подходить к оценке масла. от которых заводы имели бы отзывы об основных дефектах масла. Путь организации курсов. путь не дорогой и может быть осуществлен в ближайшие годы.

Тов. КАРАСЕНКО. Так тезисы проф. Кочергина послужат основой для выработки резолюций. мне хотелось бы коснуться некоторых пунктов. Здесь говорилось о курсах подготовки мастеров. фигурирует цифра содержания курсов в 1000 руб. я бы из осторожности

не упомянул ее совсем, или поставил бы в несколько больших размерах. Что касается курсов, то они иногда вредят делу, так как пополняют кадр мастеров самоучек. Эта практика прошлого довольно хорошо подтвердилась. Теперь вопрос относительно соли. Целым рядом конкурсов было доказано, что иногда через месяц не соленое масло оказывалось одинакого качества и даже лучше чем соленое, так как соль, как консервирующее средство, не играло роли и производило порчу продукта. Нужно просить Академию, чтобы в этом году она, при широкой поддержки организаций произвела побольше опытов по исследованию этого вопроса.

Тов. ЕРШОВ. Я хотел бы обратить внимание на одну маленькую деталь. Когда на заводе нет хорошего мастера, то, при самом лучшем оборудовании завода, масло никуда не годится. Цифры в этом отношении дают чрезвычайно мрачную картину: самоучки, недоучки и т.д. В Бийском районе, по сведениям 23 года, наш маслодел имел годовой заработок от 19 р. 50 к. до 160 руб. Может ли, хотя бы средней руки, специалист существовать на такое жалованье. От чего это зависит. От недогрузки заводов и главным образом от хаотического сбыта молочных продуктов. Чтобы избежать этого явления мы на местах стали проводить укрепление заводов, думая, что чем будет больше их, тем нам дешевле обойдется содержание мастера, что мы будем в состоянии платить лучше и привлечь к делу хороших мастеров со школьным образованием. В этом отношении кооперация встретится с очень серьезным препядствием. В прошлом сезоне, наряду с кооперативными заводами-потребительской системы, появились карликовые заводы сельско-хозяйственной системы. В Черемшанском районе, напр., у Хлебопродукта, таких кооперативов было чуть ли не 50 ф. Не прошел сезон - все эти кооперативы лопнули, оказались мыльными пузирями. Теперь мастера должны искать работы. Что будет представлять из себя мастер, имея нагрузку в течении 5-ти месяцев в году. Что же касается систематического получения мастеров, то дох тех пор, пока организационная часть не будет находиться в плановом прядке, мы не решим этот вопрос. Я предлогаю организационные работы, в области маслоделия, закрепить за молочной кооперацией, так как в этом отношении она

имеет. пожалуй. больше всех опыт.

Тов.ВРАЖЦОВ. В тезисах докладчика указаны дефекты Сибирского маслоделия. Здесь говорилось о транспорте. Я приведу характерный случай. На Иртыше есть завод. который вырабатывает хорошее кондиционное масло на 95 баллов. От Омска масло шло на однобоком пароходе. бочонки перекатывались от одного борта к другому. и таким порядком по Иртышу проследовало до 3.000 пудов масла. Нам нужно обратить внимание на водный траспорт. Очень жаль. что в докладе тов. Кочергина не отмечена роль Сельско-Хозяйственной Академии. не указано. как выйти на торную дорогу с Сибирским маслом.

Тов. СТЕПАНЕНКО. Мы здесь выслушали 2 доклада и положения в них высказанные являются для нас приемлемыми. Я думаю. что наши рассуждения напрасны. Мы не впервые говорим об этих мероприятиях. не приведено в жизнь в сущности очень и очень мало. В данном случае закрадывается некоторое сомнение: не останутся ли все эти рассуждения и мероприятия. после данного С"езда не осуществленными. Так как всякие мероприятия требуют определенных затрат. мне хотелось бы. чтобы комиссия. которая займется проработкой этих мероприятий. выбрала из них наиболее важные. существенные. Нам нужно ограничится самыми простейшими мероприятиями. которые были бы понятны крестьянину. т.к. только те из них окажутся жизненными. которые будут проводится при его участии. Поэтому круг мероприятий должен быть строго ограничен. Далее мне кажется. что мы не в состоянии при каждом маслодельном заводе открыть контрольный союз. Это совершенно несбыточная мечта. несмотря на всю простоту организации контрольных союзов. Я думаю. что было бы весьма интересно. от представителей Земорганов услышать ясную. конкретную программу мероприятий. а не такие всеобъемлящие перспективы. которые здесь изложены. Ясно. что Земорганы не в состоянии дать средства. а пока у нас средст не будет. все красивые фразы останутся разговором. Возмем прошлую масляную кампанию: не одна из заготовительных организаций не осталась в убытке и несомненно. что при серьезном подходе к делу. заготовители могли бы уделить часть средств на проведение

намеченных мероприятий. Мне кажется, что по существу, разрешая вопрос, каждый заготовитель мог бы дать на дело 10 - 20 коп. Здесь производились подсчеты, что теряет маслодельце и говорилось что в прошлом году израсходовано 6 миллионов рублей непроизводительно. Я думаю, что мы гораздо больше затратили средств, если подсчитать все убытки. Они выражаются в колоссальных цифрах и, несомненно, мероприятия, которые имеются ввиду послужили бы толчком к развитию маслодельия. Я предлагаю поручить комиссии наметить простейшие мероприятия, которые возможно было бы провести в жизнь и обязать заготовителей выделить определенную сумму на указанные мероприятия. Кто должен проводить эти мероприятия. Я считаю, что заготовители, у которых много текущей работы, едва ли смогут провести их. Для этого есть у нас нейтральный орган - Земуправление.

Тов. РОЗИТ. Я думаю, что важность мероприятий, изложенных докладчиком, отрицать не приходится, считаю, что все они необходимы в интересах восстановления маслодельия. Не с целью поделить прибыли, а в интересах развития маслодельной промышленности мы здесь собрались. Подходить к оценке этого вопроса, исходя из опыта 24-го года нельзя, ибо ни одна из организаций не ставит задачи проведения в жизнь этой практики, т.к. теоретически ставятся вопросы, а не практически. В этом году была погоня за маслом. Если бы маслозаготовительные заводы и артели могли отыскивать покупателя не 3-м или 4-м а первым сортом, то это было бы другое дело. В этом отношении гонялись за маслом потому, что имели перспективу хорошего сбыта, покупали 3 и 4 сорт за I-й, т. к. лимиты, которые были установлены позволяли это. Из сказанного нужно сделать вывод для будущего. Исходить из опыта текущего года по моему ошибочно. Мы должны поставить перед собой задачу улучшения техники. В тезисах, которые определяют процесс восстановления маслодельия, трудно сказать сколько потребуется времени 3 года или 5 лет. Нужно обязать заготовителей выработать известный план. Далее имеется пункт в котором говорится, что высшие учебные заведения могут дать приблизительно 15 человек, а Сельско-Хозяйственный Институт около 40 человек

высшей квалификации. В тезисах проф. Кочергина предполагается выпустить не 15 человек, а 40 чел. и следовательно, работниками высшей квалификации мы будем обеспечены. Остается подумать о курсах мастеровых. Это вопрос очень важный и, я думаю, что не только заготовители поставят перед собой такую задачу, но и маслодельные заводы, когда будут находиться перед фактом трудности сбыта масла. Кризис сбыта будет, и поэтому необходимо иметь хороших мастеров. Остановлюсь еще на одном моменте. Хлебопродуктовские артели существовали только один сезон, сезон кончился и артели разлетелись. Нужно серьезно взяться на дело. По мрему больше всего виноваты кооператоры. Мы собрались здесь для того, чтобы точно проанализировать нашу работу и устранить недостатки прошлого года. Никто не будет отрицать, что многие из ваших артелей с вами не работали. Почему. Очевидно имелись причины: организационная неувязка, плохая инструкция, сводившая все к разговорам в Правлении. Говорят, что есть заводы, куда ваши инструктора не заглядывали. Но разве эти недостатки только у нас были. Если мы эти недостатки не устраним, мы не будем в состоянии создать таких условий, при которых не было бы диких артелей, когда бы артели работали с вами, давали известную долю прибыли. Вы заявляете, что не можете поднять 100 % продукции. Мы идем на подмогу и поэтому нам нужно установить деловые отношения. Вы думаете, что вы соблюли требования в отношении качества масла. Давайте сделаем соответствующий анализ масла, которое отправлялось заграницу и посмотрим, чье масло лучше. Мы имеем случаи, когда ваше масло портилось и у вас или у нас погибло больше масла, здесь или в Омске, это вопрос. В прошлом году мы этого положения не учитывали, в будущем это не должно быть и нужно улучшить сбыт масла. В этом году мы старались обходить предельные лимиты, а в будущем году, может быть наоборот, будем выжидать когда крестьянин вынужден будет выбросить на рынок продукт по дешевле. Отсюда вывод. Нельзя строить свои планы исходя из оценки текущего года.

Тов. МАРКОВ. Я хочу остановиться на нескольких моментах. В тезисах проф. Кочергина подробнейшим образом охвачены технически

моменты. которые должны сосредоточить наше внимание в области поднятия и улучшения производства масла. Я поэтому остановлюсь на некоторых из них. главным образом на сортировке масла. Нам в нужно. прежде всего. нездоровые явления в области маслозаготовок. устранить. Я считаю. что вопросом. который быстро двинет по пути улучшения маслодемия. является вопрос правильной оценки масла и качество масла. установление разницы цен между I и 3-м сортом масла. Помимо того нужно улучшить оборудование заводов. Если мы выдвинем положение о необходимости создания института для беспристрастной оценки масла и соли. мы установим разницу в ценах по сортам. то этими мерами мы достигнем некоторого улучшения качеств масла. Поскольку этот вопрос встает конкретно перед нами нужно подумать о создании Института правительственных браковщиков. Чтобы определить взаимоотношения между заготовителями и кооперацией. необходимо установить торговлю маслом с открытых площадок. Нам не приходится действовать методами. которые применяли госорганы и кооперация в прошедшей деятельности. так как теми мерами. которые применялись тогда. мы срывали работу в области улучшения маслоделия. Совершенно никакой браковки масла не было. всякими способами браковку обходили. чтобы получить большее количество масла. Отсюда нужно прежде всего выдвинуть вопрос об упорядочении самой оценки масла. об установлении его качества. Эти мероприятия мы можем провести в жизнь. т.к. они не требуют колоссальных затрат. особого умения. особых знаний и так как они имели место в нашей практике. Так-же я считаю необходимым остановиться на вопросе об укреплении заводов. Здесь говорилось. что нет возможности создать крупные заводы. на которых возможна была бы лучшая техника. Мне думается. что это не совсем верно. Теперь. когда маслоделие выделяется из кооперативных систем в самостоятельную производственно-сбытовую систему. мы ставим задачу: в одном селе 2-х заводов не создавать. а необходимо укрепить заводы. Я считаю. что укрепление заводов позволит нам быстрыми шагами двинуться по пути улучшения техники. Перед маслозаготовителями. госорганами и кооперацией можно поставить вопрос о создании в районах сбыта. с наиболее развитым маслоделием

по несколько типовых образцовых заводов. Я думаю, что такую задачу мы можем совместно осуществить, что время для этого наступило. В частности Маслоцентр в Москве имеет в виду получить из Америки оборудование для 10 - 15 заводов. Я думаю, что эту меру не только кооперация, но и госорганы, которые также получают барыши, нужно выдвинуть и может быть, в качестве известной премии, ввиде установления рассрочки оплаты оборудования и т.д. попытаться установить несколько таких заводов. Для 1925/26 г. я думаю, можно поставить задачей организации в Сибири приблизительно 15 таких заводов. Оборудование этих заводов стоит не так дорого - 15 - 16.000 рублей и, если установить рассрочку платежа, некоторые льготы, дать безпроцентную ссуду, то нужно считать, что крупные артели могут справиться с этой задачей, и целевые образцовые заводы будут являться показательными заводами. Теперь несколько слов о том, чье масло лучше. Я считаю, что если отбросить 200 заводов, которые считаются дикими, все же 99 % производства, так или иначе, кооперировано. Следовательно вопрос не в том, чье масло лучше, а в том, кто какое масло успел заготовить. Так как кооперация заготовила половину и придерживалась браковки больше чем другие органы, то можно с уверенностью сказать, что масло заготовленное кооперативными союзами лучше нежели масло заготовленное другими союзами. В каком состоянии масло прибывает к месту назначения, - это другой вопрос, потому что оно при перевозке претерпевает значительные перетурбации, портится. В общем можно сказать, что масло, которое поступает на заграничный рынок, как кооперативное так и государственное,- плохое, почему и выдвигаются мероприятия в области поднятия его качества. Что же касается причин появления диких артелей, то оно заключается не в том о чем говорил тов. Розит / он прекрасно это понимает /, а в том, что мы боролись за масло, ибо оно давало хорошую прибыль. Отсюда погоня за маслом. Впрочим есть ряд других причин. Ни для кого не секрет, что мы определенным образом, борясь за рынок, в определенных пунктах, создавали кооперативные заводы. Это явление нужно признать совершенно не нормальным и с ним нужно бороться, приняв ряд соответствующих мер.

Проф. КОЧЕРГИН. Заключение мое по докладу должно быть весьма сложно, но время позднее - говорить много не приходится. Я думаю, что каких либо существенных замечаний, которые бы опровергнули предположения, мною выдвинутые, как будто бы не встречается. Правда есть некоторые отклонения, добавления, но они вполне согласны с моими мнениями. Я должен отметить следующее: из всех обменов мнений следует, что качественная сторона масла у нас слабовата, но в то же время не так безнадежно слаба, чтобы мы могли быть парализованы, могли потерять всякую надежду. Наоборот, по мнению всех выступивших, у нас есть полная возможность устранить недостатки, есть твердое желание это сделать не только для того, чтобы это сделать, а и потому, что это есть чрезвычайно серьезная причина, серьезный повод, стимул, который понуждает нас это сделать. Для того, чтобы закончить свое слово, я должен сказать следующее: в отношении качества масла можно привести много данных из нашего опыта и пороки масла - явление, которое наблюдалось и раньше. Что же касается теории замены одного сорта масла другим,- это тоже вопрос известный. Я хотел бы обратить ваше внимание, что самые главные достоинства нашего масла на рынке заключаются в двух основных характерных свойствах. Первое положение: наше масло мы все-таки можем продавать на рынке, хотя бы по пониженной цене: раньше, здесь говорилось, у нас масло продавалось значительно ниже. Очевидно у нас есть возможность это сделать. Если бы у нас не было такой возможности, мы должны были бы отказаться от сбыта масла заграницу. Почему мы имели основание говорить это. Я хочу подчеркнуть второе положение, наше масло отличается все-таки прочностью, континентальностью, оно сухо. Это свойство, высоко ценное, является самым главным. Вот причины, которые, мне думается, по крайней мере дают нам возможность прокладывать дорогу в будущее. Если мы теперь проделаем опыт по улучшению качества нашего масла, то мы дадим еще более твердый курс развитию маслоделия. Полный надежд на то, что это осуществится в ближайшее время, я заканчиваю свое слово.

Заседание закрывается.

ЗАСЕДАНИЕ СИБИРСКОГО КРАЕВОГО
СОВЕЩАНИЯ ПО МАСЛОДЕЛИЮ 11-ГО ИЮЛЯ 1925 Г.
/УТРЕННЕЕ/.

Тов. БОТВИННИК. Об"являю заседание с"езда открытым.
На очереди доклад тов. СТАРОСТИНА:

ПЛАН МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЬНОЙ КАМПАНИИ
В 1925 ГОДУ.

Тов. СТАРОСТИН. План маслозаготовительной кампании, разработанный Сибирским Краевым Управлением Наркомвнуторга, предполагает установление маслодельной продукции, которая является об"ектом заготовительных операций на рынке, через сопоставление целого ряда превходящих моментов. Прежде чем приступить к докладу в том виде, как он предложен вниманию данного совещания в форме моих тезисов, я позволю себе первоначально возвратиться к вопросу, который вчера поднимался Сибземуправлением о насыщенности молочным скотом Сибири. Для нас необходимо не установление факта роста молочного хозяйства и скотоводства, но и погубернское распределение его и так как задача Центральной Молочной Кооперации и Маслозаготовительных Организаций заключается не только в том, чтобы идти по линии наименьшего сопротивления в сторону углубления центров промышленного маслоделия, а и в том, чтобы найти новые пути развития маслоделия, что безусловно для нас важно, в данном случае, выяснение вопроса о том, имеют ли эти губернии и необходимые условия для того, чтобы там маслоделие процветали, развивалось. Следовательно мощность губерний Сибири в смысле насыщенности их скотом является одним из моментов моего доклада. Губернии Сибири имеют следующие количества коров: Омская 502.000 или [illegible]%, Алтайская - 466.000 - 20%, Енисейская - 413.000 или 18%, Ново-Николаевская - 388.000 или 17,3%, Томская - 278.000 или 12,0%, Иркутская - 146.000 - 6,0%, Якутия - 45.000 - 2,4%.

Таким образом общая наличность коров по всей Сибири выражается цифрой в 2.738.455 голов. Сравнивая эти данные с данными по обеспечению рогатым скотом населению и отдельных хозяйств Сибири, мы наблюдаем некоторую непоследовательность. Обеспеченность молочным скотом отдельных хозяйств и население Сибири определяется следующими цифровыми данными: где первая цифра будет показывать сколько падает голов скота на крестьянское хозяйство и сколько падает их на одну душу населения. / Оглашаются цифры./

Таким образом мы видим, что если в первом случае первое место имела Омская губерния, то здесь определенно первое место имеет Ойротия, затем идет Енисейская губерния, которая обеспечена молочным скотом больше чем Омская губ. Алтайская и Ново-Николаевская.

Анализ мест дает нам основание сказать, что губернии с большей обеспеченностью скотом не являются, по существу развитыми в маслоделательном отношении. Наличность такого явления можно об"яснить зачаточным состоянием там заводов. Так из общей сети маслодельных заводов в Сибири Енисейская губерния имеет только 2,7 %. Поэтому очередной нашей задачей, очевидно, является расширение заводских центров по линии восточных губерний - Енисейской и Томской, которые имеют для этого все необходимые экономические и естественные условия. Цифровые данные о наличности коров я только что предложил вашему вниманию. На них в 24 году Омская губерния имела дойных 489.000, яловых 18-19.000, Иркутская губ. 107.000 дойных и 19.500 яловых, Енисейская 386.000 дойных и 23.500 яловых, Томская губ. 468.000 дойных и 4.000 яловых, Алтайская 153.000 дойных и 15.000 яловых, Ново-Николаевская 382.000 дойных и 6.000 яловых, Ойротия 42.000 дойных и 12.000 яловых. Таким образом наличность всего стада определяется в 2.148.743 гол. дойных и яловых 85.157 гол. Но мы сделали бы глубокую ошибку, если бы стали рассматривать эту наличность дойного стада 24 года стадом дойных коров в 25 году. Прежде чем подойти к выяснению вопроса о молочном стаде в 25 году, мы вынуждены будем остановиться на тех внутренних процессах которые определяют рост и развитие скота вообще и затем на соот-

пополнение дойных коров яловых на выявлении яловости в частности.

И вот здесь мы, прежде всего, сталкиваемся с вопросом о том, к же тот основной резерв, из которого, обычно происходит пополнение дойного стада, - какова та возрастная группа, которая подлежит в 25 году переходу в стадо дойных коров, какова наличность нетелей в 24 году ? Губернии их имеют - Омская 62.000 или 12,2 %, Иркутская 14.000 или 9,5 %, Енисейская 55.000 или 13,1 %, Томская 35.000 или 12,9%, Алтайская 41.000 или 8,8%, Ново-Николаевская 33.000 или 8,6%, Якутия 13.000 или 26,2%. По Сибири мы имеем нетелей 252.32 лов или 11,2% от общей наличности коров. Вот тот основной резерв, на который мы можем расчитывать в 1925 году.

Рассматривая степень обеспеченности отдельных губерний мы видим что в наиболее благоприятных условиях находится Якутия/26%/и затем Енисейская губ./13,1%/, Томская /12,9%/ и Омская /12,2%/; Слабее всего этот резерв в губерниях Алтайской и Ново-Николаевской /8,8% и 8,6%/. Для того чтобы определить такое количество нетелей может быть в 25 году переведено в дойное стада, мы позволим себе взглянуть как эта передвижка происходила в 23 -24 году. В 23 году общее количество коров определялось цифрой 1.900.000, в 24 году в 2.258.000 гол. Разница в количестве коров в 24 году,по сравнению с 23 годом выражается цифрой в 315.966 г. Слодовательно эта разница в наличии коров 24 года могла быть пополнена лишь двойным порядком или естоственной передвижкой более молодых возрастных групп или приливом коров с соседних рынков. Наличность нетелей в 23 г равняется 187.500, а увеличение стада коров в 24 г. по сравнению с 23 г. выражается почти в 316.000. Следовательно если бы мы даже допустили невероятное предположение - возможность стельности всех нетелей, то и тогда возрастание коров в 24 году будет для нас совершенно непонятным, так как 128.000 все равно не хватило бы. Отсюда ясно, что увеличение стада произошло за счет пополнения его скотом с соседних рынков. Но и это не так, так как такая массовая передвижка скота должна была бы быть учтена или транспортом или кооперативными об"единениями, чего не наблюдается. Следовате

но базироваться при определении стада коров 25 года на статистических данных перехода ого от 23 года к 24 году пользя, так так опит 24 года дает в этом отношении полную несуразность, неотвечающую фактическому положению вещей. Отсюда ясно, что при определении наличия коров в 25 году мы должны исходить из иных соображений и с применением иного метода, где должны учесть ремонт стада, ежегодную замену на выгодных, с точки зрения с/х эксплоатации, экземпляров и, затем, естественный прирост стада. На основании тех данных, которые положены в основание определения себестоимости пуда масла, как будто бы выходит, что период эксплоатации коровы определен в 10 лет. Отсюда ясно, что мы из более молодых возрастных групп должны принять в стадо 10% в замен ушедших. Слабость же этих возрастных молодых групп, быстрый рост маслоделия указывает на то, что крестьянин будет держать корову и тогда, когда она будет менее выгодна. Таково мое предположение, но комиссия, рассматривая этот вопрос, признала необходимым не делать этой ломки, потому что не далек момент ненормального соотношения всех основных элементов сельского хозяйства. Вот почему в отношении ремонта мы будем класть в основу 10% отношение, но принимая во внимание опыт, о котором я уже говорил, в возможности недоучета органами статистики коров и в 25 году и определяя его грубо в 5%, отход от стада в 25 году мы определяем в 5%. Омский районный союз этот отход от стада в его ориентировочном плане, представленном в Маслоцентр, определил так: он количество коров данного года оставляет стационарным и из общего количества молодняка, в дойное стадо переводит 10% и от общего количества делает скидку на падеж и яловость - 3%. Но здесь не учтена передвижка нетелей и убыль в различных ея формах.

Разрешите мне остановиться на первом моменте.

Ручной случки коров в Сибири практикуется мало: в массе она определяется табунным порядком, где стельность обычно происходит очень рано, и где нетели 3-х летнего возраста, обычно бывают уже стельны. Здесь мы имеем возрастную группу, которой весной 24 года, было почти 2 года, следовательно к началу кампании 25 года она

будут 3-х летнего возраста. А посему, мы не погрешим, если всех их породнимем в стадо коров. Тогда наличие коров в 25 году определится: Омская губ. будет иметь 564.000, Иркутская - 161.000, Енисейская - 469.000, Томская - 309.000, Алтайская - 508.000, Новониколаевская 422.000, Ойротия - 57.000 голов. Вся Сибирь 2.490.000гол. с приростом в 11,2%. Такова наличность коров в 1925 году. Но нас интересует дойное стадо коров. Для его определения, мы должны, прежде всего выявить явность коров, а затем ту часть, которая отойдет от нея в форме убоя и падежа. При определении явности, - мы должны будем остановится на причинах ее вызывающих, т.е. обеспеченности производителями коровьего стада. В каком отношении находится эта обеспеченность нынешнего года к данным 23 года? Я не буду утомлять внимание с"езда цифровыми выкладками и укажу только сколько приходилось на одного быка коров в 23 и 24 годах.

	В 1923 году	В 1924 году.
По Омской	76,8%	27,8%
" Иркутской	110,0%	62,0%
" Енисейск	75,0%	33,0%
" Томской	80,0%	34,0%
" Алтайской	85,0%	49,0%
" ННикол	113,0%	41,0%
" Ойротии	40,0%	33,0%

Если в 23 году на одного быка по всей Сибири приходилось 68, то теперь всего падает 37 коров. Таким образом, сравнивая данные по обеспечению производителями коровьего стада в 23 и 24 году нужно определенно указать; что мы наблюдаем большую обеспеченность производителями в 24 году. Но с другой стороны наличность определенного роста сельского хозяйства вообще и молочного хозяйства, маслоделия, в частности, указывает нам на применение в хозяйстве более рациональных методов.

Совершенно очевидно, что вступая в полосу интенсивного развития сельского хозяйства, странно было бы предполагать наличность старых методов. Безусловно, в этом отношении, в настоящее время из-

вестный прогресс в крестьянском хозяйстве наблюдается. Если раньше крестьяне акт оплодотворения относили на волю божию, то теперь они стараются ввести его в рамки учета и закономерности. Следовательно большая обеспеченность сельск. хоз. производителями не дает серьезных оснований предполагать увеличение яловости и поэтому будет правильно, если мы яловость 25 года оставим в том виде, какое она имела место в 24 году. Падеж Сибземуправление определяет в 8%.

Согласно амортизационного закона ремонт стада определяется в 10%. Но принимая во внимание возможность недоучета мы определяем его в 5%. И так отход от общей наличности коров по убою и падежу в погубернском делении выразится следующими цифрами. Отход по Омской губернии равняется 56.182 г. по Иркутской 35.518 г. по Енисейской 61.000 г. по Томской 28.500 г. и по Обротии 19.000 г. по Алтайской 54.300 г. по Ново-Николаевской 39.500 г. Общая цифра отхода 293.177 голов. Таким образом наличность дойного стада в погубернском делении будет: По Омской г. будет иметь коров 508.219 гол. По Иркутской 127.076. по Енисейской 407.029 г. по Томской 280.553 г. по Алтайской 455.752 г. по Ново-Николаевской 38[illegible].622 г. по Обротии 37.[illegible]48 г. В итоги наличность молочного дойного стада определиться цифрой в 2.197,600 голов. В прошлом году, очевидно, при исчислении товарной продукции масла не принят во внимание отход по убою и падежу и кроме того не учтен основной контингент пополнения стада нетелей. Я не могу, к сожалению, дать данных по этому вопросу, но скажу, что возрастные группы могли дать нам 6.000000 пуд. молока или около 300.000 пудов масла. Если эту наличность нарастить на те исчисления, которые дал Хлебопродукт по губерниям, то мы, как раз подойдем к количеству фактически вывезенного масла в минувшем году. Если же мы определим упомянутый отход в 12.4%, то дойное стадо в 25 году увеличится как раз на ту возрастную группу, второй мы влили туда, т.е. на 11%. Теперь разрешите перейти к определению валового сбора молока. Тут мы, прежде всего, сталкиваемся с одним основным явлением, от которого зависит вся наличность до-

варной продукции масла. Каков средний удой сибирской коровы? К сожалению подойти к полному выяснению вопроса, так как следует подойти к нему, мы не могли, так как заводы и об"единяющие их организации не вошли еще в полосу нормального развития. Пользоваться же материалом прошлого времени мы считаем немного рискованным, потому,что об"екты наблюдений - скот в последнее время подвергся определенной депрессии. Основным контингентом стада 25 года является контингент 20-21 годов, т.е. скот с определенным недокормом, голодовками и так далее. Здесь, по этому применять методы, которые фигурировали раньше мы не имеем оснований. Вот соображения, которые заставили меня отбросить эти предположения и в основу положить ряд материалов, которые имелись у Сибкрайуправления и Маслоцентра. По данным Сибстатуправления удой коровы по Ново-Николаевской губернии в 24 году определяется следующим рядом цифр: по Каинскому у. 47 пуд., по Камонскому 57 п., по Каргатскому 47 п., по Ново-Николаевскому 53,1 п., по Черепановскому 56,4 п., а в среднем по губернии 51,6. Что эти цифры не преувеличены, видно из тех данных, которые выдвигает Каинский Союз, определяя в своем плане средний удой цифрой в 51 пуд. Омский Союз, в своем плане удой по губернии определяет в 45 пудов. Комиссия, рассматривавшая этот вопрос, нашла необходимым повысить удой по Омской губ. с 45 до 48 п. Точно так-же комиссия решила, на основании тех сведений, которые представлены Сибстатуправлением, определить средний удой по губерниям непромышленного маслоделия от 30 до 40 пудов. Имея этот удой как ориентировочный, мы можем определить валовой сбор молока следующим порядком: Омская г. даст 24.394.512 п. Иркутская 9.812.280 п. Енисейская 14.686.584, Томская 11.222.120, Алтайская 21.779.184 Ново-Николаевская 19.513.000 и Якутия 1.796.500. Итого по Сибири мы можем ожидать молока 97.204.946 пудов. Для того, чтобы определить какое-же количество из этого валового сбора молока может быть переработано на масло, мы должны выявит потребность населения в молочных продуктах и кормовую необходимость в молоке. В основу определения продовольственной необходимости сельского [illegible]

Сибстатуправлением дан ряд данных по обследованию продовольственных нужд за период времени 21 -24 года. По этим данным необходимость в молочных продуктах / молока, масла, сметаны/ определяется следующими цифрами: для Обротии 6,4 пуда, для Енисейской г.6,3 г Томской 5 пуд. Для Алтайской 5.9 п., для Ново-Николаевской 5,6 п.. Омской 5 п. Иркутской 4 п., а в среднем 5,6 п.

Средний прирост населения определяется в 3%, по сравнению с численностью населения в 24 году. Тогда общая продовольственная необходимость в погубернском делении выразится: Омская обротия потребует 8847.000 пуд., Иркутская 2.200.000 пуд., Енисейская 7.150.000 п., Томская 6.075.000 пуд., Алтайская 2.222.000 пуд., Ново-Николаевс. 7.280.000 пуд., Обротия 611.000 пуд., а вобщем по всей Сибири мы будем иметь продовольственную необходимость в 41.593.053 пуда.

Для выявления кормовой необходимости в молоко, мы должны выявить какова будет наличность телят в 25 году. Данные 24 года указывают на следующее соотношение между наличностью коров и телят: по Омской г. 61%, Иркутской 54% -55%, Томской 53%, Алтайская 47,6% Ново-Николаевская 56,5% и Обротии 52,5%, а по всей Сибири 56,9%. от общего количества коров. При этом я должен указать, что %% отношения взяты от общей наличности коров, а но от наличности дойного стада, от которого отход нами определен в 4%, яловость в 8%, падеж в 10%, а в общем 17%, прибавив к которым 60% мы будем иметь 77%. Комиссия, рассматривавшая вопрос о нормах выпойки телят, отметила два момента. Прежде всего мы встали на путь выяснения фактического расхода. Принимая во внимание, что в губерниях с развитым маслоделием, обыкновенно период кормления теленка молоком редко достигает 7-8 дней, для этих губерний норму кормления комиссия определила в два пуда- принимая же вр внимание наличность в некоторых губерниях по пуокного кормления,(Енисейской, Иркутской и части Томской) эта норма там более повышена - с двух до семи пудов, для Обротии же эта норма определена в пять пудов.

Таким образом кормовая необходимость в погубернокой делении определяется следующим рядом цифр: Омская губ. потребуют молока

677.000, Иркутская 667.000, Енисейская I.970.000, Томская I900300, Алтайская 609.000, Ново-Николаевская 508.000, Ойротия I7I.000, а всего 5.70I.000. Общий расход кормовой и продовольственной необходимости и излишек молока для переработки на масло определится следующими цифрами: из валового сбора молока Омская губерния израсходует 9.000 пудов и будет иметь излишек в I5.309.000 пудов; Иркутская израсходует 2.760.500 пудов и будет иметь излишек 943.000 пуд. Енисейская израсходует 9.000,000 п., при излишке в 5.566.000 пуд. Томская губ, - 7.000.000 пудов при излишке 3.848.000 п.Алтайская- I0.83I.000 п. при излишке в I0.947.000 п., Ново-Николаевская - 7.797.000 п. при излишке в II.7I6.000 п.,а Ойротия- 783.000 при излишке I.700.000 п..В результате общий расход выражается цифрой в 7.800.483 п. по всей Сибири и излишек в 49.404.463 п.

Теперь позвольте мне подойти к следующему моменту - к определению товарной продукции масла. К сожалению в Сибкрайвнуторге, поэтому вопросу, точных данных нет. По районам мы имеем следующие нормы выхода масла (оглашаются цифры). Комиссияустановила следующие нормы: для губерний с развитым маслоделием 2I пуд и для остальных губерний 25 пудов. Тогда при излишках молока, указанных мною выше, товарная продукция масла в погубернском делении на 25 г. определяется таким образом: по Омской губ. предполагается получить масла 73I.869 пуд. или 32,I% всей Сибирской продукции, Иркутская губ. может дать масла 37.75I п. или I,6%, Енисейская 222.637 пуд. или 9,8%, Томская I53.962 пуда или 6,7%, Алтайская 52I.834 п. или 3%, Ново-Николаевская 557.925 п. или 24,5%, Ойротия 48.229 пуд. или2,I%. Общий товарный излишек масла по Сибири в 25 году определяется цифрой в 2.273.667 п., при чем губ. Алтайская, Омская и Ново-Николаевская дадут I.8II.000 или 79,6%. Если мы прибавим сюда губернии Томскую, Енисейскую и Ойротию (I27.000 пудов),то продукция масла в 25 году должна определится цифрой в I.939.323 п. Причем, учитывая возможность с одной стороны маслоделия с другой стороны возможность увеличения заводской продукции и маслоза счет сокращения расхода по питанию населения.Комиссия соч-

ла необходимым рассматривать наличность масла, как минимальную (максимальная наличность определяется в 2.300.000 пудов).

Какова же наличность масла, которую можно выбросить за пределы Сибири? Для определения ее мы должны учесть нтребность городского населения, главным образом, в масле. Мы не предполагаем учитывать потребность в молочных продуктах и потому молочный скот городского населения нами не принят во внимание. Мы думаем, что молоко коров городского населения непосредственно расходуется городским населением и не может быть рассматриваемо, как об"ект заводской переработки на масло. Основываясь не на данных Сибстатуправления опитании населения маслом, мы получаем слодующие цифры: Омская губ.потребляет 41.300 п., Енисейская 43.200 п., Томская 43.800 п.,Алтайская 18.900 п., Ново-Николаевская 55.000 п., Иркутская 60.000 п.,а всего по Сибири потребляется 273.100 п. Сравнивая эти полученные итоги потребности городского населения в питании маслом с другими не менее характерными данными, именно с плановыми предположениями снабжения городского населения ЦРК мы видим резкое расхождение.

ЦРК эту потребность определяет цифрой 120.000 пудов. Полагая, что последняя цифра более реальна мы и будем класть ее в основу. Тогда 1.819.000 пудов масла определится к вывозу из Сибири.

Теперь разрешито перейти к следующему моменту, к выявлению вопроса о том, сколько из общей массы масла будет первого,второго и третьего сорта и к распределению масла в порядке его годичного поступления. В основу определения посортного деления масла, я положил следующее процентное соотношение: Первый сорт 70%,второй-22%и третий-8%. Руководствуясь этими соображениями посортное деление масла по губерниям будет определятся следующими цифрами (оглашаются цифры).Таким образом наличие первого сорта масла по Сибири определится в - 1.335.767 п., второго сорта 430.000 пуд. и третьего -153.000 п.и 363.000 пудов масла не будет охвачено заводской переработкой.

Каково календарное поступление масла в процессе заводской его переработки? По Омским районным союзам календарное поступление масл предполагает поступать: в Январе - 2%, в Феврале-3%,Марте-7%, Ап-

роле - 9%, Мае 1%, Июне- 1%, Июле- 21%, Августе-12%, Сентябре -6%, Октябре -5%, Ноябре - 1%, Декабре - 2%. Комиссия, рассматривавшая этот вопрос нашла необходимым сделать передвижку за счет Апреля и увеличить приход масла в Августе. Количество масла ожидаемого в Апреле поэтому несколько снижено (12% вместо 15%). Таким образом мы будем иметь по всей Сибири (Оглашаются цифры по месяцам). Таково предполагаемое календарное поступление масла.

Теперь разрешите подойти к следующему моменту: к установлению себестоимости пуда масла в процессе содержания крестьянской коровы [illegible] продажи молока.

Расход по содержанию коровы определяется следующими цифрами: сена потребуется 70 пудов по расчетв себестоимости пуда 10 коп., соломы 120 п. по 3 коп. пуд, пастуху 1 р., страховка 63 коп., налог 50 коп., на амортизацию 1 р.75 коп., уход за коровой 10 р.50 коп., а всего 54 р.98 коп., Отсюда себестоимость молока при удое 48 пуд. определяется в 26 коп.. Принимая выход в 21 пуд и учитывая расходы, предпринимательскую прибыль и амортизацию -себестоимость пуда масла может быть определена в 13 р. 1 коп. В основу данной калькуляции положен обхват всего производственного процесса в целом, Можно возражать против расходных статей, но возражать против обхвата этой калькуляцией всего производственного процесса будет необычайно трудно. Исходя при определении моментов расхода, например, при определении себестоимости пуда сена, комиссия, рассматривавшая этот вопрос, имела виду соотношение цен на основе себестоимости. Так мы исходили из средней урожайности десятины сибирских лугов и проч. Обращаясь непосредственно к соотношению цен между сортами, комиссия столкнулась с двумя обстоятельствами: во первых с предложением 10% снижения и во вторых с разницей в 75 коп.. Рассматривая 10% понижение слишком большим наказанием для заводов, комиссия разницу между сортами определила в 75 коп..

Основываясь на себестоимости пуда масла- общая стоимость всей продукции в 25 году для Омской губ. определяется в 9.664.000 руб. Иркутской - 487.500 руб., Енисейской - 2.931.000 р. Для Томской

3.880.000 п., Алтайской - 7.736.000 п., Ново-Николаевской - 7.276000 п. и стоимость всей продукции масла по Сибири определится-39087[illegible] Алтайская, Омская и Ново-Николаевская губ. потребляют 23.937.000 р., а с заводской продукции Обротки, Томской, Енисейской губ. потребуются средства - 15.165.60[illegible] руб..

Выяснив товарную продукцию масла нужно решить вопрос о том какое же количество молока может быть переработано на заводах Сибири. А от сюда возникает вопрос о количественном отношении и мощности заводов по губерниям.

Согласно данных Маслоцентра Омская губ. имеет I.096 кооперативных заводов 77 заводов прочих, а всего I.I73 завода, Алтайская 590 кооперативных и 76 других - всего 666 заводов, Новониколаевская губ. 787 кооперативных и 65 других - всего 852 завода, Енисейская губ. имеет 80 кооперативных, Томская 162 и Обротия 3[illegible]. Вся наличность заводов по Сибири 2.729 кооперативных и других заводов 318. Частные заводы составляют 7,[illegible] %. Вернее будет если мы эту категорию заводов назовем дикими заводами.

Мощность заводов определяется следующим порядком - (оглашаются цифры). Таким образом общая продукция всех заводов по Сибири может охватить собой I.6I4.000 пуд. масла, а кооперативная продукция - I.48I.000 пуд.. Но это не мощность заводов. Маслоцентр в действительности определяет мощность всех заводов по Сибири до 4.000.000 пуд.. Следовательно опасаться за невозможность переработки молока нет оснований. Мощность наших заводов позволяет переработать ту наличность молока, которую мы выбрасываем, как излишек для переработки на масло. Разрешите теперь перейти к следующему моменту, выяснению вопроса о том, какое количество тары потребуется на данную кампанию. Общая наличность заводской продукции определена в I.939.000 пуд. для чего потребуется тары 700 комплектов. Мы полагаем, что I0% от общего количества пойдет за счет внутреннего снабжения рынка, где может быть использована березовая клепка. Но принимая во внимание коммерческую и техническую необходимость иметь запасы, мы определяем общую наличность клепки, подлежащей к ввозу в 900.000 комплектов.

Общая наличность клепки по Сибири, в настоящий момент, выражается в 265.000 комплектов, а недостающее количество СНУ затребовало и есть основание предполагать на полное удовлетворение Сибирского маслоделия в таре.

Таким образом надо полагать, что ожидать перелома в разгаре маслозаготовительной кампании, которое мы наблюдали в прошлом году за отсутствием тары,- в этом году не приходится.

Но с другой стороны такая постановка вопроса не является разрешением вопроса о клепке. С ним мы рано или поздно столкнемся, так как нелепость платежа денег за ничего не стоящие доски и обратная отправка их заграницу слишком очевидна. Данному с"езду, в этом отношении, нужно выявить определенную линию, указать на необходимость получения клепки не из за границы, а в результате внутренней переработки.

В дальнейшем мне разрешите в плотную подойти к движению цен и определению вероятную конъюнктуру рынка в будущем году. Конъюнктура маслонного рынка в 1925 году будет зависеть, как и всегда, от спроса на него и силы его предложения,- с одной стороны; от общей конъюнктуры рынка и, в частности, от рыночных цен на другие продукты сельско-хозяйственного производства, от цен на продукты зернового хозяйства вообще, зерна и мяса с другой и от цен на масло центральных рынков сбыта - Москвы и Ленинграда и цен заграничного Лондонского рынка.

Но прежде чем подойти к определению вероятной конъюнктуры рыночных цен на масло в 1925 году, не безинтересно будет проследить движение и соотношение цен заготовительных рынков Сибири и рынков сбыта. Анализ движения и строения цен обхватывает собой период с 1-го Марта по 2-ое Октября 1924 года и показывает, как движение в абсолютных цифрах, так и относительных, принимая первичный момент за 100.

За указанный период движение цен по всем четырем (Сибирь, Москва Ленинград, Лондон) рынкам определяется следующим порядком- (отмечаются цифры).

Рассматривая движение Сибирских цен мы видим, что до 12-го Июня

они имели совершенно определенную тенденцию на снижение, когда с первоначальных 18 р.20 коп. они снизились до 11 р. 70 коп.(на 35,8%) В Июле мы имеем уже повышение, оно идет по Августу, равно и по Сентябрю, определяя конец кампании с Мартовскими ценами всего с расхождением лишь на 1,6% (18 р.20 коп.и 18 р.)

Цены наших центральных рынков шли с полным соответствием сибирских цен: наивысший момент их снижения был также 12 Июня. Но здесь нужно отмктить довольно характерное явление: если сибирские цены к 12 Июня дали снижения на 35,8%, то московские снизились ниже, они дали 38,5%; цены же Ленинграда дали тоже снижение, что и сибирские цены 35,8%.

Если цены заготовительных сибирских рынков к концу кампании почти выравнялись с ценами Марта, то цены Москвы и Ленинграда далеко не дошли до первоначальных, отправных цен: этот недобор для Москвы определяется в 19,3%, а для Ленинграда в 14,3%.

Рассматривая движение лондонских цен параллельно с движением русских цен, мы наблюдаем любопытное явление: это наличность обратного действия лондонских цен на российские цены. Лондонские цены с незначительными перебоями на понижение, имели твердую тенденцию на повышение в течении всего рассматриваемого периода, они повышаются даже и тогда, когда русские цены понижаются: так например к 21 Мая они поднялись на 23,8%, тогда как русские цены заготовительных рынков Сибири снизились на 33,0% и Москвы на 30,8%. В момент же наивысшего снижения русских цен, когда ценностное расхождение от первичного 22 Марта определялись 35,8%, лондонские цены имели повышение на 8,0%.

Конец же кампании равняет лондонские цены и цены Ленинграда. Эта нивелировка цен определенно показывает, что был момент, когда мы наше масло сбывали на заграничном рынке Лондона дешевле, чем продавали его в Ленинграде, был момент, когда мы свое русское масло продавали англичанам дешевле чем своим русским ленинградским рабочим.

Обращаясь же, непосредственно, к выяснению соотношения цен, принимая лондонские цены за 100, мы будем наблюдать следующий ряд явле-

ний -(оглашаются цифры).

Таким образом, 30-го Марта мы имели цены на Русских рынках ни-
е Лондонских цен, причем эта разница по Москве определилась на
3,2%, а разница Сибирских цен с Лондонскими была на 8,8% выше.

Наиболее благоприятным моментом экспортных [illegible] был
конец Июля, когда ценностное расхождение доходило до [illegible] и конец
августа, где разница выражалась в 44 %.

Наименее благоприятным моментом были, помимо Марта, где наши
русские цены были выше лондонских,- 15 Сентября, когда разница в
ценах между Сибирью и Лондоном определялась всего в 22,5%. Вообще
говоря с [illegible] Сентябрь можно принять наиболее благоприятной для
сбыта в Лондон, конец же кампании менее благоприятным.

Сравнивая данные отгрузки экспортного масла мы видим, что 10%
всего экспорта отгружено в конце Июня и Июля. Но обращаясь к отгру
ке масла в Августе и Сентябре мы наблюдаем, что за эти два месяца
отгружено так-же [illegible]. Следовательно благоприятный момент [illegible]ночного
соотношения цен нашими заготовителями был учтен лишь на половину,
так как вторая партия отправленного заграницу (Лондон) масла, по
пала в полосу [illegible] благоприятной конъюнктуры цен, когда ценно
ное расхождение с 44,6% понизилась до 22,5% т.е. почти в два раза.

Наличность большого ценностного расхождения между Сибирскими
нами и [illegible] рынка, определенно таким образом, по
вышеуказанного, показывают на несоответствие наших заготовительны
цен: они могли быть повышены за счет той торговой прибыли заготов
тел, которое поглотило все этапы расхождения цен от 22,5% до 44,
Таково, в общем и целом, движение и соотношение цен Сибирских,
ших центральных - Москвы, Ленинграда и заграничных - Лондона, рын

Обращаюсь непосредственно к выяснению вероятно конъюнктуры ры
ночных цен на масло в 19 [illegible] году, я, прежде всего позволю себе ост
новиться на актах спроса и предложения. Сила и наличность предло
ния зависит от количественного соотношения товарной продукции по
нитальному анализу с только что закончившимся годом: будет она в
ше или ниже, это одно и с другой стороны от внутренних условий п

и экономики хозяйств крестьянских хозяйств, от общей товарности их и от ценностного соотношения различных продуктов с/х производства.

Увеличение товарной продукции масла в 1925 году, по сравнению с общей заготовленной массой его в 1914 году, определится следующим рядом цифр - (оглашаются цифры).

Таким образом увеличение продукции в заводской переработке масла в 1925 году ожидается на =7%.

Но мы сделали бы грубую ошибку, если бы цифру формально зафиксированную участвовавшими в заготовительной кампании заготовителями заготовок на 1-ое Октября с/г. показали бы наличностью всего заготовленного масла. Вот почему нам придется обратиться для выяснения количества действительно заготовленного масла, обратиться к данным по перевозкам Сиб. Жел. Дор., где мы видим, что за период с 1/X -23 года по 1/ -24 года на территорию Сибири перевезено масла 1800000 п. Отнимая из этой суммы вес тары 216.000 п. и 80.000 п. внутри Сибирских перевозок, количество заготовленного масла мы обязаны будем определить не в 1.319.000 п., а в 1.504.000 п.. Сравнивая данную цифру с ориентировочной цифрой товарной продукции на 1926 год мы видим, что уменьшение произошло на 28,9% - соотношение нормал.

Таким образом, ощущать сокращения предложения масла в 1925 г.,как результата сокращения заводской продукции масла, сокращения его производства, нет основания. Наличность увеличения предложения совершенно очевидна.

Но может быть возможно сокращение предложения, как результата не выгодного соотношения цен на масло с другими ценами на продукты с/х производства, главным образом, между ценами на мясо и зерно?

Соотношение цен масла и цен на мясо определенно указывают на невыгодность для крестьянских хозяйств сбыта мяса. Тогда как цены на масло стоят значительно выше мирного времени цен (с 14 р. до 24 р. в Лондоне и с р. до 18 р. в Сибири)- цены на мясо спустились с р. 14 года до 2 р.50 к. данного момента. Сибирское со пока еще не имеет выхода и ряд об"ективных условий, куда с ет отнести: слабую сеть холодильников, их плохое оборудованье,

сокий тариф, главное не - отсутствие средств, не дают оснований предполагать, что ближайшее будущее, изменит конъюнктуру масного рынка. С хлебными же ценами мы имеем совершенно определенное явление: ожидать их повышения нет никаких оснований, так как невозможность его связана слишком глубокими корнями с общим ходом экономической политики момента. Следовательно ожидать сокращения предложения масла, как результата невыгодного соотношения цен на него по сравнению с ценами на другие продукты с/х производства - нет основания.

Но может быть частичный недород губернской периферии Сибири пораженных им, создаст условия сокращения предложения в таких районах как Славгородский, Рубцовский уездах и друг., где нет избытка зерновых продуктов. Но данные предположения разбиваются об основной принцип хозяйственной деятельности каждого - это достижение наивысшей хозяйственной пользы при наименьших затратах. Правда, возможно, что цена на хлеб в районам, пораженных недородом, несколько повысится, но она не может повыситься на столько, чтобы в корне нарушить ценностное расхождение цен масла и зерна - данное предположение ломается в корне о существующую политику цен на хлеб. Вот почему значительного повышения цен на зерно в указанных районах предполагать очень трудно. Но недостаток хлеба там будет совершенно определенным. А наличность огромной разницы в ценах на зерно и масло заставляет крестьянина, продавая масло, покупать зерно. Учитывая не факт значения питания, как более об"емистого продукта, и как продукта основного, нужно полагать, что увеличение предложения масла в значительной степени, падет за счет сокращения его потребления в крестьянских хозяйствах. Потребность в хлебе, его недостаток, возможно, в данных районах, создаст свои любопытные формы заготовки,- восстановит натуральные формы обмена, но ожидать сокращения предложения масла там довольно рискованно, так как наличность такого явления разбивается об элементарный жизненный принцип - хозяйственного расчета и тех об"ективных условий, о которых я говорил выше.

Таким образом, увеличение самой товарной массой, с одной стороны более высокая конъюнктура рыночных цен на масло по сравнению с дру

гили пенали на продукты с/х производства - мясо и хлеб, с другой.. дают все основания за усиленный рост рыночного предложения масла.

Но в цене на масло будет иметь решающее значение не только наличность спроса и предложения, но и сила, интенсивность спроса и предложения. Если спрос будет сильнее предложения мы встанем пред фактом благоприятной рыночной конъюнктуры. Тот бурный рост маслодолия, который мы наблюдали в 1924 году, не может рассматриваться, как нормальная возможность его движения в дальнейшем. Этап, совершенный Сибирским маслоделием в 1924 году, напоминает этап 1917 го

Рассматривая это по исходным моментам, мы вынуждены будем ука что его основа лежит в процессе того накопления богатства, которое дает возможность процессу быстрого движения скачками. Постепенное укрепление крестьянских хозяйств, постепенное накопление оборотных средств дает им возможность совершать этот очередной скачек. И нужен новый ряд лет, новое накопление богатств, чтобы дать возможность такого же роста. Вот почему предполагать возможность аналогичной силы развития маслоделия в 1925 году, как и в 1924 нельзя: оно будет идти вперед, но не такими скачками, как это было в 1924 г. Спрос же, как обусловленный экономическим укреплением благосостояния масс и их численным увеличением всегда будет сильнее роста восстановления маслоделия: он будет доминировать над предложением. Это отделенным образом сказывается на благоприятную рыночную конъюнктуру маслозаготовительных цен 25 года.

Теперь нам нужно подойти к основному вопросу о лимитировании

Мы живем в условиях определенной социалистической государственности, в условиях планового регулирования народного хозяйства в целом, в условиях регулирования торговых отношений. Поэтому нужно предполагать и нужно думать, что это регулирование, охватив собою народное хозяйство в целом и с/х промышленность в частности - не может не коснуться маслоделия. Поэтому говорить заранее о том, что это регулирование нам не нужно, нет оснований: логика вещей требует этого регулирования и лимитирования цен является неизбежным следствием ог Вопрос будет сводиться к тому, какова должна быть лимитная политика

и лимитная практика. К решению вопроса мы можем подходить на основе максимума или минимума. Для того чтобы определить каково в действительности должно быть лимитирование цен мы должны учесть конъюнктуру рынка. Разрешите установленный мною момент еще раз подчеркнуть, а именно предполагаемое наличие определенно - благоприятных условий на рынке в 25 году. Отсюда разрешите попросить вас самим сделать логический вывод, каково должна быть тактика лимитирования цен, что должно быть положено в основу - максимум или минимум. Для того, чтобы установить этот момент зададимся вопросом для чего устанавливается максимум или минимум? Минимум устанавливается для того, чтобы цены ниже определенного уровня не спускались. Если же они тем не менее спускаются ниже, то это не выгодная конъюнктура рынка, чего мы не ожидаем следовательно говорить о минимальном установлении лимита положительно нет оснований. А от сюда мы можем говорить только о максимальном лимите. Но нужно думать, что если в зависимости от рыночной конъюнктуры в процессе всей масло-заготовительной кампании, об"ективный ряд условий будет таков, что придерживаться максимума будет невозможно, то мы должны будем пойти путем минимального лимита. Эта наличность учета рыночных отношени эта наличность лимита гибкого и должна быть очередной задачей.

Тов. РИТЕЛЬСОН. Докладчик-по Омской губернии удой молока определил в 40 пуд., тенду тем, как специалисты говорят, что это невозможный удой, так как он в Дании достигает только 51 пуда. Далее он удивлялся тому обстоятельству, что в Англии наше масло расценивалось дешево. В нынешнюю заготовительную кампанию цены на масло в Москве и Ленинграде стояли высоко, так как наши заготовители не могли сбывать масло на заграничных рынках и сбивали цены. Далее докладчик не остановился на моменте заготовительной деятельности, а между тем этот вопрос для заготовителей имеет довольно большое значение. В прошлую заготовительную кампанию был установлен определенный контингент заготовителей в пять организаций, теперь он установлен на одного заготовителя меньше. Если мы вводим лимитирование цен, то нужно иметь твердый контингент заготовителей. Докладчик

доказывал, что спрос на заграничном рынке усился. Я думаю, что это р рискованное заявление, потому что никаких об"ективных данных к этому нет. Мы находимся в большой зависимости и как только масло попадет заграницу мы лишаемся возможности быть фактически хозяивами масла. Может быть спрос и есть, но иностранный капитал имеет все данные к тому, чтобы этот спрос искуственно понизить. Далее никто не со растоя доказывать, что лимиты не нужны, но как лимитировать, это основной вопрос. Были моменты, когда мы устанавливали низкие лимиты, в Омской губ., например, заготовители не имели цен выше 15 руб., а рядом частные заготовители платили на 2 р. больше потому, что конъюнктура рынка позволяла это одолать. Такая неподвижность лимита вредна. Мы лично считали, наиболее приемлимыми лимиты минимальные. Если мы желаем оградить интересы крестьянства, то нужно установить минимальный лимит. Нам нужно стремиться к тому, чтобы лимиты были гибки и давали возможность вести заготовки аппарату государственному и кооперативному.

Тов. БОТОВ. Я нисколько не удовлетворен докладчиком. Его задачей было: построить заготовительный план, а чтобы построить его нужно знать прошлое, кто, что и как сделали, и подойти к вопросу на более научных данных минувших лет. Этого сделано не было. Возмите например определение количества удойного скота: взяли заготовленное коли произвели деление и вопрос исчерпан. Я не буду говорить о цифрах; в данном случае докладчик предлогает 1.800.000 пудов, но я думаю о результатах и если мы ошибемся на 50% - ничего, а на 100 - плохо. Если мы ставим перед собой задачу включение Енисейской и Томской гу в орбиту маслоделия, то мы должны учесть опыты прошлогодной кампани и выяснить какая из губерний, какой достигла нормы. Были моменты в 17 году, когда губернии могли сдавать до 1,75 пуда масла. Следовательно мы должны, как будто бы установить какая из губерний сколько имеет едоков на одну корову. Если бы здесь не доказывали, что маслоделие развито слабее в Алтайской губ. чем в Ново-Николаевской, что едоков в Алтайской губернии больше, чем в Ново-Николаевской, этому я не поверил бы потому, что у меня есть материал говорящий обратно

От докладчика мы должны были услышать об изучении работы в каждой отдельной губернии и мы тогда видили бы какая губерния лучше работала и каковы причины способствовавшие или мешавшие ея работе. Этого не было сделано поэтому я говорю, что нам придется сделать поправку и общее количество масла считать не приувеличенным, а может быть даже приуменьшенным. Так как мы расходимся в цифрах я предложил бы урезать у Ново-Николаевской губернии и сделать перестановку на Алтайскую. Алтай непочатый угол не потому, что там кооперации нет, а потому, что там большие богатства. У меня есть такие цифры: по Алтайской губернии общее количество кооперативов 243, в Ново-Николаевской 158, в в Омской 348 и на один кооператив приходится в Алтайской - 6,II, в Ново-Николаевской II,II, в Омской - I5,54 населения. В Алтайской губ. как будто бы кооперированного населения больше. Докладчик не изучил этого момента так как при этом на один кооператив падает меньшая цифра. Нужно было доклад обосновать и тогда мы бы учли где наши неправильности.

Тов. ГРАНК. По вопросу о минувшей кампании 24 года и плане заготовок на 25 год в городе Омске состоялся целый ряд совещаний, маслокомиссии при Омской Товарной Бирже. Я хочу сообщить данные о минувшей кампании 24 года. Что заготовлено всего по Омской губ. 593.000 пудов масла, а в 25 году предполагается заготовить 950.000 пудов, при чем это количество распределяется между заготовителями в следующем виде: Маслоцентр предполагает заготовить 400.000 пудов, Хлебопродукт - 180.000 пуд., Сибторгсоюз - I50.000 пуд., Аркос - I25.000 пуд. и т.д. а всего предполагается получить вышеотмеченное количество масла. Маслянная комиссия наметила такой порядок распределения заготовок Маслоэкспорт - 370.000, Хлебопродукт I20.000, Сибторг - до I00.000 п и остальное количество падает на городское население. По районам масла снимается всего 645.000 пуд.. Далее предполагается увеличение масла, так как число заводов в 25 году должно увеличиться. Затем в некоторых районах, например, в южном районе Омского уезда, где раньше не замечалось производства масла, предполагается будет такое производство. Вообще 24 год, это нужно отметить, прошел сверх ожидания, т к.

масла предполагалось почти на 100% меньше заготовить по плану. В начале 24 года наблюдалось большее или меньшое спокойствие, а к концу сезона начиная с Августа месяца, когда масло стало поступать на рынок в ограниченном количестве, число заготовителей масла увеличилось, спрос стал превышать предложение, был замечен целый ряд нежелательных явлений при нарушении лимитных цен. Это нарушение было вызвано конкуренцией между заготовителями. Поэтому наша Масленая комиссия поручила здесь передать свое пожелание в будущем году устранить [illegible]. И зачитаю предложение-(оглашается предложение комиссии).

Проф. ЮЧКИН. Выслушав доклад, я остался при таком общем впечатлении, которое расходится с характеристикой ему здесь данной. У меня сложилось убеждение, что доклад очень полно и весьма хорошо разработан. Исходная отправная точка его, как автор доклада говорил " метод подхода" мне думается есть единственный, которым мы можем располагать. С другой стороны мы должны отметить, что все данные, которые здесь приводились, сами по себе так-же представляют известную ценность. Но цифры, в действительности приложенные к тому или другому району, ясно, становятся далеко не соответствующими истине. В результате этих расхождений и был наблюдаемый я бы сказал такие очень существенные возражения даже против самого подхода. Отчасти я должен примкнуть к этому мнению с той его стороны, где автор считается известным образом прежде и оценке и определению себестоимости пуда масла. Им определяется [illegible] на основании известного подсчета, которая в свою очередь базируется на некоторых эмпирических, приблизительных данных. Гораздо бы лучше мне думается, было бы поступить в этот вопрос действительно самый серьезный: я считаю его по крайней мере серьезным в том смысле, что ориентировочный план, если этот план без определения пределов максимума и минимума отклонений будет руководящими органами принят и на основании его будут выдвигаться те или иные практические мероприятия, они будут решительным образом отражаться на существе хозяйства. Эта цель весьма хорошая, но в результате получится совершенно обратное явление. Таким образом оши-

тая это чрезвычайно важным обстоятельством в практической работе и в проведении известных тенденций и известных взглядов, мне как бы, что, действительно, здесь надо подойти более обширно, более серьезно к тому моменту, который является центральным, - к определен себестоимости молока.

Лучшим методом было бы, если бы мы в районах сумели подой не только на основании статистических материалов, а с действительно зоотехнической точки зрения, с методикой зоотехники, к определению себестоимости молока. Возьмем для иллюстрации такую базу: 70 пуд. сена, 120 пудов соломы, стоимостью 10 к. пуд сена для всей территории Сибири. Но это далеко не везде так и в некоторых районах она составляет не 10 коп., а значительно дороже. Я думаю, что себестоимость сена обойдется не в 10 коп., а приблизительно в степном районе не менее 20 коп., так же как в лесном и горном районах, где есть свои затруднения и овси сложности. Это обстоятельство нас решительным образом заставляет сомневаться в самом подходе к решению задачи, к расчету сколько стоит себе пуд молока. Гораздо лучше было бы опереться на действительно правильный бухгалтерский расчет, например, совхозов тех или других районов, тех или других хозяйств и таким образом, действительно, подойти ближе к той котине, которая соответствует действительности. Затем далее докладчик чрезвычайно ярко и характерно определил прогностически рынок будущего. Он указал, что сбыт обеспечен, но не привел к тому доказательств. Правда он указывал на возможность внутреннего рынка. С этим мы должны согласиться - очевидно рынок будет прогрессировать известным путем в смысле потребления масла, но этого нельзя сказать в отношении заграничного рынка. Есть данные в журналах, говорящие о том, что нам только одним потребуется 60.000.000 пуд. масла для удовлетворения потребностей. Для того чтобы удовлетворить более или менее серьезно население- нужно иметь 200.000.000 пуд. масла. Ясно, что здесь расчет и методика сами по себе в высшей степени трепат и гораздо лучше было бы здесь не упираться на такие способы или методы, а скорее гораздо лучше опереться на эмпирический способ определения, т.е. ориентируясь и базируясь на данных прошлого. Тем не менее не

тря на все это я всецело присоединяюсь к взглядам докладчика, что сбыт нашего масла будет обеспечен при условии введения некоторой маленькой поправки: если мы с одной стороны будем достигать улучшения дела и с другой стороны контролировать нашу продукцию хотя не совершенно плохо. Это есть самое главное для того, чтобы все капризы, все изгибы, все извивания рынка были учтены, особенно заграницей, и не имели бы у нас распространения.

Что же касается сортов масла, то уже не раз мы слышали прогностическое показание о том, что ожидается 70% первого сорта, 22%-второго сорта и несколько процентов третьего сорта. С точки зрения обеспечения предоставлений, с точки зрения некоторого стимулирования нашего дела, действительно мы могли бы согласиться с этими заявлениями, с точки зрения осторожности, с точки зрения более правильного подхода мы должны были бы, оперируя эти цифры, несколько уменьшить, потому что мы ярко, великолепно знаем, не только по данным этого года, но по данным прошлого времени чрезвычайно резкое колебание массовых цифр в отношении масла по сортам - мы знаем такие колебания когда 99% падало на первый сорт, 0,5 на второй и третий и знаем такие колебания по сторонам больших районов- I-го сорта 81%, II-го сорта 33% и остальное количество III-го сорта, при условии включения сюда испорченного масла. В этом отношении я скажу: мы должны быть здесь более скромны и должны определенно считать, что мы в силах достигнуть только 50% первого сорта, 20 -22% второго и 30-33% третьего и если бы мы строили расчеты на этом, этого было бы достаточно Имейте ввиду, что лучший район по техническому оборудованию и персональной силе от Сибири отошел, и поэтому общий уровень у нас в 22 году стал ниже, чем если мы рассматриваем масло и сортировку в целом, по всем сортам.

Я бы тоже иначе выразил в отношении цифр общей заготовки масла. Нам докладчик, на основании очень длинных подходов, предлагает принять цифру в 1.800.000 пудов (около двух миллионов), предполагаемого к экспорту масла. Я бы здесь был несколько более скромен и сказал бы от и до, с отклонением приблизительно 300.000 пуд. масла, что было бы удобнее в отношении дальнейшего периода. Но все-таки я позво

лю себе повторить, что центральным звеном являются молочное крестьянское хозяйство. В этом отношении, при расчетах, я тоже предложил бы определенный способ, чисто зоотехнический, что первые две категории нужно совершенно исключить из хозяйства, как участников в продукции товарного масла.

Тов. БОТВИННИК. Здесь чувствуется несколько моментов, которые выступавшими товарищами затронуты- прежде всего вопрос о возможной конъюнктуре рынка. Конечно это вопрос спорный. Но есть ряд об"ективных условий, которые дают возможность предупределить кон"юнктуру рынка. Чем об"ясняется эта кон"юнктура рынка? Тов. СТАРОСТИН здесь говорил, что она определяется спросом внутри страны и предложением. Поскольку наше хозяйство развивается, постольку увеличивается благосостояние населения. Этот момент не вызывает сомнений. Он сопряжен с увеличением потребления и является экономом. Теперь относительно заграничного спроса, который будет иметь влияние на кон"юнктуру масленого рынка. Тов. СТАРОСТИН указал, что есть основание предполагать увеличение спроса. Я постараюсь это доказать. Прежде всего, кто является покупателей нашего масла? Мы видим, что основными покупателями нашего масла были Англия и отчасти Германия. Есть ли основание предполагать, что количество экспортеров масла увеличилось? Как будто бы нет. Все что могло быть экспортировано, было вывезено и нет основания, как будто, предполагать в будущем году изменения. Теперь, каков спрос заграницей? Есть по моему основание предполагать увеличение спроса в отношении Германии, что бесспорно, потому что в этом году замечается известный под"ем народного хозяйства, оживление промышленности, что вызовет некоторое увеличение покупательной способности и Германия, как рынок, будет к себе привлекать, очевидно большое внимание. Здесь нужно отметить то положение, в котором находится сейчас Германия. Поневоле взоры Германии должны будут обратиться к нам, так как есть ряд экономических моментов, которые говорят об этом. Таким образом при увеличении покупательной способности населения, при увеличении емкости Германского рынка, туда наше масло должно будет пойти. Вот объективные предпосылки, которые должны сопровождать кон"юнктуру рынка будущего года.

Затем - как нужно лимитировать цены. Пожалуй бесспорно, что в будущем году кон"юнктура должна быть благоприятная и изменений в сторону ухудшений как будто бы нет. Этот момент определяет нашу тактику. Мы уже имели некоторую практику, которая дает нам основание направлять в ту или другую сторону нашу регулирующую работу. Возьмем практику с пушным рынком в прошлом году, в момент, когда развился большой ажиотаж, ноимоворная спекуляция. Неблагоприятная кон"юнктура должна была вызвать определенные последствия спекуляции и ажиотажа. Если мы взглянем в историю Сентября или Октября мы увидим это положение. Поскольку это так, нужно сделать соответствующий вывод. Мы должны ставить вопрос не в плоскости ограничения заготовителей в смысле необходимости поставить перед ними предел, в направлении недопущения падения цен ниже определенного уровня. Мы должны заботиться об обеспечении интересов государства в смысле предупреждения ажиотажа. Нам нужно обеспечить интересы крестьянина, как производителя масла и наша забота не только о его интересах, но и о том, чтобы соразмерить интересы крестьянина и рабочего. В этом заключается регулирующее начало. Все эти моменты заставляют нас говорить пока о максимальном лимите.

Наконец последний момент - цифровые данные. Здесь тов. БОТОВ пытался опровергнуть цифры. Он говорил, что для определения удоя данных нет. Ничего подобного. Цифры основываются на опыте и практике хотя правда может быть они не достаточны. Говорят, что цифры голословные. По моему мнению, во всяком случае, это заявление несколько неосторожно. Я считаю, что все цифры, которые предлагались тов. СТАРОСТИНЫМ имеют под собой достаточную почву. Мы сейчас хотя часто относимся к цифрам скептически, но единственный материал, который мы имеем - материал статистический и поэтому цифры имеют под собой определенную базу. Попытаемся определить другим способом. Мы исходили из другого момента: мы взяли фактическое количество масла, которое было вывезено в прошлом году - I.600.000 пуд. (цифра является спорной) . Алтайская, Ново-Николаевская и Омская губернии имеют увеличение скота на I32.000. Если считать валовую продукцию пропорциональной, то тогда мы должны получить масла I.920.000 пудов. Исключая

потребления населения мы получаем цифру в 1.500.000 пуд.. Нужно сказать, что отдельные губернии делали такую же попытку исчисления. Насколько наши материалы были более или менее правильны? Я вчера получил доклад из Омска, говорящий о том, что наши цифры почти совпадают с исчислениями Омичей. Тов. БОГОЯВ спрашивал почему Омская губерния даст цифры количества масла больше. Не нужно забывать, что Омская губ. пережила условия голода. Вообще товарная продукция вещь условная, зависящая от многих об"ективных причин. Для убедительности этого довода, я приведу такой пример. Енисейская губерния стоит почти на первом месте в смысле обеспечения скотом едоков, а вместе с тем нам говорят, что она в производстве масла участвует плохо. Я хочу сказать, что никто не смеет ручаться за точность цифр, но ряд попыток к провешке их убеждает нас в том, что они в достаточной степени отвечают действительности.

Проф. НОВОМБЕРГСКИЙ. Я тоже считаю, как и проф. КОЧЕРГИН, что доклад составлен чрезвычайно исчерпывающе и разносторонне освещает затронутые вопросы, действительно вводит во все моменты предстоящего выступления маслопромышленности Сибири на рынке. Я так-же хотел бы обратить ваше внимание на некоторые моменты для того, чтобы их вы в своих решениях учли, ибо эти моменты представляют для нас некоторую опасность.

Во первых, я думаю, что в отношении удоя допущено значительное преувеличение. Вам лучше известно чем мне, какой плохой репутацией пользовалась в старое время Сибирская корова. Она пользовалась этой плохой репутацией в условиях, когда она содержалась гораздо лучше, когда больше было возможности для таково ее содержания, когда не была поражена полоса голодного пайка. Выходит, что теперь, когда мы оказались в условиях худших, репутация ее как будто исправилась. Это ни с чем не сообразно. Сейчас брать цифру удоя " сибирской коровы "в 50 пудов большое преувеличение. Правда докладчик говорил, что в прошлом есть такие обстоятельства, которые привели коровье стадо к общему его вырождению. Это обстоятельство важно для того, чтобы вы осторожно отнеслись к этой возможной цифре общей молочной и маслешной продукции.

Мое второе предупреждение еще более важно, потому что оно не технического характера, а экономического, а может быть даже социального, заключается в следующем. Здесь вполне правильно старый специалист по маслоделию проф. КОЧЕРГИН сомневался в том, что себестоимость крестьянину масла выражается в 13 с небольшим руб.. Расчет: 10 коп. пуд сена, 3 коп. пуд соломы и т.д. всеобщего значения для Сибири не имеет и нельзя поэтому говорить, что для крестьянского хозяйства эти цифры приемлемы. Если мы ставим вопрос о товарности крестьянской продукции, то мы должны подходить именно с этой точки зрения к определению товарности сена и соломы, так как есть продукты сельского хозяйства, которые называются в экономике не рыночными. Существуют много подгородних районов, где сено идет на рынок в первую очередь, где за счет его крестьяне сдают продналог, проданая вов сена по 10 - 13 руб. Видите, как надо расценивать себестоимость сена в хозяйстве. Я останавливаюсь на этом вопросе потому, что он имеет большое значение. В наше время мы говорим о смычке городе с деревней, о правильном подходе к товарности крестьянского хозяйства.

Теперь мы от этих цен на сено и солому можете подойти к более общему вопросу. Себестоимость пуда масла в крестьянском хозяйстве 13 руб., а средняя отпускость продукта на рынок 30 руб. т.е. предполагается, что заготовитель получить свыше 30%. Я думаю, что получить 30% это не есть правильная смычка города с деревней, это не соответствует всей политики снабжения средствами. Значит если здесь готовится такой катастрофический провал, то это нужно учесть, когда вы будете говорить о лимитах. Если вы эту неверную основу поставите перед собой, то все ваши рассуждения будут направлены не в сторону стимулирования крестьянского хозяйства и развития маслоделия. На этом моменте нужно остановиться.

Затем я имею ввиду третье положение. Здесь возникли сомнения и надежды на развитие спроса в Германии. Принимая во внимание старую нашу практику сбыта масла, мы должны сказать, что для нас господствующий рынок Английский и второе место занимает рынок Германский. Сейчас Германия выправляется, на сколько это возможно. Англия становится в твердое положение и стало быть расчитывать на то, что со-

кратится спрос на масло не приходится и очевидно он будет происходить в тех скромных размерах в коих мы можем масло предложить. Если там нет военного благополучия, то мы скромны как производители масла. Опасности здесь конечно нет, но все таки она может быть. С какой стороны она может быть? Как наше масло сбывалось?

Тов. ПЕВЗНЕР предупреждал вас, что вы перестаете быть хозяевами масла с того момента, как оно попадает в экспорт. Это значит, что кто заграницей распоряжается вашим продуктом (иностранный капитал). Вы имеете тесное знакомство с иностранным капиталом. Здесь указывалось, что маслодельне работает на иностранный капитал. Это неправильно. Для того, чтобы ваша продукция не делалась об"ектом полного хозяйственного распоряжения заграничного рынка, а чтобы вы имели возможность ставить некоторые условия, договариваться в этом отношении определять судьбу вашего продукта, для этого нужно, чтобы иностранный капиталист гонялся за продуктом не там, а здесь, т. е. нужно облегчить всемерно возможность входить в соглашение с частным финансирующим капиталом здесь. На это нужно обратить внимание, ибо вы знаете сколько препятствий предстоит госорганам, когда они стремятся вступить в договорные отношения здесь, обойти разного рода привилегий. И так нужно стремиться расширить соотношение здесь с иностранным капиталом для того, чтобы избежать полного порабощения его там.

Еще я хочу обратить внимание на следующий момент: на учет возможной производительности. Я выражал некоторые сомнения в больших расчетах в отношении удоя коровы. Припомните такой факт - анализ данных поступления молока от артелей на заводы убеждал, что количество сдаваемого артелями молока катастрофически падает (в довоенное время). Старые экономисты об"ясняли это явление следующим образом. В начале маслодельня в Сибири создавалось за счет кулаков, а затем в орбиту кооперативных маслодельных артелей, стали вовлекаться низы, малокоровные дворы и вследствие этого уже количество сдаваемого молока каждой артелью становилось все меньше и меньше. Сопоставьте это с тем, что мы наблюдаем сейчас. Кого вы вовлекаете в дело? Неужели вы стремитесь вовлечь в маслоделие кулаков? Ясно, что

нот. Ваша задача - вовлечение малокоровных хозяйств. Если вы эту работу проделаете, тогда нельзя отвернуться от наблюдения до военного времени: количество молока сдаваемого артелями понижается. Можно только постепенно извлечь продукции больше, чем сейчас. Если эту справку принимая во внимание, можете соответственно росту величения малокоровных хозяйств в маслодельи, т.е. с возвратом прежней политики, получить меньшее количество масла и плюс эту удойливость, то только с точным времени, когда отепленные дворы и проч будут не мечтой, не попыткой, а отрадной действительностью, это положение изменится. Вот я на таких простых эмпирических фактах хотел сосредоточить ваше внимание, чтобы их учесть при общих оценках молочной и масленой продукции.

Тов. ЗАРЯН. Я думаю, что если мы будем учитывать условия, в которых мы сейчас вообще работаем, при отсутствии возможности получить точные цифры, определяющие, как продукция коровы в отдельности, так и всего молочного стада, то метод применный докладчиком при выявлении размеров молочного скотоводства является в наших условиях единственным, ибо других способов, при отсутствии точных цифр, как будто бы нет. Следовательно самый метод подхода я считаю правильным. На основании этого метода можно, более или менее точно, определить ту валовую продукцию, которую Сибирь должна дать от всего молочного стада. Если есть некоторые отклонения в ту или другую сторону, то доказать, что это не точное направление никто не мог, потому что все выступления против этого страдали отсутствием массовых цифровых данных. Таким образом тут споры были в пустую.

Что-же касается удойливости молочного скота, то как будто бы падение экономики нашего хозяйства должно отразиться уменьшением этой удойливости. Я считаю, что это не совсем так. Кто бывал в деревне и присматривался к коровьему стаду тот должен заметить, что оно, в данный момент, не представляет из себя такого пестрого стада, каким оно было несколько лет тому назад. Где причина этому? Не представляется это стадо более или менее однородным, с ярко выраженными признаками в молочном направлении, говорящими о том, что в процесс

Последний НАЛОГА, в процессе того, что нужно было сбить поворотную часть скота, каждый хозяин, несомненно, оставлял лучших по молочности коров. На ряду с уменьшением стада молоко в крестьянском хозяйстве в последние два года являлось единственной товарной продукцией сельского хозяйства. Отсюда не только сокращение стада, но и условия в которых мы работали и недостаток в крестьянском хозяйстве средств для покрытия бюджета толкали крестьянина на то, чтобы он подбирал коров. Тот, кто видел в деревне стадо, знает что оно выровнялось за счет сокращения, за счет подбора. Отсюда нужно сделать некоторый вывод, что удойливость каждой, в отдельности, коровы и стада в целом, не сократилось и надо полагать, что она до некоторой степени увеличилась. Но здесь вопрос идет о том, какое количество товарной продукции мы можем получить от этого стада. То данные, которые имеются недостаточны, на них базироваться целиком нельзя, но все же они говорят о том, что занос молока на заводы на одну корову приближается к довоенной цифре, а в некоторых случаях превышает занос молока 13 и 14 годов. Поступление молока можно об"яснить не только увеличением удойливости коров, а и тем, что крестьянское хозяйство нуждается в оборотных средствах, что само население меньше потребляло и больше сдавало на заводы молока, чем оно могло бы сдавать если бы удовлетворяло свои потребности. Эти моменты я считаю до некоторой степени справдывают предположения об удойливости коровы и о количестве молока, которое должно поступить от каждой коровы для переработки на заводы. Но есть еще один момент. Проф. НОВОЗЕРТСКИЙ говорил, что молочная кооперация должна сосредоточить свое внимание не на много-коровном хозяйстве, а на среднем. Так ли это? Я считаю, что наша задача должна сводиться к тому, чтобы кооперировать продукцию сельского хозяйства. Никаких опасений здесь нет и весь вопрос заключается в управлении, но мы не можем поставить дело так, что хозяйства с большим количеством коров не должны быть кооперированы. Мы должны приближаться к тем общественным формам, которые прививают кооперацию. Я считаю, что между коопе-

щиой и Зеторранами, в действительности, пасимоотношения не такие-вы, как они здесь намечались. Нам выгодно, чтобы крестьянские хозяйства с большим количеством коров плотно были кооперированы, ибо часть таких хозяйств должна быть приобщена к методам ведения общественного хозяйства и должна влиять на другие хозяйства, которые по своему социальному положению не будут поддержаны нами.

Тов. ЮПОВ. На мой взгляд дело не в том, верны или не верны цифры, а в том на сколько практично было занимать внимание собрания подходом к определению товарной продукции в будущем году на основании цифр. Если мы теперь посмотрим с точки зрения достоверности на эти цифры мы увидим, что за ними имеется такой же процент доброкачественности, как и в прошлом году. Если мы возьмем цифры удоя, то увидим колебания от 48 до 51 пуда. Если цифры по Ново-Николаевской губернии я вижу такие колебания: по Каинскому уезду - 47 пудов, по Каргатскому - 47 пуд., по Каменскому - 57 пуд., по Чернаковскому - 53 пуд. и по Ново-Николаевскому - 54 пуда. Это не доказывает, чтобы были естественные условия, об"ясняющие такое колебание. Колебание между Каменским и Каргатским районами на 10 пудов требует больших об"яснений. Когда мы так проанализируем все данные, из которых делались здесь выводу о товарной продукции, то видим, что они требуют большой проверки и во многих пунктах оспоримы. Если идти тем же путем, каким шел докладчик в вопросе о нормах потребления получится нелепое явление: будто бы по всей Сибири городское население потребляло осенью 22 года 0,33 пуда и весной 23 года 0,45. Разрешите заметить, что в этот промежуток времени ни имеем улучшение хозяйства. Допустим, что мы потребляем 10 пунтов масла. Но когда мы сопоставим сведения о выходах масла, включив выпойку телят, душевое потребление 5,6 пуда и посмотрим, как складываются цифры, то увидим что здесь наблюдается полнейший произвол. По Ново-Николаевской губ. потребление сельского населения весной 22 года - 4,21 пуда молока, а весной 24 года - 6,24 пунта. При подходе к этим цифрам у меня лично закрадывается сомнение: стоит ли этим путем идти. Я нахожу, что предпосылки были не верны. Я считал бы практичным исходить из то-

х данных нынешнего года, которыми являются данные о молодородных перевозках. Мы должны исчислять будущую товарную продукцию молока путем поправочных коэффициентов. Есть предполагаемый прирост, докладчик его вывел в 11,9 процента. Это основная тенденция и, очевидно, можно предполагать, что количество коров, основной капитал, молодельной промышленности, в процентном отношении возрастет.

Далее нами может учитываться недопотребление сельского населения. Что значит недопотребление сельского населения? Многие утверждают, что потребление в данный момент не превышает потребление мирного времени и во многих районах ниже последнего. Мы знаем, что редко в крестьянской избе дети пьют молока сколько хотят. Нам нужно подсчитать в какой мере возможно уменьшение общей товарной продукции. Здесь не нужна пудовая точность, она пожалуй даже вредна, потому что в конечном результате сопряжена с миллионами пудов, так как, если мы понизим удой на один пуд в результате получится миллион пудов. Эти тенденции нужно учесть.

Следующее положение - потребление остального населения, но оно уже не будет иметь такого значения.

Есть еще одно условие, которое, несомненно, окажет известное влияние - учет тенденции к развитию сельского хозяйства: какую динамику она обнаруживает. Из доклада тов. ПОПОВА мы видели, что безкоровные хозяйства развивают тенденцию к сокращению. Если в 23 году их было 9%, то в 24 году мы имеем 8,3 %. Далее мы видим, что одно-коровные хозяйства так-же обнаруживают стремление к сокращению с 44% до 40%, двухкоровные обнаруживают так-же, как и четырехкоровные с 6,6% до 8,9%. В зависимости от того с каким хозяйством мы имеем дело мы можем определять молочную товарность. Очевидно в многокоровных хозяйствах процент сбыта молока не велик. Эту тенденцию точно так-же нужно предусмотреть.

Наконец вопрос о лимитах. Лимиты имеют определенное значение и если они не будут выгодны для сельского хозяйства, они сведут выработку масла до пределов 22 года. Здесь выдвигается второе положение- какие лимиты максимальные или минимальные? Я не знаю, можно ли

исходить из расчета трапко-вымя и проч. или другой должен быть под-
ход, но по моему подход, который здесь отмечался не правилен. Мы
имеем заготовки масла, происходившие успешно при цене 12 р.50 к.
Следовательно, цифра в 12 р. по есть определенная цена, на которой
нужно остановиться и к разрешению вопроса нужно идти другим путем -
опытным. В данном случае мы должны остановиться на лимитировании ми-
нимальных цен, должны оградить интересы крестьянина- производителя,
так как интересы государственных заготовителей легко согласовать,
потому что мы по количеству об"ектов имеем дело с ограниченным кругом
В конечном итоге я полагал, что мы должны исходить из товарной про-
дукции нынешнего года, частично доучитывать остальные элементы, ос-
тановиться на масленой продукции будущего года, прибавив к продук-
ции настоящего года максимально 11-15%, ибо большего увеличения про-
дукции ожидать едва ли приходиться.

Тов. ГЛОБЛЬ. Может быть грешны подсчеты, которые выявились в
докладе, но я буду их защищать. Мы имеем цифру в 1.300.000 пуд. и
не должны забывать о трех зимних месяцах. Тов. ПОПОВ говорил,
что нужно прибавить 15% и все готово. Такой подсчет походит на от-
чет полевика хозяину. Если мужик будет потреблять 5.6 пуда мол-
он будет заинтересован в высоких ценах и перейдет на 2-3 пуда. Эта
тенденция не верна и я думаю, что отход от коровы был не основатол
Нам говорят, что в прошлом году мы не досчитались. Статистика в
разные годы бывает различна. Было такое положение, когда хозяйства
так или иначе скрывали скот, затем с каждым годом производится бо-
лее точный учет и есть меньше основания скрывать скот. Подсчет ско-
та в этом году поэтому был точнее, чем в прошлом. Можно делать кор
ективы в сторону ошибок и т.д., но отходить от основного базиса
нельзя. Мы считаем, что будет минимум цифра в 1.800.000 пудов, ма
симум около 2.000.000 пуд.

Теперь об удое. Здесь тов. РИТМЬСОН говорил, что датская корс
ва дает 50 пуд. молока. Мы знаем, что она дает в 4 раза больше н
щей коровы. Нам приводят довоенные цифры, но мы их тоже можем опро
чить. Здесь говорили, что заводская корова в России в среднем дае

пудов молока. Мы знаем, что иногда заводчики показывали заведомо неправильные цифры. Теперь каковы основания за период уменьшения молочного стада? В это время стадо, естественно, должно было улучшиться, потому что при продналого и т.п. условиях хорошую корову на базар никто не поведет. Очевидно, с этой стороны подсчет обстоит благополучно.

Далее, насчет количества расходуемого в хозяйство молока тов. ПОПОВ приводил цифровые данные по Ново-Николаевской губ. Если его данными оперировать и получить среднюю цифру, то выходит, что в подсчетах ошибки нет.

Теперь я бы хотел привести некоторую цифровую выкладку о запасах молока. У нас есть такие данные запаса на одну корову: 60 пудов п. 45 пуд., 54 пуд. и т.д.. Мы будем базироваться на двух - трехкоровном хозяйстве и считать, что 49 пудов не является ошибочной цифрой.

В отношении исчисления себестоимости молока проф. НОВОБРАНЦЕВ говорил, что нельзя считать стоимость сена, соломы и проч. по их себестоимости в хозяйстве. Конечно по Ново-Николаевской и Томской г. нельзя считать, но нам все-таки приходится к исчислению себестоимости в хозяйстве того или иного продукта подходить и определять себестоимость молока. Я думаю, что данные опорочить трудно. Если мы будем считать в 10 р. воз сена, то нельзя держать скот. Но мы не имеем такого общего положения и ясно, что мы должны исходить из себестоимости сена и соломы в хозяйстве, которые не находятся под городом, а ломат в естественных условиях, в отдаленности. В отношении лимитирования, я думаю, что если мы определим стоимость пуда масла в 13 руб., то всеже до 15 р. 30 к. расстояние большое. За корм телушка - полушка, да рубль перевоз, с доставкой все расходы приблизительно выражаются в 1 р.80 к. на пуд масла и таким образом получается: 13 р. плюс 1 р.85 к. и еще у заготовителя остается немного в кармане. Всем заготовителям, а не только кооперации нужно думать о комиссионной поставке сбыта масла.

Теперь я хочу коснуться вообще перспективы нашего выступления на Лондонском рынке. Я уже говорил в прошлый раз о германском рынке,

куда мы в этот год приблизительно вывезли 150.000 пуд. масла; в 18 году - 1.800.000 п. в Англию так-же 1.800.000 п. и в Данию - 780.000 пуд.. Другими словами Германия поглощала в мирное время более 30% масла. На это мы должны обратить внимание. В этом году нам Английский рынок дал 6% и в будущем мы вывезем 10% . Тов. РОЗИТ говорил, что за военное время в Англии слишком увеличилось производство масла, ввоз маргарина, который по качеству не уступает сибирскому маслу. Возможно, что если не в этом году, то в следующем мы окажемся перед перспективой жестокой борьбы за Английский рынок и поэтому мы должны во что бы то ни стало улучшить качество Сибирского масла.

Тов. СТЕРОСТИН. Прежде всего разрешите мне до некоторой степени освободиться от упрека, который был брошен мне, как докладчику в том что будто бы я не охватил намеренно в своем докладе итогов закончившейся маслозаготовительной кампании 24 года. Разрешите попросить вас понять неловкость моего положения говорить столь почтенному собранию второй раз по вопросу, который был вчера тов. ПЕЙЗНЕР выяснен. Если и есть некоторые детали хода кампании 24 года, которые тов. ПЕЙЗНЕР упущены были из вида, то это не может служить формальным основанием для пересмотра вопроса. Вашему вниманию был предложен целый ряд положений доклада Сибкрайвнуторга, которые предполагают исключительно установление итогов маслозаготовительной кампании 25 года. Я был вынужден строить свой доклад в пределах предложенных тезисов. С другой стороны разрешите мне близко подойти к так называемой динамике цифр и источнику этих цифр. Я слышал упрек в неумелом обращении с этими цифрами и невнимательной разработке их , т.е. в наличности такого явления, которое как будто говорит о не полном нужном анализе цифр. Разрешите снять этот упрек. Мы имеем перед собой явно выраженную задачу - установить товарную продукцию крестьянского молочного хозяйства. Мы учли целый ряд превходящих элементов сколько это нужно было сделать, в зависимости от основной цели, стоящей перед нами. Нам нельзя было разбрасываться и забираться в дебри динамики цифр. Поэтому в основу своих предположений мы положили

только необходимые и нужные элементы. В основу своего плана мы закладывали и будем закладывать оптимальные данные биотехуправления. Мы согласны, что можно спорить о серьезности источников этих средств, но отсутствие другого более или менее параллельного и действительно более верного источника заставляют нас все-таки свои плановые предположения строить исключительно только на учете статистических данных правительственного характера. Но параллельно с правительственной статистикой у нас существует своя кооперативная статистика, базирующаяся на которой можно только, впрочем, в определенных отправных моментах и строить плановые предположения на ней мы не можем. Тут разрешите коснуться вопроса о том элементе осторожности, который здесь особенно усиленно рекомендовали проф. КОЧЕРГИН и проф. НОВОЖИЛОВ. Мы имели этот элемент осторожности в прошлом году и видим, что ошиблись приблизительно на 100 %, что этот элемент осторожности, как будто бы защищая интересы крестьянского хозяйства является палкой о двух концах, потому что он вносит невероятную стихийность в рыночные отношения при наличности которой наши планы ломаются, ломается и само крестьянское хозяйство. Мне интересно спросить проф. Кочергина, правильна ли такая линия поведения или нет? Ведь боятся того, чего боится проф. Кочергин, что мы вывозим больше масла чем можем за счет сокращения питания населения, нет положительно никаких оснований. Здесь весь вопрос в том, каковы будут цены? Вот почему принимаем проф. Кочергина не может быть положен в основу наших исчислений.

Наша задача - создать такую кон"юнктуру рынка в будущем году, которая позволила бы нам отбросить отдельные элементы случайности, вывести стихийность рыночных отношений в плоскость закономерности.

Проф. КОЧЕРГИН опасался правильность подсчета куда масла, проф. НОВОЖИЛОВ увидел даже в ошибках " социальную" опасность. Но если мы пойдем методом проф. КОЧЕРГИНА и дадим мясо до 20 р. себестоимости, то может быть проф. КОЧЕРГИН возьмет на себя смелость увязать эту цену с бюджетом рабочего?

В основу своих исчислений мы положили единственный метод - органический: мы исходили от коровы. Тов. ПОПОВ предлагает нам друг

метод комерсанта, лавочника. Он считает достаточным для определения товарной продукции масла какую то неизвестную величину, помножить тоже на неизвестную, через ряд неизвестных поправочных коэфициент и вот вам, тяп-ляп и клотка: продукция выявлена. Такой метод ни куда не годится. Тов. ПОПОВ забывает, что в основу нашей работы кладется принцип планового подхода, возможно полного и широкого учета всех сторон народно-хозяйственной жизни на основе об"ективного языка цифр, он же предлагает нам этот единственно верный принцип отбросить и взять счеты лавочника. На это мы не пойдем. Мы знаем, что наши цифры далеко не точны, но они, в условиях современной действительности, пока единственны, которыми мы можем и обязаны руководствоваться.

Обращаясь же к общим замечаниям сделанным мне, как докладчику, я должен сказать, что делавшие мне возражения, страдают той же самой болезнью. Оспаривая правильность подхода к динамика цифр, построения методы, они конкретно не разрешили задачи, не указали даже нового подхода, а говорили: " нам кажется это неверным ". Это " кажется должно быть отброшено. Мы ими не можем руководствоваться и должны в основу наших исчислений класть плановый подход к делу, которое включается выступавшими здесь. предоставляю себе грандиозность регулирования народного хозяйства в целом, если мы этот метод воплотим в основу нашей деятельности.

(Тезисы передаются в комиссию)

Заседание закрывается.

ЗАСЕДАНИЕ

СИБИРСКОГО КРАЕВОГО СОВЕЩАНИЯ

ПО МАСЛОДЕЛИЮ. 28 Ноября

(Вечернее)

Тов. БОТВИННИК. Заседание С"езда продолжается. В порядке дня доклад тов. МАРКОВА.

"ПРИНЦИПЫ КООПЕРИРОВАНИЯ МАСЛОДЕЛИЯ И ВЛИЯНИЕ КООПЕРАЦИИ НА ЕГО РАЗВИТИЕ.

Тов. МАРКОВ. Прежде чем перейти к изложению основных положений строительства молочной кооперации, я считаю необходимым остановить ваше внимание на вопросе о развитии маслоделия, чтобы таким образом подойти к этим основным положениям. Если мы посмотрим, в прошлом, как развивалось молочное хозяйство Сибири, мы должны констатировать, что пионерами в этой области были частные предприниматели. Что предшествовало развитию маслодельной промышленности в Сибири. Благоприятные пастбищные угодия, большое количество скота и появление в Сибири машин, которые способствовали наилучшим образом отделению жира от молока, его переработки на масло, и через несколько лет маслодельная промышленность стала развиваться быстрым темпом, достигла значительных размеров. Уже в 1912 - 13 год. продукция вырабатываемого масла определялась в 4 с половиной - 5 миллионов пудов. С появлением сепаратора и развитием маслодельной промышленности заводского производства масла, замечается значительная и важная роль маслоделия в экономике. У меня есть цифры о перевозке загранизу масла и хлеба за 1913 год, показывающие, что участие продукции крестьянского хозяйства в виде масла в экспорте имело место почти в 2 раза больше, чем вывозимый хлеб из Сибири. Правда есть определенные условия, например отдаленность сибирского рынка от заграничных пунктов сбыта хлеба, которыми об"ясняется невыгодность транспортирования его. Отсюда уклон сельского хозяйства Сибири на получение таких продуктов хозяйства, которые бы выдерживали транспорт заграницу. Расчитывать на то направ-

ление, которое получило сельское хозяйство в довоенное время, конечно нет никаких данных. Направление, которое сейчас имеет Сибирское хозяйство говорит о том, что маслоделие должно пойти по пути развития, более быстрыми шагами чем в довоенное время. Какое значение в маслодельной промышленности имела кооперация в прошлом. Спустя 2 - 5 лет после появления сепаратора и маслодельных заводов в Сибири начинают зарождаться артельные начала, кооперация начинает завоевывать более или менее значительное положение и к 1902 году мы уже имеем, по данным которые сохранились, всего 2,130 заводов, из них правда незначительное количество, около 100 кооперативных. Но в это время кооперативные и частные заводы сбывали свое масло, главным образом через посредников, которые имелись в России ввиде экспортирующих фирм:-Сибирская компания и др. С 1907 года начинается, более или менее, сильная разведка кооперативной промышленности. Организуется Союз Сибирских Маслодельных Артелей и развитие идет настолько быстрыми шагами, что в 1915 - 16 году частных маслодельных заводов осталось незначительное количество и Союз Маслодельных Артелей, в начале производивший от 4 до 10 % продукции, вырабатываемой на всех заводах, участвует уже в заготовке 92 % всей продукции кооперативных маслодельных заводов. Мы видим, что уже в прошлом артельная переработка и сбыт молочных продуктов, были наиболее выгодны по сравнению с тем, что было в начале развития маслоделия, когда им руководили и направляли его частные предприниматели. Это дает нам уверенность, что артельное маслоделие пойдет далее быстрым темпом по пути развития. Если мы посмотрим в каком состоянии находится сейчас маслодельная промышленность, то увидим, что по данным, которые имелись в кооперативном Сибирском центре, Сибсельскосоюзе, в Сибири действовало в 24 году 2.507 маслодельных заводов с продукцией / по данным перевозок / около 1.500 - 1.600.000 пудов. Если эту продукцию сравнить с моментом перелома, который является 1922 год, когда было выработано 395.000 пудов масла с цифрами, которые отмечены перевозками в этом году, то мы должны будем сказать, что темп развития маслодельной промышленности о которым я говорил, идет чрезвычайно быстрыми шагами вперед. Количество имеющегося сейчас дой-

ного стада, которое является основой развития маслодельной промышленности, точно также по данным заслушанным здесь, говорит о том, что маслоделие становится на более или менее прочные ноги и должно двинуться вперед. Мы знаем, что маслодельные заводы до последнего времени, находились в системе потребительской и сельскохозяйственной кроперации, которые занимались не только производственными функциями и маслоделие не имело того внимания, которое оно заслуживало по своему значению в экономике крестьянского хозяйства. Мы полагаем, что некоторая задержка в развитии маслоделия была следствием отсутствия организации, которая бы целиком и полностью концентрировала внимание и силы на развитие маслоделия. Та продукция, которую мы имеем по учету перевозок в 1.600.000 пудов, то количество заводов, которое есть в наличности сейчас / способных, действовавших в 1924 году и способных действовать в 25 году /, достаточное количество скота, обеспечивающее совершенно свободное развитие, в дальнейшем, маслоделие, дало возможность молочным хозяйствам выделиться и об"единиться в самостоятельную систему маслодельной кооперации. Сумеет ли молочное хозяйство более быстрыми шагами пойти вперед в дальнейшем по сравнению с темпом развития 24 года. Не станет ли менее выгодным, более дорогим для крестьянства, содержание самостоятельной системы, нежели ведение этого производства в системах потребительской и сельско-хозяйственной кооперации. С одной стороны мы говорим, что продукция молочного хозяйства довольно солидна, что маслоделие имеет вообще тенденцию к расширению и движению вперед, с другой стороны, возможности развития маслоделия велики и если будет излишнее количество заводов, обслуживаемых маслоделием, то это будет способствовать усилению темпа развития и ускорению движения вперед маслоделия. Что же может получиться в действительности и не дороже ли обойдется создание маслодельного аппарата, которое есть сейчас. Возмем маслодельные артели, мы знаем, что при потребительском обществе и при сельско-хозяйственном кооперативе было специальное лицо, которое руководило работой по молочной части, мы думаем, что сейчас в аппарате управления не происходит увеличение, что остается одно лицо управляющее работой маслодельной

артели. остальные же два члена правления участвуют в работе не постоянно и собираются по мере необходимости для разрешения основных руководящих принципиальных вопросов. В отношении технического аппарата, ведующего непосредственно производством, рабочей силы и проч. положение не изменяется. Во второй ступени, которая появляется в результате выделения маслодельных артелей в Союзе об"единяющем артели, тожо увеличения не произойдет. Таким образом мы считаем, что то внимание, которое должно быть сосредоточено на этом деле всецело оправдывается ростом и ходом работы в области поднятия и улучшения маслоделия. 13-й С"езд партии, уделяя громадное значение развитию сельско-хозяйственной кооперации, также нашел необходимым, чтобы строительство ея кооперации вообще пошло по пути узкой специализации, кооперирования отдельных частей, отдельных отраслей сельского хозяйственного производства. Чтобы таким образом иметь возможность сосредоточить больше внимания и заняться улучшением этих отраслей хозяйства. Основная задача молочной кооперации сводится к двум главным положениям, во первых, путем об"единения отдельных хозяйств и коллективных хозяйств в молочной их части, улучшить продукцию молочного хозяйства, повысить качество, выйти на внешний рынок и с другой стороны, коллективным путем на общественных началах переработать продукцию для сбыта. Эти два основных момента тесно, неразрывно связаны между собой и какое из них важнее, сказать трудно. Если мы скажем, что улучшенное производство дает прекрасный продукт, который можно всегда по выгодным ценам сбыть, то с другой стороны в зависимости от возможности организации сбыта, стимулируется количественное и качественное улучшение продукта. Задача кооперации, следовательно, заключается не только в организации производства в целях получения хорошего продукта, но и в организации наивыгоднейшего его сбыта. Действуя в этом направлении, кооперация должна не только на основе этих моментов улучшить молочную часть сельского хозяйства, но при помощи введения кооперативных и технико-культурных мероприятий, направиться к поднятию уровня остальных частей сельского хозяйства. Причем молочная кооперация должна выделить соответсвующие средства и силы на

улучшение самого основного фундамента маслоделия - скотоводства, путем организации опытных пунктов, контрольных показательных союзов, улучшения кормления, устройство конкурсов, создание специальных курсов, распространение необходимых элементарных знаний в крестьянском хозяйстве, путем более или менее рационального ведения животноводства, постройки сносных утепленных скотных дворов, чтобы тем самым иметь возможность поднять продукцию молочного хозяйства. Чтобы улучшить технику маслоделия, кооперация должна сосредоточит внимание на двух сторонах. Необхрдимо не только усовершенствование технического оборудования, но и создание кадра специалистов, которые могли бы и имели возможность направлять и поднять промышленность. Отсюда перед кооперацией встает задача подготовки специальных работников, мастеров маслоделия соответствующего более квалифицированного кадра экспортеров, инструкторов. Мы знаем из прошлого опыта, что до тех пор пока мы не создадим определенного кадра технических работников при наличии даже самых усовершенствованных машин, мы развить дело не сумеем. Все те задачи, которые стоят перед молочной кооперацией сегодня, будут стоять в ближайшие годы и от успешности разрешения которых во многом зависит движение вперед в области развития маслоделия. Я уже говорил, что маслодельная кооперация ставит своей задачей не только производство но и сбыт, наша конечная цель не только произвести, но и сбыть все 100 %. Наша конечная цель заключается, следовательно, в устранении посредников в лице иностранного капитала и в том, чтобы с продуктами производства пойти на те рынки, где возможен сбыт, где потребитель нуждается в продукте, - пойти непосредственно к потребителю. Можем ли мы сказать что такую задачу сумеем выполнить в течении ближайших 2 - 3 лет. Сказать этого мы не можем. Мы считаем, что маслодельная кооперация сейчас только создается, что у нее нет достаточного количества средств, мы знаем, что с наличными средствами не сумеем непосредственно увязаться с потребителями масла - Германией, Англией и другими странами. Мы говорим, что на ближайшие годы мы стремимся наладить сбыт всех 100 %, но думаем едва ли это нам удастся сделать. Мы определяем поэтому свою роль в области организации

сбыта для 25 года максимально в 50 с лишним процентов. Так как молочная кооперация призванная для производства и сбыта, не охватывает всех ста процентов продукции и поэтому возникает вопрос, каким образом остальная продукция должна быть ликвидирована в таких, однако, формах, чтобы маслоделие не подрывалось. Поэтому нам необходимо привлечь частично заграничный капитал, необходимо увязаться с действующими ныне государственными маслозаготовителями. Те методы и формы работы, которые имели место в прошлом, никого не удовлетворили, признаны безполезными, требующими больших коррективов и поправок. но каким образом практически увязать взаимоотношения между кооперацией и маслозаготовителями. В Советских условиях часто мы, кооператоры, думали, что обстановка прошлого ни с чем не ряжется, что конкуренция между государственными и кооперативным капиталами доходили до таких размеров и способов, которым никак нельзя признать допустимыми в современной действительности. но тем не менее такие факты имели место. Советское государство, стремясь планировать не только государственную промышленность, но увязать в плановом порядке сельское хозяйство, ставит своей задачей создание таких взаимоотношений, между всеми действующими хозяйственными экономическими организациями при наличии которых развитие не тормозилось бы. Мне думается, что единственным способом установления нормальных взаимоотношений, должна быть увязка заготовительных планов кооперации и госорганов. Конечно, при составлении общих планов, определяющих продукцию, необходимо, чтобы планирование всех заготовляющих организаций не расходилось с теми возможностями, которые имеются налицо. Правда, мы имели недосчет в этом году и трудно сказать преувеличена или уменьшена продукция. Лично я думаю, что продукция, которая была определена комиссией более той продукции, которая предполагается в 25 году, но доказать это чрезвычайно трудно, это можно проверить только по прошествии года. Если мы определили продукцию правильно и если заготовки по плану, намеченному заготовляющими организациями, не превышают указанной продукции, то казалось бы, остается увязать отношения государственных органов с первичными кооперативами, при участии районного молочного Союз-

При заключении договоров необходимо избежать всякой политики обходов со стороны союзов и может быть даже при помощи регулирующих органов Комвнуторга, увязать взаимоотношения маслодельных Союзов и Государственных заготовительных артелей, чтобы последним не закупали не соответствующего количества масла, чтобы продукция их соответствовала нашим планам на местах. Увязка должна идти не только в отношении заготовок масла, но и в отношении снабжения материалами и т.д. Есть еще один момент, который я считаю необходимым выдвинуть, как имеющий существенное значение. Если молочная кооперация является кооперацией, призванной к осуществлению и руководству производства, то Госорганы должны отказаться от обслуживания организационной стороны кооперативов. Если предположить, что артели в организационном отношении обслуживали бы все то ясно, что это не способствовало бы их укреплению, а наоборот разрушало бы их. Следовательно увязывая отношения с маслодельными артелями, мы не можем говорить о том, что двери их должны быть закрыты. Госорганы заготовили почти половину того, что дала заготовка. Это говорит о том, что закрытых дверей не было. Считая, что закрытых дверей не должно быть, вместе с тем необходимо нормальная увязка работы госорганов с первичными кооперативами. Организационное инструктирование должно находиться целиком в ведении союзных кооперативных об"единений. Если серьезно подходить к тому, что мы здесь говорили, для того, чтобы действительно приступить к осуществлению намеченных на практике мероприятий, нужно, чтобы Госорганы заготовляющие масло и получающие известный доход, приняли участие в проведении тех из мероприятий, которые улучшают и способствуют развитию маслоделия. Мы считаем, что такими мероприятиями должны быть организация курсов для мастеров маслоделия при участии специальных сил, которыми располагают госзаготовители, выделение соответствующих средств, направленных по одному руслу, на постройку заводов, их капитальный ремонт, издание специальной литературы, проведение конкурсов и проч. Если при осуществлении всех этих задач будет иметь место активное участие госорганов, то все ненормальные взаимоотношения, которые наблю-

лались до сих пор должны будут уйти в область прошлого. Мы думаем, что при помощи органов, регулирующих торговлю, мы все же приемлемую форму увязки для госоргано и кооперации сумеем найти.

Тов. БЛОХИНЦЕВ. Мы выслушали историю молочной кооперации. Нам приятно констатировать тот факт, что кооперация теперь не стоит на тех непримиримых позициях, которые она занимала до сих пор в отношении нас. Очевидно, время взяло свое. Но все же мы имеем ряд неопределенностей: нас приглашают к участию в различных мероприятиях, но конкретных форм не устанавливают. Мы ничего не имеем против организационного обслуживания кооперацией сторон, но когда у нас не было инструкторов, нам приходилось помогать. И спрашиваю вас, что будет думать крестьянин, если мы ему скажем: ты образовал артель, иди в районный союз, сорганизовался районный союз иди в масло-центр и т.д. Здесь говорили, что организация стоит не дорого. Но если мы накладные расходы разложим на 4 ступени, то мы получим 24 %. Мужик может быть ничего не имел бы против обслуживания, которое имело место в прошлом году. Теперь относительно соревнования, конкуренции. Мы такого планирования, на которое здесь указывалось достигнуть не в силах. Я сказал бы, здоровая конкуренция не вредит и факты прошлого доказывают нам, что один в поле не воин. Сельский союз на Востоке, откуда вышли лучшие кооперативные силы, считавшийся образцовым, будучи на пушном рынке один, выкидывал такие номера, которые население долго не забудет. В прошлом году у кооперации и Госорганов разница в ценах на ситец выражалась в 30 - 50 %. Если не будет конкуренции, - не с чем будет сравнивать цены, и если будут госорганы, - мы будем подтягиваться и дело пойдет гладко. Тов. Марков говорил, что Госорганы являются кооперативной системой, мы помогаем первичным ячейкам встать на ноги и мы действительно это сделали. Вам угодно участвовать в конкуренции. Сибторг и проч. организации внесли на дело свою лепту, создали куроп маслоэкспортеров и т.д. С этой стороны мы идем на уступки. Затем, я хотел бы коснуться другого момента, который докладчик обошел молчанием, именно выступление нашего на рынке. Мы вы-

ставили цифру в 13 р. 11 к. и нам говорят: слишком большой разма
Я думаю, что молочной кооперации нужно забыть [illegible]усы и твердо и
определенно сказать, что строить мосты на комиссиях нельзя. От-
дайте мужику всю прибыль, за исключением ваших операционных рас-
ходов. Это не дурачь в небо, а точка, в которую нам нужно бить.
Несколько слов относительно сбыта и конкуренции капитала. Мы
должны иностранный капитал одолеть и должны думать о его подходе.
Мы знаем, что сейчас есть две организации, которые всем говорят:
не ходите в Россию за маслом. Такой подход должен иностранный ка-
питал заставить задуматься. Маслоделию нужно сосредоточить сбор
и сбыт масла в единой организации и если мы этого не сделаем, все
прибыли пойдут без посредников в карманы иностранцев. На рынке
мы должны выступить единой российской организацией.

Тов. ОДЕР. Я думаю, что сложность вопроса заключается в том, ч
что мы по вопросу о кооперативной работе желаем получить целый
[illegible] успокаивающих нас относительно будущего. Очевидно,
для нас сейчас начинается, в некотором роде, райское житье и при-
мерно, волк с лисицей заживут благодушно хорошей супружеской че-
той. В такой плоскости рассматривать вопрос нельзя и нужно на ве
щи смотреть определенно, так как в работе будут трения. Если пр
полагать, что после доклада т. Маркова будет все благополучно п
дется признать, что мы проведем весьма скучный вечер. Ничего не
хуже заслушания большого доклада. Положение гораздо сложнее и
нельзя благодушествовать. Нельзя благодушествовать с точки зре-
ния кооперативной системы, потому что если вы возьмете сводку
цен лондонского рынка и посмотрите данные цен масла российского
датского, австралийского и аргентинского, то увидите, что наша
система на заграничных рынках учитывается как дикая азиатская с
тема. Может иметь здесь место момент благодушия, или нет. Сколь
времени осталось для компании, меньше того хвоста, который ста-
рается тов. Марков увязать. Пришли мы к овладению системой или
нет. Мы не дисциплинировали даже союзов и в этом отношении мы
вступаем в кампанию чрезвычайно разрозненно. И тут благодушия
"нету-ти". Поэтому вещи нужно называть их собственными именами.
Каждая организация должна иметь определенные права и обязанност

иначе у нас ничего не выйдет. Мы выслушали доклад самого прогрессивного кооператора. Я немного работаю в кооперативной системе и не пойму, кого в конце концов мы увязываем здесь и как увязываем. Можно увязать двумя поясами, параллельно - и получится хорошая запряжка, а можно увязать хвосты - получится чепуха. В этой увязке не чувствуется самого метода работы. Вы этот вопрос продумали, или нет. Если продумали, то вы не хотите сказать всего. Вы серьезные вопросы о взаимоотношениях, об определении с кооперативной точки зрения, места для государственных учреждений, включаете в последний пункт доклада. Соответствует ли это кооперации, нет. Вы должны пред"явить в этом отношении свои права и должны указать место госучреждений. Поэтому мне кажется вопрос нужно поставить совершенно определенно. Для того, чтобы работа кооперации шла правильно, нужны деньги и государственные учреждения, сейчас работающие на иностранные капиталы, должны получить место под солнцем. Ссудишь деньгами,- твое место под солнцем имеется, нет денег - нет места. Отсюда вытекает определенная практическая программа. У вас этого нет. Вы хотите улучшить вопросы техники, но людей у потребительской кооперации нет. Я дам вам денег. Сможете Вы построить завод. Есть у вас надлежащий кадр инструкторов, имеются у вас на местах элементы для работы. Нет. В этой части, отмечайте недочеты, помогайте нам устранить, подходите к делу с одинаковых методами. Вот где надлежащая увязка, - без нее вы ничего не сделаете. Вопрос, который вы должны здесь отметить, - вопрос о накоплении капиталов, кардинальный вопрос. Можете вы поставить работу так, чтобы вот эти ножницы сошлись. Для этого нужны деньги, а вы вопрос о них не ставите. Хлебопродукт платит сейчас бонусы. Я считаю, что это разбазарование государственных средств для поддержания мужика, а не накопление капитала. Вы этому разбазариванию не сопротивляетесь и говорите об увязке. Вопрос о бонусах должен быть поставлен определенно. Вы организуете систему,- делитесь прибылями. Задачу экономического и политического разбазаривания ставить нельзя. Хлебопродукт нужно выдержать и это можете сделать только вы. Далее, лимитная политика охраняет всю работу. Вы хотите повторить манию величия прошлого года, когда

вы спекулировали на повышении, чтобы сбить других конкурентов с позиции, имейте ввиду, что в вашей кооперативной работе вы выступаете с капиталом в I.500.000 руб. имея свыше 3.000 кооперативов. Для вас спасение в накоплении капиталов, а вы об этом не говорите ни одного слова. Далее, говоря об инструктаже, о работе будущего года, нужно говорить о курсах. Мы сейчас подходим к повторительным курсам, берем самоучек и стараемся под их знания подвести теоретическую основу. Я не знаю, что сделала, в этом отношении кооперация, и считаю, что в докладе вы должны поставить определенные задания, здесь именно увязать работу и госучреждений и кооперации, предмет создания школ, постоянных квалифицированных мастеров, чтобы можно было получить опытных инструкторов, которые могли бы обслуживать непосредственно первичную артель. Нам нужны средние школы, более краткие по курсу, чем высшие школы в Омске, в которую шли бы охотно деревенские жители. Эту работу практически в 25 году нужно осуществить, а вы об этом молчите. В вашем докладе есть много хороших мест, но это общие места, которые для нас не годятся, в особенности первые 6 страниц наследения истории маслодолия, я с ней знаком с 1911 г., когда стал интересоваться маслоделием. Получать теперь ее от вас, ей-богу не стоит: жаль вашего времени. Я считаю, что во всей работе нужно отметить одно обстоятельство. Наше дело продажное, мы связаны с "Маслосоюзом" и т.д., но вы должны определенно выявить наши принципы, лицо кооперации, я очень был бы рад, если бы я ошибался, и если бы вы создали для себя собственную почву.

Тов. БЕЛОВ. Мы выслушали сейчас доклад о перспективах маслодельной кооперации, в котором намечены пути кооперирования хозяйств. Говорить о том, что здесь доминирующую роль играет молочное хозяйство, я думаю не приходится. Я хочу сказать несколько слов не потому, что я желал бы критиковать прошлое, а потому, что на прошлых ошибках мы должны учиться, чтобы наша новая кооперация не пошла по-старому пути. Возьмите самый реакционный Алтайский Губсоюз,- там все построено на приказе: завод открывается - приказ, приказ и приказ. Что же мы видим. Цифры нам говорят, что маслоделие развивается не только в отношении

дойного стада, но и в направлении организационных форм. У меня собран достаточный материал, который показывает, что одни заводы, имея гораздо большее количество коров на одно хозяйство, чем другие, дали такое наличие молока и масла, что даже стыдно говорить. Возьмем для примера необслуженные районы Алтайской г., в отношении которой у меня есть материал по 25 заводам. Возьмите Сорокинский район: там сельско-хозяйственная кооперация хотя и слаба, но в количественном отношении сделала больше, чем потребительский союз. Перехожу к цифрам от которых здесь танцевали. Они говорят, что на одну корову, при одном и том же количестве едоков, заготовлено масла 39/100 пуда. Я изучаю вопрос целые месяцы, но причин, об"ясняющих это явление, я не мог найти до сих пор. Я просматривал литературу Крайсоюза. Тов. Маркс дал мне возможность доказать, что засилие потребительской кооперации отозвалось на деле вредными последствиями, а между тем в тезисах его говорится, что артели существуют свободно без королей и диктаторов: в Омской г. – 640 арт., в Ново-Николаевской – 242 арт. и в Алтае 17 артелей. Последняя цифра говорит о том, что в Алтае исключительно потребительская кооперация. Возьмите Камень, чем он отличается от Барнаульских районов. Ничем. А между тем он дал I п IO ф. на корову, потому что там работали сельхоз. союзы. Я утверждаю, что наше уважаемое Центромасло должно идти по этой дороге и если не пойдет – будет плохо. Меня всегда одергивают и говорят: – ты продовольственник. Но ведь тов. Марков еще не тов. Понкратов. В докладе т. Маркова сказано: хорошо, а на местах идет по иному. Я предупреждаю, что здесь мы должны дать слово содействовать, помогать делу, что единственная наша цель, задача – об"единиться в кооперативной системе. Это наша единственная обязанность. Я долго работал в Сибири, знаю маслодолие, знаю, как создавалось дело, знаю психологию мужика и предупреждаю: не подходите к делу с такой меркой, будет то, что было в Алтае. Говорят, артели принадлежат потребительской кооперации, а если говорят: " мы не пойдем" – арестовывают. У меня есть на это документы. Я уважаю тов. Маркова и несколько раз его спрашивал: как вы сумели построить такой аппарат, чтоб не в три дня заготовить 991.000 пуд. Сколько

у вас людей. 18 человек. Боюсь, не пошло бы дело в порядке приказов. Мое единственное здесь обращение: к этому вопросу нужно подойти очень и очень осторожно. Тов. Маркову, как руководителю сибирской кооперацией, нужно было брать не 991.000 пуд., а поменьше - взять цифру, и побольше предусмотреть организационные боты. Нам говорят: вы не смейте организовывать заводы. Пусть т. Марков возьмет на себя ответственность за то, что заводы не будут пущены в ход. Пусть он мне ответит, что он сделал. Ничего не сделал. Я говорю: организационной увязки не будет, если нас отстранят от организации заводов. Кто их создаст. Мне вчера т. Ершов из Бийска, говорил, что у них организация распадается. Я отвечу: Усть-Чарышская пристань дала на одну корову 1 п.35 ф. Там сделали мы великое дело, а не разрушили его. Нам нужно подсчитать итоги, как экономистам, а не издавать пустые звуки. Тов. Марков говорит: двери не закрыты, милости просим. А прочитайте устав, что он говорит: входишь в союз - сдавай масло. Мы обязаны входить в Союз и если не сдаем масло - исключаемся из Союза. Здесь организационной увязки нет, а есть очень серьезное противоречие. Как мы его устраним. Не знаю. Если будет существовать жесткая политика, которая намечается, будет плохо. В Лондоне нам выдали за масло по 18 р. за пуд, а мы мужику заплатили 15 р.

Тов. НОДЕЛЬ. По совести, по моему, после тов. Одер разговаривать не приходится. Но все таки тов. Маркову нужно сказать, что молочная кооперация - великая вещь. Мы думали услышать от него что нибудь серьезное, но то, что мы прочитали в тезисах и слышали в докладе от тов. Маркова может быть характеризовано так: гора родила мышь. Что здесь написано. Одни евангельские истины: кооперация, случные пункты и т.д. - словом все старое, заезженное, изношенное. Если бы мы не имели 10 печатных страниц, а меньше, то это настолько все благочестиво, что можно было бы прочесть в Институте благородных девиц. Что он здесь пишет. Вопрос стоит чрезвычайно важно, мы накануне заготовительного сезона. Так раньше писали дипломаты и иезуиты для того, чтобы их никто не понимал. То, что здесь написано, надо расшифровать, а когда расшифруешь- остается пустое место. На восьмой странице говориться: организовать

и провести сбыт продукции маслозаводов / оглашается абзац 6 /
мы это слушали в прошлом году и я думаю, что в издании 1910 г. мы найдем тоже самое. Мне кажется, что для того, чтобы можно было поверить вам, нужно привести маленькое указание на то, сколько вы возьмете с нас. Но я знаю, что вы скажете точно также, как и здесь, иначе и рублевого бонуса не останется. Здесь есть еще одно благое пожелание, один из старых вопросов: давать или не давать деньги. Государственные организации, очевидно, их будут давать. Что нам здесь предлагается. Нам предлагается устанавливать размеры кредита. Практика последних двух месяцев дала возможность согласовать многое, но кооперация кочевряжится и ничего не выходит. Пока мы здесь согласовывали вопрос - на местах работа шла. Все это старые методы. Раньше арестовывали за связь с госорганами теперь это общее явление в Омской и Ново-Николаевской губ., которое, вероятно, перенесется и в Енисейскую губ. Имейте ввиду, что ложное слово иногда бывает корочкой от апельсина, на которой можно сломать себе ноги. Полицейскими методами вы ничего не достигните. Если не будет диких артелей, в деревне повторится старое. И пока кооперация не сможет доказать, что она написанное осуществит. Нужно вспомнить иногда хорошие вещи, например, из сборника отчетов XI С'езда партии. Что хочет кооперация. Она имеет одно место шире поповского рукова: все сведения говорят о развитии интенсивной деятельности Хлебопродукта, об Аркосе и проч., о том, что молочная кооперация ничем не проявила себя. Теперь росчерком пера хотят создать кооперацию и говорят: ты не смей торговать. Когда мы тов. Маркову задали вопрос: как вы хотите ликвидировать маслоартели, - он сказал: это меня не касается. Но ведь 4.500.000 руб мы вам не подарим и, очевидно, за этим капиталом будут скрываться наши претензии. Очевидно, нужно искать другие методы подхода. Мы не в Комвнуторге, ни в других совещаниях не пытались согласовывать вопросы и ничего от кооперации не слышали. Написано 10 страниц ; но написано одно, а сделать другое.

Тов. ЗАГАЙНЫЙ. Тезисы т. Маркова были согласованы с известными учреждениями, подкреплены известным авторитетом и переданы для доклада в совещание. Т. Марков считает для себя тезисы зако-

гом и тов их тоже является законом. Но, очевидно, то что являет-
ся для тов. Маркова законом, не является законом для нас. Меня
удивляет боевое выступление государственных организаций. Нам нуж-
но подходить к вопросу иначе. Т. марков говорит, что нам необхо-
димо произвести определенную увязку с государственными организа-
циями, так как на местах были недоразумения. Тогда давайте будем
бороться вместе. Выступавшие здесь представители государственных
организаций заявляют мне жаль мужика. Они плачут о мужике. Это
похоже на плачь Ярославны, на глас вопиющий в пустыне, на крокО-
диловы слезы. Кооперация работает. Это могучая организация, это-
го отрицать никто не может. Если тов. Понкратов жалел мужичка, то
он пожелал и вас бессильными слезами злобы. Когда говорили, что
Омская кооперация отобрала у маслоартелей миллион с лишним рублей
в это время вы старались артели выбить из колеи, вы отнимали арте
ли у кооперации, вы дезорганизовывали систему и теперь бросаете
обвинение, что кооперация не сорганизовалась. Это вина ваша. Вме
сто того, чтобы заниматься торговлей, вы полезли в деревню за за-
готовками и внесли в дело дезорганизацию. Увязка у нас должна бы
мы должны произвести ее и произведем. Кооперация в этом случае не
окажется одинокой: у нас есть руководящие органы, которые при-
зовут вас к порядку. Постановление XIII Съезда должно являться
для вас и для нас законом и т. марков придется взяться провес-
ти его в жизнь. Если мы будем дерзать в деревне - будет плохо.
Далее, я считаю, что вся продукция, которая определена Омскому
торгом, должна быть соответственно распределена согласно заявкам
между кооперацией и госорганизациями. Но такие заявки, которые да
ют госорганизации, которые превышают продукцию Омской г. на
200.000 п. дают повод к конкуренции прошлого года. Мы не увяжем-
ся с вами до тех пор, пока вы не откажетесь от частных агентов,
которые дерутся на постоялых дворах. Только тогда мы будем гово-
рить об увязке и тогда вы поймете, что нельзя мужика насильно та-
щить из одной организации в другую. От плача по мужику, об орга-
низации культурной работы тоже нужно отказаться: вы беретесь не
за свое дело. Недавно в Омской г. организованы курсы, без согла-
сования вопроса с соответствующими органами: мы не знаем какой

подбор курсантов и что за преподаватели. Так подходить к культурной работе нельзя и от своих мотивов вы должны отказаться. Вы говорите, кооперация слаба. Это демагогические приемы, к которы вы привыкли. Кооперация Омской г. дала 2/3 продукции там. ... достаточно, кооперативная дисциплина есть. Вы разбрызгали на торговле, наживали средства и все таки кооперация заготовила больше Вас на 50 %. Мы должны в конце концов договориться, потому что если мы будем поступать так в дальнейшем, в деревне получиться форменное разложение и весьма трудно будет потом наладить дело арестами правлений артелей. Когда вы откажитесь от такой работы, тогда мы не будем вести конкуренции. В остальном мы сумеем с вами договориться.

Тов. ПИВОВАРОВ. Должен оговориться. — я представитель одного медвежьего угла, где директивы Сибири проламываются, проводятся в жизнь. Мне поэтому немного виднее, в какой мере эти директивы у нас осуществляются: дело доходит до кулаков. Кооператоры, когда им указывают на больные места, обязательно затрагивают общий вопрос о кооперации, претендуют на монополию, говорят: мы кооператоры, а вы контркооператоры, а когда идет речь о помощи кооперации, — призывается XIII С"езд и все авторитеты. Когда вы говорите о директивах Партийного С"езда мы вас понимаем, но когда вы говорите о директивах в деревне, — там они понимаются иначе: XIII Партийный (С"езд) приказал и вам не рассуждать. Если так должны проводиться директивы XIII С"езда, то XIII С"езд, если бы он посмотрел на дело рук своих, ужаснулся бы. Но это так было и так будет. Я прослушал внимательно доклад т. Маркова: пока он касается кооперативных положений, — он весьма содержателен. Что же касается исторической стороны доклада, то я думаю, что едва ли кто нибудь в Сибири знает ее. Нам на местах приходится вариться в собственном соку. Давайте мы совместно напишем первичным кооперативам: кому угодно, тому и продавайте масло. Попробуйте, заставте подписать председателя такое письмо. Он его не подпишет. Эта дипломатия проникает на места, там проводится со всей силой, а когда доходит дело до инструктажа, приходится действовать энергичнее. Все обвинят госорганы в создании диких ар-

телей, но не действует ли так кооперация, что они создаются. Действует: Ваша дисциплина, ваше экономическое положение, инструктаж, казенное отношение к делу. У вас не было ничего и потребительский общества нам сдавали масло. Масло сбывать было невозможно, вы его положили на холодильник. Что же из него получилось. Крестьянину нужны деньги, хлеб, у вас их своевременно не было и не может быть, потому что обнять необ"ятное нельзя. С одной стороны, вы экономически были слабы, с другой стороны - вы прижимали крестьянина и ему приходилось искать другого хозяина. Вам хотя создать маслячую кооперацию в три дня, но такой ваш уклон приведет к созданию диких артелей. Ваш инструктаж бывает подчас глуп: он говорит - на основании распоряжения правительства и директив партии должна быть у нас маслодельная артель, - и конечно собирается организационное собрание. 4 служащих волисполкома, один из кооператива, создается группа, подписывается 7-ю человеками устав, - кооператив готов. А мужики знают о нем. Пусть уж дикая артель - она обхватит все село.

/ Список ораторов закрывается. Предложение об ограничении времени ораторов отклонено /.

Тов. МАРЧЕНКО. Слушаешь прения и думаешь: попал на губернскую конференцию, где происходит плач о том, что Россия не выплатит долги. Говорят плохо написано. Т. Загайный указывал, что тезисы рассматривались где нужно. А вы, выступавшие, ученые. Где ваши планы. Что нужно делать. Что вы хотите. Вы тоже чего то хотите, но молчите. Здесь ваших планов нет. Тов. Блохинцев говорил, что нужна здоровая конкуренция. Есть она. Нет; мы видим тайную конкуренцию. Вы действительно что то хотите, но не говорите. Вы указывали, что договоренность есть. У нас есть госорганы. Есть наши представители. Договариваемся, а не делаем подтасовки. Наш инструктор приезжает на место и спрашивает, что вы сделали, а ему говорят: вы нам покоя не даете. Плакать не стоит; кооперация будет жить.

Тов. ЗУЕВ. Наше совещание чрезвычайно красноречиво показывает, какая неразбериха, путаница, склока творится на местах. Здесь чрезвычайно оригинально об"ясняются организации. Товарищ

Один председатель маслоэкспорта, кроет рублем: есть деньги-работай. Хлебопродукт, очевидно, победнее, но с хитростью: директивы изложены - обход лимитов под флагом защиты интересов Сибирского крестьянина. А что у кооперации. Ни денег, ни хитрости. Для кооперации остается другая сторона. Здесь говорили: позвольте, ведь это согласовано в соответствующих органах. Я думаю, что нам так подходить к вопросу нельзя: ни " соответствующие органы", ни хитрость в данном случае не помогут разрешить задачу. Сибторг, созданный на средства местных организаций, мог бы в известной мере мешать и хитрость и рубли. Нам кажется, что позиции, выявленные здесь тов. Марковым и выступавшими товарищами, не могут быть признаны удовлетворительными. Тов. Марков робко и осторожно и слишком обще подходил к своим положениям. Здесь говорят: мы будем бить рублем. А мы - методом. В данном случае перед нами стоят две задачи. Во первых, мы не только хозяйственники - мы должны вносить в хозяйство политический смысл, политическую цель и, подходя с этой стороны к вопросу, мы должны сказать, что кооперация, на которую мы делаем ставку, должна заслужить большого внимания. Доклад тов. Маркова, мне кажется, говорит об одном: у них не все благополучно, что на самом деле, положив конец склоке, внутренней конкуренции маслосоюза с Маслоцентром, они не учли своих реальных ресурсов, не имеет конкретных перспектив на завтрашний день. Что будет завтра неизвестно. И об"ясняю осторожное выступление докладчика именно этим соображением. Т. Марков в одном заседании, когда на него стали нажимать и спросили: почему вы не пишете циркуляров, - ответил: кому писать. У нас одна система разрушена, другой нет. Очевидно, какие то конкретные мероприятия с нашей стороны должны быть предприняты для того, чтобы разруха не закреплялась, была на местах изжита. Разногласия, которые здесь выявляются во взаимоотношениях госорганов, кооперации и проч. организаций, нужно положить конец, точно также как хитрости Хлебопродукта и американца с глубоким карманом. Что это за постановка вопроса. Она уместна только на лондонской конференции Думы Уинсн. Но в России Уинсн не так силен. Тов. Марков дал-

жен был бы указать, в чем заключается ошибка кооперации.

Мы составляли план на определенную программу - 50% всей продукции а договор заключается со всеми артелями на 100%. Таким образом каждая организация, имея грошь в кармане, хочет купить на гривенник пятаков. Это сказка про мужика, который желает захватить как можно больше земли, к вечеру растянулся, кооперация представляет собой этого жалкого мудика, пытаясь все захватить. Отсюда определенные взгяды: захватывай, забирай, держи, не пускай.

Я думаю, что на данном совещании нужно согласовать положения тов. МАРКОВА, выбрать комиссию и предложить ей влить конкретное содержание в его тезисы. Мы должны положить конец взлядам кооперации -она не должна питаться с пятаком в кармане захватить миллион рублей. Все кооперативы не захватишь. Но упрекать тов. МАРКОВА за то, что он не предложил конкретных мероприятий, тоже не приходится: для него это вопрос новый, как и для всех нас. На местах создаются совещания, все понемногу приходит в норму и здесь мы так же собрались для того, чтобы договориться.

Сибторг и другие организации заявили свои планы, согласование с Сибкрайвнуторгом и дальше нужно найти конкретные пути к выполнению их на практике.

Если Маслоцентр провел план на 900.000 пудов и стремится поглотить все артели, то это собака на сене, которая сама не ест другим не дает. Я думаю, что Маслоцентр от этой политики откажется. Тов. МАРКОВ говорит, что мы стоим за формулу открытых дверей. Вы не создаете кооперацию на подобие теперешней Китайской Республики, но некоторая разница между ней и Россией есть. Тов. ОДЕР это усвоил. Унион дал деньги, мы создадим свои курсы, свою агентуру, свою систему, не обращая внимания на остальных и при наличии пятака в кармане можем жить под солнцем. Что же вы имеете право теперь издавать свои законы и проч.? Таково рода тенденции нужно положить предел. Если это может делать Сибторг, - почему другие не

могут. Я считаю, что совещание такого метода работы хлебопродукта поощрять не может. Маслоэкспорт и проч. организации, прикрываясь фиговыми листками идут в деревню и говорят: мы помогаем (потому что тов. МАРКОВ не ясно ответил положение). Такой подход не приемлем, недопустим и должен быть осужден. Поэтому на данном совещании нужно выработать условия мирного жития.

Проф. НОВОМБЕРГСКИЙ. Предо мною выступало несколько ораторов и каждый из них по своему махал руками. Я тоже буду махать руками. Общее между нами то, что мы машем руками по законам механики, говорим разные слова и забываем, что при этом действуют какие то законы механики. Я не являюсь представителем ни маслозаготовительных организаций, ни маслопроизводящих, а я представитель Сибплана и поэтому, я думаю прежде всего о каких то законах.

О каких законах можно думать, разбирая интересующий нас вопрос?

О законах экономики, о которых нам нужно было думать более чем о взаимной полемике. Но будучи представителем той или иной полемизирующей организации, я думаю только о законах экономики. С этой точки зрения, заслушав доклад тов. МАРКОВА, я сказал бы - он был мало убедителен, но в нем есть две чрезвычайно важные мысли: прежде всего, необходимость внизу кооперативных артельных организаций иво вторых, необходимость вверху об"единяющего их управления.

К сожалению, первую мысль докладчик доказывал ссылкой на то, что после частных капиталистов, стала развиваться артель. Вторую мысль он аргументировал тем, что будет меньше лиц в аппарате, обойдется дешевле, а когда это показалось неубедительным, сказал: если будет несколько дороже, то все же будет некоторый убыток. Эти мысли остались совсем недоказанными, а их нужно доказать с точки зрения законов экономики.

Подходя к вопросу с точки зрения экономики мы должны прежде всего подметить во первых, закон, который сказывается в экономике животноводства, во вторых, закон, который сказывается в экономике производства, или технике маслоделия и в третьих - закон, который сказывается в экономике сбыта. Я на этих трех законах остановлюсь.

Когда мы спрашиваем, будут ли действовать кооперативные, артельные организации - будут ли организации дикие или частно-капиталистические и другие, то какой же взгляд будет наиболее правильным, отвечающим существу дела? Существу дела будет отвечать тот взгляд, который оправдывается экономикой животноводства, точнее - экономикой маслодолия или животноводства, с направлением масленым.

Возьмите для примера Данию - она имеет самое дорогое масло. Эта страна наиболее старого товарного маслоделия и мы там имеем животноводство молочного направления, мелкое, дающее продукт мелкого трудового хозяйства.

В дореволюционное время министерство земледелия часто посылало в Данию инструкторов для изучения основ этого трудового мелкого животноводства и техника агрономии показала, что по самому существу своему животноводство не может быть рентабельным, если оно крупное, потому что молочное хозяйство рентабельным становится если оно мелкое. Этот же закон существует в области полеводства.

Если мы говорим в этой плоскости, мы должны сказать, что максимум доходности молочное животноводство дает в форме артельной, которое силою вещей не только в мировом масштабе, но и в Сибири станавится вовсе не диким, а кооперативным.

Так было в старое время, а теперь оно должно быть тем более кооперативным, ибо частное предпринимательство в этой области отсекаются. Крупное хозяйство сметаются, так как по существу это мелкое животноводство.

В области техники маслодолия, мы видили, боролись две кооперативных системы, которые создавали в одном и том же селе свои заводы и конкурировали друг с другом, они подошли к отрицательным последствиям: развращали производителя, понижали рентабельность своих предприятий и т.д. В нынешном году произошло об"единение этих систем - разве это что нибудь новое? Нет. Здесь присутствуют старые кооператоры и они могут вам сказать, что 15 лет тому назад среди маслоделов велась большая борьба против раз"единения конкуренции и высказывалась мысль о необходимости об"единения,

которое теперь достигнуто, что является результатом определенной экономики.

Почему так? Ведь только в порядке такого об"единения возможно уничтожить конкуренцию двух кооперативных различных систем и только уничтожив одну из систем можно создать один завод, достигнуть простого экономического явления.

Старая практика показала, что с укрупнением заводов увеличивается выход молока, оплата пуда молока, сокращается расход на пуд масла и т.д. Это можно достигнуть только в случае об"единения, в особенности в сибирских условиях, потому что экономическим базисом для маслодельни всегда будет аляповато - большой широкий фундамент. Количество коров на одно хозяйство у нас ничтожно, по сравнению с Данией.

Вы знаете, что маслодельне не может развиваться в-не зависимости от молочной емкости данного района. Если она создаст суррогат сливочных отделений и привоз сливок совершается на 20 верст - это безобразное явление, стало быть не находится во власти об"ективных факторов, стало быть по соображениям экономики, производства и техники это об"единение необходимо. Только тогда мы достигнем максимальной рентабельности.

Сегодня высчитали маленую продукцию будущего года в 2.000.000 пудов, Это уже большая цифра. В довоенное время мы имели 4.500.000 пудов - головокружительную цифру.

Можем ли мы найти внутренний рынок для потребления? Нет. Мы бедны. Стало быть молочное производство в России было в довоенное время и в будущем будет всегда экспортной отраслью народного хозяйства.

Что это значит? Это значит, что нужно иметь ввиду стандарт, не такой как рисунки ситца, отличающиеся красками однообразия. Присутствующий здесь старейший представитель техники маслоделия в Сибири, проф. КОЧЕРГИН, еще 15 лет тому назад в своих трудах говорил, что в зависимости от естественных условий районов, Сибирское масло отличается чрезвычайным разнообразием.

Остановимся на таком грубом элементе, как количество воды в масле Здесь мы наблюдаем очень большое разнообразие. Чтобы добыть продукт соответственно стандарту, мы должны уничтожить это разнообразие, победить его и наши расстояния. Для этого нужно, руководствуясь законами экономики сбыта об"единиться и тогда легко будет договориться о ценах. Что же мы видим сейчас ? Сейчас остаются, не смотря на достигнутое об"единение кооперации, раз"единение, как в старое время кооперации с частным производителем; мы имеем с одной стороны кооперацию и с другой госзаготовителей. Для заготовителей обязательно сейчас действовать через кооперацию. Еще торгово-заготовительные предприятия не почувствовали этой политики. Если они почувствуют ее, они придут к простому выводу: в этой области безусловно необходимо, чтобы все заготовители действовали в первую очередь через кооперацию и когда весь производственный план будет выполнен, тогда откроется поле для более свободной деятельности. Как это конкретизировать, - это и была задача докладчика.

Я вижу, что здесь увязки нет. Об этом говорят упреки, которые сыпались по поводу авансирования, накопления капитала. Разве это зло ? Весь вопрос в моменте авансирования. При Селькредите, напр. создан был капитал, но главная масса его была израсходована не на наслоделие, ибо в первый год это было неизбежно.

В отношении накопления капитала, разве можно говорить о том, что кооперация должна иметь ввиду прежде всего накопление его и не есть ли это возврат к тому времени, когда все государственные организации увлекались идеей накопления капитала, Что в результате получилось? ножницы , а затем политика снижения цен и проч. Кооперацию не следует толкать в это болото. Для кооперации накопление капитала должно заключаться в укреплении крестьянского хозяйства, а не в увеличении собственных средств, ибо накопление , которое здесь предполагалось и накопление свободной наличности,-политика министров КУНТЕ, БЕЛЕГРАДСКОГО и ВИТТЕ, про которую ВИВАРН говорил, что это политика идиотов. Не в этом заключается задача образования капитала с точки зрения народного хозяйства.

Я хотел бы еще добавить во вопросу о монополии.

Здесь говорили, что кооперация отремится к монополии, принудительным распространением своих организаций. В точке зрения и в словах докладчика не заметно было этой тенденции, но она у кооперации есть. Долг здесь собравшихся, отбрасывая пыл полемики, сказать кооператорам, что они должны отказаться от идеи монополизации и исходить из идей широких, народных, государственных.

Разве мы так много вывозим масла, что должны устранить частного производителя в Балаганске? Разве мы так богаты, что должны отвернуться от всех этих предпринимателей? Нет, мы еще не дошли до такой степени. Стало быть не нужно плохими в техническом и в других отношениях с союзами брезговать, а нужно дать возможность увеличить товарные ценности.

Подходя к вопросу с этой точки зрения , мы должны сказать, что госорганы обязаны держать ставку на кооперацию. Что же касается организаций, работающих вне кооперации, их уничтожать не следует. Отсюда, ни какой юридической монополии не должно быть для кооперации и она не должна истреблять то, что не кооперативно. Здоровое кооперативное течение само, по законам экономики, отметет эту мелочь, ибо если кооперация достигнет укрупненных заводов, всех выгодное завяжет сильные отношения с заграничными капиталистами, если она укрепит коровье хозяйство в деревне, то этим самым он уничтожит всякий соблазн создания диких артелей. Мы сейчас видим, в одной и той же бочке масла (надеемся, что этого сюрприза в дальнейшем не будет) мрамор в 5-6 этажей. Когда каждая бочка, пришедшая из России будет маслом однородным, тогда, в тот день, все скажут, что Россия производит масло датское.

Тов. [illegible] я не буду останавливаться на положениях докладчика, так как здесь единодушно признается, что доклад во многих своих частях и в основном не вполне удовлетворяет совещание и не освещает задач, которые поставлены. Мне хочется остановиться на тех моментах, которые являются чрезвычайно важными для правильного разрешения вопроса.

Коснусь прежде всего политики кооперации в вопросах так называемой монополии: на кого солнце будет светить, на госорганы или на кооперацию ? В старину был бог Янус двуликий, теперь есть многодельная кооперация четырехликая. Тов. ЛАРИОВ говорит, что под солнцем место для госорганов есть: грейтесь, товарищи, но не забывайтесь, и Наслоцентр, месяц тому назад, написал архи-боевое распоряжение, где сказано, что все госзаготовители должны работать через кооперацию. А у тов. ЛАРИОВА спрашивал, как обстоит дело с Райсоюзом, он мне сказал - не знаю. Далее, есть своеобразные взгляды у артелей: деньги дают кооператоры - я у кооператоров, деньги дают госорганы - я у госорганов. Четырехликий Янус. По этому необходимо выработать общую политику и бросить играть в бирюльки...

Полезна ли для кооперации монополия ? Я утверждаю, что монополия в данных условиях, для кооперации вредна, потому что это ненормальное кооперативное строительство, потому что о монополии ни на одном из партийных о"ездов не говорилось.

Ильич говорил, что нужно население сделать настолько культурным, чтобы оно само участвовало в строительстве жизни, а не приказами товарищей из Омска.

Необходимо покончить с такого рода выступлениями госорганов против кооперации, которые здесь были обнаружены. Продовольственник выступавший здесь, даже отрицает устав. В этом отрицании мы можем дойти до того, что будем говорить: долой кооперацию, избивай ее, как вифлеемских младенцев. С этой тенденцией надо покончить.

Существенным моментом, который тов. ЛАРИОВ не отметил, является вопрос об авансах. Говорят, авансы вредны, потому что закабаляют мужика. Запретите тогда те или другие формы авансов, выработайте новую систему и методы, заставьте тов.тов. ОДЕРА и ЗУЕВА проводить их. Вредны ли авансы с точки зрения экономики? Я полагаю, несомненно, полезны. В данное время стоит серьезно вопрос с уплатой продналога и если авансов не будет, очень солидная доля

молочного скота пойдет на рынок. Кроме того, прилив авансов даст возможность подтянуться в техническом отношении, увеличить оборот. Мне кажется, это нужно отметить и выпукло очертить.

Затем, есть крупные упущения в докладе по вопросу об установлении размеров маслоделия. Тов. ПЕВЗНЕР говорил, что имеется 900000 пудов масла и никто не берет, а мужики говорят - заводы разорены, вооми-этажное масло в бочках и т.д. Не грех было бы кооператорам занятся этой историей серьезно. Я думаю, что необходимо богатым дядюшкам т.т. ОДЕРАМ сказать: работаешь на деньги - работай, но не занимайся поикослизыванием и гони английские деньги на три года. Кооперация должна сказать это как общественное мнение и Хлебопродукту и Вам тов. ЗУЕВ.

Что же касается техники производства масла, то восстановление ее играет существенную роль. Это положение здесь доказано авторитетным выступлением проф. КОЧЕРГИНА и др. тов. и спорить, я думаю против этого мы не будем. Но завод - есть отдельная часть производства, главная сила - мужицкая. Вы представители мужиков, скажите как нужно строить заводы. Может быть нужно это делать принудительным порядком. Вы нам об этом ничего не сказали.

Вот моменты, которые я хотел осветить. Выводы такие.

Необходимо все эти вопросы проработать и, как говорил тов. ЗУЕВ, избрать специальную комиссию, даже если бы это задержало на несколько дней с"езд.

Отвечу тов. ЗУЕВУ. Он не прав, говоря о том, что Маслоэкспорт пользуется своими деньгами не известно как, мнит себя находящимся в иностранной колонии. Это необдуманное Зуевское заявление. Я утверждаю что Маслоэкспорт три миллиона руб. денег, которые достал у Унихона он вложит их в производство на три года. Мы не ведем политики забрать в свои руки всю продукцию и запретили проводить ее на местах. Мы идем согласованно и стоим на страже наших интересов.

Тов. ТОПОРОВ. Здесь главным моментом, по моему мнению, является несувязка работы между кооперацией и госорганами. Можно думать что ее нет между заготвителями и потребуется еще, очевидно, особое

совещание для согласования этого вопроса. Это показывает, что над ним нужно поработать и найти метод увязки. Если Маслоцентр строит новый плант, исходя из заготовки миллион пудов, то он строит их не на песке. Поэтому мы должны наследницами Сибгрейсоюза и Сибмолсоюза. Те органы, которые находили необходимым и выгодным для себя существовать, они очевидно во имя нужд того, чтобы существовать в интересах системы. Наши расчеты показали на необходимости построит программу.

Каковы задачи кооперации вообще? Ясно, что тут нужно поставить точку над і и сказать, что кооперация должна кооперировать маслодело, от этого она не должна отказываться. Мы не говорим, что мы сейчас претендуем на монополию. Поэтому мы и строили такого плана, а говорили, что выполним только 50%. Я думаю, что здесь к кооперации так подходить, как многие подходят, не следовало бы.

Какое у нас маслодело.

Проф. НОВОМЕЙСКИЙ и другие отмечали необходимость создания кооперативных ячеек. Мы должны подумать, может ли система жить и сотрудничать, не имея руководящего органа? Нет. Руководящий орган должен быть создан. Здесь указывали, что в уставе об увязке говорить не следует. А может ли частное общество существовать, если в уставе не будет предусмотрена увязка? Нет. Если мы найдет возможным вступить в союз, мы должны подписать устав.

Здесь говорилось, что, по существу, кооперация подходит к работе неправильно, что она слаба, с работой не справится. Следовательно, надо подумать, как целесообразнее построить хозяйство. По нашему кооперативные организации должны существовать и мы, в условиях Советского Государства, должны иметь соответствующий орган.

Я думаю, что нам по существу делать нечего, потому что мы все работаем за счет государства.

Маслоэкспорт говорит, что может быть сейчас кооперации и заграницей денег не дадут. Если подходить к вопросу с учетом средств

мы должны оказать, что общими усилиями нужно достроить аппарат.

Какие взаимоотношения могли быть у нас, при условии, что на монополию не претендуем, с работой не справимся? Мы не только должны увязать работу с госорганами, но и госорганы должны сглаживать работу и поэтому нам необходимо найти способ устранения целого ряда не нормальных явлений. Для того, чтобы изжить их у нас есть хороший метод: нужно организационную часть оставить за одним органом и в дальнейшем совершенно свободную торговлю маслом за артелями.

Сейчас как будто бы кооперация не имеет средств. Я указал, что госорганы все-таки распоряжаются государственными средствами.

Здесь говорили, что авансирование оказывает большую помощь и действует благотворно в смысле восстановления маслодолия. Я думаю, что этого оказать нельзя. До тех пор, пока мы не будем отпускать кредиты в организованном порядке, едва ли оно будет полезно. По моему, такой подход к маслоделию не правилен и я считаю, что средства нужно сосредоточить в с/х банке, который будет проводить авансирование организованным порядком.

Тов. ТИМЮ. Если бы сейчас кооперация удалилась из этого зала можно было бы предполагать, что наступит полное спокойствие. Я думаю, что нет. Если бы мы ушли, вам не было бы места, вы один другому перегрызли бы горло.

Что вы здесь говорили? Каков характер ваших выступлений ? Что кооперация вам отчетный доклад делает, отчитывается перед вами. Какое вы имеете право вообще подходить так к вопросу ? Я считаю, что вами, в свое время, доклад не был внимательно прочитан. Доклад отвечает теми, это не отчетный доклад кооперации. Что можно вам сказать? Что, кооперация должна Америку открыть. Она давно открыта. Конечно, нужно согласовать работу. Но такой ваш подход убеждает нас в том, что ее согласовать очень трудно.

Здесь вы, старые старые кооператоры, знакомые с методами кооперативной работы, борьбы с частным капиталом и т.д. Сами подумайте, что вы здесь сказали. Ведь ваше выступление носит безобразный характер. Если бы от воли данного собрания зависило существование ко-

операции, то, я убежден, многие бы голосовали за уничтожение ее, потому что все выступления носят такой отпечаток. Особенно здесь распинался тов. БЕЛЯЕВ. Что делает кооперация? А то, что входило в ее задачу. Об авансах тов. ЛЕВЗНЕР говорил в своем докладе. Тогда вы не выступали и тогда не было такой горячности. Тов БЕЛЯЕВ говорит, что делает кооперация и т.д. а что делал тов. БЕЛЯЕВ с тремя хваленными миллионами? Какое нам дело до того, как госорганы работают ? Тем лучше, если работа идет хорошо; Они говорят, что кооперация ни куда не годится. Тем больше места для вас.

Говорят идут аресты и т.д. Об этом серьезно говорить не приходится, так как кооперация этим не занималась.

Тов. БЕЛЯЕВ говорит: тут четырехликий Маслоцентр. Что он выдвинул : архитезисы, чтобы не было места совершенно госорганам. Вы сами себе противоречите. Что предложил Маслоцентр? работать через кооперацию. Вы предложили работать Маслоэкспорту через кооперацию! Что тут плохово?

Говорят - тут исключительная монополия. Тогда бы кооперация сказала- вам места нет. Она предложила вам работать, значить вам место есть. Если говорить о неискоснимательстве, то тов. БЕЛЯЕВ идет впереди всех: он платил такую дань иностранному капиталу, что даже один из ответственнейших директоров Маслоэкспорта говорил- мы сами краснеем за сверхприбыли. Это знает тов. БЕЛЯЕВ.

Тов. ЗУЕВ говорит: кооперация захватывает все, заключает на все масло договоры и остальные организации ничего не имеют. Я думаю, что тов. ЗУЕВ работал в кооперации без всяких договоров. У нас на Алтае у кооперации договоров вообще не было. Я думаю, что многие обвинения под собой не имеют совершенно никакой почвы.

Может ли мы миллион пудов заготовить или нет? Какие имеете вы основания подходить так к вопросу, если вы хотите заготовить полтора миллиона пудов? Мы не говорим, что вы не можете их заготовить. А что вы наши средства считали ?

Здесь говорили, что хотят создать росчерком пера кооперацию. Но это не только наше мнение и желание, я думаю, это желание очень

многих и если оно останется, оно будет осуществлено. Не с такими делами справлялись. 25 лет тому назад создалась молочная кооперация в Сибири. Перед ней не такие трудности были, но она их преодолела. Я думаю, что кооперация справится с трудностями и кроестьянство сможет отправить свой продукт на мировой рынок без всяких миллионов маслоэкспорта и миллионов. Поэтому здесь особенно распинаться не приходится. Миллион пудов Сибмаслоцентр сможет заготовить, для этого у нас средства есть. Если средства подсчитать, то я знаю что и вы убедитесь в этом. Но мы не хотим порочить ваших цифр и я думаю, что вы не хотите опорочить наших цифр. Вероятно у нас средства есть.

Далее, мы ни одного договора до сегодняшнего дня не заключили.

Здесь говорилось о накоплении капитала. О чем идет речь ? Я прочитал тезисы и не видел указаний на это. В них говорится об организационных расходах, а о накоплении капиталов речи нет.

Тов. ЛАРИОВ. Все разговоры по моему были не на тему, которая стояла передо мною. Это не то, о чем здесь говорили. Я не делал вам доклад о том, как мы думаем заготовлять масло, какое количество, откуда мы получим средства и т.д. Я делал вам доклад о принципах кооперативного построения системы и о принципах кооперативной работы и последний пункт тезисов, главным образом, очевидно, должен был бы сосредоточить внимание совещания на вопросе об увязке работы кооперации и госорганов.

Но тут говорят: молочная кооперация подходит не деловито, она не сорганизуется к сезону, так как выделение маслодела в самостоятельную кооперацию ведет к проблеме маслодельной промышленности.

Все дело сводится к тому, что вы хотя и считаете нас слабыми, но в душе думаете совершенно иное. Если бы мы были слабы, вам нечего было бы говорить. В чем дело ? К чему разговоры ? Просто нужно действовать и получить результаты, которых вы добиваетесь.

Очевидно, все заключается в том, что есть желание у госорганов маслозаготовителей получить максимум масла. Вы думаете, что кон-

юнктура останется та же, которая была ?

Никто из вас не указал, каким образом построить кооперативную систему и увязать с ней работу госорганов, сдвинуть кооперативное маслодельие в сторону улучшения и расширения производства. Здесь говорили, что я не выдвинул мер, при помощи которых можно было бы осуществить эти задачи. Выступающие тоже ничего , абсолютно, не говорили об этом, а просто нападали на меня и указывали на четырехэтепенное построение, что оно будет стоить гораздо дороже чем если бы госорганы продавали масло. Но ведь госорганы не возвращают производителю полной стоимости масла, хотя и обвиняют кооперацию в этом. Цены, которые выплачивала кооперация при покупке, ниже цен, которые выплачивали госорганы, кроме того кооперация всеже работает на комиссионных началах и этим кооперативная система, в смысле хозяйственной работы, отличается от государственных предпринимателей. Почему хлебопродукт перешел на систему бонусов? Потому что это единственный способ удержаться на позиции, заинтересовать экономически население.

Мы не заявляем вам, что думаем овладеть продукцией 25 -го года 100 %, но мы говорим, что по мере того, как будет укрепляться кооперация, все посредники, находящиеся между производителем и потребителем будут выброшены. Для этого потребуется определенное время, но будет так.

Мне думается, что все разговоры сводятся к тому, сумеем ли мы заготовить и даст ли кооперация возможность госорганам иметь предположенное нами количество масла.

Кооператоры никогда не действовали полицейскими мерами и направлены все разговоры тов. ВОТОВА. Есть ли в Сибири губернии, где бы дело было поставлено лучше чем в Алтайской губернии. В чем дел Почему мы восстановили скоро маслодельие? Почему продукция стала развиваться довольно быстро? Почему была определенная система, определенный метод работы, план работы? Этого плана, очевидно, тов. ВОТОВ и боится. Если мы слабы нас нечего бояться и поднимать шум. Если мы не справимся с 50 %, то 60-75 % заготовят остальные [illegible]

товители: их много, капитал у них больше. Опасения, как будто бы для маслоделия нет.

Теперь относительно увязки. Ясно, что после прений, которые здесь развернулись, очевидно, увязку будет создавать чрезвычайно трудно, и методы, которые были в прошлом году будут продолжаться и в настоящем году. Бороться придется. Мы стоим на точке зрения необходимости подойти к согласованию плановой увязки, которая в наших условиях возможна в конкретных формах. Вот наша точка зрения и платформа в этом вопросе.

Как ее конкретизировать? Нужно договориться, подумать, разработать основные стержневые моменты, которые я намотил. Я думаю, что если в дальнейшем будет такой подход к разрешению вопросов, как сегодня, то мы едва ли чего нибудь достигнем. Я думаю, что наркомзаготовительные органы помогут создать условия, которые дали бы возможность развиваться маслоделию нормально.

Как должно развиваться маслоделие? Я в заключительном слове на этом вопросе останавливаться не буду. Мне думается, что стимулом развития маслоделия будет наивысшая оплата молока, а она обеспечивается в том случае, если будет иметь место полная стоимость молока, за исключением расходов, связанных с переработкой и сбытом.

Вот методы работы на которые переходит молочная кооперация.

Нас не страшат угрозы, имевшие место в прениях. Мы, как оказано было, начали организационную работу месяц тому назад, сумеем организовать систему, сумеем справиться со снабжением на 50 %, проведем ее на кооперативных началах и за границей и внутри и вернем полную стоимость за вычетом расходов самого молокопроизводителя.

Мы думаем, что не смотря на то, что госорганы обещают сделать очень много для крестьянина, все же население, которое идет в кооперацию, которое различает свои интересы, будет и в дальнейшем участвовать в кооперации и маслоделие будет развиваться.

Тезисы передаются в комиссию. Заседание закрывается.

/ УТРЕННЕЕ ЗАСЕДАНИЕ /

22 Ноября.

Тов. БОТВИНИК. Заседание о"езда продолжается. В порядке дня доклад проф. КОчергина:

ОРГАНИЗАЦИЯ КОНТРОЛЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ И ЭКСПОРТУ МАСЛА И УСТАНОВЛЕНИЕ ЕГО СТАНДАРТА.

Проф. КОЧЕРГИН. Как вам известно, вопрос о контроле по производству и экспорту масла, тесно связан с предоставлением, которое кроется в нашем сознании под популярным словом " стандарт ". Я имею доклад по вопросу о стандарте, т.е. о мерах и способах его осуществления и контроля над производством и экспортом масла. Прежде всего мы должны отметить, то приятное для нас положение, что наше маслоделие, в том числе сибирское, уже достигло того состояния, когда мы можем говорить о стандарте. Термин " стандарт " часто не совсем правильно произносится " штандарт ". Под стандартом, в качестве общеобъемлющего определения, мы должны разумеит состав, а затем сумму физико-химических свойств и качеств масла. При этом под составом масла, если мы будем говорить об об"ективном, научном стандарте, мы должны разуметь прежде всего, то количество, или самую главную и самую существенную часть масла, которое называется маслянным жиром. Далее, идет понятие в смысле состава масла, количество воды в нем, которое должно указывать нам не только количество, но и предели колебаний воды. Затем, следует понятие о количестве поваренной соли, которая применяется, исключительно, для соленых родов масла и, наконец, понятие о золе, белковых , красящих, ароматических веществах и особую группу составляет микрофлора масла, т.е. микроорганизмы, которые содержатся в каждом масла. Таким образом в нашем представлении о количественном стандарте должен иметься довольно сложный комплекс не только наименований, но и количественное содержание отдельных частей масла и далее, особенно чувствительное отношение элементов, т.е. предел колебаний количеств жира, воды и поваренной соли. Наряду с представлением о соста-

ве масла. ясно. что стандарт. как понятие абсолютно научное должен проникать гораздо глубже и существеннее в природу са го масла. В этом отношении дальше идут физико-химические ма которые. однако. в целом. мы не в состоянии охватить. мы не на основании нашей научной методики. способов и средств нау исследования охватить ввиду смешанного агрегата масла. в цел все свойства этих отдельных частей. Поэтому. естественно. и не научно правильно. мы обязаны и должны охватить физико-хим кие свойства масла в отношении одной основной части масла. т в отношении самой главной части его. например в отношении жи В самом деле. при стандартизации. установлении стандарта. ил при сравнении стандарта того или иного масла. мы обязаны сам тщательным. самым внимательным образом изучить масляный или м лочный жир. содержащийся в масле. Таким образом. мы должны из вестными приемами. наукой установленными. выделить жир. обезв дить его. очистить от малейших следов воды и приступить к изу нию физико-химической методикой. отдельных его свойств. Ясно. что в отношении физических свойств молочного или масляного жир первое место и главное занимает удельный вес. дальше температу ра плавления. застывания жира. Наконец. идет более существенно изучение его. именно в том смысле. что мы его уже до некоторой степени должны разломать. Поэтому. обыкновенно. изучению оптич ких свойств масляного жира. ближайшим образом определяется коэф фициентом преломления света молочного жира. В последнее время. ввиду дороговизны специального прибора. рефрактометра. применя- ется световой анализ. который. между прочим. является самым чу ствительным в научной методике. Оказывается. было посвящено мн го внимания тому. чтобы проследить этот момент. В результате на- учных трудов на расстоянии 25-28 лет. мы имеем особый прибор для рефракции жира. Я не могу входить в подробные пояснения этого сложного свойства. но тем не менее оно настолько популярно. что мыслимо как определенная величина. Рефракция жира. наровне с тем- пературой. его удельным весом и проч. лежащая в основании много- численных исследований не только в Западной Европе. Америке. но и на территории Сибири. оказывается подвержена. в известных про-

делах. колебаниям. Далее замечено. что молочный жир. это величина физически константная. имеет существенные отличия от других жиров. даже в высшей степени ему сродных. Таким образом. на основании. хотя не совсем твердых. но тем не менее весьма значительных исследований. мы можем установить довольно точно природу молочного жира и отличить его от других. близких ему жиров. Ясно. что при смешении жиров. физические константы смещаются. выходят за пределы нормальных колесаний и возникает предположение о том. что с молочным жиром дело обстоит не благополучно. включительно до его фальсификации. Таким образом. физические константы масла колеблются в определенных пределах. характерных для молочного жира. Для дальнейших стандартных определений. нам необходимо познакомиться с природой самого молочного жира. В этом отношении. в результате научных трудов разных стран Франции. Германии и в особенности Бельгийцев. которые тщательно разрабатывают этот вопрос. мы имеем такие уже способы и методику. которые дают возможность проникнуть глубже в ведение молочного скотоводства. Я имею ввиду химические свойства молочного жира. к которым относятся характеризующие количество растворимых жирных кислот. Далее. определяется мыльное число. жирные кислоты или число анзола. т.е. самые древние химические константы. которые дали возможность проникнуть глубже в изучение молочного жира. Эта дверь открыта английскими учеными. Далее. вошло в жизнь и обязательное определение числа эфирности и т.д. Если заниматься одними этими определениями. мы должны были бы повторить 25-30 названий. включительно до определения количества фитостерина и глицерина в молочном жире. Таким образом. научный стандарт является весьма сложным представлением. Особенно эта его сложность проявляется в химическом отношении. ибо определение ее величины представляет манипуляции. чрезвычайно. сложного характера. Тем не менее достаточно разработанная методика. а также реативы. дают возможность более точно определить эти величины. В результате обширных исследований. в особенности Голландии. мы имеем понятие о том. что эти величины. химически. подвержены действию высшей известной величине. что. далее. все эти величины колеблются в

известных пределах. некоторые из них незначительно. другие более значительно. Раньше предполагалось. особенно изобретателями методов исследования. определенным образом. что они находили философский камень. который отличается константностью и по которому. кажется. можно было бы определить. с каким жиром мы имеем дело. Но когда коснулись проверки этих методов исследования. оказалось. что данные константы колеблются по странам. широтам. географическим районам. характерным в сельско-хозяйственном отношении и. наконец. колеблются и в силу физиологических. индивидуальных особенностей молочных жиров. В этом кратком сообщении. я позволил себе представить вам комплекс в высшей степени сложного явления в отношении научного установления стандарта. Наконец. группа веществ белковой природы для исследования представляет собой глубокий интерес. но тем не менее она настолько сложна. с другой стороны. этих веществ в масле содержится так мало. что мы испытываем большое затруднение в отношении их анализа. В отношении поваренной соли. дело. как известно. обследовано хорошо и мы в состоянии определить быстро и точно ее количество. В отношении же исследования нормальных зольных веществ или солей. в масле которых находится еще менее. чем белковых веществ. мы испытываем затруднение. потому что их содержится не менее. как 1% и затем они чрезвычайно разбросаны по своему строению. составу и наименованию. Эти осложнения не позволяют нам в научном отношении широко пользоваться исследованием указанных свойств. Но тем не менее. если бы мы делали тщательные и научные изыскания. мы были бы в состоянии разрешить и эту задачу т.е. определить состав нормальных солей в натуральном масле. Чрезвычайную трудность также представляет собой группа явлений. или изучение веществ. которые. обыкновенно. хотя и не относятся к натуральному маслу. к его природе. но тем не менее сопутствуют ему.- микрофлоры масла. Насколько она обширна. разнообразна. это мы глазомерно знаем. когда мы видим масло. в штофе. в виде плесени. видим громадное разнообразие тонов. оттенков и пятен микроорганизмов. при доступе воздуха в масло. Но еще большее разнообразие мы встречаем там. где простой невооруженный

глаз не в состоянии различать деталей. Тем не менее исследования микробиологии в отношении молока и масла, настолько основательны, что мы имеем возможность установить не только количество микроорганизмов или количество зародышей их в масле по расчету на один грамм, но можем произвести анализ микрофлоры, расчленить микроорганизмы на группы, а при детальном изучении, на отдельные роды, семьи и т.д. Таким образом, при изучении микрофлоры масла, мы испытываем тяжелые затруднения, имеем сложное исследование, которое отличается длительным сроком. Для того чтобы произвести исследование, мы должны затратить не менее полуторых - двух недель. Разумеется, что в области фактического исследования такой медленный процесс нас, практических деятелей, не может удовлетворить. Таким образом, мы в этом отношении подходим к тому положению, что научный стандарт, изучающий физико-химические свойства масла, является сложным, требует специальной научной обстановки, чувствительных приборов, чистых реактивов, соответствующих лабораторных условий и специалистов дела, которые, в техническом отношении, могли бы производить быстро и уверенно работу и давать правильные заключения о результатах ея. Ввиду этих соображений, нам приходится говорить о том, чтобы впоследствии были введены известные упрощения. Далее особую группу для научного исследования составляют органические, диагностические или аргустические свойства масла, определяемые внешними чувствами. Эти органические свойства являются в особой мере индивидуальными и у нас об"ективной методики для их исследования совершенно не имеется. Для того, чтобы парализовать суб"ективность в этом отношении, мы выработали некоторый паллиатив, который компенсирует, уменьшает, влияние индивидуальности тем, что экспертиза или оценка органических свойств масла производится особой комиссией, в числе не менее трех лиц. Далее, выработано, как вам известно, некоторая школа этих определений,- стобальная система. Но научный стандарт далее не идет, он только определяет либо баллы отдельных диагностических и органических свойств масла, либо определяет их сумму. Разбивку масла на сорта научный стандарт совершенно не производит. Вот как мы могли бы характе-

ризовать научный стандарт в кратких выражениях. Ввиду его сложности, а тем более ввиду того, что к научному стандарту пред"являют иногда требования, которые не относятся, по существу, к маслу, например вид упаковки, качество материала, гвозди и прочее, то стандарт еще более обременяется, делается тяжелым. Ввиду этого в отношении стандарта в разных странах наблюдаются те или иные упрощения, главным образом, потому, что практическая жизнь требуют от науки быстрого и решительного ответа. В таком случае и науке маслоделия приходится в этом отношении идти на встречу практическим запросам и ограничиться тем, что является наиболее необходимым, наиболее важным. В результате этого выработан стандарт упрощенного типа, так называемый, торговый стандарт. Торговый стандарт мы все хорошо знаем, мы с ним близко познакомились, за исключением физико-химических свойств. Таким образом в отношении определения качества масла, мы должны обратить внимание и сказать, что научным стандартом очень сильно не занимаются, но все же его имеют ввиду, ведут его разработку. Нам придется этим делом заниматься, пока мы не выработаем об"ективных способов определения интересующих нас свойств. Таким образом, проблема стандарта, как видите, очень сложна, но практический стандарт значительно примитивнее. В разных странах он упрощен уже в достаточной мере и является временным, впредь до того момента, когда будут выработаны другие способы и методики исследования и когда стандарт должен будет постепенно осложняться. В определение по торговому стандарту входят только некоторые немногие величины: количество молочного жира, количество воды в масле, количество поваренной соли и проч. так назыв. - все остальные вещества. В отношении качеств масла чрезвычайно зорко и строго следят и таким образом качественная сторона дела должна быть изъята отсюда, так как она является сложной еще потому, что здесь выступают различные неожиданные трудности, непредвидимые, не учитываемые требования. Как например, мы можем говорить о качестве масла в отношении его диагностических органических свойств, а рынок может ими не интересоваться и обратное последствие будет иметь распространение спроса, в

то время, как запрещенное масло может не идти в продажу. Таким образом это свойство из всех стандартов исключается и остается только перечисленные мной свойства. Далее, в стандарт входят физико-химические свойства, которые без дифференциации расчленения покрываются понятием нормального натурального масла. Этот термин разумеет собой все физико-химические свойства, которые выше указаны. Далее, по отношению к микрофлоре масла в стандарт все страны вводят понятие о том, что микрофлора должна быть не вредная, не злокачественная, т.е. такая, которая попадая в пищу, в наш пищевой тракт, не производила бы болезненных явлений. Отсюда исключены плесень, микрофлора, находящаяся в штоффе, различные болезни, от сорных и гнилостных бактерий, которые вызывают белковое брожение. В этом отношении стандарт тоже не дифференцирует. Это обстоятельство, ввиду сложности понятия и вводит в общее понятие еще санитарные, гигиенические требования к маслу. Но если стандарт разных стран вводит такое понятие, то следовательно, должен быть мостик между это содержанием и существом. Этим мостиком является различного рода лаборатории, институты, контрольные, стандартные и проч. конечно муниципальными, лаборатории, которые в любое время готовы произвести, если возникает необходимость, исследования и установить, является ли данное масло натуральным и какие подмеси сюда входят, какие вещества планомерно прибавляются, например как консервирующие средства, салициловая, борная кислоты, наконец, такие, которые изобретаются фабриками и лабораториями и которые бывают трудно открываемы даже лабораторным, контрольным путем. Сюда относятся красящие вещества, при помощи которых цвет масла подгоняется под известный тон. Группа веществ красящих стоит отдельно и здесь стандарт говорит, что прием этот допускается, но тем не менее при условии, чтобы красящие вещества были во первых натуральными и во-вторых, были бы не вредны. Возьмем хотя бы судьбу нашего сибирского масла, не древнюю, а 1902--1903 года когда импортирующими странами, в буквальном смысле, был воспрещен ввоз нашего масла заграницу, когда оно подозревалось в фальсификации, в антисанитарном, гигиеническом отношении, чрезвычай

плохим, когда подозревалось, что к нему примешаны различные вещества. Это явление повторилось в 1913-14 году / в первой половине / в отношении Германии, когда наше масло было усиленно туда вывозимо. Наше масло там исследовали наличность определили - нейтрат и нитрит. Оказывается, наше масло содержит азотистые кислоты. Началась тревога. Германцы считали, что наше масло является в высшей степени подозрительным. Они предполагали, что в целях консервирования сибиряки прибавляют сало, наряду с поваренной солью. Мы знали, что этого в действительности не было, но пришлось от этих нападок защищаться. Оказалось, что происхождение нейтрат и нитрит имело два источника: от нашей поваренной соли и от той "великолепной воды", которую применяли для соления. Когда это выяснилось, то немецкие ученые гигиенисты, Дизунт, Амп, исследовали наше масло, поставили на своей физиономии многозначительный вопрос и сказали: не можете улучшить,- что с вами делать. Так характеризуется торговый стандарт. В отношении стандартизации и отчасти контроля, чрезвычайно хорошо разработан вопрос в классической стране производства масла - Голландии. Голландский стандарт и контроль, в отношении масла, являются образцовыми. Эта маленькая страна имеет 5 лабораторий и центральная лаборатория является образцом для всего почти мира. Стандартизация, исследование масла там идет безпрерывно. С 1903 г. с развитием чрезвычайной фальсификации молока и молочных продуктов, особенно масла, и различных сибирских суррогатов, маргарина и проч. покупатели, потребители масла, особенно Англия, заподозрели, что в голландское масло прибавляются жиры и Голландия была вынуждена ввести институт специальных инспекторов-техников и контролировать масло не только на каждом заводе, но и контролировать даже сливки, чтобы можно было быстро сравнить количество натурального жира масляного и молочного. Теперь, если мы обратимся к нам то увидим, что в этом отношении у нас велись систематические работы в лабораториях / их 6 в западной Сибири /, которые занимались изучением колебаний отдельных констант масла, физико-химических свойств, и отчасти - микрофлоры масла. Эти работы были прерваны германской войной, получилась брешь и мы теперь не знаем, каковы физико-химические свойства нашего масла. Мы их не знаем, это

можно определенно сказать. но иностранцы наверное знают. так как они производят анализ. например. им известен % воды и соли в масле. Теперь. разрешите перейти к конкретным предложениям. которые в отношении стандарта мы могли бы иметь. Я мог бы представить вам целый ряд диаграмм. картограмм. колебаний и проч.. но этим мы здесь заниматься. я думаю не будем. и перейдем ближе к жизненным явлениям. исходя из того. что нам нужно. необходимо. По целому ряду практических соображений. я скажу. что это для нас является все таки проблемой. мы не в состоянии осуществить стандартизации. как в Голландии. в Дании. в Германии. в Америке и т.д.. потому что у нас обширность территории. разбросанность медвежьих углов тормозят наш прогресс. но тем не менее упускать ее мы из нашего поля зрения не можем. Если мы сделаем что то на бумаге. то этим мы достигнем колоссального успеха и на наше масло будут смотреть не как на дикое масло. а как на масло. которое подвергается государственному контролю. наиболее об"ективному. Не могу воздержаться от того. чтобы не процитировать вам постановление международного конгресса. которое в качестве аргумента. в достаточной мере убедительно говорит о злой необходимости вне дения этого понятия в жизнь. Международный конгресс по молочному хозяйству в отношении масла установил: " конгресс высказывает пожелание..." / оглашается /. Постановление конгресса по третьей секции таково: конгресс высказывает..." / оглашается /. Эти постановления конгресса в Гааге вошли в жизнь. Конгресс непредписывает. а только рекомендует. многие правительства. которые дорожат молочным хозяйством. учли это и стараются осуществить стандарт. контроль над маслом. Перехожу к самой проблеме. По вопросу о возможности введения стандартизации масла в Сибири. я предлагаю совещанию принять следующие положения: "проблема..." / оглашается Вот характер самой проблемы. задачи. Но пока мы будем эту проблему приближать к отдельным задачам у нас уйдет много времени. Мы были оторваны от мира. у нас нет об"ективных научных материалов. Мы эту работу для получения материалов. для разработки вопроса должны восстановить и только получив их в достаточном количестве. уже можем приступать к разрешению отдельных задач проблемы. Ввиду этих практических соображений. мы можем довольство-

ваться тем / без ущерба для маслоделия /. что выведем некоторый стандарт. элементарный. который мог бы дать. дал бы нам право говорить. что у нас есть стандарт. что мы государство. Проэкт такого стандарта у меня набросан. я позволю себе его огласить. считая его не столько важным здесь. сколько. на 50 % там. за рубежом. куда выбрасывается масло. / Отличается /. Доллон сказал что есть другой проэкт. московский. который составлен. я сказал бы. может быть сведущими лицами. но увозрительно. Это тот стандарт в отношении сала. воды и т.д.. который был принят на Всероссийском с"езде молочного хозяйства в мае месяце и о котором я подал особое мнение. Разхождение здесь незначительное. Прежде всего в отношении жира вводится различный %: для экспортного масла 82 %. а для сладкого 80 %. Такая дифференция не нужна и по моему мнению. совершенно непонятно. почему она введена. Зачем осложнять дело. Далее. в отношении воды спор идет на пол %: там рекомендуют 15 с половиной процентов. здесь 15 %. заграницей же установлена норма в 16 %. Мы несколько % уменьшаем по многим соображениям. из которых я выскажу только одно: сухость сибирского масла / например. карасукского. содержащего 6-8 % воды /: влагаемость масла. по моему мнению и глубокому убеждению. на основании анализа по биометрическим вариационно статистическим методам. есть натуральное свойство масла. Если мы вгоните в посуду нарочно больше масла. то оно потечет. оно будет мокрое. сядет плесень. Таким образом влагаемость есть определенное свойство масла и есть. следовательно. определенная закономерность. которая известным образом. намеренно. вызывает ряд печальных последствий. Наше масло сухо. Не буду приводить цифр. доказывающих количество воды в масле. Кто интересуется этим вопросом. может посмотреть вариационную кривую. модус. среднее отклонение. вариационный коэффициент. Все это есть. но существенно здесь не то. а как бы нам сговориться и избежать расхождения существующего между нами и европейцами. Далее идет разногласие о соли: там больше. здесь меньше. там 2 с половиной процента. здесь 3 %. Затем следуют различия принципиального характера. заключающиеся в том. что вводятся некоторые такие понятия. которые являются чрезвычайно тяжелыми и к тому же для нас невыполнимыми. Поэтому

в моем проэкте они исключены. а некоторые мяз них оглашены. с ли чены. В заключение своего доклада. я имел у себя в портфеле проэкт самого контроля масла. который. как мне кажется. без особой значительной критики его. приемлем. я не думаю. чтобы здесь с другими докладчиками мы скрестились. я должен сказать следующее. Мы определенным образом ставим проблему усовершенствования стандарта. пополнение его в дальнейшем. но раз определенно есть возможность ввести самый упрощенный стандарт. который ввиде проэкта рекомендуется здесь. нам нужно добиться. чтобы он был в стандартном порядке утвержден. Следствия. отсюда проистекающие таковы: если он утвержден. должны быть органы и лица. которые будут наблюдать за выполнением его. Эту мысль развьет мой соторищ по докладу.

Тов. ПОПОВ. Проф. Кочергин достаточно ясно обрисовал необходимость установления стандарта и важность его в контроле производства масла. Установление стандарта и контроль над производством и экспортом масла совершенно необходимы. я сейчас скажу несколько слов о том. каким образом это дело обстоит практически. какие есть у нас для этого возможности. Вопрос об организации контроля и установление стандарта масла сводится к уставу молочных лабораторий. ибо контроль над производством и качеством масла на местах. в портах. пристанях возлагается на молочные испытательные лаборатории. Раньше в Сибири было 6-7 таких испытательных молочных лабораторий. которые произвели около 8.000 стандартных анализов и до некоторой степени уяснили. как природа сибирского масла. его сухост- и другие ценные свойства. так равно и составные его элементы. Нам нужно теперь эту работу продолжать. углублять. Главный вопрос сводится не столько к установлению стандарта. сколько к организации контроля над производством масла. чего требует английский рынок. Эти задачи контроля и установление стандарта возлагаются на молочные лаборатории и у нас есть положения о них. утвержденные Наркоземом. Я отдашу несколько пунктов. из которых видно. какая современная задача возлагается на молочные лаборатории. В положении о них говорится: " задачами являются..." /читает/. В настоящее время на лаборатории возлагается непосредственный контроль над маслом.

Контроль этот на местах совершается при посредстве кадра раз"ездных специалистов и инструкторов, который должна иметь каждая лаборатория. Инструктора периодически об"езжают маслодельные заводы, находящиеся в районе лаборатории и здесь дают указания относительно производства масла, берут пробы для анализа и таким образом непосредственно связывают молочные лаборатории с маслозаводами. Как обстоит в этом отношении дело в Сибири. В Сибири имеется одна очень хорошая лаборатория в г. Омске, находящаяся при Сибакадемии и возглавляемая специалистом по молочному делу, уважаемым проф. Кочергиным. Эта лаборатория находится в очень удовлетворительном состоянии, расположена в очень хорошем помещении, прекрасно оборудована и обеспечена совершенно достаточно научно-техническими силами, но, к сожалению, она не может развить свою деятельность как следует, за неимением в ее распоряжении кадра раз"ездных специалистов. У нее на это нет средств, так как смета, составленная лабораторией, исчисляется приблизительно в 30.000 руб., из коих половина относится на организационные расходы, реактивы и т.д., а половина 15.000 руб. на ежегодное содержание штата, главным образом раз"ездных специалистов- инструкторов. Эта лаборатория от государства средств никаких не получает, производит сейчас довольно интересную работу - выработку закваски, устройство курсов. Только от кооперации, непосредственно заинтересованной в этом деле, она получила помощь. Еще есть врорая лаборатория в Барнауле, которая составляет часть сельско-хозяйственной лаборатории при Госземе, но она, вследствии необорудованности, не обеспечена персоналом почти работ не ведет. Для того, чтобы эту лабораторию пустить в ход, необходимо сейчас затратить на нее около 15.000 руб. на доборудование, и затрачивать ежегодно на содержание технического персонала такую же приблизительно сумму. Вот две лаборатории, которые у нас имеются, одна очень хорошая в Омске, другая в Барнеуле, требующая известных затрат на ее доборудование. По плану Наркомзема и других сибирских правительственных и общественных органов, должна быть лаборатория в Ново-Николаевске. Здесь она необходима потому, что Ново-Николаевск является одним из

важнейших и центральных пунктов по сбыту масла. Здесь предположено устроить лабораторию при холодильнике, где есть для этого очень хорошие условия. Холодильник идет на встречу этому делу, предоставляет приличное помещение, которое необходимо приспособить для лаборатории и надлежащим образом оборудовать. Оборудование лаборатории обойдется приблизительно в 15.000 руб. и ежегодное ее содержание около 13.000 руб. Таким образом, для того, чтобы пустить в ход эти две лаборатории, существующие уже в Сибири, Омскую и Барнаульскую и затем организовать лабораторию в Ново-Николаевске необходимы средства, временно затраты на устройство, капитальный ремонт и проч. в размере от 30 до 35.000 руб. На содержание этих лабораторий потребуется приблизительно по 13.000 р. в год на каждую, 40.000 руб. ежегодно. Вот какие средства необходимо затратить. Я думаю, что эти средства должны быть найдены, потому что без существования лабораторий, говорить о сколько нибудь серьезном контроле над маслом, об установлении стандарта и проч. невозможно. Омская лаборатория, не смотря на ее хорошее оборудование, не может обслужить нужд всего маслоделия и поэтому как в Барнауле так и в Ново-Николаевске необходимо иметь действующие лаборатории. Я думаю, что маслозаготовители найдут средства и возможность поставить эти учреждения к к следует и гарантировать серьезный и правильный контроль, которого требует английский рынок, чтобы на каждом бочонке было два клейма, одно - организации, которая бочонок экспортирует, другое - государственное клеймо, которое свидетельствует о принадлежности бочонка к тому или другому сорту. Это делается во всех странах и нам пора этот порядок ввести, потому что без этого наше масло будет проигрывать в цене, не будет котироваться на масляной бирже, будет фигурировать на внутреннем рынке. Этот вопрос чрезвычайно важный и нам нужно вынести то или иное решение, сказать совершенно определенно, что эти лаборатории необходимы, что для того, чтобы их деятельность расширить, нужно изыскать средства на их дооборудование и содержание.

ИТОГИ ПОТЕРЬ СИБИРСКОГО МАСЛОДЕЛИЯ НА ЗАГРАНИЧНОМ РЫНКЕ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ МАСЛА В 1924 ГОДУ ВСЛЕДСТВИИ НЕПРАВИЛЬНОЙ СТАНДАРТИЗАЦИИ МАСЛА.

Тов. БЛОХИНЦЕВ. Я ничего нового вам не скажу и только подведу некоторые итоги на основании данных, которые мы получили в свое время из Англии. Всем известно, что предельное содержание воды в масле установлено заграницей 16 %. Проф. Кочергин здесь указал на то, что лучшим пределом содержания воды в масле будет 14-15 %. Данные средне-Волжского института по докладу проф. КВИЦКАНА говорят о том, что лучшее масло имеет 14-15 % воды и масло с небольшим содержанием ее - 9-10 %, оценивается в 81 балл Если мы посмотрим, как колебалось содержание воды в сибирском масле, то увидим, что в 1906 году масло содержало 10.33 % /оглашаются цифры/. Эти данные указывают на прогрессивное улучшение сибирского маслоделия. Содержание воды в среднем, на основании лондонских анализов, для разных стран такова: в самые лучшие годы для сибирского маслоделия почти 50 % масла имело содержание воды свыше 12 %, т.е. на 2-3 % менее желательного, тогда как у Дании 92 % масла имеет содержание воды 13-15 %. Масло с малым содержанием воды невыгодно, так как оно принимает при хранении салистый неприятный вкус и при длительном хранении мало чем отличается от английского маргарина. В отношении нашего масла, мы имеем из Лондона ряд анализов. Масло, вывезенное на пароходе " Ледмикотрр " имело...../ оглашаются цифры/. Отправленное на пароходе масло имело...../оглашаются цифры/. Все это указывает на не нормальное положение маслоделия. Как отзывается английский рынок о сибирском масле, мы приводили ряд цифр раньше. Если прежде сибирское масло оценивалось от 1р.50 к. до 2-х руб., то теперь 8 -10 р. пуд. По данным от 15 октября вывезено масла заграницу 800.000 пудов, Если мы исчислим потери по 6 р. 50 к. на пуд, то сибирское маслоделие выходит понесло убыток в 5.200.000 руб. Если мы прибавим излишек вывезенного жира и примем среднюю потерю в 3-4 % на пуд / пол фунта /, то получим 552.000 р. и 1.6 % - 630.000 р., т.е. потеря выражается цифрой более 6.0

Это как раз те средства, которые могли бы пойти на улучшение нашего маслодельня. Теперь несколько слов о практическом применении положений о стандарте, о которых говорили здесь проф.Кочергин и т. Попов. В прошлом году мы установили сибирский стандарт по сортам: 80 /I сорт/, затем 81 и 100 баллов /2 и3 сорт/ В оценке нашей и английской есть расхождение, потому что английский первый сорт определен в 88 баллов. Получается поэтому некоторое неудобство. Я имею таблицу оценок в Лондоне масла Сибторга. /Оглашается/. Таким образом наш первый сорт переходит по английской оценке во второй. На этом с"езде мы должны установить для вывозимого заграницу масла новый стандарт - английский и тогда не будет у нас расхождений, которые сейчас наблюдаются. Теперь, относительного внешнего вида боченка. Проф. Кочергин нам указал, что нужно писать № боченка и проч. Теперь английский рынок требует: название района и № боченка. Когда мы раскрашиваем боченок, он принимает некрасивый вид, а англичане любят изящное.

Тов. КАРАСЕНКО. До сего времени в оценке масла преобладал суб"ективизм. Поэтому нужно говорить о приближении лабораторий к заводам или пунктам приемки. В отношении соли подавалась записка: может она оказать отрицательное влияние на масло или нет Этому вопросу проф. Кочергин мало уделил внимания. Мне приходится вспомнить что было в практике и что в настоящее время повторяется. Из одного и того же завода на выставку Хлебопродукта было отправлено масло и оказалось, что не соленое попало в первый сорт, а соленое оказалось забракованным. То же было на конкурсах в Курганском районе: через три, четыре недели плесень оказалось больше на масле соленом. Точно также в Петрограде было замечено плохое качество масла соленого, как результат применения дешевой соли. На это нужно было бы обратить внимание. По вопросу кто будет клеймить масло. Лаборатория. Что же масло будет доставляться из Каргата в Омск или еще куда нибудь. Такой подход не правильный. Затем, как будут обслуживать инструктора лаборатории заводов. Их в Сибири 3.000 и нужно не менее 100 инструкторов. Сухость масла, проф. Кочергин говорил, менное качество. Рассол

ценнее и так как нужна влага для получения рассола, то особенно указывать на сухость масла не следовало бы.

Тов. МОРОЗОВ. Проф. Кочергин, говоря о стандарте, коснулся важнейших вопросов, но не указал самой основной причины возникновения главнейших пороков масла, которые строго устанавливаются стандартом. Всем известно чем располагают наши заводы. Спрашивается какими приборами для исследования располагают они. Пять десять засиженных мухами пробирок. А между тем завод вырабатывает до тысячи пудов масла. Если мы мастеру покажем стандарт, он скажет: хорошо, но я ничего не знаю о нем. Мастер с теоретической подготовкой не будет в состоянии, за отсутствием приборов, подойти к определению исходного продукта, из которого вырабатывается масло. Сепараторы у нас работают не правильно, в особенности выпуска 99 года, оставляя много жира. Артели говорят, мы приобретаем приборы, но приборы попадают к нам по недоступной цене, например, центрофуга стоит 100 р. Если мы будем устанавливать стандарт, то нужно обратить внимание на положение маслодельных заводов. Здесь т. Попов указывал, что можно создать при лабораториях сеть инструкторов. Какая может быть сеть инструкторов на 13.000 р. в год. Какую задачу вы поставите перед инструкторами. 15 р. их вы относите к организационной работе и в маслоделии улучшения не будет, только станет крупнеть наша система. Необходимо, чтобы все инструктора имели достаточную теоретическую и практическую подготовку, чтобы раз"ездные инструктора были снабжены всеми средствами для борьбы с фальсификацией молока. На каждом заводе необходимо иметь реометр, центрофугу. Если артели не понимают положения, нам нужно принять меры. Пользуясь зимним затишьем, нужно создать при лабораториях краткосрочные курсы по изучению элементарных правил исследования молочных продуктов. У нас даже мастера со школьным образованием и двухлетней практикой не знают, что при опытах сначала берется: молоко или серная кислота. Бывали случаи, когда молочная секция насильственным путем ставила на заводы центрофуги. Теперь они стоят в углу или служат для игры в рулетку. Коснусь оценки масла. До сих пор у нас применяется различный способ оценки масла: 100.88 и 8

баллов. 100 сумма всех положительных сторон масла. Но мы, имея 80 баллов говорим: первый сорт. Если мы к хлебу прибавим 20 % песку, что это - хлеб. Суррагат. Это явление нужно устранить. Проф. Кочергин говорил, что экспортное масло должно иметь 15 % воды. Нельзя ограничиваться только интересами английского рынка. Я бы сказал, не менее 15 %. Всякий сознательный маслодел должен дать не 8 %, не более 15 % воды. Далее, в обязанность нашим лабораторий нужно поставить определенные условия, чтобы они указывали отклонение в обе стороны.

Тов. РЕТТЕЛЬ. Минувшая маслоэкспортная кампания показала нам целый ряд данных о том, как не следует работать. Я думаю, что на на этих опытных данных нужно строить общия положения, на основании которых, в третью более солидную маслоэкспортную кампанию, вести работы в определенные рамки. До сих пор у нас никаких регулирующих начал для экспорта не существовало. Каждый маслоэкспортер вывозил заграницу то, что ему попадало в руки, т.е. работа происходила с точки зрения интересов отдельных организаций и не имела совершенно общей связи. Это положение, очевидно, привело к тому, что в нынешнем году сибирское масло на лондонской бирже официально не котировалось, потому что оно не представляло из себя какой нибудь товарной ценности: были партии, которые доходили благополучно а иногда наоборот. Сибирское масло имеет значение не только для организаций, которые занимаются заготовкой, но и для всего нашего Союза, в смысле его связи с заграничным рынком. Сибирское маслоделие в довоенное время занимало почетное место и наша перспектива - отвоевать это место, увеличить удельный вес маслоделия. Отсюда ясно, дело должно быть упорядочено. По моему мнению, здесь мы, пожалуй, несколько запоздали. При экспорте советского хлеба заграницу, у нас безобразий, которые имели место до войны, не было, а с маслом мы выступали в значительно худших условиях, чем были до войны. Я считаю, что практический вопрос должен сводится к следующему. Контроль за качеством и выработкой, а также перевозкой масла целесообразен. Как перспектива это верно, но я думаю, что в данное время нужно поставить вопрос конкретно: сумеем ли мы произвести контроль на

производством в текущую кампанию. Я считаю, что нет. Одновременно, к чему мы должны подойти к вопросу о контроле экспортного масла, к установлению определенного стандарта для этого масла, минимальных требований, без соблюдения которых масло на заграничный рынок не может быть выпущено, т.е. должен быть однородный стандарт. В результате этого, все масло будет однородным товаром и если у нас по стандарту будет значиться масло первого сорта, то ему и будет все равнятьнся, а не так как теперь: одно учреждение отправляет масло I-м сортом, другое 3-м. Нужно, чтобы наше масло имело определенное лицо, определенную марку. В этом смысле необходимо поставить правильный правительственный надзор, инспекцию, которая по соответствующим документам, только из портовых холодильников будет выпускать масло по определенному стандарту. Внутри страны контроль может распространяться на пункты наибольшего скопления масла, на узловые пункты. Это значит, что при поступлении на железную дорогу масло должно проходить через холодильную систему. Внутри страны мы можем распространить Контроль не дальше холодильника, где масло собирается значительными партиями. Дальше, очевидно, надзор правительственной организации идти не может и поэтому необходимо иметь для этого специальную организацию. Таким образом, нужно создать две системы. Если масло не будет удовлетворять известным качествам, оно не попадет на заграничный рынок и это заинтересует артели. К такой схеме организации необходимо приспособить технический аппарат. Здесь единственно возможный путь, путь надзора, путь лабораторных анализов и т.д. Поэтому необходимо правительственный контроль связать с лабораторной сетью, с узловыми пунктами и холодильниками.

Тов. ЦИНГОВАТОВ. Несомненно, что контроль масла имеет важное значение, но в то же время нельзя говорить, что это единственная мера для того, чтобы качественная сторона масла была совершенна. Итоги опытов молочного производства говорят о том, что состояние его в санитарном отношении, безобразно. Отдельные пробы молока дают по загрязненности высший балл 6-3 ч. Кроме того, в молоке мы имеем коровий калл. Самый контроль над маслом в лаборатории требует сложных аппаратов, весьма дорогих реактивов.

Контроль молока весьма неосложен, если он производится на проч ность и тогда от него зависит ипрчность масла. Характерен следующий эксперимент. Один ученый взял несколько проб молока, пр шил их к грязи, дал знакомым на испытание и спросил, что пр ставляет из себя молоко. Все заявили, что молоко никуда не о дится, что оно лишено молочного вкуса. Когда же он взял молоко в его истинном виде, то знакомые сказали, что молоко хорошее. Это говорит о том, что внутренние условия имеют антисанитарное состояние, что они вошли в обиход, что мы не можем различить запах плохого молока, посторонних примесей. Досаднее всего то обстоятельство, что это явление наблюдается в то время, когда мы обладаем весьма тонкими, практически легко производимыми в жизнь приборами для определения качества молока.

Тов. Т[illegible]К. Введение стандарта нужно, несомненно, приветствовать. Мы сейчас имеем два стандарта- московский и сибирский. Я не буду спорить какой из них лучше, но думаю, что нужно взять все материалы и на основании их выработать окончательный стандарт. Московский стандарт, я знаю, согласован всеми Наркоматами и применяется заграницей. Я хотел бы указать на некоторые практические затруднения, которые встречаются при проведении стандарта в жизнь. Есть ли у нас на лицо специалисты сейчас, которых мы могли бы выдвинуть в качестве правительственных протеров. Даже наши лучшие специалисты подходят к делу разнообразно, потому что не было опыта, который установил бы единый подход. Поэтому нужно создать курсы для экспортеров.

Мы здесь встречаем довольно серьезные препядствия. Маслоцент сейчас принимает в этом отношении меры. Всех экспертов имеется сейчас около 150 человек, но этого мало. Я считаю, что много экспертов имеют государственные организации, а поэтому нужно де ло об"единить, чтобы наши специалисты одинаково оценивали масло Где мы будем определять кочество нашего масла. Выдержит наш стандарт или нет. Если мы станем определять стандарт в Новом Порту в Ленинграде, то встретимся с такими затруднениями, которых нам не преодолеть. Наша торговля не стандартная. На каждый боченок масла мы вынуждены писать фикуры в 5-6 экземплярах. В друг[illegible]

государствах этого нет. Маслоцентр, например, отправил 10 вагонов масла в Новый Порт: там признали 30 % годными для вывоза. Приходится по вагонам размещать масло, переписывать фактуры. Но это масло заложено в банке, аккредитовано и нельзя его разбивать. Я считаю, что стандарт должен быть устанавливаем в местах заготовки, где масло и будет сортироваться. Тов. Блохинцев говорил, что лучшее масло содержит 14-15 % воды. Я по крайней мере нигде не находил указаний на то, что масло, содержащее 10 % воды плохое масло. Такой подход не выдерживает критики. Если остановиться на этом вопросе коммерчески, то мы теряем много. Законы Западной Европы допускают присутствие в масле 16 % воды и мы теряем 4 %. Американский закон допускает 24 % и несмотря на это американское масло котируется в Лондоне. Английский закон не допускает такой большой % воды, а однако, американское масло проникает на английский рынок. Чрезвычайно характерно, что Америка достигла в области маслоделия: мы, классическая страна по маслоделию, отстали, засыпли и первую скрипку играет Америка. Я считаю опасным выбрасовать лозунг " 16 %", так как это было бы худшим случаем в жизни нашей маслодельной промышленности. Совершенно точно установлено: чем масло больше содержит воды, тем скорее портится в дороге. Наше масло должно выдержать длинный путь и такой подход абсолютно не допустим, потому что мы теряем много на качестве нашего масла, потому что масло будет подвергаться порче. Я полагаю, что проф. Кочергин обратит внимание на это обстоятельство и устранит его в своем заключительном слове.

Проф. КОЧЕРГИН. Большая часть выступлений, которая быть может заслуживает внимания, к сожалению, выражала попутное обстоятельство. Моя основная мысль заключалась в том, что у нас есть проблема, необходимая для наших целей, для пользы нашего маслоделия. Мы, следовательно, должны выявить наше отношение и при этом благожелательно подойти к вопросу: признать этот вопрос важным, необходимым. Нам нужно, чтобы первые пути, первые шаги в этом направлении были сделаны в смысле установления определенного стандарта. В отношении контроля, я позволю себе, ввиду того, что он не был отмечен в некоторых положениях - оглашу имеющийся у меня

материал: " в целях развтия...." / зачитывает/. В 5-м пункте нужно сказать об " обязательности" марки. Вот конкретные положения в отношении стандарта. Что же касается реализации его, то мы знаем, что она возможна в том случае, когда законодательным порядком стандарт будет проведен. Он будет возможен и обязателен тогда, когда будут учреждения, а не инструкции о порядке существования контроля, в самых главных чертах. Дальше следуют материальные затраты, с этими мероприятиями связанные. Таким образом, мы находим это очень желательным. Я должен засвидетельствовать определенно, что если положение будет утверждено, хотя бы в таком скромном виде, то мы выиграем много на иностранном рынке. Сейчас мы фиксируем усилия наши в области молочного дела, таким образом затраты окупились бы чрезвычайно быстро. В целом я считал бы, что этот вопрос является до некоторой степени проблемой, которую мы должны разрешать постепенно. Но мы много сделаем в этом отношении, если на настоящем с"езде примем тезисы и затем станем их проводить в жизнь. Все наши сведения, мнения и материалы в целом составляют известную величину, хотя бы потому, что голос сибиряков в этом вопросе/ будет слышен.

ДОКЛАД О ХОЛОДИЛЬНОМ ДЕЛЕ.

Слово предоставляется тов. Реттель.

Тов. РЕТТЕЛЬ. Мне довольно трудно связать свой доклад с предыдущей работой, потому что нарушен тот естественный порядок который был установлен: мой вопрос должен был следовать за докладом о транспорте. Очевидно, мне придется, чтобы объяснить холодильное дело, остановиться на положении, которое должен был развить представитель железной дороги. Здесь уже отмечалось, что основным рынком для сбыта сибирского масла является рынок внешний, что емкость внутреннего рынка незначительна. Исходя из этих соображений, сибирское маслоделие должно основываться в своем дальнейшем развитии на вывозе масла на заграничный рынок, главным образом, на английский рынок, где мы за время войны свои позиции в значительной степени утеряли, где наше место за время семи-восьми летнего отсутствия занято маслом других организаций.

преимущественно английских доминионов, которые увеличили свой экспорт. Если мы в 14 году ввозили 20 % масла, то уже в 19 году экспорт его стал меньше. С другой стороны, заокеанское масло, по условиям техники, перевозки и хранения, значительно выше нашего масла. В дальнейшем перед нами стоит перспектива ожесточенной борьбы, конкуренции на мировом рынке. Нам нужно учитывать качество масла и политические взаимоотношения, которые складываются у нас, как у социалистического государства, с внешним капиталистическим миром. Если Английская буржуазия дезинсицировала т. Зиновьева, то проделать ей это с нашим маслом значительно легче, вследствии неудовлетворительного состояния его. Таким образом, в этой области наши позиции будут оцениваться и в этой области нам предстоит самая серьезная борьба. Поэтому вопросы о качестве масла подлежащего вывозу на заграничный рынок, является вопросами актуальными. Рассматривая условия, которые влияют на качество экспортируемого масла, мы должны остановиться на двух моментах на вопросах технического характера, на вопросах самого производства, зависящих от того, насколько будут умелые мастера, насколько тщательно будут соблюдаться элементарные требования техники, насколько чистое будет доставляться молоко и т. д., наконец, условия перевозки, условия хранения, условия доставки масла от завода до лондонского рынка. На условиях доставки масла, я в своем докладе главным образом и остановлюсь. Масло, являясь продуктом скоропортящимся, для того, чтобы не утратило своих высокоценных качеств, требует хранения и ввоза при наличии определенных пониженных температур. Даже больше, для самого своего производства масло требует охлажденных температур. На своем пути от завода к потребителю, масло, естественно, должно пройти ряд соответствующих звений, которые предполагают применение холодильного дела. Нужны ледохранилища на самом заводе для охлаждения поступающего туда молока, сливок, маслохранилище на холодильнике, вагон-ледник при следовании масла по жел. дороге, портовой холодильник для экспортного масла, пароходный холодильник, на месте потребления, откуда масло будет поступать на рынок. Только при соблюдении в пути пониженной температуры мы можем сохранить высокоценное качество масла, которое оно по своей природе имеет. Целый ряд опытов из на-

шей русской действительности и Америке показывает, что не выработано еще таких условий, при которых масло могло бы неопределенно долгий промежуток времени сохранятся без изменения своих качеств. В Америке были произведены такие опыты для выяснения вопроса о том, как отражается та или иная температура на масло при хранении в течении 9 месяцев, при чем принималось во внимание качество самого продукта. Эти опыты показали, что чем ниже температура, тем масло меньше теряет свои качества и может дольше сохранятся. При - 23° Ц., после 9-ти месячного хранения масла с 93 баллов понижается на 1 балла, При - 12° с 93 до 88, т.е. на 5 баллов, при 0° с 93 до 84 на 9 баллов. В случае применениялестественного способа понижения температуры при 0° вместо 93 получено 75 баллов, т.е. на 15 баллов меньше и при 23° - 82,6 бал.. Далее установлено, что при кратковременном хранении, приблизительно, до 1½ месяцев (40-45 дней) масло остается без значительных изменений своих качеств при температуре около 0 и несколько ниже. Посмотрим в каких температурах фактически перевозится сибирское масло. В нашем распоряжении есть такие данные. Останавливаясь на транспорте, я должен сделать такую предпосылку.

Многие маслоэкспортеры до последнего времени считали, что вагон-ледник является таким холодильным устройством, которое обеспечивает сохранность масла. По действительность говорит как раз другое. Состояние вагона-ледника в изотермическом и техническом отношениях таково: технически он может сохранить свою первоначальную температуру, которая идет только на погашение теплоты извне. Он одновременно понижать температуру внутри вагона и бороться с внешней высокой температурой не может. Если в вагон-ледник поступит продукт с пониженной температурой, он эту температуру, в известных пределах (до 4), может сохранить, продукт же с более высокой температурой, обладая определенным запасом теплоты, согревает самый вагон. Данные о перевозке масла, которые мы имеем в кампанию 24 года целиком это подтверждают. У нас есть следующие цифры о поступлении масла в Ленинградский портовый холодильник бывш. Гергард Гей: всего какого экспортного масла. У меня цифры о поступлении масла за Июнь-Сент.мес.,относящиеся поч

тенному количеству /1145/ вагонов, или около 700.000 пудов масла / Отложенные данные диаграммы/. Итак масло погружено в вагон-ледник с высокой температурой, понижалась очень незначительно, средняя температура за 9 месяцев плюс 10°. в продолжении долгого пути из Сибири ло Ленинграда. Ясно, что вагон-ледник консервировать масло в том виде, в каком оно было погружено не мог: температура была благоприятная, но во время перевозки масло значительно портилось. Масло, отправленное со ст. Алейская было в пути 21 день, из Барнаула 20 дней, из Ново-Николаевска 19 дней, из Омска 14 дней, из Семипалатинска 21 день, из Черепанова 16 дней и т.д., т.е. от 2 до 3 недель масло находилось в дороге при температуре, когда его природные качества получили дальнейшее ухудшение. С таким маслом мы должны конкурировать на Лондонском рынке. На следующей таблице приведены цифровые данные об экспорте масла в другие страны. В Данию- температура маслохранилища на заводе плюс 4° при перевозке морским путем -6°, продолжительность пути 3 суток. Ясно что Датское масло свои природные качества сохраняет и на английском рынке расценивается выше. Новая Зеландия наш главный конкурент, значительно нас вытеснивший, находится н в лучших, а может быть в худших условиях, по сравнению с Сибирью потому что из Сибири масло идет 30 дней / до Лондонского рынка/, а новозеландское 46-50 дней. Мы имеем плюс 4° цельсия и минус 8°. Ясно, что Ново-Зеландское масло прибывает на лондонский рынок в значительно лучшем виде. Нужно сказать, что в Новой Зеландии существует определенное законоположение в отношении соблюдения максимальных температур при выходе масла. Возьмем Канаду, которая развивает экспорт масла на лондонском рынке. У нее условия перевозки - 3-4 дня. После выработки масло имеет температуру -4°, при перевозке до железной дороги -10° и в дороге 18°. Какие наши условия. Вот довоенные цифры: в среднем масло имеет 31° по Ц. при грузовых перевозках и при следовании по транспорту + 6 / Теперь цифра значительно повысилась и мы имеем + 10°. Ясно, что при сравнении этих данных, наши позиции оказываются значительно слабее и боротьоя с заграничным рынком в этом отношении нам чрезвычайно трудно. В каких же звеньях Сибири, наибольший ущерб претерпевает

наше масло. Я остановлюсь на данных комиссии, которая была выделена центральным холодильником и которая производила свою работу в Сибири в конце Августа месяца с.г. Хотя время работы было выбрано крайне неудачно, тем не менее данные комиссии являются достаточно показательными. От маслозаводов до ленинградского холодильника, по данным ленинградской комиссии, общая потеря масла равняется 9 баллам, по отдельным районам, - эта потеря повышается до 13 баллов. Как распределяется эта потеря на отдельных участках как гужевого, так и водного транспорта. При гужевой перевозке, в среднем около суток мы имеем понижение на 1 балл. При речной перевозке, связанной с хранением масла на пристани, при выгрузке в железнодорожном пакгаузе масло дало 3.3 балла / на пятые сутки / и при железнодорожной - около 4-х баллов. Для сибирских условий гигиеническая температура в течении 13 дней около 20°, при чем в отдельные дни возможно падение температуры до 5°. Цифры полученные в отношении масла при неосторожной перевозке, являются несколько пониженными и при перевозке в летние месяцы, с наружной температурой в $35\text{-}40^{\circ}$ по Ц. на 1 балл повышенными. Эти данные можно оспаривать, проверять в порядке других опытов, но по моему все же они дают некоторую схему. Какие отсюда можно сделать выводы. Какие у нас имеются технические средства. Можно ли избежать потери качества масла, ценности масла. С другой стороны, мы может быть не сумеем выступить и конкурировать на заграничном рынке. Как охладить наши транспортные средства при гужевой перевозке и ледники. В этой области фактических мероприятий пока не имеется и этот вопрос поставлен, как требующий разрешения. Очевидно, в ближайшее время возможно об'явление конкурсов, опытные перевозки в автомобилях и т.п. Положение речного транспорта будет обрисовано в соответствующем докладе и поэтому я его не касаюсь. Из данных комиссии я приведу только две цифры. Каменским районом отправлено на пароходе масло при температуре в 13°, через сутки пришедшее в Ново-Николаевск при температуре $+17^{\circ}$ / повышение на 4° /. Более подробно я остановлюсь на железнодорожном транспорте. Имеются ли в нашем распоряжении технические средства для борьбы с понижением температур.

До некоторой степени такого рода технические средства у нас имеются, виде холодильников. Вопрос о постройке холодильников для обслуживания маслоделия, ставился неоднократно. Холодильники, построенные во время империалистической войны, когда сибирское масло на рынки не поступало, фактически обслуживали главным образом мясные операции, при использовании мясных богатств Сибири и в последующие годы с сибирским маслоделием не связывались. Но был целый ряд причин и другого порядка. Когда масло завозили в холодильники для охлаждения с соседних станций, то обыкновенно тарифы не выдерживали. Необходимо подчеркнуть, что такого рода технические средства, которые могли бы до известной степени парализовать потерю масла при железнодорожных перевозках, мы имели: наши холодильники на территории Сибревкома, Бийский, Барнаульский и Ново-Николаевский при пониженных температурах масла дают -6°. Нужно сказать, что эта температура не является предельной, что наши холодильники Бийский и Ново-Николаевский могут давать - 12° при условии страхования масла не выпуская 6°. Следовательно, некоторые технические условия для сохранения масла при 17-20° у железной дороги имеются. Если масло поступит в вагон-ледник при минус 6°, весь холод, который будет давать лед при таянии, пойдет на погашение теплоты и масло может быть довезено до холодильника при температуре не выше 2-3°, когда дальнейшее изменение качеств масла будет прогрессировать незначительно. Это, очевидно, является единственной и самой практичной предпосылкой для того, чтобы холодильник мог удовлетворительно работать. Здесь нужно подчеркнуть, что никакой холодильник уже испорченного масла исправить не может. Холодильник только может приостановить те процессы, которые в том или ином продукте происходят, законсервировать продукт. В какой степени холодильники могли бы пропускать сибирское масло. Для охлаждения масла, имеющего темп. в 6° нужно приблизительно около недели. Если принять средний минимальный срок оборота вагона в 10 дней, а двойной оборот в 10-15 дней, получается следующая картина: Барнаульский холодильник может пропустить при 2° - 55.000, при 3 около 8.000, Бийский от 200 до 300.000 тысяч, Ново-Николаевский от 200 до 300.000. Вот

теоретическая пропускная способность. Перехожу к вопросам практического характера. Какие предпосылки существовали для полного использования холодильника. Нужно сказать, что холодильники были использованы очень незначительно. В отношении загрузки. Вот в этой таблице приведены цифры, говорящие о том, сколько масла было у нас на отдельных холодильниках. Месячная пропускная способность холодильника / на основании 4-Х месяцев / такова: Бийский холодильник используется на 36 %. Барнаульский около 20 %. Ново-Николаевский около 8 с половиной %. Что мешало использование в полной мере холодильников. В прошлом году тариф равнялся I7 коп., а в последующем 6 коп. В этом году тариф значительно понижен, каким он и останется и для будущего сезона. За первую неделю хранения, включая сюда поступление масла на холодильник, выгрузку и загрузку- 8 коп. за последующие недели 3 коп. Для кооперации делается скидка. Тарифы эти почти приближаются к довоенным, но немного выше их. Тариф холодильника Унион в Петербурге: I7 к. за первые I4 дней и 2 с половиной коп. за последующие дни. У нас тариф за последние недели несколько выше, а дальше он равняется 0.7 коп. У НКПС в холодильнике держится средняя температура не ниже + 6-I0°. Тариф такой: 8 коп. за первые дни и за последующие 4 коп. В отношении тарифов все, что можно было сделать-сделано. Нам нужно дать возможность маслу, которое поступает на желдорогу не в пунктах нахождения холодильников попасть в холодильник. В результате некоторых мероприятий и самого энергичного нажима со стороны Сибревкома нам удалось, к концу сезона, добиться об"явления сибирских холодильников завозными. В чем заключается завозность холодильника. Она заключается в определенных тарифных льготах. Как известно, желдорожные тарифы являются тарифами дефицитными и чем дальше груз отправляется, тем на каждую данную пудоверсту тариф ниже, на некоторых расстояниях тариф будет значительно выше, чем на дальних. Завозный тариф исчисляется от станции первоначального отправления до портового холодильника, при чем можно перевозить масло не только по прямому направлению, а и в обратном направлении и в сторону. / Разница в тарифах в среднем с от 30 до 35 коп. пуд./.В этом отношении мы будто бы имеем соот-

ветствующие льготы для улучшения положения. но необходимо в дальнейшем добиться в интересах всех маслозаготовителей, чтобы специальная дополнительная плата была исчислена по прямому тарифу. Чтобы изжить все недоразумения, которые имели место в смысле подачи вагонов, переброски масла с пристаней в холодильник и про Между холодильниками и железорогами должен быть установлен полный контакт. В смысле оборота средств, чтобы масло не представлялось мертвым капиталом, достигнуто соглашение с Правлением Банка в Москве, который выдает ссуды. Таким образом некоторое улучшение положения как будто бы есть. Какие следуют выводы. Я считаю, что выводы должны быть направлены в сторону предыдущих докладов. Соответствующая планомерность в смысле маслозаготовок в Сибири, использования технических средств к сохранению качеств масла, которое оно имеет на заводе, наряду с обязательностью контроля очевидно, диктует необходимость добиться некоторых изменений в железнодорожном транспорте. Они могут быть таковы: на железорогу в вагон-ледник масло может поступать только при определенной температуре, тогда только железорога и может взять на себя ответственность Очевидно, такого рода мероприятия, если не по всей сети, то по отдельным участкам необходимо осуществить. Поэтому, очевидно, в соответствующих районах, необходим обязательный пропуск масла через холодильники. Связав эту задачу с проведением стандарта и организацией лабораторий, мы, очевидно, некоторое улучшение можем получить. Я остановлюсь еще на двух моментах. Наши холодильники не могут обслужить всю территорию Сибири:- они находятся в Восточной части. Крупный Омский район, частично, может использовать Тюменский холодильник, отчасти в порядке завоза груза водой. Тюменский холодильник невелик, емкость его около 30.000 пуд. и поэтому, естественно, напрашивается вывод о необходимости обеспечить Омский район холодильником, поставить вопрос об Омском холодильнике. Вопрос этот, впрочем, уже поставлен и разрешение уже получено. Таким образом, вопрос о постройке Омского холодильника сомнения не вызывает и чтобы ускорить процесс, нам нужно подчеркнуть это в резолюции. Вскользь мы должны сказать: если маслозаготовители хотят иметь хорошее масло, они должны дать копеечку

К сожалению, переговоры, которые мы вели до сих пор, дали отрицательные результаты. Для Сибирского молодельщика как и для других отраслей народного хозяйства вопросы холодильного дела являются вопросами актуальными. При тузовых перевозках наше масло портится, потому что нет консервирующих средств - холода. При речных перевозках и железнодорожной возникает целый ряд спорных моментов, требующих увязки работы соответствующих организаций и дальнейшего исследования вопроса. Для нас этот вопрос чрезвычайно туманен, соответствующих данных у нас нет и поэтому в сибирских условиях раньше чем в других районах необходимо было бы создать орган, который уделил бы внимание холодильному делу в смысле увязки работы отдельных организаций. Я говорю об организации сибирского холодильного комитета, т.е. о возобновлении работ комитета, который существовал здесь раньше. Этот вопрос нужно поставить на данном совещании и может быть выделить соответствующее организационное бюро для его разрешения.

Тов. БОТОВ. Здесь докладчик поставил вопрос о холодильном деле. Этот вопрос чрезвычайно важный и необходимый. Я хотел бы вспомнить прошлую кампанию и неувязку в нашей работе с холодильником, которая наблюдалась в большинстве случаев - безусловно не потому, что не хотели морозить масло, а потому что технически или часто коммерчески это было не выгодно. Докладчик говорил, что масло стопленное не может возвратиться в первобытное состояние. Мы, следовательно, не должны допускать масла до жидкого состояния. Я думаю, что в принципе не следует отрицать постройку холодильника, но спрашиваю, что важнее: постройка при заводах хороших ледников, или постройка одного холодильника. Если 3.000.000 рублей, которые придется затратить на холодильник, распределить между заводами, мы могли бы иметь прекрасные ледниковые помещения, где можно было бы сохранять масло при определенной температуре. На местах, здесь говорилось, ничего нет, заводы очень плохи и эту задачу нужно в первую очередь разрешить. Здесь подчеркивалась возможность автомобильного движения. Я знаю Сибирь давно и думаю что мы долго не поедем на автомобилях. Поэтому лучше было бы придумать что-нибудь вопрос более приемлемый на ближайшие годы с

точки зрения государственной экономии и коммерческого расчета. Ясно, что нужно что то сделать, например оборудовать примитивный тужевой транспорт, при посредстве которого можно было бы доставлять масло. Сейчас есть 7-8 заготовителей, каждый из которых строит помещение. Устройством маслохранилищ и нужно было бы заняться какой нибудь одной организации. Я думаю, что наши регулирующие органы должны вмешаться в дело и наметить на ближайшие годы план. Самый слабый вопрос о речном транспорте. Это подчеркивалось и в прошлый раз и сегодня. В Камне мы отказались принимать масло, потому что перевозить его совершенно невозможно. На расстоянии каких нибудь 300-400верст мы теряем на пуд I рубль. Нам нужно было бы создать плавучую баржу, чтобы можно было доставлять масло в приличном виде. Мы устанавливаем стандарт может быть в нем и нужно указать при какой температуре должно выходить из завода масло. У меня есть целый ряд цифр о том, что мы платим при погрузке и выгрузке холодильнику и за дальнейшую перевозку. Нам нужно добиться финансирования, потому что на пуд масла падает 3-4 лишних копейки, так как обязывают масло страховать. Набивка льда обходиться 15 коп. на пуд и в конце концов мы имеем 30-35 даже 50 коп. накладных расходов. Холодильнику нужно заняться этим вопросом и установить более экономический подход. Если замороженное масло продается выгоднее, тариф на него должен быть уменьшен, что и создаст экономическую заинтересованность.

Тов. НИКОЛАЕВ. Докладчик сделал нам весьма интересный доклад и повторять то, что было сказано совершенно не целесообразно, но придется повторить. Безусловно, в таком положении, какое мы имеем - экспортировать масло невозможно и на эту сторону нужно обратить самое сугубое внимание. Здесь говорили: не нужно увлекаться постройкой холодильника, следует обратить внимание на создание ледника при маслозаводах. Это делается и это обязана делать кооперация, в систему которой входит данный маслозавод. Может быть это делается, но недостаточно интенсивно. Сельхозкредита имелись средства, которые не были использованы не потому, что их не хотели отпускать. При заводе нужно построить холодильник чтобы ма

ло не таяло и на месте отправления также нужно иметь холодильник для масла. Нам нужно настаивать, чтобы в таком большом районе, как Омская губерния был построен холодильник. С другой стороны, хаос который есть, когда каждый заготовитель создает свой холодильник, недопустим. Здесь докладчик выдвигает положение: нужно сговориться, урегулировать вопрос. Действительно, когда заготовители договорятся, когда дело будет сосредоточено в одних руках, когда не будет тех безобразий, которые сейчас наблюдаются. Подчас мы не учитываем колоссальных средств, которые мы выбрасываем непроизводительно, а когда нас заставляют израсходовать их рационально, мы устраняемся.

Тов. МОРОЗОВ. Вне всякого сомнения, холодильники оправдывают свое назначение, роль их важна, но препятствия нам не позволяют пользоваться их услугами, принуждая нас иметь ввиду коммерческий расчет. Если желездорога согласна на прямой тариф, то тут разница весьма не существенная. Для вторичной погрузки нужно затратить 200 р. и на 500 пуд. придется по 40 коп. на пуд. Разгрузка и нагрузка обратно ложится на пуд 2 с половиной коп. Маслозаготовители должны будут прибегнуть к варварскому кредиту так как в результате мы получаем 65 коп. накладных расходов. Это чрезвычайно много. Мне в нынешнем сезоне пришлось столкнуться с работой комиссии и я проследил ее работу от момента выработки до момента погрузки масла в вагон. Комиссия зафиксировала, что судьбу нашего сибирского масла нужно отнести к его состоянию - выработке и транспортированию от завода до пункта отправления. Масло, имеющее 95 баллов прибыло в Бийск с завода за 90 верст. потерял два-три балла на пуд. Далее комиссия установила, что дальнейшая изменения масла произошли, главным образом в пути его следования. Нужно сказать, что масло выйдя из холодильника имело приличный вид. Диаграмма говорит, что во всех странах масло отправлялось + 4^{0}, а транспортирование происходило при + 15^{0}, поэтому наше главное внимание должно быть обращено на транспортирование масла. Если мы погрузим масло с высокой температурой и на складе будем подвергать его замораживанию, то особых существенных улучшения мы в его сохранение не внесем. Я думаю, что главный момент в деле сох-

ранения качества масла - предохранение его от завода до места сдачи по железнодорожному и водному путям сообщения. Конечно охлаждение масла перед отправкой играет существенную роль, но коммерчески переплачивать 65 коп. на пуде масла не выгодно.

Тов. РЫТЫЛЬ. Из всех заготовителей только Хлебопродукт ведет наступление, хотя тоже ничего существенного не сказал и нужно и не нужно. Тов. Бетов говорил: зачем строить холодильники, нужно обратить внимание на постройку при заводах ледников. Внимание дано на это нужно было перенести, что я в своем докладе и подчеркнул, меня несколько удивляет, почему до сих пор маслохранилища не построены. Кто этим должен заниматься. Отгадайте кто. Я думаю, что в первую очередь те организации, которые занимаются заготовкой масла и которые снимают пенки со сливок. У меня есть цифры, из которых видно, что маслозаготовители в этой области делают: как масло хранят и в каком виде их маслохранилища. На территории Сибири у маслозаготовителей есть только четыре простейших ледника и, обыкновенно, масло хранится в подвалах. Вот как заготовители подходят серьезно к вопросу и ставят ребус, кто эти должен заниматься. Я не настаиваю на том, чтобы постройка холодильников была разрешена, чтобы никаких хранилищ при желездороге не было. Если маслохранилища будут при заводах, хорошо. Если при погрузке жевой погрузке качество масла понизится, то все затраты на маслохранилища при заводах будут выброшенными деньгами. Этого нельзя допускать потому, что будет прорыв холодильной цепи. Что же касается коммерческих соображений, то здесь говорилось, что в прошлом году делалось маслозаготовителями и как они рассуждали. Говорят, на станции привозили масло мягкой консистенции. Зачем я буду завозить в холодильник масло и платить деньги, если он неисправен. Полужидкое теплое масло в вагон будет портиться, не дойдет до Ленинграда. Если ли даже масло выпускаете на сибирском рынке и тогда целесообразнее растопленное масло захоронить и если вы погрузите его в вагон-ледник, то вы и на этом деле не теряете. Здесь приводились расчеты в 50-60 коп. с пуда. Я допускаю, что при таком положении, которое я считаю ненормальным, накладные расходы составят 50 к. Попробуйте подсчитать, во что обойдется ухудшение

качества масла в Ленинграде. По данным комиссии получилось понижени масла в дороге на 4 балла. Что же,комиссия не могла, по техническим условиям, достаточно выявит роль холодильника (я уже указывал почему). Но это не дает оснований полагать, что холодильник не играет роли. Если вагон-ледник исправный, масло имеет6°, то самое меньшее оно на месте будет иметь минус 4°.Расцените стоимость каждого балл и посмотрите, каковы будут убытки. Я думаю, что мы сумеем понизить на два балла масло, особенно при переходном его состоянии. Даже ½ балла пахнет не полтинником. Я должен еще дополнить цифры, которые приводил в отношении общей оценки водомотвенной комиссией масла. Вот ее заключение:" почти все масло...."(оглашается).

При пропуске через холодильник масло придет сухое и почти навер ное гарантируется от плесени. Это так же нужно учитывать. Здесь п водились данные о том, что некоторые партии масла на лондонский р нок поступали с плесенью на 25%. Разумеется, захолаживание масла ляется решающим моментом.

ТОВ.БОТОВ и МОРОЗОВ хотят пропустить масло через холодильник т чтобы это им ничего не стоило. Так подходить к вопросу никакого к мерческого нет не только с точки зрения соответствующих организац но и точки зрения общей предпосылки, что сибирское масло через го будет на лондонском рынке, Нам, очевидно, здесь нужно увязать инт ресы холодильников и желездороги, подчеркнуть это в соответствующей резолюции.

Затем говорили зачем замораживать масло, если вагоны худые. Но это вопрос другого порядка, который будет освещен в соответствующ докладе. Ясно, что если транспорт будет плох, ничто не поможет. Я ворю нельзя выхватывать отдельные моменты холодильной цепи и стро на них недостатки. Все отдельные звенья цепи нужно об"единить и т да мы сумеем гарантировать доставку масла в надлежащем виде. Холо ник является одним из звентев цепи, а пропуск масла через холодил - основной предпосылкой.

Тезисы передаются в комиссию. Заседание закрывается.

Тов. М.СЛЦЕВ. Об"являю заседание С"езда открытым. В порядке дня - доклад:

ОБ ОРГАНИЗАЦИИ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО И ВОДНОГО ТРАНСПОРТА ПО ПЕРЕВОЗКЕ МАСЛА.

Проф. ВВЕДЕНСКИЙ. Исключительная срочность дела, начавшегося в день открытия настоящего С"езда, оторвала меня от работ его. Поэтому я извиняюсь, если в своем докладе, не коснусь некоторых вопросов, возникших в порядке прений на С"езде. Темой доклада моего должно служить выяснение условий вывоза по железной дороге масла из Сибири. Сначала я остановлюсь несколько на освещении исторической стороны вопроса с точки зрения перевозок, как их характеризуют данные статистики. У меня есть большой запас цифр, но я думаю, что детализация их не представляет интереса и поэтому, я сообщу лишь общие данные. В течении 22 операционного года на территории Сибревкома было погружено 584.690 пуд. масла, в Приуралье, обслуживаемом сибирской сетью - 102.210 п. В 24 году перевозки масла дали 1.691.767 п. на Сибирских дорогах и на территории Приуралья 365.456 п. По распределению перевозок масла в красных вагонах и вагонах-ледниках, отчетные данные таковы: на территории Сибревкома, в красных вагонах, перевезено 6% и 9% в ледниках, по Приуралью, в красных вагонах 4% и 96% в ледниках. Отдельное рассмотрение перевозок специально теплого периода, с мая по сентябрь месяц включительно, показывает, что все перевозки в 23 году составляли 557.300 пуд. а в истекшее лето 1.817.440 пудов. Т.е. наблюдается возрастание на 326%. Процентное распределение этих перевозок по месяцам, я не буду демонстрировать перед вами, ибо остановлюсь на этом вопросе тогда, когда буду сообщать данные о заявках, которые сделаны нам. Такого резкого возрастания работы по маслу не предполагалось. Первоначальные заявки были значительно меньше. Эта невязка ожидаемых перевозок и фактического выполнения произвела известного рода затруднения. Территориальное распределение

погрузки такова. Особенно резкие изменения / в абсолютных числах / получились по губерниям : Омской, ново-николаевской и Алтайской. В 23 г. 96.700 пуд., в 24 г. - 359.600 п. и по ново-николаевской в 23 г. 123.100 пуд. и в 24 г. 36.100 п. Еще большее возрастание отмечено по Семипалатинской и Томской губ. в23 г. 9.200 п. и в 24 г. 59.200 п. / по Семипалатинской области/ и по Томской г. в 23 г. 5.600 пуд. и в 24 году 35.400 пуд. Падение погрузки наблюдается в одном только месте, в Енисейской губ., размеры работы ея настолько не велики, что особого значения это обстоятельство иметь не может / вместо 6.560 пуд. 2.560 п./ Теперь относительно влияния несоответствия заявок на позднейшую работу. Есть пословица: готовь сани летом, а телегу зимою. Для перевозок, совершаемых на расстояния 4 - 5.000 верст, значение этой пословицы приобретает большую роль. Нужно подготовить не только сибирские дороги, а по заявкам, которые сообщаются сначала в Центр, целые тракты, т.е. сплошной путь следования грузов до конечного пункта назначения. В этой работе должна быть соблюдена полная пропорциональность как между отдельными перевозок, так и приема груза в конечных пунктах. Мы сообщили в Центр, исчислив в прошлом году ожидаемую перевозку в 857.000 а перевезли 2.077.000. Ясно, что такое положение не соответствовало той подготовке, которая была произведена зимой и переделывать эту подготовку летом не было возможности. Что же касается истории возрастания заявок, то было замечено, что в Сибири нас а будет больше, но было уже поздно / в конце апреля месяца, когда мы сообщили Центру, что масло ожидается 1.300.000 п./ и принять коренных мер к встрече увеличенного потока было невозможно. Тем не менее увеличение мы принимали в конце июня на 400.000 п. а в августе еще больше. Как известно, так или иначе , мы с этим делом справились. И слышал, на Съезде сообщалось, что это вызвало у нас чрезвычайное беспокойство. Я не скажу, чтобы такое беспокойство было внутри нашего аппарата. А если оно имело место, то касалось двух моментов: во первых, во что нам обойдется выполнение этой увеличенной работы, потому что не было предпринято своевременно мер для выполнения ее. во вторых, будут ли наши усилия увенчаны

успехом или нет. В чем заключается метод увеличения перевозки масла. Он заключается единственно в ускорении продвижения масла. Такой метод и был нами применен. Затем, нужно было сохранить ставшим слишком дорогим лед от возможных потерь среди лета, к лучшему укрытию его от таяния, принять меры. Для нас опасность была в том, что нормы расхода льда в вагоне-леднике нельзя было считать совершенно твердыми, так как этот расход определяется, главным образом температурой масла. Мы боялись, что к погрузке будет предъявлятся масло с слишком высокой температурой, что наши средние нормы расхода льда не выдержат. Кроме того, в отдаленные пункты - Бийск, Барнаул и др. лед было передать чрезвычайно трудно. Приняв увеличенные задания, мы сообщили по телеграфу их в центр. Возражений не последовало, но было предложено использовать одновременно два ледяных тракта - северный и южный. Целый ряд совещаний, имевших место здесь в Ново-Николаевске, закончился тем, что маслянной Секцией Сибкомвнуторга в Омске был назначен специальный представитель для направления масла по южному ледяному тракту. Но эта мера, к сожалению, не была проведена в жизнь. Было согласовано к перевозке 2.400 пуд., что практически не осуществилось, что внесло, несомненно, осложнение в дальнейшую работу ледяного тракта. Собственно, у нас в практике имело место две заявки о неудовлетворительном состоянии подвижного состава, предназначенного под масло. Было много заявок и опасений в отношении недостачи льда, но в отношении неудовлетворительного состояния подвижного состава были только заявки: на ст. Рубцовка, где был подан вагон из под мяса и на ст. Кочкнево, куда был подан плохой вагон. В отношении недостатка льда, наоборот, заявок было много. Мы имели твердую заявку на вывоз из Славгорода 20.500 пудов и дополнительные заявки на 36.660 п. практически же вывезено 56.609 п. В тех пунктах, где нам пришлось столкнуться с покупкой льда, получились затруднения. Барнаульский холодильник отпустил нам лед при непременном условии, что этим льдом будет снабжаться масло прошедшее холодильник. Для нас цена была назначена в 120 руб. куб в то время, как прочим органам он предоставлял его по 60 руб. за куб. Аналогичное явление получилось с другим холодильником

в Тюмени так как Омск трактом определенно не пользовались, мы приступили к переговорам нельзя ли взять излишние запасы Омска. Нам заявили, что заказ может быть принят не менее 64 р. за куб. В этом пункте лед ими куплен не был. Вот картина, которая имела место в течении истекшаго периода. Теперь перед нами новый период и вновь исчисления. Сейчас еще время не упущено и есть всяческая возможность принять те или иные, требующиеся нам в отношении будущаго. Наиболее серьезным вопросом является возможно более точный подход к определению предстоящих работ. В чем заключаются основные требования построения транспорта в этой работе. Нам нужно иметь территориальные распределения погрузки и распределения ее во времени. Надо заметить, что с точки зрения хозяйства, подведомственного Сибревкому, эти вопросы, в общих чертах, уже освещены, но дороги, не обслуживаемые Сибирской сетью, остаются для нас совершенно неизвестными. Так, Уралкомвнуторг на все запросы, пока, определенного ответа не дал. Поэтому, в данное время, мы можем говорить о цифрах, касающихся территории Сибревкома. Большое значение в транспорте имеет пропускная способность, т.е. самый трудный пункт и по времени и по месту. Если и наличие подготовки транспортных сил таково, что этот пункт будет пройден, тогда остальные, более слабые задания, несомненно, будут выполнены. Сейчас нам нужно выбрать этот самый трудный пункт. Самым трудным пунктом, по времени, является июнь месяц 23-года, когда мы имели максимальную погрузку в 173.600 пудов, в 24 г. - июль месяц, составлявший 426.950 п. по тому плану, который сообщен мною сейчас, мы, для одной только территории Сибревкома, имеем задание 450.246 п. К заданию погрузки на июль месяц, по Приуралью, подойти можно гадательно, ибо есть данные только истекшаго периода и нет твердых заявок. За истекшее лето мы погрузили 90 с лишним тысяч пудов масла. Максимум месячного задания, которое можно осуществить, как будто бы представляет собою увеличение погрузки / 560-70 тысяч против 430.000 пудов /. На этом моменте я остановлю ваше внимание. Заявки и гадательные перевозки распространяются и на мясо, рыбу и пиво. В прошлом году заявки на мясопродукты не были сделаны вовсе. В конце лета

предполагалось, что они могут быть, но соответствующие орган сообщили, что об этом не приходится заботиться, что на будущий год заявка в 200.000 пуд. есть. что же касается пива, то соответствующие органы в прошлом и нынешнем году не сделали заявок но так как пиво идет в направлении, противном главному движению то оно не представит для нас затруднений с точки зрения подвижного состава, а со льдом мы справимся. Весь об"ем масляной заявки выразился в I.967.820 п. прибавляя к которым два % - получаем 2.I72.606 п. против фактических I.69I.000 пудов. Дано это или много. Может быть фактическое выполнение будет больше, может быть меньше. Здесь, помимо статистических расчетов, сыграет весьма крупную роль та коммерческая политика, которую проявляют заготовители по отношению к непосредственным производителям. На эту тему у нас, в отчетном году, есть некоторая практика. 1923-24 года характеризуются следующим явлением- 4-ый квартал был по работе в 3 раза меньше, чем летний период, а в 23/24 году в полтора раза больше, чем первый квартал. Об"яснение этому самое простое: нужно сопоставить цены на хлеб, существовавшие в первый период, реализовавшийся тогда, когда его было больше. Этот же коммерческий расчет крестьянина, может сказаться и в этой области, но предсказания у меня нет. У нас есть такие опасения- ввезите 200.000 пудов мяса предположения текущего момента изменятся. В нынешнем году не будет вызвал падение цен в Европейской России на мясо, следовательно, летом будет снижение скота, которое вызовет повышение цен. Не встретимся ли мы с таким обстоятельством, что мясные перевозки достигнут большего размера и упадут, именно, на июль месяц. Максимум таких заданий, которые сейчас в числах выразить нельзя, может оказаться в периоде работы будущего года. В работе транспорта мы можем рассматривать несколько элементов. В настоящем году, в процессе срочного представления смет, предположено заготовить льда на 300.000 кубов больше чем в будущем. Точного плана у нас нет и быть не может, потому что есть территориальное распределение погрузки по губерниям, но нет более или менее приближенного подхода к распределению льда. А между тем общее количество льда зависит от этого распределе

ния. Станционные распределения погрузки к нам поступили в конце июля месяца. между тем его желательно было бы получить раньше. В отношении самых ледохранилищ могут быть различные точки зрения. Омская желездорога. по своим соображениям. пришла к такому заключению: построить изоляционные площадки для Губторга. Томская дорога решила заготовить побольше льда.- легче будет выдержать больши[illegible] таяния. нам известно. где и на какой площади нужно строить площадку. погрузочные средства - эстокады практически себя оправдали: за июнь месяц погружено 426.000 п. и не в одном месте у нас недоразумений не было. В Семипалатинске построена нами новая эстокада. Далее. переходя к вопросу о подвижном составе. очень трудно дать совершенно твердые уверенные данные. Здесь. в данный момент. даже невозможны расчеты. Мы имеем I.250 вогонов в своем приписном парке. средняя нагрузка старая 630 пудов нетто. мы в состоянии принять сразу 600.0 пудов масла. что для перевозки 2.300.000 пудов потребуется три оборота этих вагонов. Я могу сообщить более детальные данные о подготовке подвижного состава. в случае совпадения намеченной погрузки на июль с мясными перевозками. вопрос становится гораздо труднее. чем постановка его в общей форме. Практически.какбудто бы.и тут все благополучно. Прошлый год. благодаря неудовлетворительности ледяных трактов. отличается тем. что к.июлю месяцу западные дороги нам не выполнили срочного возврата. За ними числилось 720 наших вагонов и мы вошли в работу. на первое июля. с парком здоровых вагонов в 428 единиц. Правда. мы отремонтировали конвенционные вагоны. Теперь мы имеем 870 вагонов. а к началу операционного года. будем иметь I.I00 вагонов. Тем не менее . в общем порядке улучшения использования вагонов-ледников. могут быть. при спошном ремонте. некоторые упущения в качество ремонта. местами поднимается вопрос о внесении регулярности в движение. т.е. назначение специальных ускоренных поездов. Ускоренный. по расписанию. поезд будет следовать от Ново-Николаевска до конечного пункта. В этом случае облегчение использования подвижного состава даст уменьшение времени в простое под нагрузкой.При случайном движении. маленькими поездами. нагрузка льда производилась рабочими службы

куги и если будет организована срочная сплошная перевозка, то можно будет создать специальные артели, которые будут работать лучше. Практика развертывания экспорта масла выявила необходимость открытия нескольких новых пунктов маслоснабжения. Возможно, что последует указание о желательности их открытия еще. Открываются пункты: В Кочкаево, Черлаково, Татарке и на ст. Ново-Николаевск для снабжения проходящих поездов на Курскую дорогу. В числе таких, регулирующих транспортирование мер, намечается Центром ограничение приемов масла в вагоны-ледники, т.е. прием по температуре, когда выше определенной температуры масло к погрузке принимать не предполагается. Практика истекшего года показала, в этом отношении, колоссальное отступление. Имеются такие сведения: масло грузилось до 0° по Ц. Разумеется, за качество такого масла, транспорт ответить не мог ни в коем случае. Вторым ограничением, вероятно, будет восстановление статьи 75 Общего Устава, об ограждении желдороги от претензий т.е. прием масла по его качеству с составлением на станциях соответствующих протоколов. Переходу к одному из самых больных и главных, в транспортном деле Сибири, вопросу о маслохранилищах. История этого вопроса в нашей практике такова. Два года мы поднимали его, когда обсуждались перспективы масляных перевозок, предлагали сообщить, где и на какое количество, нужно организовать маслохранилища, маслохранилища у нас есть, но иногда ими не пользовались и они, загружаясь мясом, портились. Таким образом, в течении двух лет маслохранилища пришли в самое отрицательное состояние. Кроме того, создавались затруднения для коммерческих оборотов - потеря времени и платы при пользовании маслохранилищем. На последнем совещании II августа вопрос был сдвинут с этой точки и представители маслоэкспорта согласились с необходимостью маслохранилищ. У нас нет возможности, никакими мерами, заменить назначение маслохранилищ. Изотермических вагонов у нас нет совершенно. Возможно напряжение работы нашего парка, но в таком случае, делается совершенно недопустимой задержка вагонов-ледников под хранением масла / а такая задержка имела место /. Она могла быть полезна, но она, неизбежно, в настоящем и будущем, должна быть устранена.

Мы имеем целый ряд пунктов, числом до 42-х мыслимое задание на погрузку масла в течении июня займет 90[illegible] вагонов. Следовательно суточная подача будет ровняться 30 вагонам. Ясно, что регулировать гужевой подвоз этим путем погрузки масла т.е. чтобы оно не убыло несколько ранные его погрузки в вагон-ледник не представляется возможным и, поэтому, распределение вагонов по станциям будет представлять чрезвычайные затруднения. Да и вряд ли маслоэкспортирующие организации составят подобную точную программу гужевого подвоза масла на станции отправления. Следовательно, будут сдавать его в склады. От того, как будут оборудованы склады, будет зависить многое, так и от состояния масла при поступлении его в вагон. С этой точки зрения принятие мер предупреждения дальнейшего развития порчи качества масла, которое имеет место и в горячее время при гужевой перевозке путем создания льдохранилищ, является вопросом важным. На цену масла, в общем, это имеет существенное значение, так как, даже, небольшое колебание температуры, сказется чрезвычайно сильно на цене масла. Вот почему вопрос о маслохранилищах, его согласование во всех деталях, играет чрезвычайно важную роль. Я видел тезисы тов. Ретте Б., где он предлагает несколько иное решение:- завоз в холодильники. А этот вопрос связан с использованием подвижного состава, потому что лишние пробеги могут вызвать затруднения в нем. Точка зрения транспорта на маслохранилища такова. Они, в настоящее время, источником дохода служить не должны, ибо они нам уже сами по себе, косвенным образом, дают доход, так как, чем большее количество масла по дорогой цене будет вывезено из Сибири, тем сильнее поднимется покупательная способность населения. Такого рода возрастание покупательной силы должно иметь место, потому что оно увеличит товарооборот и тогда работа железных дорог получит большую загрузку. При рассмотрении вопроса о маслохранилищах на эту позицию транспорт стоит твердо. Последним пунктом моего доклада являются два опыта по перевозке масла, которые имели место в истекшее лето, в горячее время на протяжении Бийск - Ново-Николаевск. Результаты перевозок оказались блестящими, т.е. охлажденное масло имело полный доступ на центральный рынок. Вторая серия опытов, чрезвычайно серьезно обста-

ленных Центром, имела место при перевозке масла. Что касается лично меня, то я не стал бы особенно настаивать на результатах этого исследования. Остановлюсь только на одном обстоятельстве. Экспортеры выехали из Ново-Николаевска I5 сентября. Ясно, что в период летних холодных ночей, коротких, не очень жарких дней, картина экспорта масла была совсем не та, которая имела место в период максимальной работы - июнь- июль- август. Целый ряд данных еще не опубликованных, так как холодильный комитет предложил воздержаться от их опубликования. Оказалось, что все же условия подвоза оставляют желать очень многого. С этой точки зрения задача транспортирования, при посредстве изотермических вагонов, выполнена быть не может. Поэтому самый процесс масло-экспорта нужно начать с маслодельного завода, а в некоторых случаях, с исследования той воды, которой пользуются заводы.

Тов. НОЗДРИН. Перевозка масла по водному пути, до настоящего времени, происходила без каких либо улучшений или ухудшений. Масло загружалось в суда, где помещались обыкновенные товары и выгружалось на пристанях в подвалы. По водному пути ранее перевозилось до 2.500.000 пуд. масла на более дальние расстояния, чем теперь. В смысле улучшения мы не принимали, считали, что затрачивать лишние средства нам не по карману, тем более, что маслоперевозки были незначительны. В нынешнем году мы перевезли по водному пути 200.000 пуд масла или 8% довоенных перевозок. С открытием навигации к нам претензий на перевозку масла предъявлено не было и только в середине ея от маслоотправителей стали поступать заявки. Но тогда говорить о каком нибудь улучшении транспорта было невозможно. В прошлую навигацию мы масло перевозили таким порядком, каким оно перевозилось раньше. Но учитывая перевозки масла, могущие быть в дальнейшем, Госпароходство, на предстоящую навигацию, частью оборудовало маслохранилища. На пристанях: Усть-Чарыше, Барнауле, Камне, Ново-Николаевске, Таре, Омске Госпароходство намерено оборудовать маслохранилища. Каковоббудет оборудование. Степень оборудования находится в зависимости от заявок. В прошлом году по Оби перевезено 90.000 пудов масла по Иртышу I00.000 пудов. Из доклада Сибкомвнуторга выяснилось

что масло в не замороженном виде, перевозить нельзя и, возможно, что масло пойдет не на Омск а на Тюмень. Наша просьба, сделать заявки на Тюмень, где будет оборудована специальная баржа и льдохранилище. Оборудование в такой короткий срок, при незначительных перевозках, ляжет на пароходство большим расходом. Но у нас есть маслохранилище только в Омске. Поэтому Госпароходство предполагает за хранение масла в складах взимать определенную плату: за первый день хранения 2 коп., за вторые сутки полторы копейки и в дальнейшем пол копейки в сутки. Наша просьба ко всем заготовителям - сделать своевременно заявки, дабы возможно было учесть заранее размеры оборудования для определенного количества масла. Таковы наши положения Госпароходства.

О ПЕРЕВОЗКЕ МАСЛА СЕВЕРНЫМ МОРСКИМ ПУТЕМ.

Тов.РЫБИН. Выступавшие до меня докладчики, особенно тов. РЕТТЕЛЬ, осветили с большой полнотой, какое важное значение имеет организация правильного транспортирования масла для охранения его экспортных качеств и, следовательно, для получения большей выгоды после реализации его на заграничном рынке. Как обстоит дело с перевозкой масла по железной дороге, мы ее час узнали. Я хочу вас познакомить с теми обстоятельствами, при которых масло может перевозиться Северным морским путем и с теми усовершенствованиями, которые следует провести, чтобы перевозки были возможны. Для того, чтобы ближе подойти к этому вопросу, я сделаю общую препосылку. Из сравнения общих особенностей холодильников железнодорожного и водного транспорта уже давно известен тот общий вывод, что при одинаковых совершенно холодильных приспособлениях, в том или другом направлении, все же водные перевозки масла имеют несомненные преимущества перед перевозками железнодорожными. Вагоны-ледники, в пассовой своей конструкции, не могут поддержать тех низких температур, которые вообще необходимы для длительной перевозки замороженных продуктов, как-то: мяса, масла, рыбы и проч., так как расстояния у нас большие, что имеет особо важное значение. В настоящих условиях железнодорожного хозяйства нельзя рассчитывать на удовлетворительное полное использование имеющегося числа вагонов-ледников, тем более, что утилизируемое их количество незначительно. Общий парк вагонов-ледников на Российских дорогах в 1918 г.

достигал свыше 3.000 в 19 г. Предполагалось его усилить до 4.500. Насколько это количество незначительно, вообще, для развивающегося народного хозяйства, можно усмотреть из сравнения его с цифрой в 150.000 вагонов-ледников, которые имела Северная Америка по данным 1910 года. Кроме того, сезон перевозки скоропортящихся продуктов совпадает с периодом особенной загруженности железных дорог. Эти недостатки железнодорожного транспорта побудили обратить внимание на параллельные перевозки подсобного водного пути, тем более, что водный транспорт имеет качества, которые как раз противоположны недостаткам железнодорожного. Во первых, мы должны поддерживать такие же температуры, какие есть в стационарных холодильных складах, затем, суда-холодильники имеют большую грузоподъемность... /читает/ Нужно отметить, что пропускная способность рек значительно больше железнодорожной, потому что она зависит только от естественных условий и главным образом еще от количества судов, которые предназначены для перевозок. Время навигации совпадает, к тому же, с периодом особенно усиленного производства скоропортящихся продуктов. В наших сибирских условиях водные перевозки имеют большое значение еще потому, что верхние плесы рек проходят по тем районам, которые изобилуют этими продуктами и, следовательно, реки являются путем, пропускающим грузы к линии железной дороги. Вот причины, на основании которых, при общих однообразных условиях, при одинаковом по совершенству, технике оборудования в том и другом направлении, еще до войны было признано, что водные пути должны быть использованы в возможно большей степени и должны служить подсобным направлением как в смысле подвозящих линий, так и магистральных, которыми должны транспортироваться грузы. Поскольку Северный морской путь является именно таким путем, параллельным, связывающим, с одной стороны, производящие районы Сибири, с другой стороны, заграничный рынок, поскольку к нему относятся в общем все то, что было сказано о преимуществах водного транспорта в отношении перевозок скоропортящихся грузов, если мы этот путь будем рассматривать как имеющий надлежащие холодильные устройства. Прежде чем перейти к дальнейшим положениям, я должен остановиться на выяснении трех координальных вопросов, связанных с использованием Север-

ного морского пути, которые появляются перед каждым, кто ставит перед собой решительно проблему перевозки масла Северным морским путем. Прежде всего, можем ли мы расчитывать, что Северный Морской Путь даст возможность регулярных ежегодных перевозок масла, затем - как положителен срок перевозки, какой путь во времени должно пройти масло от пункта его погрузки в речные суда до выгрузки на место назначения и, наконец - какова стоимость перевозки. Эпоха сомнений в возможности регулярных сношений Северным Морским Путем уже пережита. Я не буду касаться тех основных предпосылок и доказанных предположений, которые ставят вопрос о возможности пропуска судов Северным морским Путем, Карским морем. В общем, расчитывать на возможные неудачи при перевозке Северным морским путем весьма и весьма ограничены. Судя по Экспедициям прошлого времени, изучению условий плавания Северным Морским Путем, постановке радиотехнических станций и стремясь решить вопрос с точки зрения общегосударственной, мы можем сказать, что экспедиции совершаются регулярно, ежегодно. Период навигации Карском море - с половины августа до половины октября. Обычный ход экспедиции такой / я буду говорить о 24 годе /. Речные суда, выходя в конце июля, прибывают в устье Оби и Енисея через 17 дней-в середине августа. Перегрузочные работы с речных судов морские продолжаются 20 суток. Срок этот должен считаться излишне большим и в этом году он об"ясняется двумя причинами: опозданием на 5 суток морских пароходов и исключительно тяжелыми климатическими условиями. Это и задержало перегрузку. Комитет Северного Морского Пути полагает, что она должна была, при настоящем оборудовании пунктов перегрузки, продолжаться не более 15 дней. Морские суда, в этом году, проделали путь от Обской губы до Лондона в 17 суток. Таким образом, в этом году, на переход экспортного груза от Ново-Николаевска и Омска до берегов Англии потребовалось 51 день. Если учесть во сокращение, на которое я указал, сроки перегрузки и что морской переход должен быть сокращен по крайней мере на трое суток, нужно считать, что при нормальных условиях, срок перехода грузов из Сибири в Англию должен уменьшиться до 47 суток. Если, параллельно, принимать во внимание, что время доставки масла, при условии срочной перевозки,

очень часто оценивается в 43 суток, то в 47 дней Северным Морским путем, при теперешнем состоянии необорудованности перегрузки, не должен считаться чрезмерным. Какова стоимость перевозки. Перевозка, в обычных вагонах, пуда масла от Ново-Николаевска до Ленинграда стоит 64 коп. Мы не имеем очень точных цифр портовых расходов, но можно сказать, что расход до Нового Порта от Ленинграда будет не меньше 30 коп., морской путь 32 коп. Таким образом перевозка пуда масла в обыкновенных вагонах и морским путем от пунктов погрузки на ж.д. дорогу до Лондона обойдется в I р. 26 к. Сравнивая условия перевозки масла в летний период навигации, Северным Морским путем, когда масло должно перевозиться в вагонах - ледниках, нужно учесть еще те 37 коп. которые падают на пуд масла, перевозимого в вагонах-ледниках. Двухосный вагон стоит 333 р.50 коп. Таким образом общая стоимость перевозки пуда масла до Лондона - I р. 63 к. Кроме того, нужно иметь ввиду что железнодорожный тариф должен быть повышен еще на 25%. Стоимость перевозки Северным Морским путем, установленная в этом году, определяется в 62 коп. / с перегрузкой в Обской Губе / Морская перевозка расценивается в 38 коп. Таким образом в 24 году расходы по транспортированию масла водой выражаются суммой в I р. 20 коп. с пуда. Эти цифры свидетельствуют о том, что имеется коммерческая выгодность в перевозке масла Северным Морским Путем. Нужно отметить, что транспортирование Северным Морским Путем находится в периоде своего технического созидания, финансовой мобилизации. Ежегодно наблюдаемое увеличение перевозки и удешевление ее Северным Морским Путем и пользование им рассматривается Правительством, как обстоятельство существенно необходимое для развития народного хозяйства. В этой направлении даются всевозможные льготы и если обстановка, в смысле переброски масла, не потребует дальнейших забот, то расходы по транспортированию, безусловно, должны быть снижены. Иначе говоря, в отношении водного фрахта не может быть никаких разговоров. Стоимость железнодорожных перевозок никогда не будут дешевле. Коммерческая выгода перевозки масла Северным Морским Путем усугубляется еще тем обстоятельством, что период возможного пользования этим путем совпадает очень удачно с периодом наиболее дешевой заготовки

масла в Сибири: по статистическим данным как раз в летние месяцы / от марта до августа / Сибирь производит 80% масла. С другой стороны, прибытие морских судов Северным морским путем в Англию, совпадает с месяцами наиболее высоких там цен, вследствии того, что в сентябре - октябре месяце поступления масла из Новой Зеландии, Австралии и Аргентины, значительно, сокращаются. Цифры мирового импорта масла в метрополии Англии таковы: Англия получила в 21 и 22 году 24.000 тонн масла, тогда как 8 Сентября, 12 Августа, 8 Октября, 11 Ноября мы имеем кривую колебания: в Сентябре мы имеем наиболее повышений кривой, в 23 г. тоже повышение с 10.000 в Октябре до11.000, в Январе до 25.000 и в следующие месяцы, хотя и меньше, но повышение. Таким образом, заготовляемые парти масла в Сибири к отправке Северным морским Путем, покупаются по ценам особенно низким, а продаются в Англии по ценам особенно высоким. Как будто бы и с этой стороны есть преимущества Северного морского пути, как пути подсобного для железных дорог. Какого же состояние холодильников. О них говорить не приходится: холодильных устройств здесь нет никаких. В свое время, еще до войны, Северо-Енисейское товарищество приобрело для своих надобностей, баржу-рефрижератор " Север", но она не была приспособлена и использована и теперь, как холодильная баржа, не действует. Эти естественные причины, требовавшие использования Северного морского Пути для перевозки масла действуют в настоящее время, не смотря на отсутствие холодильных устройств, мы знаем, что в 1914 году отправлено заграницу 120.000 пудов, в 1915 году - 150.000 пудов, а в 19 году 89.000 пудов Архангельск - 4.000 пудов. Отправки в 14 и 15 году совершались Закупсбытом и подробностей мы не имеем и не знам, но качество масла, при перевозках, все же не было плохое. В связи с этим явлением, перевозки масла без холодильных устройств, в 23 году, предполагавшиеся Карской Экспедицией, решено было произвести от экспорта масла Сибторга в количестве 35.000 пудов. Баржи, для этого, приспособлены, Комитетом Северного морского Пути в 21 г. было созвано Совещание с участием специалистов по маслоделию и холодильному де у, которое дало следующие выводы " отсутствие длительного опыта ..... / читает/. Решение Совещания имеет в ос

нований сообщение специалистов по маслоделию, которое, по нашему мнению, не вполне обоснованно, потому что перевозки масла, например, из Аргентины происходят при температуре - 18°. Так как есть различие, расхождение по вопросу о замораживании, то температура от-3 до - 4° должна являться особенно желательной. Погрузка масла в баржи должна производиться в Ново-Николаевске. "Во избежании..." / читает/. Когда мы готовились к такому маршруту, то мы исключили предполагавшуюся, одно время, загрузку баржи льдом, опасаясь, что при изобилии влаги масло заплесневеет. Можно думать, что при такой перевозке масла, которая предполагалась в 1923 году, т.е. при погрузке одного масла в баржи, результаты получатся положительные, потому что температура для охлаждения масла, в северном устье Иртыша, благоприятна. В 23 году нам опыта произвести не удалось и только в 24 году его осуществил Сибторг. Далее, маслоэкспортом было отправлено 310 бочек масла, общим количеством I.I00 пуд. и Сибкрайсоюзом 2.300 пуд причем масло было погружено в баржу, где имелось больше I0.000 пудов других грузов, сильно нагретых. Предполагалось, что масло, перед погрузкой, прошло холодильник и не успеет нагреться в пути до Иртыша. Масло Сибкрайсоюза было в холодильнике доведено до температуры - 2 с четвертью градуса, а маслоэкспорта до 4 и одной двадцатой, перевозилось ночью в вагоны при температуре внутри его 30°. В результате после погрузки в баржу в ту же ночь масло Сибкрайсоюза дало I°, маслоэкспорта - 2 с половиной градуса, при чем температура в барже была плюс I6°. Сибкрайсоюз грузил масло в один ряд бочонками на расстоянии 20 бочек и затем грузилось волоком, а маслоэкспорт грузил в два ряда. Производилось измерение температуры внутри одной бочки, следовательно температурные измерения есть и мы можем проследить, как быстро масло стало принимать теплоту. На 4-е сутки температура масла с температурой окружающего воздуха сравнялась, при чем наибольшая плюсовая температура была плюс I4.5° / маслоэкспорта/ и I5° Сибкрайсоюза. Эти температуры не допустимы, но если иметь ввиду, что в вагонах-ледниках масло иногда перевозилось с температурой плюс 20°, то эту перевозку нельзя считать исключительно скверной. Мы полагаем, что эти результаты отрицательны / в

Обской Губе масло имело плюс 7.5°/. Условия в этом году в Обской Губе были неблагоприятны. Комитет Северного морского пути приходит к заключению, что можно перевозить масло примитивным способом, но для того, чтобы экспорт был в совершенстве, необходимо устройство судов-рефрижераторов. Рассчитывать на скорое получение таких судов не приходится - мы еще бедны для этого. Но средства не большие, как будто бы, можно достать и кое-что можно сделать. Комитет Северного морского Пути предполагает, для этого, приспособить один трюм лихтера. В этом году, при наличии двух лихтеров, грузоподъемность около 150.000 пудов, каждый имеющий около 3 трюм. Приспособить такой лихтер для перевозки 50.000 пудов масла возможно, при чем для оборудования потребуется около 60.000 руб., если температурные задания поставить следующие: температура в помещении - 6° и влажность в 6р. температура масла при погрузке - 0° и при выгрузке масла -6°. Принимая во внимание стоимость оборудования рефрижератора, мы получаем накладные расходы в размере 50 коп. на пуде масла, если не учитывать других обстоятельств, которые в этом проэкте имеют большое значение, например - на обратном пути в холодильное помещение можно погрузить рыбу и замораживать до температуры 35°. Рыба, в пути приходит в состояние засоренности, не смотря на отличные ея качества и вследствии этого она не идет дальше Урала. Если мы в в состоянии будем перевозить ее в замороженном виде, то вопрос будет решен в наилучшем виде. Если рассчитывать на устройство рефрижератора, то мы будем иметь плату за перевозку в 1 рубль 40 коп. с пуда и ниже. Вот те основные положения, которые вырисовываются перед нами по вопросу о вывозе масла Северным морским путем, конечно путь этот не может быть основным, он только подсобный для железных дорог, но им нужно пользоваться тем более, что жолдорога, возможно, в дальнейшем не справится с экспортом масла, в тот период, когда оно особенно сильно отправляется. Я думаю, что С"езд признает основные наши положения и поддержит начинание очень маленькое, но значительное: устройство небольшого рефрижератора для перевозки масла Северным морским путем.

/ Время ораторов ограничивается 5-ю минутами /.

Тов. РЕТТЕЛЬ. Мы конкурировать с проф. Введенским не собираемся. Его предложение можно только приветствовать. Я иначе вопроса не ставил и по существу иначе его ставить нельзя. Холодильники конкурировать с маслохранилищами не могут. Я рассматриваю холодильники, как одно из звеньев маслохранилищ. Если груз будет находиться в дороге три недели и, если масло поступит при 15-20° то самые лучшие маслохранилища не помогут:- через неделю масло будет отеплено и вагон-ледник со своей задачей не справится. Нужно сказать, что по этому вопросу у нас был ряд совещаний, но мы к конкретно, к разрешению его не пошли. Я думаю, что здесь необходимы - соответствующее регулирование рогатки. Если же дорога скажет, что она отвечает за грузы, тогда очевидно, будут развертываться маслохранилища. Я вчера иллюстрировал цифры, говорящие об отрицательных условиях хранения масла у заготовителей. Из 77 маслохранилищ, которые имеются у всех маслозаготовляющих организаций, 75 представляют простые подвалы, из коих больше половины деревянных и только четыре ледника. Очевидно, до сих пор маслозаготовители не заинтересованы в этом деле. Единственным правильным подходом будет регламентация определенных температур, при которых же дорога будет перевозить масло. Что же касается тарифов, то желательно было бы пересмотреть их, но не нарушить то соотношение, которое существует между железной дорогой и проч. организациями. Высокие дополнительные сборы значительно препятствуют использованию холодильников. Я думаю, что нужно поручить комиссии проработать вопрос о грузовых перевозках, которые имеют чрезвычайно большое значение для Сибири.

Тов. НЕ ОЛАЕВ. В прошлом году мы надеялись на восстановление молочного хозяйства и увеличение продукции и эти наши надежды целиком оправдались. Теперь стоит перед нами вопрос об экспорте масла заграницу. У нас есть три извозчика: Водный транспорт, который совершает перевозку грузов внутри Сибири, железнодорожный транспорт, который продвигает грузы до Совнаркома и Комитет Северного Морского Пути, который достигает иностранных портов. На этих трех извозчиков нужно обратить внимание. Тов. Ноздрин говорил, что в нынешнем году водный транспорт совершил перевозку 200.000 п

масла. Как будто бы цифра небольшая, но условия перевозки масла были не благоприятны. Обвинять в этом кого либо не следует, ибо никто не предполагал того количества масла, которое оказалось в действительности и пароходство к этому подготовлено не было. Вы предполагаете оборудовать баржу. А от куда вы думаете получить средства. Я думаю, вряд ли Госпароходство найдет средства для сооружения маслобаржи и для оборудования специальной баржи под масло. Очевидно, эту работу нужно с кем то увязать. В отношении железнодорожного транспорта докладчик сказал, что есть достаточное количество вагонов для перевозки масла / 1.200 ваг./ Если вы будете грузить по 500 пудов в вагон, вы можете перебросить 600.000 пудов. Позвольте мне в этом усомниться. Вы предполагаете, что вы справитесь с 2.200.000 пудов масла. Если считать так, что вы будете работать четыре месяца июль-сентябрь, самые боевые в смысле переброски масла и что на каждый месяц падет по 400.000 пудов, то вы с задачей не справитесь. Регулярно вы подавать вагоны не можете. Вагон пройдет до Ленинграда месяц и еще требуется время на обратный путь. 2.000.000 пуд. масла вам не перебросить. Поэтому нужно иметь ввиду переброску масла Северным морским путем, который и в коммерческом отношении, и в других для нас выгоден. Если водный транспорт имел масло плюс 7^{0}, то на железной дороге температура его доходила до плюс 30^{0}. Кроме того, здесь не только коммерческая сторона, но и условия перевозки другие. Это нужно принять во внимание и увязать со всеми транспортными организациями работы. Далее, приемка масла для экспортирования водным или железнодорожным транспортом возможна при условии определенной температуры.

Проф. НОВОСЕЛЬСКИЙ. Из сегодняшнего доклада яснее всего видно, что вопрос о маслопромышленности упирается в транспорт. До настоящего времени можно было слышать, что масло наше плохо расценивается на лондонском рынке, потому что, утверждали одни, оно тает в дороге, другие думали, что оно уже испорченное поступает на транспорт. Очень трудно разобраться, где тут правда. Мне кажется, будет вполне правильно, если мы скажем, что часть масла приобретает плохие качества в производстве до поступления его на транспорт и другая часть портится, находясь на транспорт-

ной линии. Хорошее масло, следовательно, портится после ствий дурных условий перевозки. Для того и другого мнения мы имеем сегодня достаточные основания. Первый докладчиком чрезвычайно тщательно был разработан подход к учету возможной масляной продукции по методу органическому, исходя от коровы. Идя на встречу этому методу, другой докладчик выступил с методом механическим, отправляясь от количества перевезенного масла. Я думаю, что этот метод менее совершенен, но не для того, не для другого метода у нас нет статистических данных и поэтому, не удивительно что методы эти не дают точных выводов для суждения о том, каково будет количество продукции. Следовательно, раз нет точных данных ни за тот, ни за другой метод, нам нужно соблюсти осторожность. Докладчик по первому вопросу говорит, что если мы будем соблюдать осторожность, ворвется стихия. В какой момент ворвется стихия. Что выгоднее, с точки зрения планового хозяйства: произвести статистический учет или выгоднее произвести недоучет. Если вы примете во внимание, что маслянная промышленность требует сложных условий финансирования, что, чем правильнее будут распространяться финансы, поступать на места и в центральные руководящие организации, тем лучше пройдет кампания. С точки зрения маслодельной промышленности не только ваш своевременный заказ, или как один из товарищей говорил, количество определенных извозчиков, а самое важное для правильной постановки промышленности, финансирование всей промышленности и изыскание соответствующих перевозочных средств. Тогда, в общем результате, наше масло будет более высококачественным. Если это для вас ясно и если вы примите мой вывод, то мы должны сказать, что, выслушав доклад про . Введенского о том, как справились со своей задачей транспорт, мы говорим, что при наличии цифр в 430.000 пуд. на июль месяц, мы имеем большее основание для всякого рода учета сколько может быть перевезено масла в будущем году. Маслозаготовители всех своих возможностей развернуться не утратили, следовательно, эта возможность . хорошо мобилизоваться, останется у них на будущий год. Поэтому мы должны при учете продукции быть скромнее и использовать то, что может дать нам транспорт. Выгодность при этом будет заключаться в том, что , с одной сто-

роны мы построим правильно систему производства масла, с другой стороны решим важный вопрос, куда склониться, к маслохранилищам или к холодильникам. Сегодняшние доклады представителей Северного морского пути и железнодорожного транспорта показали, что хорошее масло может сохраниться в том случае, если мы его предварительно охладим, а не только поддержанием температуры в поезде. Следовательно нам нужно создать условия для предварительного охлаждения масла и затем, правильную его перевозку. Раз мы должны это сделать, то встает вопрос о том, как мы можем эту цель осуществить. В западном, чрезвычайно богатом районе, в полосе Омской-Тюменской губ. предполагается построить маслохранилище, но нет холодильника. Т.е. возникает вопрос о необходимости восполнить этот пробел. Вот существенные вопросы, которые должны быть зафиксированы точно, решительно. Итак, возможно скромный учет перевозок на будущую масляную кампанию, чтобы использовать мобилизационную способность же дорог, не форсируя в этом вопросе, затем, останавливая внимание на холодильниках. Тогда наша масляная кампания в будущем году не будет иметь стихийного характера, как в нынешнем.

тов. ЛОПОВ. Принципиальные по ожения разрешаются как будто бы благополучно и исчерпывающе, но есть три момента, на которых нужно остановить внимание. Я перевел цифры на язык пудов и обнаружил, что для заготовителей, условия пользования маслохранилищами не ясны. Я считаю, что при среднем хранении масла в течении пяти суток, плата за пользование маслохранилищами такова, что парализует стимул сдавать масло на хранение. Хранение в наших складах масла при плюс 12-15° значит не рациональное расходование средств водного транспорта, вместо ледников, которые он предполагает поставить. Нужно поставить дело так, чтобы можно было масло не хранить в своих складах, а сдавать в маслохранилища водного транспорта. Затем, нам нужно, по вопросу о завозности, учинить увязку. Может быть это не относится к докладу проф. Введенского, но сегодня следует на данном вопросе остановиться. Я беру частный случай перевозки масла Камень-Ново-Николаевск. Момент завозности для каменского масла мы должны считать со времени погрузки его в вагоны на пристань и тогда для нас будет приемлемо

ison ьзование холодильника в Ново-Николаевске. Проф. Введенский указал на необходимость установления определенного качества масла, подлежащего к погрузке, и считаю, что в данном случае перходимо определении качества масла по государственному стандарту.

Тов. СТАРОСТИН. Я взял на себя обязанность ответить уважаемому проф. Ноьомбергскому. Я полагаю, что представитель железнодорожного транспорта со мной совершенно согласится, потому, что то катастрофическое положение, которое было в результате скромного метода, которым сейчас планирующие органы рекомендуют положить в основу, как раз практически имел место в прошлом году. Сибкрайуправление может дать целый ряд материалов, свидетельствующих о том, что мы имели моменты, когда линия катастрофического падения, с котрым едва справлялся транспорт, отразилась и на транспорте и на финансовой стороне дела и на других. Я, определенным образом, указываю на принципиальную приемлемость такого характера положения, на важность на личности естественных явлений. Здесь нужно применить прямой и обратный методы, а не тот, котрым рекомендовал т. Попов. Правильно ли мы подошли к выяснению продукции. Я думаю, что, до некоторой степени, правильно. По территории Сибревкома перевезено 1.600.000 пудов масла. Сейчас мы ориентировочную сумму определяем в 1.930.000 пуд. максимум в 2.200.000 пудов. Между этими двумя цифрами и будет находится та реальная сумма перевозок, которую может поднять транспорт. Этому положению мы обязаны тем естественным приростом, который лежит в основе органического метода определения товарной продукции и который будет иметь место в предположениях маслозаготовителей на 25 год. Поэтому я должен сказать, что линия поведения Сибкрайуправления, в выяснении товарной продукции, была реальна. С другой стороны, возможно, что она даст нокоторый скачек, но она гарантирует приблизительно на 80% транспорт от катастрофического положения прошлого года.

Тов. НОЗДРИН. Тов. Николаев говорил об устройстве баржи -холодильника. До сих пор мы перевозили масло с общими грузами, что давало отрицательные результаты. Устройства огромных ба-

не требуется и мы думаем, что со своей задачей справимся.- нужно только установить с маслохранителями контакт. Я думаю, что об этом мы договоримся. Что же касается платы за хранение, то мною выдвинуты приблизительные цифры, не обязательные. Разрешение вопроса будет зависить от того, какие будут затрачены средства в дальнейшем. Несомненно, едва ли мы, на этом деле, будем наживать: нам оправдать бы наши расходы.

Проф. ВВЕДЕНСКИЙ. Мне кажется, что история истекшего лета дала через-чур преувеличенное представление о наших возможностях и поэтому пришлось нам, как говориться, растянуться в ниточку. Но ведь как растянуться, это серьезный вопрос. В одном случае можно растянуться и не порваться, а в другом,- можно и оборваться. Опасения подобного рода я развивал в своем докладе, когда говорил о предстоящей июльской перевозке. Мы можем справиться с перевозкой, но бывают моменты, когда мы не справляемся. Рядом с существованием изотермических единиц железные дороги имеют обезличенный парк. С этой точки зрения, для перевозки простых продуктов, обычного типа, можно, в трудные моменты, позаимствовать вагоны, это очень распространенный метод, но парк изотермических вагонов, во всей Республике, не настолько велик, чтобы можно было предполагать, что на известный срок, мы получим его. По этому вопросу было два выступления. Я конкурировать с тов. Реттель не собирался и мы своих холодильников не строим. В постройке Омского холодильника инициатива не наша, а Центра, в согласии с вашим центром. Таким образом здесь нет конкуренции и я только указывал на ваши надежды, на широкое использование завозности, которые отнимают от экспорта подвижной состав. Вот единственно о чем я говорил. Итак, только нормальный подход к разрешению вопроса, не случайный, должен быть, если возрастание июльских перевозок будет иметь место. Возможно, что кто нибудь из присутствующих мог бы осветить вопрос о размерах ожидаемых перевозок. Второе выступление проф. Новомбергского. Его предложение, считая скромно, нам дорого обойдется. Должен вам сказать, что ваш скромный подсчет отразится в Центре при расчетах сплошных ледяных трактов по линии от Семипалатинска включительно до Ленинграда и, несомнен-

но, также отразится на экспортной работе. Если, отправляясь от не скромного, мы пред"явим скромное, то, может быть, мы в Сибири с работой справимся, но вводя в некоторое заблуждение Центр мы за своими пределами встретимся с сопротивлением. А каково это сопротивление, - я иллюстрировал в докладе: на 13 июня западные дороги задолжали нам 723 вагона, что произошло от неурегулированности движения. Это громадный уход нашего парка, большая задержка в работе. Тов. Николаев высказывает определенные сомнения: у вас парка заведомо не хватит, но его расчеты неправильны. Мы полагаем, что мы справимся с задачей при наличности целого ряда условий, которые были подчеркнуты мною. Мы - побеждаем время и здесь должна иметь место экономия времени. Нам пора ввести ускоренное движение масляных поездов и тогда расчеты, что вагон пройдет до Петроградв 30 дней, будут ошибочны, так как он пройдет путь в два раза скорее и мы будем в состоянии справиться с работой, и совсем не предполагал в своих подсчетах месячный срок. При правильном циркулировании вагонов мы можем, в течении месяца, получить обратно 1.000 вагонов. Правда, у нас будет некоторый уход вагонов в весеннее время, который будет ослаблять нашу работу, но как раз в это время, размеры погрузки бывают не велики и, следовательно, эта опасность при нашем парке отпадает. Я не скрывал от вас, что несколько, этот момент нас беспокоит, но я указывал на обстоятельства, которые вызывают его. Современное состояние заготовки масла, если базироваться на докладе сентябрской комиссии, таково, что портить его даже, пожалуй и не стоит. Но есть другой момент, - мечты о немедленном восстановлении всех маслодельных заводов, мечты невозможные. Думать, что могут быть сорганизованы гужевые перевозки исключительно в ночное время и с принятием соответствующих мер предосторожности, вероятно тоже безполезно.

Значит, приходится принять меры, если не улучшения, то, во всяком случае, пресечения той степени порчи масла, которая наблюдается. Здесь и выдвигаются маслохранилища. О порче внутри изотермического вагона здесь никто не говорит. Как бы не обстояло хорошо дело с ледниками, тем не менее, при стихийном движении на растоянии Тюмень-Курган, Челябинск-Семипалатинск, уре-

гулировать подачу вагонов и гужевой подвоз так, чтобы не задерживать масла на станциях невозможно, почему маслохранилища и имеют свое определенное значение. Тов. Николаев говорил, что температура масла на железной дороге доходит до 30°. Мне такие сведения неизвестны и их было бы интересно получить. Правда, имели место случаи, когда масло перевозилось при довольно высокой температуре от 18 до 20°. Здесь указывалось, что на складах маслозаготовителей температура достигала 12-13° по Реомюру. Это показывает, что в изотермических вагонах улучшить качество масла невозможно. Тов. Реттель находит, что холодильные тарифы являются тарифами повышенными, в отношении довоенных. Мы думаем, что для коммерческих операций важно не расчленение на элементы провозной платы, а сама сумма провозной платы, в отношении которой у меня есть подсчеты. Я не вижу ни одного случая, когда бы современные тарифы оказались в целом выше тарифных провозных плат довоенных. Между ними разница такая: 512 р. по довоенному тарифу, 445 р. по современному, 643 р. по довоенному, 597 р. по современному и т. д. При довоенных тарифах сибирское маслоделие транспортировало до 5.000.000 п. масла. Вообще говоря, тарифы выдерживают критику и о понижении их, как будто бы, нет оснований говорить. Тов. Попов останавливался на завозности Н[ово]-во-Николаевского холодильника для Каменских групп. Этот вопрос касается прямого железнодорожного и водного сообщений и я точного ответа на него дать не могу, но знаю, что он подлежит проработке. Затем он говорил о предстоящих условиях в перевозке масляных грузов, что будет иметь место произвол весовщиков. Ни одно правило, касающееся условий перевозки, без предварительного согласования с клиентами, никогда не проводится в жизнь и вопросы о качественной стороны масла подлежать разработке. Я остановился на них, как на неизбежных событиях в предстоящих реформах, а Т. Попов говорил, что не стоит даже об этом предупреждать и нужно сразу вводить предельные температуры. Вопрос разрабатывается в Центре и я точно ответить не могу на него, но мне думается, что, между протчим, настоящий с"езд мог бы дать на этот вопрос ответ, ибо все участники с"езда заинтересованы в сохранении цен на сибирское масло и с этой точки зрения они

свободно могли бы сказать, какую предельную температуру можно допустить и какая грозит падением цен на масло. Такое решение дало бы нам основания для выступления в Центре.

Тов. РУБИН. Почему исчислен провоз масла до Нового-Порта в I р.65 к. здесь недоразумение : до Нового-Порта т.е. до Ленинграда цена другая. Я говорил об I р. 63 к. имея ввиду Ново-Николаевск – Лондон, которые получаются таким образом: коммерческая перевозка от Ленинграда до Лондона 32 коп., портовые расходы 30 коп. и I р. 01 к. за перевозку в вагоне-леднике от Ново-Николаевска. Без рефрижератора перевозка обходится в I р. 20 к.

Тезисы по заслушанным докладам передаются в комиссию.

ЗНАЧЕНИЕ СИБИРСКОГО СЕЛЬ.ХОЗ. АКАДЕМИИ В КУЛЬТУРТЕХНИКЕ МОЛОЧНОГО ДЕЛА В СИБИРИ.

Тов. ШИРОВАТОВ. Здесь так много говорилось о различных мероприятиях в области сибирского маслоделия, об их значении в деле восстановления сибирского хозяйства, что я позволю себе кратко ограничиться докладом информационного характера и позволю себе высказать лишь несколько пожеланий Сибирской Сельскохозяйственной Академии. Совершенно бесспорно, что первая, единственная по крайней мере в Сибири Высшая сельскохозяйственная школа явилась в результате требований самой жизни и, несомненно, что Сибирский Сельскохозяйственный с"езд является большим культурным достижением нашей Союзной Республики и в частности Сибири. Не смотря на то, что проэкты различных комиссий по организации высшего сель-хоз. образования в Сибири, не смотря на то, что пожелания и постановления многочисленных с"ездов и деятелей сель.-хоз-ва в Сибири, не претворилось в жизнь, все же мы видим, что в порыве революционного строительства создалась и окончательно окрепла Высшая Сель-хоз. школа. Сибирская сель-хоз. школа, как крупный учебный центр, является не только учреждением, подготовляющим и выпускающим кадры красных специалистов в различных отраслях народного хозяйства, но она является вместе с тем культурным учреждением, где изучаются и всесторонне исследуются многие вопросы различных отраслей нашего на-

родного хозяйства. Таким образом, Сибирская Сельскохозяйственная Академия является не только высшим учебным заведением, но и, пожалуй, не менее, в равной степени и научно-исследовательским учреждением. Сибирская с.-х. Академия, в составе агрономическо-лесного землеустроительного отдела, выпускает специалистов по многим отраслям народного хозяйства. Как высшее учебное заведение и как научно исследовательское учреждение, естественно Сибирская с.-х. Академия имеет в своем составе целый ряд учебно-вспомогательных и научно-учебных заведений, имеет кабинеты, лаборатории, опытные поля и станции, в частности агрономический факультет, который для большей специализации подразделяется на два отдела, или отделения: технику растениеводства и зоотехники или животноводства. Мы не видим необходимости в специальном отделении для сибирского маслодела. В частности, мы располагаем кабинетом, который имеет хорошо оборудованную молочно-хозяйственную лабораторию и располагает, в достаточной степени, профессорским и преподавательским персоналом, во главе с известным профессором-преподавателем Степаном Михайловичем КАЧЕРГИНЫМ. В настоящее время, задача с.-х. высшей школы сводится, главным образом, к тому, чтобы преподавание шло по широкому пути практицизма. В этом отношении руководящие органы просвещения уделяют этому вопросу очень большое внимание. Идя, таким образом по пути широкого практицизма, Сибирская С.-Х. академия старается, в преподавании, связать теоретические основания непосредственно с практицизмом. При изучении различных вопросов молочного хозяйства и животноводства, наряду с теорией идет практика. На скотном дворе изучающие знакомятся с с.-х. животными, с различными способами удоя, с условиями содержания и кормления. В учебном сыро- маслозаводе они знакомятся с молочным хозяйством, научаются правильному сохранению молока, знакомятся с переработкой его в молочные продукты и в конце концов, по заданию кафедры, вполне самостоятельно, под ея наблюдением, дают несколько исследований масла. В молочно-хозяйственной лаборатории производится полный анализ молока и проч. Таким образом практик связывается непосредственно с теорией и дает возможность выпуска из Сибирской С.-Х. Академии работников, подготовленных

вполне практически к будущей деятельности. Нужно сказать, что за последнее время чрезвычайно много уделяется внимания так называемой производственной практике. По прослушании курса студент отправляется непосредственно в совхозы и др. организации, производство которых он практически еще раз проходит. Кроме таких задач, как воспитание и подготовка специалистов, на Сибирскую С.-Х. Академию падает еще проблема изучения вопросов Края, в частности вопросов молочного дела и молочного животноводства. В этом отношении мы видим, что последний год увенчался значительным успехом. Сибирская С.-Х. Академия, изучая вопросы молочного скотоводства, за ряд последних лет выпустил несколько печатных работ и имеет несколько работ, готовых к печати. Так напр. выпущены работы, относящиеся непосредственно к молочному делу: исследование [illegible]ичной осадка молока.../ оглашается перечень изданий /. Не смотря на такую постановку преподавания молочного хозяйства, все же нужно сознаться, что чрезвычайно глубокой специализации в преподавании нет, так как узкая специализация отсутствует. Для более глубокой специализации в области молочного дела и животноводства, не лишнее было бы иметь при С.-Х. Академии специальное отделение по молочному хозяйству. Это дало бы возможность углубить не только специальные вопросы молочного хозяйства и животноводства, но и вопросы экономики и целый ряд других вопросов народного хозяйства. Еще XII-е Совещание деятелей молочного хозяйства выразило пожелание при бывш. Омском сель.-хоз. училище, ныне при Сибирской С.-Х. Академии, открыть специальное отделение по молочному хозяйству, но это пожелание, как и многие другие в то время, не пришлось осуществить. Я думаю, что настоящему С"езду представляется возможность содействовать проведению постановления или пожеланий XII-го С"езда молочных деятелей, желая пойти на встречу улучшения техники молочного дела и маслоделия. Сибирская С.-Х. Академия в своей молочной лаборатории изготовляет культурные закваски для экспортного масла. За недостатком оборотных средств в виду того, что лаборатория до настоящего времени включена в сеть государственных учреждений, она не могла удовлетворить всех требований жизни. Однако, мы видим, что за истекший год лаборатория, об-

фолютно не имея оборотных средств, выпустила свыше 100.000 банок закваски, из которых 3.000 разошлись среди маслозаготовителей и кооперации. Кроме того, Сельско-хозяйственная Академия производит анализы, по непосредственным требованиям заводов, масла, молока, соли и воды. Нужно сказать, что в текущем году материалов для анализов было мало. Наряду с этим нами было произведено несколько испытаний сепараторов, их действия, в частности, сепараторов Павловской конструкции. Слабое поступление материалов для исследования и незначительное количество закваски, разошедшейся среди маслозаготовителей об"ясняется тем, что маслозаготовители и маслокооперации плохо осведомлены о работе лаборатории по молочному хозяйству и в частности, о действующих лабораториях Сибирской С.-Х. Академии. Между прочим, нужно указать, на то обстоятельство, что маслозаготовители и кооперация предполагали иметь закваску заграничную из молочно-хозяйственного института. В целях наибольшего внедрения деятельности лабораторий Сибирской С.-Х. Академии, самое течение жизни маслоделия Сибири говорит о том, что лабораторию академии необходимо включить в сеть государственных лабораторий, получить право на смету. Кроме того, Сибирская С.-Х. Академия выражает пожелание, чтобы ея лаборатория была признана центральной Академической молочного хозяйства для всех лабораторий Сибири. На лабораторию, с того момента, как она будет включена в сеть государственных лабораторий, возлагаются все задачи, предусмотренные положением о молочном хозяйстве Наркомзема. Желая придти на встречу улучшения техники маслоделия, Сибирская С.-Х. Академия предлогает свои наличные силы, оборудования и профессорско-преподавательский состав для организации курсов по молочному хозяйству и маслоделию. В этом отношении у нас имеется большой опыт. В текущем году при Сибирской Академии были организованы краткосрочные курсы и инструкторские, которые пользовались наличными силами Сибирской С.-Х. Академии. В целях достижения большей связи с маслозаготовителями и маслокооперацией, Сибирская С.-Х. Академия выражает пожелание, чтобы все печатные издания маслозаготовителей и молочной кооперации присылались в Академию, в частности, в молочную лабораторию Академии. Этим самым устано-

вилась бы между кооперативными организациями и Академией действительная связь. Сибирская С.-Х. Академия также считает чрезвычайно важным широкое распространение сельско-хозяйственных знаний вообще и в частности, знаний по молочному хозяйству среди крестьянского населения. Нужно сознаться, что распространение основных знаний в деревнях ведется чрезвычайно слабо, не только из за отсутствия определенных средств у соответствующих организаций, но и из за недостатка персонала. А между тем, такое распространение сельско-хозяйственных знаний сыграло бы решающее значение в деле восстановления сибирского маслоделия. Брошюры и проч. литература, проникая в деревню, сделали бы свое дело, заставили бы крестьянина идти по пути улучшения продукции своего хозяйства. Эта мера крайне необходима и безотлагательное проведение ея должно быть планомерным через Земорганы, тресты и проч. организации. Сибирская С.-Х. Академия надеется провести культурно-просветительную работу среди крестьянского населения. Пролетарская часть студенчества и профессорско-преподавательский состав принимают участие в беседах и лекциях. В некоторых больших пунктах нами были устраиваемы кратко-временные курсы для крестьян и рабочих, сельско-хозяйственная выставка, наконец при содействии Омского Губземуправления, организована передвижная выставка, которая, перекачевывая с места на место, иногда углублялась в глухие уголки Сибири, пользовалась вполне заслуженными симпатиями со стороны населения, естественно, оставляя среди него добрые семена полезных знаний. Несомненно, распространение знаний по молочному делу среди крестьянского населения будет иметь огромное значение в деле восстановления сибирского хозяйства. В заключение я повторяю, что при на ших всех этих мероприятий, необходимо изучение нашего Края, мы часто говорим о различных отраслях нашего хозяйства, о нашем родном крае, тогда как их наполовину не знаем. В частности, мы много говорили о молочном хозяйстве, которое мы знаем очень мало. Мы знаем только, что сибирский скот в своей массе дает большую по величине продукцию. Мы полей наших не знаем, не знаем сибирских мест, не знаем своего Края, его природных богатств и различные местности, глухие деревни, не попадают в сферу влияния органов статистики. Иногда глухие

местечки находятся вне возможности обследования их органами статистики. Три месяца тому назад, в Советской Сибири писалось, что в некотором отдалении от г. Омска было обна ужено селение, которое, до сих пор, было неизвестно. Разрешите мне прочесть заметку Советской Сибири по этому поводу: " Недавно....." / читает /. Эта справка показывает, что мы мало уделяем внимания изучению нашего Края и вопросам народного хозяйства. Из этого следует, что на такое изучение нужно обратить внимание самое серьезное и сугубое. Но изучение и распространение знаний среди крестьянского населения, может быть мыслимо в том случае, если соответствующие органы будут обладать вполне подходящими, для этой цели, средствами. Разрешите, в заключение, пожелать, чтобы Сибирский С"езд маслозаготовителей и орга изации маслодельной кооперации обратил внимание на эту сторону, выде ил для органов Наркомзе а соответствующие средства, необходимые для проведения целого ряда важных в сель.-хоз. отношении, мероприятий.

Тезисы передаются в комиссию. Заседание закрывается.

ЗАСЕДАНИЕ СИБИРСКАГО КРАЕВОГО СОВЕЩАНИЯ

ПО МАСЛОДЕЛИЮ 24 НОЯБРЯ 1925 ГОДА

/ ВЕЧЕРНЕЕ /

Тов. МЕСЯЦЕВ. Об"являю заседание с"езда продолжающимся. Приступаем к рассмотрению постановлений комиссий, избранных с"ездом.

" ОБ ИТОГАХ МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЬНО. КАМПАНИИ 1923-24 ГОДА"

(Оглашается резолюция)

Тов. СТЕПАНЕНКО. Наши лимитные цены необходимо согласовыть с лимитными ценами, существующими на Урале. Нынешняя кампания прошла под знаком конкуренции и на Урале существовали другие лимитные цены и неблагоприятные условия.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Лимитные цены во избежание недоразумений будут согласованы с областями. Возражений против резолюции нет. (Принимается резолюция с поправкой: вместо " при Республике"- " при сессе").

" ПРИНЦИПЫ КООПЕРИРОВАНИЯ МАСЛОДЕЛИЯ И ВНЕШНЕЕ КООПЕРИРОВАНИЕ НА ЕГО РАЗВИТИЕ".

(Оглашается резолюция).

Тов. НОДЕЛЬ. Я предлагаю пункт второй принять в такой редакции (Оглашается). В пункте третьем я предлагаю исключить абзац:"в целях...."(Оглашается), заменив его следующей редакцией.(Оглашается)

Тов. ЗУЕВ. В первом пункте сказано - констатировать факт полного кооперирования и т.д.. В самом деле нет факта полного кооперирования. Нам нужно поставить эту очередную задачу. Нужно пункт исправить и сказать, что пред нами стоит задача дальнейшего кооперирования, обхватывания производства масла. Я присоединяюсь к замечанию тов. Ноделя (Оглашается пункт первый в редакции комиссии). Я формулирую поправку так:" констатируя значительное достижение в области кооперирования маслоделия, считать необходимым в дальнейшем, как углубление работы, как совершенствование выработки и сбыта масла и кооперирование новых слоев населения.

Тов. ВОТВИНИК. Вношу примиряющее предложение: основываясь на принципе кооперирования всего производственного процесса и т.

(принимается). Слово " целиком" исключено. Оглашается пункт второй в редакции комиссии и предложенной тов. Подель). Я против предложения тов. Подель. Он хочет сказать, что мы произносим хорошие речи, учитываем положение кооперации, а масло - наше дело. Другими словами: кооперация должна заниматься организационным обслуживанием. Он производственный процесс оставляет за кооперацией. Но молочная кооперация это производственная кооперация.

Тов. ПОДЕЛЬ. Никто не ставит так вопрос. Мы здесь ясно говорим, что организационные формы созданы молочной кооперацией. Я говорю по существу. Нужно написать по русски и ясно, так как вопрос придется согласовывать на местах. Каждый из нас знает, что приходится нам переживать на местах. Моя резолюция ясна. (Оглашается пункт в редакции комиссии и тов. Подель.)

Тов. ЗУЕВ. Меня не удовлетворяет ни та ни другая формулировка. Нужно предложить комиссии подработать вопрос или открыть здесь прения. Нам нужно найти согласованную формулировку. (Предложение об открытии прений отклоняется. Пункт второй принимается в редакции тов. Подель двадцатью четырьмя голосами против двадцати одного.)

Тов. ВОТЯЦКИЙ. Я предлагаю сказать: " Организационно производственное обслуживание", т.е. добавить слово " производственное". (Принимается).

Тов. ЗУЕВ. В вводной части нужно сказать: в целях сосредоточения сил и средств в одних руках, организационная работа по созданию и укреплению молочной кооперации должна находиться целиком в руках Маолоцентра. Относительно госзаготовителей в последней части нужно сказать: инструктаж, имеющийся у госзаготовителей используется лишь в целях инструктирования артелей в области производства масла.

Тов. МАРКОВ. Что значит укрепление? В конечном счете все сводится к тому, что написано в резолюции. Организационное обслуживание принадлежит кооперации, а вы говорите: сосредоточить его в Маолоцентре. Маолоцентр - организация об"единяющая систему. Никакой здесь разницы нет. (Тов. Зуев от внесенного им предложения отказывается. Оглашается пункт третий в редакции комиссии и предложения тов. Но

Тов. БОТВИННИК. Меня не совсем одовлетворяет редакция комиссии и ещо менее, зачитанная тов. Нодель. Все заключается как будто бы в насыщении деньгами. Мне кажется, можно сказать: в целях согласования работы государственных и кооперативных заготовителей, считать необходимым и т.д.

Тов. НОДЕЛЬ. Я не возражаю, можно сказать: в целях согласования действий государственных и кооперативных заготовителей и т.д.(принимается) Резолюция в целом принимается с поправками, при трех воздержавшихся).

" СОСТОЯНИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В СИБИРИ, МЕРЫ К ЕГО РАЗВИТИЮ И УЧАСТИЕ В ЭТОМ ДЕЛЕ МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЕЙ."

(Оглашается резолюция).

Тов. ЗУЕВ. Один процент от нашего оборота составляет 50.000 руб. Вопрос нужно согласовать с тов. ПОВОЛОЦКИМ. Я думаю, что и тов. НОДЕЛЬ не согласится. Мы поддерживаем ваши начинания, но вопрос нужно согласовать.

Тов. РОЗИТ. Я член организационной комиссии и осталось при особом мнении. Нельзя так решать вопрос: планы нам неизвестны, мы их не заслушали. Вы можете построить план на несколько лет. У нас имеются свои планы в отношении культурных мероприятий. Я предложил бы поэтому сказать: мы считаем необходимым пойти,в известной мере, средствами на встречу, предварительно заслушав планы наш и Наркомзема. Тогда мы конкретно решим, сколько мы отнесем на наши мероприятия и какие суммы вы выделите в распоряжение Наркомзема из своих средств.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Я высказываюсь за выставление конкретной цифры. За красивым пожеланием тов. РОЗИТ кроется вот что: мы согласны по этому поводу говорить, оказывать содействие на словах, а когда дело дойдет до денег,- нам вопрос нужно согласовывать и т. д. Если сейчас начинаются разговоры, то когда объезд закончится,дело будет тянутся до весны и сезон пропадет. Тов. РОЗИТ колебался по этому вопросу в комиссии, оставался при особом мнении, а теперь говорит: не возражаю. Он нас спрашивал, что вы хотите заработать на этом объезде? Мы не хотим зарабатывать и если найдется другая организация,- пусть она за-

нимаются восстановлением животноводства. Мы призваны к восстановлению животноводства, с нас спрашивает бибревком и т.д. Разумеется, плохо, что по немногу заготовкой занимаются очень многие организации. Если мы желаем иметь какой нибудь реальный результат, нужно, чтобы сроки были даны. Я считаю, что предложение вносится не в наших интересах, а в интересах заготовителя. Конечно, если предполагается, что госзаготовители не думают больше работать, тогда можно возражать.

Я смотрю на это дело по иному. Мы не сторонники создания монополии в этом деле: мы сторонники здоровой конкуренции и если говорим о работе госзаготовителей, то только не потому, что у кооперации не хватает денег. Мы практически знаем, что означает кооперативная монополия и поэтому мы желаем здоровой конкуренции. Если вы действительно имеете намерение работать в будущем, стремитесь поднять сельское хозяйство,-позвольте тогда денежки.

С"езд говорит:" необходимо" и проч. а когда дело доходит до поддержки, вы говорите - нужна смета, рассмотрим ее, забракуем, а сезон будет закончен. Нужно твердо учесть, что эти мероприятия мы можем провести только зимой. Если мы сейчас вопрос не разрешим в той или иной форме, дело затянется. От нашего постановления дело может быть мало изменится, потому что вопрос будут разрешать еще другие органы, но важно наметить пожелание, важно общественное мнение, решение с"езда. Ведь здесь не согласительная комиссия, а с"езд. В работе организационного бюро участвовали все организации, заинтересованные в этом вопросе и теперь с"езд превращается в согласительную комиссию. Это не правильный подход к делу. Можно говорить: много или мало. Мы прекрасно знаем, что нам, для осуществления планов, одного процента мало, но мы считаем, что больше заготовители не дадут, а меньший процент - значит ничего не получить.

Не будем скрывать: все организации в этом году заработали на масле довольно хорошо и от своего заработка не стыдно дать не большую сумму мужику, чтобы поднять его сельское хозяйство.

Я предлагаю конкретно указать размер процента от оборота.

Тов. БОТВИННИК. Тов. ЗУЕВ говорил, что нужно согласовать вопрос

тов. ПОВОЛОЦКИЙ. Вы думаете, он верит в то,что говорит? Я думаю, что не верит. Таким аргументом оперировать на таком высоком собрании не следует.

Теперь по существу. Третьего дня тов. БОТОВ отоял за мужика, спрашивал, почему лимит был установлен низкий, а теперь, когда Хлебопродукт выдает свой особый бонус,-это можно делать. Здесь тов. РОЗИТ говорил: мы дадим в другой форме. Он хочет дать так, чтобы артели видили его добродетель. Каждый в отдельности хочет дать и этим купить артели. Я думаю, что всем таким намерениям и пожеланиям должен быть положен конец. Мы говорим, что необходимо отчислить 1 процент на мероприятия, которые должны оказатьоя в последствии на развитии дела.

Теперь можно говорить конкретно о цифре. Когда мы говорим об 1%, мы говорим конкретно, а когда мы отделываемоя общей фразой,- мы ничего не говорим. Много ли 1% ? Приблизительно 250.000 - 300.000 руб. Из 30.000.000 руб. можно дать 300.000 рублей. Мы понимаем, что большую цифру не следует ставить. Если хотите, можно оказать: не менее 1 %. Здесь с"езд по маслодолию, который должен позаботитьоя о восстановлении маслодолия, а одной из мер для этого будет то, что мы предлагаем. Тов. РОЗИТ говорит - поддержит Наркомзем. Наркомзем не отстоит от всего хозяйства. Это одно из ведомств, которое выполняет одну из функций народного хозяйства, проводит общую политику. Я полагаю, что мы должны выразить общественное мнение и принять предложение тов. ПОПОВА (прения прекращаются).

Тов. ОДЕР. Начислять процент будет трудно и нецелесообразно ли произвести попудное отчисление с себестоимости или с избытка. Я предлагаю: 20 коп. с пуда (Принимаетоя - начислять 15 коп. с пуда. Тов. РОЗИТ и ЗУЕВ остались при особом мнении).

Тов. МЕСЯЦЕВ. В комиссии возникал вопрос об образовании фондов возвратного и безвозвратного(по ½ %). Фонд возвратный предоставлялся в распоряжение комиссии, а безвозвратный передавался Наркомзему для расходования по плану, согласованному с маслозаготовителями. Организационное бюро признало не целесообразно такое деление и предлагает

установить твердую цифру и в дальнейшем предложить Наркомзему представить определенный план.

Проф. КОЧЕРГИН. В первом пункте говорится об улучшении "в самом себе". Ввиду того, что этот вопрос комиссией, впервые, не обсуждался, здесь не деботировался; далее, признавался в биологическом сложным, я предлагаю его исключить и сказать: не предрешая форм улучшения.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Эта мера отдаленного будущего, а мы должны улучшить то, что у нас имеется. Нам нужно поднять продукцию скота. Мы знаем целый ряд мер для ее поднятия и отсюда исходя говорим о зоотехнических мероприятиях. Этот пункт нельзя исключать, так как можно тогда израсходовать средства на несоответствующие мероприятия. Я думаю, что его можно редактировать несколько иначе и сказать: " на улучшение скота".

Проф. КОЧЕРГИН. Мы можем попасть в неловкое положение, предлагая метод, который не применим. Мы можем вести улучшение методом отбора и подбора. В отношении сибирского скота я согласен.

Тов. ПОПОВ. Я удивляюсь выступлению проф. КОЧЕРГИНА. Именно, нужно поставить во главу угла метод улучшения " сам в себе", потому что им оправдываются все наши дальнейшие мероприятия. Что такое улучшение " само в себе"? Улучшение скота путем подбора, кормления. Если мы предусмотрим метод скрещивания, тогда мы должны приобрести швицев, симменталов и проч.

С зоотехнической точки зрения этот вопрос не оставляет сомнения: это единственный рациональный метод. По моему, эта предпосылка необходима, она об"единяет в дальнейшем все наши действия (поправка отклоняется, резолюции принимаются).

" СОСТОЯНИЕ МОЛОЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В СИБИРИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ".

(Оглашаются два варианта резолюций).

Тов. КАРАСЕНКО. Я предлагаю сказать: присоединиться а не утвердить.

Тов. БОТВИННИК. предлагаю такую редакцию: Считать необходимым

мероприятия, изложенные в тезисах, провести в жизнь.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Нужно предложения, сделанные с"ездом признать целесообразными, подлежащими проведению в жизнь и формулировку резолюции поручить организационному бюро (принимается).

Тов. КАРАСЕНКО. Здесь сказано, что лаборатория существует при холодильнике. Я предложил бы не пришивать ее к холодильнику.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Предлагается сказать: в Омске, Барнауле и Ново-Николаевске и поправить " 15 коп. с пуда" (принимается, принимается и резолюция с принятыми поправками).

" СИБИРСКАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ".

Тов. КАРАСЕНКО. 1.000 рублей мало. Что на них сделаешь. Стыдно оперировать такими цифрами. Я предлагаю 5.000 руб.

Тов. БЛОЖИЦЕВ. Я считаю, что при академии должны функционировать инструкторские курсы, так как у нас в инструкторах недостаток. Если будут курсы - 1.000 руб. не хватит. Кроме того будет молочная лаборатория. Я предлагаю сумму увеличить.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Академия, ясно, дает себе отчет в том, что лучше получить синицу в руки, чем журавля в небе. Ей сейчас нужны наличные средства и поэтому она взяла минимальную сумму. Что же касается курсов - это другой вопрос.

Тов. НОДЕЛЬ. 1 Я идет на содержание молочной лаборатории. Я считаю сумму в 1.000.руб. незначительной и прелагаю 3.500 рублей.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Ваше предложение означает не дать Сибирской академии ничего. Если мы поставим цифры в 5.000 руб. Академия ничего не получит. Здесь речь идет о том, чтобы, независимо от хода борьбы, получить 1.000 руб., распределить ее теперь же между заготовителями.

Тов. ПОПОВ. Средства испрашиваются на расширение и усиление кафедры. Что-же касается лаборатории - это отдельный вопрос.

Тов. МЕСЯЦЕВ. Я предлагаю зафиксировать эту сумму и добавить: кроме того установить достаточные ассигнования для Сибирской Академии на необходимые мероприятия, как-то: курсы и т.д.

Есть предложения: 3.500 руб. и 5.000 руб.(принимается с поправ-

кой: распределив заказы пропорционально между всеми заготовителями прошлого года. Резолюция с принятыми поправками принимается).

" ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРЕННЕГО И ВОДНОГО ТРАНСПОРТА ПО ПЕРЕВОЗКЕ ЛЬДА".

(Оглашается резолюция).

Тов. ПАВЛОВ. У меня предложение. По примеру прошлых лет, вероятно, в июне-Августе месяцах будут маршрутные поезда. Нужно, чтобы они сопровождались военными, которые следили за тем, чтобы вагоны заполнялись своевременно льдом, иначе будут наблюдаться нежелательные явления. В прежнее время были военные сопровождающие, которые делали периодические доклады по Районному Комитету. Нужно создать такой институт.

Тов. ЮФЕРЕВ. Особой надобности в этом нет, потому что имеются специальные агенты, которые проверяют состав. Это совершенно излишняя мера (Предложение тов. ПАВЛОВА отклоняется).

ГОЛОС С МЕСТ. В резолюции сказано: установить предельную максимальную температуру, если есть возможность пользоваться холодильниками, но не говорится какая температура.

Тов. ЮФЕРЕВ. Не понимаю, почему здесь возражают против решения комиссии. Учитывая неравномерность перевозки прошлого года, мы считаем необходимым одну перевозку в 4.000.000 пуд., ввиде гарантии, увеличить на 10 %.

ГОЛОС С МЕСТ. Лучше с мелом, при перевозке, грузятся один на другой, отчего происходит трение. Необходимы между ними прокладки. (указанное предложение отклоняется).

Тов. НОЖЕВ. В комиссии обсуждали вопрос и пришли к выводу, что установить предельную температуру мотивов нет и поэтому мы зафиксировали принципиальное пожелание. Если бы мы его проголосовали здесь мы оказались бы в плохом положении, потому что этот вопрос будет разрешаться авторитетными органами. Кроме того, в комиссии отмечалось, что у нас есть двоякого рода льдозаготовительные районы: населенные холодильными устройствами и не обслуживаемые ими.

(Предложение об установлении предельной температуры отклоняется,

Резолюция о принятии поправками принимается).

" [illegible] "

(Оглашается резолюция, которая и принимается).

Тов. [illegible] - заключительное слово.

Обсуждение резолюций по докладам закончено и со стороны участников с"езда последовал ряд пожеланий: во первых, чтобы работы с"езда были отпечатаны и во вторых, чтобы с"езд по маслоделию созывался периодически, ежегодно.(Предложения приняты). Все вопросы исчерпаны и поэтому позвольте мне в двух словах отметить значение настоящего с"езда.

Настоящий с"езд маслозаготовителей и деятелей по маслоделию был созван с согласия и по постановлению Сибревкома специальным организационным бюро.

Задачи с"езда нам представлялись в следующем виде: нам и Сибревкому казалось, что Наркомзем и Наркомвнуторг перед тем, как приступить к маслозаготовительной кампании будущего года должны договориться по целому ряду вопросов, связанных с маслозаготовками, с экспортом, с реализацией масла на рынке, которые являются сложными вопросами. И обстановка и время определенным образом это доказали. Целый ряд мелких, чисто технических деталей, имеющих колоссальнейшее значение, вызвал много разговоров. Все это назревшие, наболевшие вопросы, в отношении которых нам нужно принять спешные меры.

Перед с"ездом, говорил, стояли вопросы преимущественно технического порядка: каким образом вести заготовки, как лучше сохранить продукт, подлежащий экспорту, как достигнуть того, чтобы на рынке масло цепилось выше, какие организации сейчас могут и должны вести* заготовки масла и проч.?

В прениях на с"езде очень горячих и в комиссиях при обсуждении резолюций совершенно ясно устанавливается, что в общем большинстве своем, я бы сказал, даже единодушно, мы признаем, что в настоящее время кооперация является основной важнейшей формой работы по производству масла и его сбыта, что кооперация сейчас одна взяться за это дело не может, не только потому, что для этого нужны средства,

которые можно было бы поставить определенным порядком организацию, но и по целому ряду других соображений.

Как мы подходим к вопросу? Допустима ли сейчас монополия? Можно ли оставить одного какого нибудь заготовителя устранив остальных?

Здоровая конкуренция необходима, нужна здоровая почва и нужно поставить маслозаготовки в здоровые условия. Ажиотаж, стремление подставить соседу ногу должны быть в корне пресечены. Необходима известная планомерность в работе маслозаготовительных организаций, согласование, увязка планов их действий в условиях здоровой конкуренции и самодеятельность.

Думаю, что решения, которые мы примем на с"езду будут удовлетворять нашей деятельности.

Здесь были представлены интересы различных сторон, как интересы заготовителей, так и производителей масла. Хотя сами крестьяне здесь не присутствовали, но здесь были их представители- организации и учреждения, которые эти интересы призваны защищать. Маслодельной кооперации, организациям Наркомзема и Наркомвнуторга точно так-же должны быть близки одинаково интересы и заготовителей, и производителей масла, и интересы государства.

Нужно отметить, что, работа, которую мы здесь проводим имеет огромное значение для общего положения и интересов Республики. Поэтому пред нами стояла весьма сложная, трудо-разрешимая задача; наметить среднюю линию поведения, линию согласования различных, непримиримых подчас интересов.

Трудно ли, хорошо ли, удачно или может быть не совсем удачно - мы эти вопросы разрешили. Конечно, в дальнейшем жизнь может внести те или иные поправки, но все же мы здесь наметили правильное удовлетворительное решение вопросов.

Устанавливать принцип лимитов, твердых цен на масло, должны в дальнейшем те организации, которые в этом деле будут сталкиваться всякий раз и ясно учитывать всю совокупность явлений и находить равнодействующую интересов заготовителей, крестьянства, так равно и государства. Нам нужно всегда находить среднюю линию поведения,

которая бы успешно все разрозненные вопросы об"единила, разрешила.

На данном с"езде присутствуют агрономы, профессора и представители науки, которые много поработали ради развития нашего земледелия, которые имеют научные познания в этой области, чрезвычайно для нас ценные. Мы с удовлетворением отмечаем ту помощь, которую нам эти товарищи оказали.

Мы, помимо вопросов заготовительного порядка, говорили, что маслозаготовители, все без исключения, должны иметь ввиду восстановление и развитие крестьянского хозяйства и в частности, той продукции, которую они заготовляют и доставляют на рынок.

Наконец вопросы о необходимом минимуме агрономических мероприятий, требующихся для развития земледелия, скотоводства, об улучшении качества масла и т.д., служат завершением нашей работы и связывают нас с производителем, на благосостоянии которого мы должны строить всю нашу программу.

Этим самым мы показали, что маслозаготовители смотрят дальше сегодняшнего и завтрашнего дня и уже понимают и учитывают, что без развития, поднятия крестьянского хозяйства, без улучшения той его стороны, которая составляет продукт земледелия,-дальнейшие заготовки могут быть обречены на неудачи. Нам необходимо не только взять у крестьянина продукт, но и чтобы этот продукт улучшался качественно, чтобы увеличивалось количество скота, развивалась организационная постановка дела. Несмотря на разнобой, который иногда у нас существовал в работе, несмотря на то, что выступали различные организации и интересы, несмотря на то, что был неодинаков подчас язык, в конечном счете, мы нашли общую линию поведения в результате работ с"езда и известного согласования вопросов.

Я думаю, что наш с"езд мы может закончить пожеланием, чтобы эта дружная работа с"езда, общая линия, которая на с"езде была намечена, обнаружена проводилась в дальнейшем, чтобы в последующем ходе маслозаготовительной кампании, как сегодня, мы могли бы сглаживать таким же путем наши противоречия, находя общий язык, учитывая общегосударственные интересы, требования и устраняя столкновения, которые но-

наверно возникают в работе.

Так, дружнее возмемся за выполнение планов, которые на этом совещании были намечены, в целях развития маслодения. (Аплодисменты).

Об"являю заседание с"езда закрытым.

РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДАМ " ИТОГИ МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЬНОЙ КАМПАНИИ 1924 ГОДА" И " ПЛАН МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЬНОЙ КАМПАНИИ НА 1925 Г. ПО СИБИРИ."

Заслушав доклады об итогах маслозаготовительной кампании 1924 года и плане ея на 1925 год. Сибирский краевой С"езд по маслоделию, отмечая успешное окончание заготовительной кампании 1924 года, при общих трудных условиях ея развертывания и положительное значение регулирующего влияния на общий ход заготовок Масляной Секции. ПОСТАНОВИЛ:

1. Учитывая необходимость развития маслодельной промышленности не только по линии углубления ея в центрах маслоделия, но и расширения кооперативной сети заводов в других губерниях Сибири, где наличность естественно-экономических условий, состав и род скота создают к тому возможности, как губернии Енисейская и Томская, считать необходимым рекомендовать молочной кооперации и госзаготовителям принять соответствующий ряд мер, как к переработке товарных излишков молока, так и к выходу товарной продукции масла на рынок из этих губерний.

2. Количество и размер продукции масла, подлежащий вывозу из Сибири, ориентировочно, установить в 2.000.000 пудов.

3. Основным контингентом заготовителей признать следующие организации:

Маслоцентр,

Сибхлебопродукт,

Сибторг,

Маслоэкспорт,

Аркос,

4. В основу политики цен положить принцип централизованного гибкого лимита, на основе себестоимости, через корректуру рыночных цен рынков сбыта, ПОРАЙОННО, с учетом разницы расхода на транспорт.

5. Учитывая невозможность в данный момент получение клеток своего Союзного производства, признать необходимым : - I/ зво

клепки из заграницы в необходимых размерах. 2/ создание в будущем клепочной базы на основе восстановления и развития клепочных заводов внутри Союза Республики.

6. Учитывая положительный опыт работы Масляной Секции считать необходимым, в целях планирования хода заготовок, создание Маслянной Секции при Сибкрайвнуторге в сотаве маслозаготовителей и представителей Наркомзема и Транспорта.

7. В целях установления единства в методах оценки качества масла и определения его ценности считать желательным утверждение института правительственной экспертизы.

8. Признавая необходимость создания наиболее благоприятных условий в деле экспорта масла, признать желательным приспособление и соответствующего изменения существующих форм кредитования экспорта масла в смысле распространения действий Государственного кредита на франко-склад Новый-Порт, а франко рынок заграничнрго сбыта.

РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДУ " СОСТОЯНИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В СИБИРИ, МЕРЫ К ЕГО РАЗВИТИЮ И УЧАСТИЕ В ЭТОМ ДЕЛЕ МАСЛОЗАГОТОВИТЕЛЕЙ.

Рассмотрев доклад Совещание признает, что:

1. В настоящее время, когда количественный рост Сибирского молочного скотоводства выявился определенно, а наметившаяся реорганизация Сибирского крестьянского хозяйства в направлении развития травополья, увеличивающего кормовой баланс страны, гарантирует это увеличение и в дальнейшем - все усилия должны быть направлены к улучшению качества Сибирского молочного скота, в целях увеличения его продуктивности, методом "самом себе".

2. Первой и самой действительной мерой в этом направлении являются контрольные скотоводческие Союзы при кооперативных маслозаводах, коммунах и с.х. коллективах, на широкую организацию коих и должно быть обращено первостепенное внимание Маслоцентра и других маслозаготовительных организаций.

3. Второй серьезной обязанностью маслоцентра и маслозагото-

телей в деле улучшения качественной стороны Сибирского молочного скотоводства, являются материальная помощь в деле широкой организации показательных мероприятий культурно-просветительного характера. / устройство показательных кормлений, показательных утепленных скотских дворов, конкурсов выращивания молодняка, выставок, курсов и проч. / в целях распространения элементарных зоотехнических знаний среди масс хозяйственного населения.

4. Серьезное изучение Сибирского молочного скота в целях установления наиболее правильных и рентабельных способов и приемов его кормления, содержания и разведения является вопросом давно назревшим, и может быть успешно разрешен лишь при наличии надлежащим образом оборудованных, опытных зоотехнических станций, которых в Сибири, пока нет ни одной. Устройство таких станций при Западной, Средне-Сибирской / в Красноярске / и Восточно-Сибирской / в Тулуме Иркутской губ./ полеводческих опытных станций и на Алтае является, поэтому неотложным делом, в осуществлении коего также должны придти на помощь своими средствами как молочная кооперация, так и все другие маслозаготовительные организации.

5. Успешное осуществление всех намеченных зоотехнических мероприятий на практике требуют наличие известной зоотехнической сети, в содержании коих молочная кооперация и маслозаготовители также должны принять свое действительное участие.

6. Признавая, что без улучшения качества Сибирского молочного скота, в целях поднятия его продуктивность, не может быть количественного роста маслоделия и, в целях обеспечения проведения всех указанных зоотехнических мероприятий, связанных с улучшением молочного скотоводства, в жизнь, и их дальнейшего расширения, необходимо поставить все дело улучшения Сибирского молочного скотоводства на прочное состояние, и придать ему определенный плановый характер, а для этого необходимо образовать постоянный специальный зоотехнический фонд, который составляется из ежегодных отчислений от оборота маслозаготовительных организаций в размере 15. с пуда заготовленного масла и поступает в под"отчетное распоряжение Земорганов, как руководителей всего дела улучшения и развития животноводства и расходуется ими в планово по-

рудке: I. На усиление и содержание, находящихся в их распоряжении зоотехнической сети, . На организацию показательных мероприятий культурно-просветительного характера, 3.Организацию и содержание опытных зоотехнических станций, 4. На организацию контрольных союзов 5б. На организацию молочных лабораторий и школ по молочному хозяйству.

СОВЕТ ИНЖЕНЕРОВ ТОВ. ЗУЕВА. От имени Сибторга настоящим заявляю о нашем несогласии с решением с"езда по вопросу об отчислении I5 коп. с пуда хлеба на зоотехнические и друг. мероприятия, считая этот вопрос относящимся к компетенции плановых и руководящих органов.

ТОВ. ЕГОРОВ. РОЗЫ. Хлебопродукт при голосовании о размерах отчислений на зоотехнические мероприятия СЗУ и ряд других культурных мероприятий воздерживается, так как считает невозможным решать о размерах отчисления, не заслушав мнения Сибсоюза и самих маслозаготовителей проведения указанных мероприятий, равно и формы их проведения.

РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДУ "ТЕКУЩИЕ МЕРОПРИЯТИЯ ПО УЛУЧШЕНИЮ КАЧЕСТВА И ПО ПОВЫШЕНИЮ ПРОДУКЦИИ СИБИРСКОГО МАСЛА".

Признать что все меры, указанные в тезисах доклада целесообразны и должны быть проведены в жизнь в полном их об"еме.

РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДУ "ЗАДАЧИ СИБИРСКОЙ СЕЛЬСКО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ АКАДЕМИИ В КУЛЬТУРЕ-ПОДЪЕМА МОЛОЧНОГО ДЕЛА СИБИРИ".

Признавая роль Сибакадемии, в деле улучшения Сибирского молочного хозяйства, чрезвычайно важной и для Сибири необходимой-совещание находит нужным развить и усилить учебными пособиями кафедру молочного дела и животноводства, для чего указанным кафедрам оказывать, начиная с 1934 года ежегодно и регулярно материальную помощь в размере 5,0 распределив таковую пропорционально заготовкам между всеми заготовителями, кроме того считать целесообразным безвозмездную передачу кафедре молочного дела, для учебно показательных целей, молочную установку " ГАЛИЯ ", имеющуюся, в данное время, в городе Омске в распоряжении организации.

РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДУ " ПРИНЦИПЫ КООПЕРИРОВАНИЯ МАСЛОДЕЛИЯ И ВЛИЯНИЕ КООПЕРАЦИИ НА РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОГО ХОЗЯЙСТВА СИБИРИ.

Заслушав доклад о принципах кооперирования маслоделия и влияние кооперации на развитие молочного хозяйства Сибири. Сибирский Краевой С"езд по маслоделию постановил:

I. Основываясь на принципе необходимости кооперирования всего производственного процесса по выработке масла и учитывая тот акт, что кооперированная форма производства является исторически сложившейся,- кооперированные формы заготовки и сбыта масла, как проявление коллективных форм хозяйствования и самодеятельности крестьянского населения, признать основными формами развития молочной промышленности / маслоделие /.

2. Организация маслоартелей и их организационно-производственное обслуживание должно являться делом молочной кооперации под руководством и всемерным содействием органов Народного Комиссариата Земледелия. Прямого влияния на организационные формы создания молочной кооперации госзаготовители через существующие у них инструктажа, не оказывают. Госзаготовители, имеющиеся у них инструкторским аппаратом могут пользоваться для оказания технической помощи маслоартелям.

3. В целях общего согласования действий молочной кооперации и госзаготовителей в вопросах маслозаготовок и во избежание явлений нездоровой конкуренции, считать необходимыми: а/ предоставление маслоартелям права совершения свободного выбора продажи или сдачи на комиссию продукта своего производства той или иной гос. или коопорганизации. б/ согласование заготовительных планов, а также вопросов финансового насыщения районов производится государственными и кооперативными заготовителями и Сибкрайвнуторгом.-

РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДУ " ОРГАНИЗАЦИЯ КОНТРОЛЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ И ЭКСПОРТУ МАСЛА И УСТАНОВЛЕНИЕ ЕГО СТАНДАРТА.

I. Организация необходимого контроля по производству и эк-

спорту масла, в связи установлением его стандарта, может быть осуществимо лишь при наличии определенной сети, надлежащим образом, оборудованных, молочных лабораторий.

2. На первое время эту сеть, как необходимый минимум, должны составлять 3 молочных лаборатории: 1. В Омске при Сибакадемии, 2. В Барнауле при Алтайском ГЗУ и 3. В Ново-Николаевске.

Для организации этой сети, в надлежащей постановке дела, молочных лабораторий, входящих в ея состав, необходимо: 1. Привлечь средства маслозаготовительных организаций и молочной кооперации для молочной лаборатории в Ново-Николаевске, на дооборудование Алтайской молочной лаборатории и на ежегодное содержание всех трех лабораторий из постоянного зоотехнического фонда, образуемого от отчислений с оборотов по маслозаготовкам. 2. Ходатайствовать о включении всех трех лабораторий в сеть государственных и возложить на них обязанности, предусмотренные положением Наркомзема.

РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДАМ " ОРГАНИЗАЦИЯ ЖЕЛЕЗНО ДОРОЖНОГО И ВОДНОГО ТРАНСПОРТА ПО ПЕРЕВОЗКЕ МАСЛА.

I. Считать необходимым, чтобы все маслозаготовители, не позднее 1-го января 1925 года, дали чрез Сибкрайвнуторг, свои заявки транспорту о предстоящих перевозках, с распределением погрузок на станциях и пристанях, дабы предоставить этим транспорту возможность подготовить на 1925 год ледяные и перевозочные ресурсы в размерах действительной потребности.

2. Признать что безперебойный вывоз всего масла из Сибири, при существующем парке вагонов-ледников может быть осуществлен при условии срочного возврата изотермических вагонов с европейских дорог СССР на сибирскую дорогу и установление ускоренных холодильных маршрутных поездов для доставки масла из Сибири до Нового Порта.

3. Признать необходимым, учитывая опыт перевозок масла за прошлый сезон, увеличить количество льдопунктов.

4. Признать необходимым установление твердых предельных тем-

ператур при которых масло принимается к погрузке в вагон. Учитывая неравномерное оборудование Сибирской магистрали холодильными станционными устройствами, предельные температуры надлежит установить по районно, в зависимости от наличия Холодильников и возможности для соответствующих районов пользоваться завозностью этих Холодильников.

Для завоза масла в Холодильники оно принимается к перевозке и выше предельных температур.

5. В целях достижения возможного сохранения качеств масла при железнодорожной и водной перевозках и хранения масла до погрузки на пристанях и станциях, признать необходимым срочное оборудование Сибирской магистрали сетью пристанционных и припристанских маслохранилищ, разработку материалов по возведению коих немедленно должен взять на себя Сибкрайвнуторг, увязав сеть их с существующими Холодильниками.

6. Признать необходимым постройку барж с охлаждением по Оби и Иртышу главным образом для обслуживания основных плесов – Каменскгго, Тарского и Учпристанского, а также принять меры к приспособлению вообще водного транспорта к перевозке масла при плесах низких температурных условиях.

7. Учитывая, что при нынешних условиях гужевой перевозки значительно понижается качество перевозимого масла, признать необходимым добиваться перевозки масла, главным образом ночью, покрывая его при перевозке брезентами и т.д., а также поставить вопрос о срочном улучшении техники гужевого транспорта и порядке постановки опытов по введению рациональных перевозочных средств, в виде изолированных ящиков, повозок и автомобилей и т.д.

8. Полагая, что Северным Морским Путем частично возможен вывоз Сибирского масла, считать необходимым продлить и уточнить производившиеся в этом направлении опыты, а также одобрить проэкт Комитета Северного морского Пути, рефрижераторного оборудования для перевозки масла одного отсека трюма нового лихтера.-

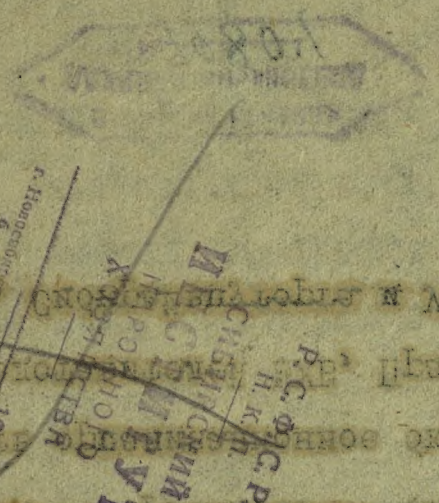
РЕЗОЛЮЦИЯ К ДОКЛАДУ "ОБ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СИБИРСКИХ ХОЛОДИЛЬНИКОВ ПРИ МАСЛОЗАГОТОВКАХ И ЭКСПОРТЕ".

Заслушав доклад "об использовании сибирских холодильников при маслозаготовках и экспорте" Съезд постановляет:

I. В интересах развития Сибирского маслоделия и стандартизации его качества считать необходимым в обязательном порядке пропускать все экспортное масло в районах существующих стационарных холодильников искусственным охлаждением через означенные холодильники, использовав, для соответствующих районов их завозность.

2. Для осуществления наибольшего пропуска через холодильники экспортного масла, необходимо МХБ и НКПС установить контактную работу в смысле облегчения условий использования завозности холодильников, в частности в случаях перевалки грузов с водных на железнодорожные пути, а так же в смысле облегчения условий подачи вагонов на холодильники, льгот при исчислении всех дополнительных сборов при завозности и т.п.

3. Необходимо в срочном порядке разрешить практически вопрос о постройке холодильника в Омске с расчетом пуска его в ход для обслуживания этого мощного района маслоделия с весны 1926 года.

4. Для увязки всех вопросов применения в сибирском хозяйстве холодильной техники, необходимо организовать Сибирский Комитет по холодильному делу и выделить организационное бюро, для фактического осуществления этого, из представителей МХБ, Правления Сибирской Железной Дороги, Маслоцентра, Сибкрайвнуторга и Уполнаркомзема.

ЗАП.-СИБ. КРАЕВАЯ НАУЧНАЯ БИБЛИОТЕКА №70804